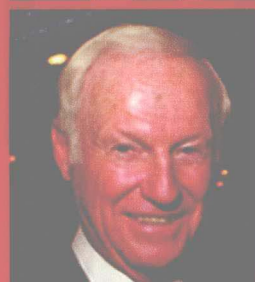
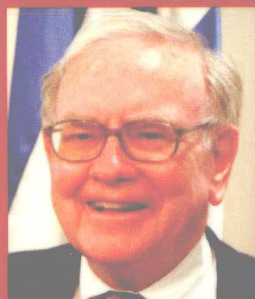
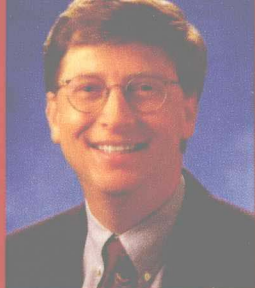


无论你是前辈还是社会新鲜人，人脉经营绝对是你提升自我、积累资源的最佳秘诀。

人脉就是钱脉

值得一生经营的财富

这是一个互利的时代，你认识多少人，已经不是成功的前提，多少人认识你，才是畅行天下的保证。



人脉是金 却贵甚黄金 因为黄金有价 人脉无价

中国华侨出版社

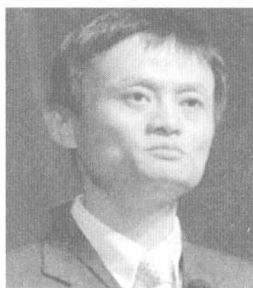
无论你是前辈还是社会新鲜人，人脉经营绝对是你提升自我、积累资源的最佳秘诀。

人脉就是钱脉

值得一生经营的财富

这是一个互利的时代，你认识多少人，已经不是成功的前提，多少人认识你，才是畅行天下的保证。

苏豫◎编著



人脉是金 却贵甚黄金 因为黄金有价 人脉无价

中国华侨出版社

图书在版编目(CIP)数据

人脉就是钱脉 / 苏豫编著. —北京: 中国华侨出版社,
2010.4

ISBN 978-7-5113-0209-0

I. ①人… II. ①苏… III. ①人际关系学—通俗读物
IV. ①C912.1-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2010)第 051083 号

人脉就是钱脉

编 著 / 苏 豫

责任编辑 / 文 心

责任校对 / 潘 琳

经 销 / 新华书店

开 本 / 787×1092 毫米 1/16 开 印张/16.5 字数/223 千字

印 刷 / 北京金秋豪印刷责任有限公司

版 次 / 2010 年 5 月第 1 版 2010 年 5 月第 1 次印刷

书 号 / ISBN 978-7-5113-0209-0

定 价 / 29.00 元

中国华侨出版社 北京市安定路 20 号院 3 号楼 邮编:100029

法律顾问:陈鹰律师事务所

编辑部:(010)64443056 64443979

发行部:(010)64443051 传真:(010)64439708

网址:www.oveaschin.com

E-mail:oveaschin@sina.com



前

言

这个社会是一个谁都能够成功的社会,关键就看你怎么做,怎么去努力。

一个人可以没有有权有势的老爸、老妈,可以没有显贵的出身和地位,但是再贫困的人都有可能和最富有的人搭上关系,原因很简单,人与人之间虽然身份和地位有所不同,但是人与人之间的情感是相通的。

只要人情关系做到位,上司、老板、达官显贵、总统都可能会乐意为我们牵线搭桥,甚至亲自出面帮我们挣钱。好莱坞曾经流行过一句话,“一个人能否成功,不在于你是谁,而在于你认识谁”。

认识谁就意味着你可以从谁那里得到方便和帮助。你认识的人越多,你可以得到的方便和帮助也就越多,你遇到的问题也就越好解决,你就越容易赚到大钱。你认识的人层次越高,能力越强,你可以得到的方便和帮助也就越大,那么你可以赚到金钱的机会也就越多。

红顶商人胡雪岩曾说过:“一个人的力量到底是有限的,就算有三头六臂,又办得了多少事?要成大事,全靠和衷共济,说起来我一无所,有的只是朋友。”的确,我们在这个社会认识的人越多,可以选择的发展道路也就越多。从某种意义上来说,人脉就意味着机会,人脉就是财脉。

一个人想要在复杂、多元化的社会上闯出一番事业,全靠自己的能力,无疑是一件极其艰难的事情,要知道谁都不可能事事通达、行行精通。但是,我们可以凿壁偷光、借网捕鱼、借花献佛、借鸡生蛋、借他人之手成自己之美,而这其中最巧妙的一点就是“借”的本事,如何能让别人心甘情愿、乖乖地被你“借”用,这就要看你“借”的水平了。

一个能成大事的人,一定是一个拥有个人魅力的人。因为嫌贫爱富、爱美厌丑是人之常情,如果你身上没有一点过人之处,别人怎么可



能会心甘情愿地帮助你，向你暗送秋波呢？又怎么会有人乐意帮你暗度陈仓？所以说一个想要借势生财的人首先一定要让自己身上有那么几处可圈可点的优点，这样你才可以在别人面前昂首挺胸，气宇轩昂。

此外，一个能成大事的人不仅外在上要吸引人，还需要有一定的内涵，同时这种内涵可以通过口才很好地展现出来。一个金玉其外败絮其中的人必定经不起别人对他的观察与考核，一个人一旦被人发现是一个不值得帮助的人，那么别人就不会再在这人身上白白浪费自己的感情。

好口才价值百万，能说会道总比笨嘴拙舌更能赢得别人的友谊，要知道人性的弱点之一就是人人都爱听好话。一句话说得好可以使人心花怒放，半句话说得不投机，就可能树立一个仇敌。能说会道固然好，交友处世也不是一两天的事，扩展人脉、维系关系是一场持久战。一个人不仅要能轻松说服他人为我所用，还要懂得为人处世之道，要懂得在长时间的沟通和交流中加深与人的感情，从而进一步强化、稳固人脉关系网。

人脉关系越广越好，可是我们还要清醒地认识到“你的钱途掌握在你朋友手中”这句话的真正内涵。一个良师益友可以成就你，一个狐朋狗友也可以毁掉你。所以我们在选择朋友的时候也要带点“势利眼”，要时刻谨记，“含金量”高的朋友更能帮助你、成就你。朋友中的小人、庸才只会毁掉你。

所以，交友势利不是一种嫌贫爱富，不是一种急功近利，更不是一种唯利是图、趋炎附势，而是一种更加积极向上的生活态度和处世之道。

本书通过大量的事实论据充分地说明了人脉关系在个人发展中的重要作用，此外本书还严谨、理性地分析了如何拓展人脉、维护人脉和选择人脉的方法和原则，希望通过阅读此书可以给广大读者带来一定的收益。



目录

第一章 人脉就是财脉

人际关系也是一种生产力

俗话说：人脉等于钱脉，关系就是实力，朋友就是生产力。可见人脉关系对人们生活的重要性。有的人人脉广、关系铁，找人办事轻而易举，有的人不认人、没关系，说话办事不是碰壁，就是寸步难行。所以说一个真正聪明的人一定是一个懂得走关系、交朋友的人，因为，多一个朋友多一条路，朋友多了路好走。

- ❖ 世界上到处都是有才华的穷人 \ 2
- ❖ 单打独斗难成气候，拥有人脉才能左右逢源 \ 4
- ❖ 你还没成功，是因为你没遇见贵人 \ 7
- ❖ 搭上顺风车，才好挣大钱 \ 10
- ❖ 人脉关系也是一种竞争力 \ 12
- ❖ 成功者都有一套借力的本领 \ 15
- ❖ 遇见贵人才能好办事 \ 17
- ❖ 多一个朋友多一条财路 \ 20
- ❖ 处处留心皆贵人，人情练达即财富 \ 23
- ❖ 成功人士背后大都有一群朋友帮忙 \ 26



第二章 无用的人没有人脉

被人利用并不可怕,可怕的是没有利用价值

世界上没有无缘无故的恨,也没有无缘无故的爱。同样也没有天上掉馅饼的好事。任何一个想要帮助你的人,都必定是出于某种原因这么做的,虽然大多数人都讨厌别人带有目的地帮助自己,但是你有没有想过一个没有被帮助价值的人谁会去帮助?

- ❖ 没有人愿意和一个无用的人成为朋友 \ 30
- ❖ 让自己成为“绩优股”,人脉自然会靠过来 \ 32
- ❖ 善于交际也是制胜的一种能力 \ 34
- ❖ 包装自己,你的形象也能价值百万 \ 36
- ❖ 个人魅力是你走向成功的法宝 \ 39
- ❖ 酒香也怕巷子深,有实力也要多为自己打广告 \ 42
- ❖ 克服自大才能学到更多的东西 \ 44
- ❖ 想要获得别人的帮助,就要首先帮助别人 \ 46
- ❖ 靠得住才能被信任,被信任就会有会 \ 49

第三章 广泛的人脉才是优质人脉

一个朋友是一块矿石,我们要的是整个矿山

螃蟹走路之所以可以横行霸道是因为它们用多条腿走路,多个支柱的建筑之所以比一个支柱的建筑稳固是因为它们的支点更多,所以一个想要有一番作为的人就要拥有多元人脉。一个朋友就好比是一块矿石,而我们只有拥有一座矿山,才能赢得更多利润。要知道每个人的能力都有限,只有拥有更广的人脉,我们才能在各行各业站住脚,才能尽量避免在某一方面吃不开,才可以



在社会上要风得风,要雨得雨。

- ❖ 朋友多不等于都是优质人脉 \ 54
- ❖ 带“圈”的朋友会使你的人脉倍增 \ 56
- ❖ 每个人身后都可能隐藏着丰富的人脉“矿产” \ 59
- ❖ 不要只结交一个圈里的朋友 \ 61
- ❖ 请珍惜你生命中的每一个人 \ 63
- ❖ 优势互补的朋友值得交 \ 66
- ❖ 发展人脉要学螃蟹用多条腿走路 \ 68
- ❖ 和不喜欢的人相处或许你能得到意外的收获 \ 70
- ❖ 忘年交也是人生的一笔重要财富 \ 72

第四章 有效沟通才能抓住人脉

话靠说理靠辩,练就好口才才能赢得好人脉

语言首先是一个人表达自我意思的方式,其次还是与他人沟通交流的必要手段。只有通过语言一个人才能更好地向别人展示自己,只有通过沟通人与人之间的关系才能进一步地拉近,所以一个人想要更好地抓牢自己的人脉关系,就要加强与他人的交流与沟通,只有通过沟通加深了解,才能建立人与人之间的感情基础,只有这样一个人的人脉才能更稳定。

- ❖ 沟通胜过拳头,人脉决定输赢 \ 78
- ❖ 好言一句三冬暖,好口才才能赢得好人缘 \ 80
- ❖ 人好更要好在“嘴”上 \ 83
- ❖ 善于帮别人打圆场,才能讨得人喜欢 \ 86
- ❖ 先谈交情后谈生意更容易赢得客户 \ 88



- ❖ 赞美是赢得好人缘的开路先锋 \ 91
- ❖ 富有幽默感的人更具亲和力 \ 93
- ❖ 多一个仇人多一堵墙,得罪人的话点到即可 \ 96
- ❖ 说错话了不要紧,要紧的是要及时补救 \ 98
- ❖ 成功说服别人,需要说话有“术” \ 101

第五章 人脉存折需要多存少取

感情需要培养,人脉需要投资

知识是学出来的,能力是练出来的,关系是走出来的。人脉关系就像花草,没有平时长期的精心除草、杀虫、浇水、施肥,怎能开出芬芳馥郁的花朵呢?人心也是一样,没有长时间的交往和感情培养,谁又会在你危难或是需要帮助的时候及时伸出援手呢?所以说,人脉关系就像银行账户,想要在取款的时候不犯难,就要在平时多存钱。

- ❖ 单赢只会失去朋友,双赢才能收获更多 \ 106
- ❖ 最优质的人脉:大家好才是真的好 \ 108
- ❖ 戴上“礼”帽更好办事 \ 110
- ❖ 小礼物可以送出大学问 \ 113
- ❖ 投其所好更能赢得好人缘 \ 115
- ❖ 宽容既能解脱自身又能赢得朋友 \ 118
- ❖ 好钢用在刃上,帮人帮到点上 \ 120
- ❖ 尊重别人获得对方友谊的先决条件 \ 123
- ❖ 嫉妒会挡住别人向你示好的微笑 \ 126
- ❖ 别让坏情绪影响你的“钱”途 \ 128



第六章 人脉需要维护

短暂没有意义,长久才有价值

人生是一个不短不长的过程,没有人一生只需要做一件事,也没有人只需要和别人打一回交道,人脉关系是一种需要长期使用的可再生资源。如果想要在每次使用人脉关系时都能灵通、有效,就需要长期维护人脉关系。因为只有牢固的人脉关系才能长久,所以我们不要只看重人脉关系一时的作用,而要把目光放得长远,多投入一些精力维护人脉关系。只有这样,我们才能在需要他人帮助的时候,不至于孤立无援。

- ❖ 懂得感恩的人才能获得更多的帮助 \ 134
- ❖ 拜冷庙,烧冷灶,落难英雄值得交 \ 136
- ❖ 广结善缘多施恩,好人总会有好报 \ 138
- ❖ 拿人手短吃人嘴短,人情债不可乱用 \ 140
- ❖ 放下小菩萨,树立大目标,交朋友不可斤斤计较 \ 142
- ❖ 多下及时雨,少放马后炮,帮助朋友要及时有效 \ 145
- ❖ 目光短浅只能赢一时,目光长远才能赢一世 \ 147
- ❖ 士为知己者死,感情比利益更重要 \ 149
- ❖ 人非草木谁能无情,维护人脉需要投资感情 \ 152

第七章 人脉需要拓展

播种“关系”的种子,拓展人脉的圈子

不能否认每个人的的人脉圈子都是有限的,但是,有限的人脉圈是可以通过我们的努力拓展的。有人说:“世上没有陌生人,只有来不及认识的朋友。”的确,只有你先向别人伸出友谊之手,那



么你就可以交到更多的朋友。大家都知道一根线拴上鱼钩可以钓鱼,但是如果把多根线编织成渔网就可以去捞鱼。所以,我们就要学会编织人脉网,这样才能得到更多人的友谊和帮助。

- ❖ 因特网要上,关系网靠织 \ 156
- ❖ 血缘关系是个人发展的最坚实的后盾 \ 158
- ❖ 天然的人脉关系,同窗情谊不可丢 \ 162
- ❖ 老乡见老乡两眼泪汪汪,同乡情谊剪不断 \ 164
- ❖ 赢得了上司的欢心,你就有了发展的平台 \ 167
- ❖ 厚待下属你就有了成功的后盾 \ 170
- ❖ 宽以待人,就等于宽以待己 \ 173
- ❖ 善待对手你才能少一个敌人、多一个朋友 \ 175
- ❖ 亲和力是帮你抓住人脉的有力武器 \ 178
- ❖ 树立好口碑,才能赢得好名声 \ 180

第八章 人脉如何带来钱脉

你的人脉价值千万

知识不一定是力量,只有好好利用知识才能产生力量;同理人脉不一定是钱脉,好好运用人脉,人脉才能变成钱脉。被充分利用的人脉才是生产力,才能帮你创造出更大的价值,才能让你的投资有所回报,你对人脉的维护和拓展才有意义。不能充分利用的人脉不过是混个大家脸熟,对你的人生和事业没有多大帮助。

- ❖ 借到的人气越多,聚集的财富越多 \ 184
- ❖ 运用“光环效应”帮你照亮“钱”程 \ 187
- ❖ 顺毛摸驴才能最有劲 \ 189



- ❖ 站在朋友的视线里，朋友才能看到你的困难 \ 192
- ❖ 多和别人套近乎，别人才能发现你的长处 \ 195
- ❖ 借别人的“光”，让自己出彩 \ 197
- ❖ 谦虚地把别人当成 VIP，别人才会主动帮助你 \ 200
- ❖ 巧用“苦肉计”，用真诚换人心 \ 203
- ❖ 多关注别人少自我欣赏，才能赢得别人的支持 \ 205
- ❖ 多给“贵人”长脸，贵人才会乐意帮助你 \ 207

第九章 不同的人脉价值不等

人脉需要过滤，朋友要分档次

不同的朋友、不同的人脉关系就相当于不同面值的钞票，你只有把他们用到合适的地方，适当地运用它们，才能发挥出它们的最大价值。而不懂得运用或是运用不当就会造成资源浪费，让它们贬值或是变成一张时过境迁的废纸。所以，我们要懂得按时过滤、整理自己的人脉关系，让他们发挥出最大的价值。

- ❖ 与什么样的人交往决定你的未来 \ 212
- ❖ 选择朋友要有一定的“目的性” \ 214
- ❖ 要学会区分对待不同的朋友 \ 217
- ❖ 选对领路人，才能走上正确的路 \ 219
- ❖ 懂你的朋友才能更好地帮助你 \ 222
- ❖ 志趣相投的朋友更愿帮你成就梦想 \ 225
- ❖ 一粒老鼠屎坏一锅汤，一个小人坏一圈人 \ 227
- ❖ 朋友圈中的庸才要及时剔除 \ 229
- ❖ 远离悲观的人才能被乐观感染 \ 232



❖ 异性相吸，多交异性朋友好办事 \ 234

第十章 好朋友更要“含金量”

要多结交比你强的朋友

水往低处流，人往高处走，多交比你强的朋友是一种策略，是一个人在社会生存、立足的一种方法。多和事业有成、优秀、可靠的人在一起，一个人才能从他们身上看到、学到更多的有利于个人进步的东西，才能争取到更多的被人提携和帮助的机会；相反，一个能力不及你、社会地位、经济水平等各方面都不如你的人，你不仅不能从他那里得到进步的资本，还需要向他们源源不断地提供帮助。试问这两种人哪一种对你更有价值呢？

❖ 交友要谨言慎行 \ 238

❖ 多交对自己有益的人 \ 241

❖ “含金量”越高的朋友越值得交 \ 243

❖ 和成功的人在一起，你才易获得成功 \ 245

❖ 站在巨人的肩上才能看得更远 \ 247

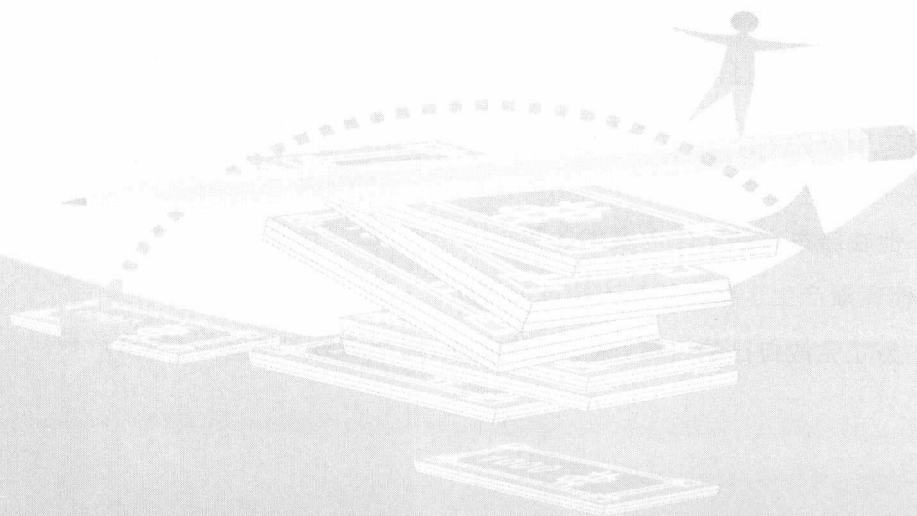
❖ 找个有远见的朋友拉你一把 \ 249

第一章

人脉就是财脉

人际关系也是一种生产力

俗话说：人脉等于钱脉，关系就是实力，朋友就是生产力。可见人脉关系对人们生活的重要性。有的人人脉广、关系铁，找人办事轻而易举，有的人不认人、没关系，说话办事不是碰壁，就是寸步难行。所以说一个真正聪明的人一定是一个懂得走关系、交朋友的人，因为，多一个朋友多一条路，朋友多了路好走。





► 世界上到处都是有才华的穷人

如果我们留心观察周围的人群就会发现,在这个世界上到处是有才华的穷人。这些人们眼中的“才子”,要么才华横溢、见解深刻,要么就有超越常人的能力或是天赋,但是,他们的经济情况和生活状况并没有因为他们的才华而有所不同。他们一边空守着一腔热血坚持着自己的梦想,一边在生活中继续扮演穷人的角色。

然而这些有才华的穷人为什么就一直这么穷困着呢?他们的经济状况、生活水平、薪水收入为何会和他们才华有这么大的差距?很显然不是因为他们不够优秀,也不是因为他们没有能力。

一个人可以没有能力,可以命运不济,但这些都可以通过后天的努力逐渐弥补。他们之所以会处在这样的一种尴尬的境地是因为他们缺乏生命中的贵人。他们缺乏能够改变他们命运的贵人。

或许谈到北京新东方学校的“扫地王”——张少云,人们就会明白贵人在一个人生命中的重要性了。

张少云,原本来自贫穷的农村。在他成为新东方的执教老师之前,他曾经在新东方学过两年的大专英语课程。虽然他英语学得不错,但是要用两年的时间学好一门外语多少还是有点难度,于是他决定一边干好本职工作,一边在新东方打工。

他在新东方的工作内容就看教室、打扫卫生。在新东方的这段时间里,他逐渐产生了要在新东方执教的想

为了完成自己的目标,除了工作之外,他一边努力地学习,总结各种



英语知识从而打牢自己的英语基本功，一边让自己尽快熟悉新东方的教学模式。他在自己的住处找了一面空墙挂上一个小白板，作为模拟课堂，练习讲课。

就这样，他在自己的住处模拟性地“讲”了一年课，最后他觉得自己应该可以胜任新东方的教学工作了。于是他就去面试，结果面试官一看他的简历，既没留过洋，又不是什么名牌大学的博士、硕士，他甚至连专科毕业证，于是他一次又一次被排除在考虑范围之外。

直到 2002 年初，他终于碰到了他生命中的贵人，就是新东方的创始人俞敏洪先生。为了获得面试官的青睐，他把自己平时模拟讲课的那块小白板搬到新东方大楼，坚持要给负责招聘的主管老师模拟讲课，他的诚意感动了俞敏洪。

于是俞敏洪校长给了他一个表现的机会，最后他的试讲终于获得了新东方那些挑剔的面试官的肯定，当然其中也包括挑剔的俞敏洪。现在，张少云早已经成为了北京新东方外语学校的一名优秀讲师。

从张少云的人生经历中我们不难看出，一个人光有才华还不行，如果他不懂得为自己积累人脉关系，找不到可以发现自己才华的伯乐，找不到愿意为自己提供舞台的贵人，那么即使这个人很有才，他也只能是一个有才华的穷人。

被誉为 20 世纪最伟大的心灵导师的戴尔·卡耐基曾经说过：“专业知识在一个人的成功中的作用只占 15%，而其余的 85% 则取决于人际关系。”

的确，在这个社会上，拥有广泛的人脉就好比拥有了广泛的通往成功的道路，而你所有的人脉就是带你走上这些成功之路的向导，没有他们的指引，即便是有才华的人也不过是一个与成功擦肩而过的穷人罢了。

吕志华出身农村，但他从小就是一个做什么事都很认真的人，而且



他一直坚信通过自己不懈的努力,就可以过上有钱人的生活,达到名利双收。

经过努力,他以优异的成绩从一所名牌大学毕业,之后,经过应聘进入了一家大企业工作,但职位和薪水都很低。他并没有气馁,他认为只要自己努力工作,一定会被上司认可。于是,他成了公司工作最踏实认真的一名员工。

可是一年过去了,吕志华所在的工作小组因为业绩突出而被表彰,他的一位常常溜须拍马的工作搭档被提升为他们工作组的组长,而他仍然是一名公司最底层的员工。

其实,人都是有喜好的群居动物。只有善于与人相处,善于搞好人际关系的人才能在竞争日益激烈的社会中,生活得游刃有余,才可以左右逢源。

一个只懂得埋头苦干的人,很难摆脱苦干的生活,只有具有非凡的交际能力的人,才可以为自己事业的成功开拓更宽广的道路,这就是人类社会的一个铁血定律:人脉就是生产力,人脉就是造钱机!

▶ 单打独斗难成气候,拥有人脉才能左右逢源

有研究表明:一个人事业的成功,80%归因于与别人相处,20%才是来自于自己的心灵。的确,任何一个人都不可能仅仅依靠个人的能力获得成功。很多成功的商界人士在总结自己成功的经验时,都不约而同地感慨起人脉资源对于事业成功的重要性。

著名美国总统西奥多·罗斯福曾在谈及自己的成功经历时说:“成功