

金克雷·伍德 编著

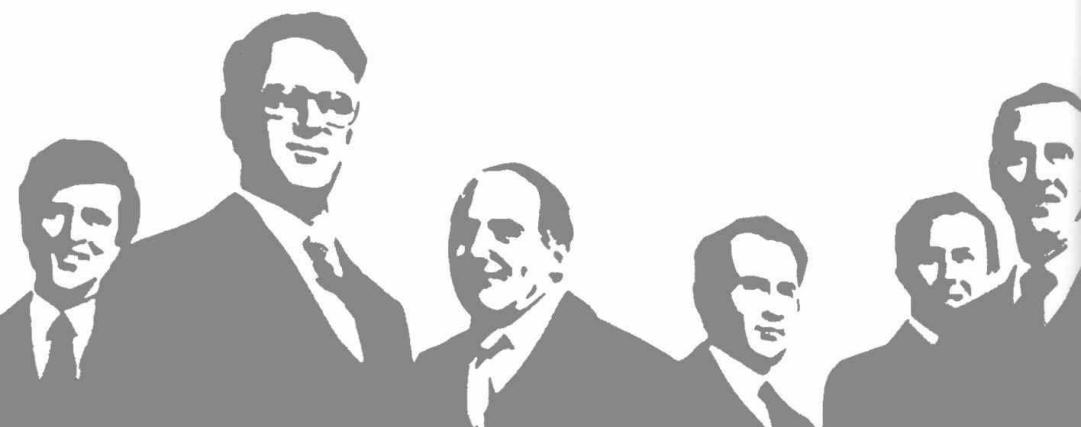
廣東省出版集團 花城出版社



The Capitalist's Head
Is Different Yours

有钱人 的脑袋 跟你 不一样

[致富] 的关键思维



金克雷·伍德 编著

廣東省出版集團 花城出版社

The Capitalist's Head
Is Different Yours

有钱人的脑袋跟你不一样
[致富]的关键思维

图书在版编目 (CIP) 数据

有钱人的脑袋跟你不一样 / (加) 伍德编著；陈庆玉译。
—广州：花城出版社，2008.6
ISBN 978 - 7 - 5360 - 5316 - 8

I. 有… II. ①伍… ②陈… III. 成功心理学—通俗读物
IV. B848.4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第 060243 号

责任编辑：李 谓

技术编辑：易 平

平面设计：罗子安

出版发行 花城出版社
(广州市环市东路水荫路 11 号)

经 销 全国新华书店

印 刷 肇庆科建印刷有限公司
(广东省肇庆市星湖大道)

开 本 880×1230 (毫米) 32 开

印 张 6.375 1 插页

字 数 140,000 字

版 次 2008 年 8 月第 1 版 2008 年 8 月第 1 次印刷

印 数 8,000 册

定 价 15.00 元

如发现印装质量问题，请直接与印刷厂联系调换。

购书热线：020-37604658 37602819

欢迎登陆花城出版社网站：<http://www.fcph.com.cn>

CONTENTS

目 录

第一篇 猎物不会自己送入狼口——富人的行动特质

再长的路，一步步也能走完：

再短的路，不迈开双脚也无法到达。

003……想到就去做，绝对没有错

010……不尝试永远是穷人

017……不冒险怎么能成为百万富翁？

023……富人 90% 的成就来自他的“敌人”

028……善变是硬道理

034……先知先觉的财富神经

041……只有耐心的狼才能捕到羊

046……细节决定成败

052……要让人相信你就千万不要露穷

058……为何要先赚小钱

第二篇 要做就做一只头狼——富人不懈的追求

要在物质上成为富人，有两条路：一是有人为你工作，二是有钱为你工作，80%的人是为别人工作，15%的人为自己工作，5%的人让别人或者钱为自己工作。

065……群狼效应

071……时刻不忘修建自己的码头

077……头狼不是天生的

082……有多大的魅力就有多少的领导力

089……狼群也是需要激励的

095……无个人难以成家，无制度难以久远

100……做个关系高手

108……沟通是个好法宝

115……既然别人比我做得更好，为什么还要我自己去做呢？

第三篇 在狼族的字典里没有“失败”二字——富人的意念

失败是什么？什么都不是，只是更走近成功一步；成功是什么？就是走过了所有通向失败的路，只剩下一条路，那就是成功的路。

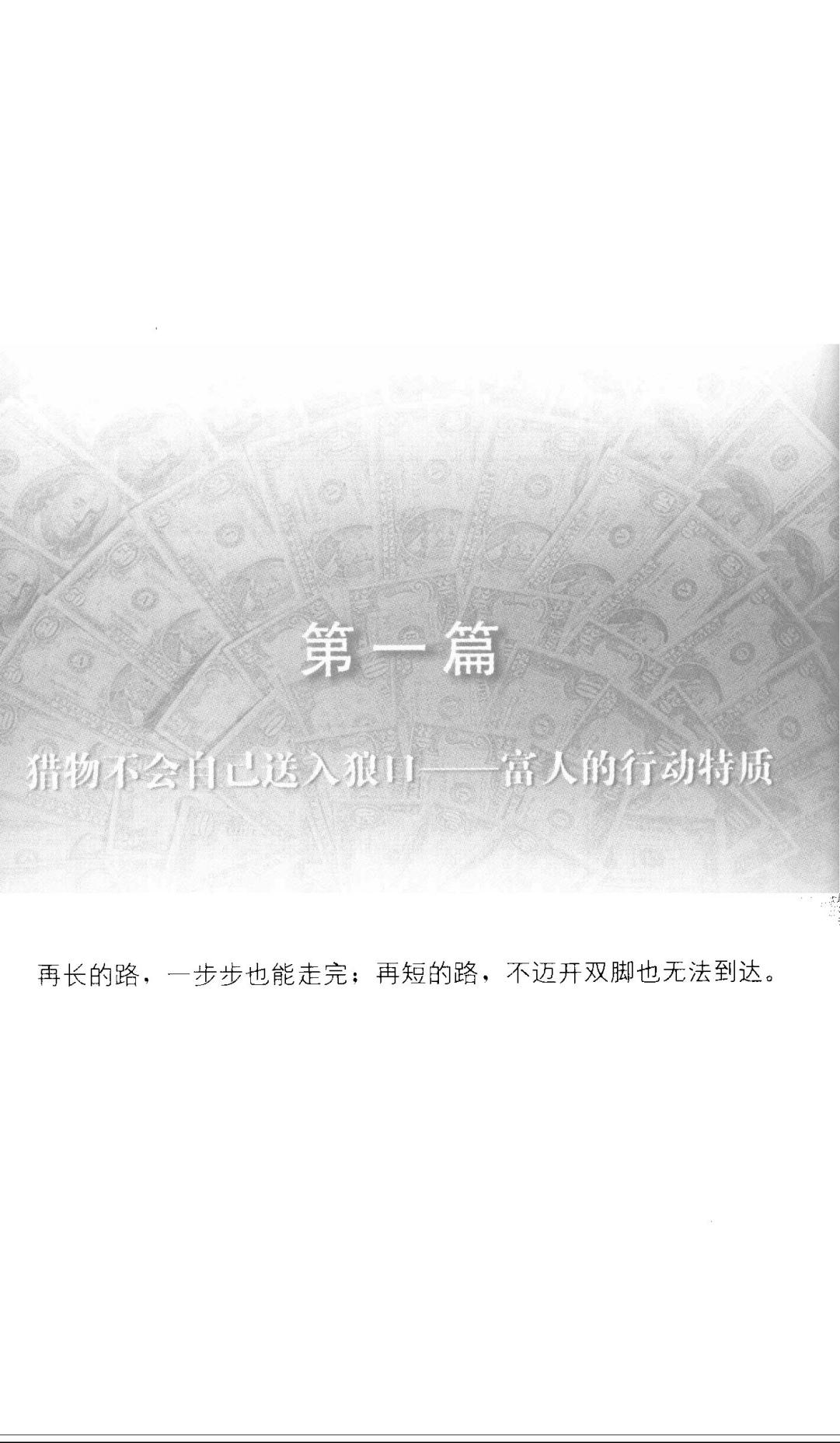
127……失败是个愚蠢的字眼

- 135……绝望者是俗物
141……如何跨越贫富的临界点
147……苦难是一笔意外之财
153……热爱与挫折“接吻”

第四篇 和谐的草原——富人的生命线

狼不只是为了猎物而活着，在狼的价值观里，还有比猎物更重要的东西，那就是生活本身。富人也深深地懂得这一点。

- 161……“凶残”背后的博爱
168……友善与赞美是强者的利器
174……狼鹫合作双赢之道
179……韬光养晦以保长久
185……金钱到底是什么？
190……是因为成功而快乐，还是因为快乐而成功？
195……让忧虑“到此为止”
202……完美是个大陷阱
208……每一天都是生命的永恒



第一篇

猎物不会自己送入狼口——富人的行动特质

再长的路，一步步也能走完；再短的路，不迈开双脚也无法到达。



想到就去做，绝对没有错

穷人的出路在于行动。雷厉风行难免会犯错误，但总比什么也不敢做要强上百倍。人并不是因为跑得不快而赶不上火车的，而是因为出发晚了才赶不上的。

——“致富”信条

对于行动的重要性，富人深有体会。没有行动，理想永远是句空话。只有行动，理想才会变成现实，人生才能走向成功。

在现实生活中，不同的人对行动有不同的理解，不同的人会有不同的行动。遗憾的是，许多人会等到事情不能再拖之时才会开始去行动。有的人则以积极的姿态积极行动，后者才是具有实际意义的行动。

把今天应该做的事情拖延到明天去做，结果却往往是明天也做不到，因为“明天再做”的想法已经深深根植于我们的大脑。真正到了明天，我们也许会想，反正还有好多个“明天”呢！实际上，“明天的明天”还有许多新的事情要做。如此一



来，我们就会旧账未清，又添新债。同样都是行动，但由于行动态度、行动方式的不同，就会产生两种截然不同的结果。

汉斯与邦德是非常要好的朋友。几年前，两人看到本地的人们开始摆脱过去那种自给自足的生活方式，衣着服饰都趋向了商品化。于是，两人决定各自开办一家服装工厂。汉斯说做就做，立即行动起来。没有多久的时间，就将产品推向了市场。

而邦德却多了个心眼，他想先看看汉斯的服装厂经营得怎么样再做打算，因此没有行动。

汉斯的服装厂开办不久，确实遇到了很大困难：市场打不开，产品滞销，资金周转不灵，工资不能按时发放，工人的积极性下降…… -看到这种情况，邦德心中暗自庆幸自己没有盲目地行动，否则也会陷入困境。

但是顽强的汉斯并没有在困难面前倒下，他针对困难一一想出解决办法。一年后，他的服装厂终于渡过难关，利润也滚滚而来。

看到汉斯的钱包一天天鼓起来，邦德后悔莫及。于是，他也开办了一家服装厂，但已为时过晚。由于早办了一年，汉斯赢得了众多客户和广阔市场，而邦德的客户寥寥无几。几年之后，汉斯的行销网络遍及全国各地，拥有数亿元资产。邦德的服装厂却只能为朋友的鞋厂进行加工，资产更是少得可怜。

这两位朋友同时看到了机会，但汉斯马上行动，占尽先机；邦德却犹豫观望，坐失良机，最后走上两条不同的人生路

程。

拿破仑说过：“行动和速度是制胜的关键。”如果你一直在想而不去做的话，根本成就不了任何事。

每一个成功富有的人士，都是在最短的时间采取最有效率而且大量的行动。

古希腊哲学家苏格拉底说：“要使世界动，一定要自己先动。”一个成熟的人，就是一个不需要别人提醒，也能够自觉、主动行动的人；而那些驴子拉磨似的人，那些当一天和尚撞一天钟的人，那些拖拖拉拉、不求有功、但求无过的人，注定只能原地踏步，甚至被时代解雇，被职场拒绝。

立即行动，永远不要等待。在工作生活中，我们一定要做一个积极主动的人。

有两个学生同时申请成为某教授的博士生，可是教授只愿招收一名学生，于是教授就给他们出了一道题目，两个学生同时做完了题目。过程一样精彩，结果也一样正确，难分伯仲。教授思考了一下，选择了其中一个。

另一个很不服气地找教授问：“为什么没有选择我？”教授指着题目开始做的时间说：“题目是我上周五下午设计的，他是上周五下午四点开始做的，你是周一才开始做的。我之所以选择从周五下午四点开始的他，是因为我认为一个立刻开始行动的人更具竞争力。”

不同的态度产生不同的结果。有许多被动的人平庸一辈子，是因为他们一定要等到每一件事情都百分之百的有利、万



无一失以后才去做。当然，我们必须追求完美，但是人间的事情没有一件绝对完美或接近完美的。等到所有的条件都完美以后才去做，就只能永远等下去了。

“立即行动”是建功立业的秘诀之一。在此，我们可以应用“自我发动法”。自我发动法实际上就是一句自我激励警句：“立即行动”！无论何时，当“立即行动”这个警句从你下意识的心理出现到有意识心理时，你就该立即行动。许多人都有拖延的习惯，由于这种习惯，他们可能出门错过了车子，上班迟到，或者更重要的——失去可能更好地改变他们整个生活过程的良机。历史大量记载了拖延这一恶习对人类的严重不良影响！

没有别的什么习惯，比拖延更为有害。更没有别的什么习惯，比拖延更能使人懈怠、减弱人们做事的能力。

人应该极力避免养成拖延的恶习。受到拖延引诱的时候，要振作精神去做，绝不要去做最容易的，而要去做最艰难的，并且坚持做下去。这样，自然就会克服拖延的恶习。拖延往往是最可怕的敌人，它是时间的窃贼，它还会损坏人的品格，败坏好的机会，掠夺人的自由，使人成为它的奴隶。要医治拖延的恶习，唯一的方法就是立即去做自己的工作。要知道，多拖延一分，工作就难做一分。

“立即行动”是富人的格言，只有“立即行动”才能将人们从拖延的恶习中拯救出来。走向富有的秘诀就是“行动”，自我行动法则实际上就是一种自我激励。“立即行动”，世上没



有救世主，全靠我们自己。等待不会带来好的结果，只有行动才能产生奇迹。

奥格·曼狄诺是美国一位成功的作家，他常常告诫自己：“我要采取行动，我要采取行动……从今以后，我要一遍又一遍、每一小时、每一天都要重复这句话，一直等到这句话成为像呼吸的习惯一样，而跟在它后面的行动，要像我眨眼睛那种本能一样。有了这句话，我就能够实现我成功的每一个行动，有了这句话，我就能够制约我的精神，迎接失败者躲避的每一次挑战。”

请自我暗示与自我控制，这样你将恢复你的良好状态与调整你的现实处境；透过它，一个人能把可能被毁弃了的一天变成令人愉快的一天。

穷人总是在看到别人取得成功后，才扼腕叹息：曾经有一个能让我变成富人的机会摆在我的面前，我并没有珍惜，现在想起来悔恨不已，假如再给我一个这样的机会的话……

穷人总是在“假如……”，“如果……就”中耗掉了自己宝贵的青春，浪费了自己所有的激情和热情。

穷人年复一年地按照他们那种失败者的生活模式过日子，却不知道他们自己的遭遇恰恰是他们自己不去行动造成的。而且还会责怪自己的配偶，责怪一起做生意的伙伴，责怪运气不好，责怪总统，责怪经济不景气……他们成天谈论所有的人如何“亏待了他们”。

怨天尤人不会改变你的命运，只会耽误你的光阴，使你没

有时间去取得成功。如果你想要“赶上好时间、好地方”，就去找一样你能够奋力一拼的工作，用尽最大的力气去拼。

你也许已经具备了知识、技巧、能力、良好的态度与成功的方法，懂的比任何人都多，但你还可能不会成功。因为你必须要行动，一百个知识不如一个行动。

不行动永远不会有结果。

很多穷人想创业，却总是怕失败，总想等到“条件成熟”。其实，条件并不是等成熟的，而是逐渐成熟的，在打拼的过程中完善，在打拼的过程中逐渐成熟。再好的新构想也会有缺陷，即使是很普通的计划，如果确实执行并且继续发展，都比半途而废的好计划要好；因为前者会贯彻始终，后者却前功尽弃。

照理说，穷人一无所有，应该无所畏惧，勇往直前。但实际上，穷人手里只有一个鸡蛋，这个鸡蛋就是他的全部希望，他只能小心翼翼地捧着，生怕落到地上，他必须为这一个鸡蛋负责。这就像一个循环，越穷越怕，越怕越穷，直到连最后那个鸡蛋都打破了，他才敢迈出一步。而这时，很多机会已经被先行动的人占去了，要想在激烈的竞争中占有一席之地，谈何容易。

既然一个鸡蛋是靠不住的，还靠着它干什么！出路在于行动，晚动不如早动。

假如你终于行动了，但还不一定会成功，因为太慢了。事情到了执行的时候，迅速就是最好的保密之方；这就好像一颗

子弹在空气中的行动一样，其飞行之迅速为人口所不及也。

所以不要在行动时三心二意，要集中精力去行动，行动的效果取决于集中精力全力以赴。你集中的精力越多，行动就越容易取得成功。你的行动越快，行动就越容易取得成功。

穷人之所以穷，很多时候不是因为没有梦想，而是没有去用行动把梦想变成事实。

不尝试永远是穷人

好运就在尝试中，不尝试永远不会成功。

——“致富”信条

狼族不会将任何事物视作理所当然，它们倾向于亲身的体验与研究。对于狼来说，整个世界上的每一种事物，都蕴含着无尽的可能——神秘、新奇的发现，或意外惊喜。

由于好奇，狼就去尝试，并透过尝试来学到更多的知识，这也是它们经常使用的学习方式。也正是因为不断的尝试，狼才获得了超凡的能力，才能在动物界一直存在下来，并具有如人一样的智能！

而富人就如狼一样，其成功多来自于不断的尝试，敢为人先！

富人认为：不尝试永远不会成功。

亚洲有一家穷人，在经过了几年的省吃俭用之后，他们存够了购买去澳大利亚的下等舱船票的钱，他们打算到富足的澳大利亚去谋求发财的机会。



为了节省开支，妻子在上船之前准备了许多干粮，因为船要在海上航行十几天才能到达目的地。孩子们看到船上豪华餐厅里的美食都忍不住向父母哀求，希望能够吃到一点点，哪怕是剩菜冷饭也行。可是父母不希望被那些用餐的人看不起，就守住自己所住的下等舱门口，不让孩子们出去。于是，孩子们就只能和父母一样在整个旅途中都吃自己带的干粮。

其实父母和孩子们一样渴望吃到美味食物，不过他们一想到自己空空的口袋就打消了这个念头。

旅途还有两天就要结束了，可是这家人带的干粮已经吃光了。实在被逼无奈，父亲只好去请求服务员赏给他们一家人一些剩饭。听到父亲的哀求，服务员吃惊地说：“为什么你们不到餐厅去用餐呢？”父亲回答：“我们根本就没有钱。”

“可是只要是船上的客人都可以免费享用餐厅的所有食物呀！”听了服务员的回答，父亲大吃一惊，几乎要跳起来了。

如果他们当时肯去问一问，就不至于一路上都啃干粮了。他们不去问船上的用餐情况，最根本的原因是他们没有去问的勇气，因为他们在自己的脑子里早就为自己设了限——穷人是没钱去豪华的餐厅里享受美味的食物的，于是他们就错过了十几天享受美食的机会。

由于没有勇气尝试而无法获得成功的事情其实又何止这些！也许你几番尝试，最终也不见得就会取得成功，但是如果你不鼓足勇气去尝试，那就永远没有成功的机会。

很多穷人抱怨上天不赋予自己成功的机会，感慨命运捉弄