

大国病

朱雍◎著

人类历史，常常出人意料：那强大的，反被弱小的征服；那
骄傲的，反被谦卑的绊倒；那侮辱人的，反被被辱者侮辱。
昔日罗马帝国的灭亡、大秦帝国的覆没难道都是偶然？本书即
将展示给你们的是200多年前发生在中国大地上真实的一
幕，你们只有通晓其中所有的故事及细节，才有可能真正
知道一个国家、巨人乃至于一个机体是如何慢慢倒下的。

7892

天

玉



朱
雍



病

中國海關出版社

D829
Z892

图书在版编目(CIP)数据

大国病 / 朱雍著. —北京: 中国海关出版社, 2009.6

ISBN 978-7-80165-519-6

I. 大… II. 朱… III. 中外关系—国际关系史—清代
IV. D829

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第 160045 号

大国病

DAGUO BING

朱雍 著

中国海关出版社

(北京市朝阳区东土城路甲9号 100013)

新华书店经销北京楠萍印刷有限公司印刷

2009年6月第1版 2009年6月第1次印刷

开本: 1/16 787mm × 1092mm 印张: 21.5

字数: 327千字

ISBN 978-7-80165-519-6

定价: 35.00元

海关版图书, 印装错误可随时调换

图编部电话: (010) 64227190-653

发行部电话: (010) 64203697 84252703

金钥匙书店: (010) 65195616

出版社网址: www.haiguanbook.com

竞争机制系列课程简介

为了详细、精准地阐述“竞争机制”的内涵，现编写了系列培训教材，部分介绍如下：

一、《机制——决定企业成败的铁血法则》

二、《如何将竞争机制引入到管理体系之中》

——寻求各个管理层面与“竞争机制”的接榫点

此教材详细地介绍了企业和各级行政管理层面引入“竞争机制”的具体操作执行艺术，并让这种“竞争机制”成为运作的一种常态。通过这种“竞争机制”来实现具体的管理目标。

三、《如何将竞争机制引入到企业经营管理之中》

——详细介绍企业经营制度与管理制度的设置、维护、监管和改进

此教材重点介绍了企业如何借助经营制度和管理制度的设置和运行来建立“竞争机制”；并让“竞争机制”成为运作的一种常态、一个平台，以实现损益控制、经营目标、研发能力提升、市场推广目标和品牌效应形成；最后达到“理想利润”的实现和品牌效应的维护、提升。

四、《竞争的智慧》

——以案例的形式讲述参与竞争的“个体”的相关生存智慧、生存技能、生存手段以及对竞争环境的适应

此教材以“竞争个体”为研究对象（注：“竞争个体”可以是个人

人、集体、企业、区域事业单位，甚至是国家)。通过大量案例，说明“竞争个体”在具体的竞争中，为了生存所体现出来的生存智慧、生存技能以及自身综合竞争力的提升。

五、《竞争平台与竞争机制的关系》

——论述竞争环境与竞争机制效应的相关因素与联系

此教材属于理论性教材。因为“竞争机制”是一个多维的系统，而“竞争平台”则是“竞争机制”众多层面中的其中一个。在不同的“竞争机制”中，有的只有一个“竞争平台”，有的有许多个“竞争平台”……

有咨询或培训意向者，请与广州三哲管理资讯有限公司联系。

电话：(020) 61291797

传真：(020) 61291787 E-mail: zhenyu919@163.com

红东方图书产品目录

产品名称	定价	产品名称	定价
经管书系		终端第一	25.00
模式——零售连锁业战略思维和发展模式	68.00	人心管理——中国式管理新思维	18.00
思维——国际级企业和企业家战略思维	49.00	中国式品牌——管理篇	39.00
标本——地产领导者领先之道	49.00	中国式品牌——攻略篇	39.00
科幻——高新技术企业发展战略评判	49.00	国际品牌标准化手册	68.00
解读郎咸平	38.00	百度——如此专注	28.00
理解今日中国的财经文本	39.00	做强,做大,做久	32.00
能者为王——销售人员必备的10种能力	29.80	格兰仕精神	18.00
业绩倍增——打造金牌团购销售员	28.00	新渠道主张	30.00
职商	18.00	新营销主张	35.00
二次创业的操盘部署	32.00	新品牌主张	35.00
境界——企业经营的至高之道	32.00	胜出——成为优秀经营者	26.80
干部决定一切	26.00	裂变——中国企业突围和走向卓越之路	35.00
做不败的经理	32.00	找魂——王志钢工作室战略策划10年实录	49.00
修炼——我的职场10年	35.00		
人性管理	49.00	跟犹太人学经商	28.00
成就优势渠道	32.00	思路决定财路	25.00
雁阵——用大雁精神训练团队	18.00	188个经营忠告	19.80
职业秘书实务	19.80	世说辛语——透视企业隐规则	28.00
从追随者到领导者	26.80	“郎”风暴	38.00
突破中小企业发展的瓶颈	49.00	三螺旋——大学、产业、政府三元一体的创新模式	32.00
大领导力艺术	38.00		
哲商——新加坡纸业大王的商道暨人生智慧	25.00	大野语录——丰田巨额利润的秘密:科学的现场管理	25.00
忽悠——营销人都是故事大王	20.00	这样的干部辞职吧	32.00
中国企业战略路线图	32.00	这样的干部才称职	25.00
利润定律	35.00	干部的七大罪状	25.00
母子公司治理结构	39.00	世界500强经典管理制度(附送CD—ROM)	68.00
再造青啤——一个百年企业的文化演变	28.00		
姚明式营销	28.00	世界500强经典管理制度(附送CD—ROM)	68.00
从销售新人到业绩冠军	28.00		
老板操盘力——老板操盘企业之道、法、术	32.00	金牌直销员系列	
管理竞争力——基于战略管理与能力的整合	28.00	事业链接——天狮,链接健康与财富的互动网络	21.80
管理思维	49.00		
大易管理	35.00		
和你的客户“谈恋爱”	16.80		

产品名称	定价	产品名称	定价
商机——仙妮蕾德,与你分享财富与健康传奇	19.80	我,征服了年龄	25.00
		文化书系	
组织一堂最有效的直销分享课	18.00	请允许我用左手敬礼——中国的保尔·柯察金	20.00
金牌直销员拓展客户的101个沟通细节	18.00	人生如棋——思维习惯磨合方法	28.00
职场励志书系		生命的力量	29.80
从成功到卓越——改变命运的28个通用的秘诀	35.00	让生命充满爱(附送VCD)	25.00
活法	24.00	邪风曲一	22.00
十年光阴——梦想带我去飞翔	28.00	邪风曲二	22.00
小细节好人生——杰出青年必备的47项人生计划(20岁必读精华篇)	16.80	邪风曲三	22.00
		邪风曲四	22.00
		邪风曲五	22.00
小细节好人生——杰出青年必备的47项人生计划(30岁必读精华篇)	18.60	邪风大结局	22.00
		我是超女,你也是	28.00
小细节好人生——杰出者必备的44项人生计划(40岁必读精华篇)	15.80	一生的禅	32.00
		鬼子来了	15.00
小细节好人生——杰出者必备的40项人生计划(50岁必读精华篇)	13.80	“妖女”的爱情三十六计	19.80
		Q版“文贼”	19.80
职场红楼——女性生存完全手册	29.80	谁在伤害艺术	28.00
职场金庸——人心就是江湖	28.00	太阳底下最伟大的傻瓜——穷人没有悲观的权利	20.00
千万不要从基层做起	16.00		
公务员培训系列		新农村建设书系列	
公务员依法行政能力培训教程	36.00	专家观点——社会主义新农村建设的权威解读	22.00
公务员公共服务能力培训教程	36.00		
公务员沟通能力培训教程	36.00	参与式发展——一个建设社会主义新农村的典型方法	12.50
公务员调查研究能力培训教程	36.00		
公务员学习能力培训教程	36.00	五山模式——一个建设社会主义新农村的典型标本	28.00
公务员创新能力培训教程	36.00		
公务员政治鉴别能力培训教程	36.00	典型案例——社会主义新农村建设的模式参考	17.50
公务员应对突发事件能力培训教程	39.00	亲子教育书系	
公务员心理调适能力培训教程	39.00	走进哈佛	19.80
生活健康类书系		培养杰出青少年的24个关键词	19.80
男人的身体——呵护一生的健康全书	48.00	做最好的父母	19.80
女人的身体——呵护一生的健康全书	48.00	走出误区——教育孩子的100个对策	21.80
主动健康——男人篇	48.00	你的孩子也是天才	28.00
主动健康——女人篇	48.00	大师告诉你:培养杰出孩子的101个细节	24.80

东方音像电子出版社

发行部邮购电话:(010)65245857 (010)65230553

邮购地址:北京市东城区朝内大街166号 邮编:100706

■ “箴言”

中国有句老话,叫做“打天下难,坐天下更难”。

天下兴亡,固然有其必然规律,但是,除自然灾害毁国之外,人事不修,是国家由盛而衰的根本原因之一。

夏朝太康荒淫失政,终日出外游猎,结果东夷有穷氏首领后羿乘机攻占安邑,太康失国,流亡在外而亡。约百年后,其弟仲康之孙少康,奋发图强,终于消灭敌对势力,才把夏朝政权夺回来。历史上把太康的这段历史称为“太康失国”,太康也因此成为中国历史上最早的“昏君”。

殷商末代国王帝辛(史称“纣王”)在位五十余年,虽然颇有才干,不无建树,但他为人荒淫残暴,刚愎自用,逐微子、剖比干、关箕子。“三仁”去而殷衰。百姓怨愤,诸侯多叛。约公元前 1122 年,诸侯周武王趁其出兵南方之际,偷袭首都朝歌,纣王回救失败,登上鹿台,自焚而死,商朝灭亡。

其后,周、秦、汉、晋、隋、唐、宋、元、明、清诸朝之亡,都与人事有关。

中国历史上最后一个王朝清朝之鸦片战争失败,近时有人著书归之于中外军事力量及科技力量的不对等,等等,实在是浅陋之见,荒谬之极。在军事上,世界各国从来不乏以弱胜强、以少胜多之例,更不要说以强对弱、以多对寡的形势。兵法云:“五行无常胜,四时无常位,日有短长,月有

死生。”又云：“兵无常势，水无常形。能因敌变化而取胜者，谓之神。”即以18世纪及19世纪上半叶中国与英国的物质财富、人口多寡、军队编制等情形来分析，中国不仅占尽主客之利，而且占尽战略优势，更不要说辽阔的土地给反侵略战争提供了无穷的回旋余地；如果说确有劣势，也只是战术上存在某些武器装备及阵势组织上的缺陷，只要动员民众参与，众志成城，这点劣势根本无足轻重。但是，历史的结果却是，从1840年起，这个拥有世界最多军队人数、拥有世界三分之一人口的大国在对外战争中却屡战屡败，直到败给东邻小国日本。因此又有人说，真正使清朝战败的原因是“民心向背，是对腐败政权的背叛”，这才是真知灼见。一个害怕人民的政权，能维持它的繁荣和强大？一个腐败横行的政权，能得到人民的拥戴？我们看看当时流传在官场的一首名叫《一剪梅》的词是怎么写的：

仕途钻刺要精工，京信常通，炭敬常丰。
莫谈时事逞英雄，一味圆融，一味谦恭。
大臣经济在从容，莫显奇功，莫说精忠。
万般人事要朦胧，驳也无庸，议也无庸。
八方无事岁年丰，国运方隆，官运方通。
大家襄赞要和衷，好也弥缝，歹也弥缝。
无灾无难到三公，妻受荣封，子荫郎中。
流芳身后更无穷，不谥文忠，便谥文恭。

一切都显得那么美好与和谐，还需要变革吗？陶醉几天又何妨？

把自己放在最高的位置上，漠视人民、轻视敌国，自我陶醉，畏惧挑战，这才是清朝政府战败以至于最后灭亡的始因。一个不研究敌国或对手情况，自以为强大无比、完美无缺、天下至尊，失败之后卑躬屈膝、摇尾乞怜、一味绥靖，这就是大国病。大国病有种种表现，或不知进退，或不知大小，或不知微机，或不知柔刚，或不知雌雄，或不知盈缩，不一而足。凡患此重症之国家或个人，没有不失败的。一时不失，后必有报。

本书原是写给政治家看的政治书籍。现在看来，不仅他们要看，我们的企业家也要看。经过近三十年的改革开放，今天的中国出现了数以千万计的自主经营的企业，而我国企业生命的短暂在世界上却是罕见的。

其中,大型非公有制企业的迅速倒下尤其让人触目惊心。究其原因,与企业家因一时成功而沾沾自喜和自我膨胀不无关系,这也是大国病的现时表现。

一人患大国病,亡在一人;一家患大国病,亡在一家;一司患大国病,亡在一司;一国患大国病,亡在一国。

如何避免这种恶果出现呢?

其一,当知进退

经书说:“坤:元亨,利牝马之贞。君子有攸往,先迷后得主;利西南,得朋;东北丧朋。安贞,吉。初六:履霜,坚冰至。六二:直、方、大,不习无不利。六三:含章,可贞。或从王事,无成有终。六四:括囊,无咎,无誉。六五:黄裳,元吉。上六:龙战于野,其血玄黄。用六:利永贞。”

天地之间,乾为阳,坤为阴;乾为刚,坤为柔;乾为进,坤为退;乾为骄,坤为谦;乾为上,坤为下。因此,反者道之动。欲求光明,必先韬晦;欲求刚强,必先柔顺;欲求进步,必先承让;欲求高大,必先谦下。

因此我说:大国者,位尊者,当行坤节。

其二,当知大小

经书说:“大国者下流。天下之交,天下之牝。牝常以静胜,牡以静为下。故大国以下小国,则取小国;小国以下大国,则取大国。故或下以取,或下而取。大国不过欲兼畜人,小国不过欲入事人;夫两者各得其所。大者宜为下。”

小国甘居下位,不是风度;大国退处下位,才是伟略。小国甘居大国的后面,一定能够获得大国的援助;而大国不以大国自居,也一定能够得到所有国家的尊敬和支持。

因此我说:大国处下为福,处上必衰;小国处下为安,处上必亡。

其三,当知毫末

经书说:“其安易持,其未兆易谋,其脆易泮,其微易散。为之于未有,

治之于未乱。合抱之木，生于毫末；九层之台，起于累土；千里之行，始于足下。为者败之，执者失之。是以圣人无为故无败，无执故无失。民之从事，常于几成而败之；慎终如始，则无败事。”

重大的危机初露端倪之际，寻常之人决无发现之能，甚至即便发现了也熟视无睹，或者抱着自己固有的成见加以应付，或者得过且过，或者自恃强大而无视危难，最后酿成无法挽回的败局。

因此我说，为之于细，为之于微，为之于初，终无大难。

其四，当知柔刚

经书说：“人之生也柔弱，其死也坚强；万物草木之生也柔脆，其死也枯槁。故坚强者死之徒，柔弱者生之徒。是以兵强则不胜，木强则兵。强大处下，柔弱处上。”

经书又说：“以刚为柔者活，以柔为刚者伐；重柔者吉，重刚者灭。”

一般人、一般企业、一般国家均以刚强为强大的标志，其表现就是坚持固有的见解、固有的政策、固有的制度、固有的谋略、固有的方法、固有的工具对付一切困难，绝不变通；你硬，我更硬，绝不退让；以致四面树敌，陷入困境。

因此我说：柔者必生，刚者必死。

其五，当知雌雄

经书说：“宪傲骄倨，是谓雄节；温良恭俭，是谓雌节。夫雄节者，涅之徒也；雌节者，谦之徒也。夫雄节以得，乃不为福；雌节以亡，必将有赏。夫雄节而数得，是谓积殃，凶忧重至，几于死灭；雌节而数亡，是谓积德，谨戒毋法，大禄将至。

凡人好用雄节，是谓妨生；大人则毁，小人则亡；以守不宁，以作事不成，以求不得，以战不克；厥身不寿，子孙不殖；是谓凶节，是谓散德。凡人好用雌节，是谓承禄；富者则昌，贫者则穀；以守则宁，以作事则成，以求则得，以战则克；厥身则寿，子孙则殖；是谓吉节，是谓降德。”

以雄节作事，便只知进，不知退；只知上，不知下；只知大，不知小，只

知直,不知曲;只知炫耀,不知养晦;只知恫吓,不知谈判;只知进攻,不知防守;实为亡国毁家之由。

因此我说:雌节行事,必获天佑;雄节行事,必遭天谴;天佑者昌,天谴者亡。

其六,当知盈缩

经书说:“天恶高,地恶广,人恶苛。高而不已,天阙土之;广而不已,地将绝之;苛而不已,人将杀之。”

古来多少事,都坏在“志骄气满”这四个字上。维持民族气节与个人气节永远没有错,但打着民族气节和个人气节旗号虚骄一时,不知策略,更无谋略,必将招致失败,甚而灭身。

因此我说,志不可妄,气不可盛。志妄者折,气盛者杀,可不慎哉!

读史让人明达。今天我们重温本书的历史实录,看到的就是这些真理。

朱雍

2008年8月18日

■ 序 言

人们阅读和研究历史,总不免要从今天的视角去评说历史上的功过是非。虽然我们不能重铸过去,但可以从历史中学习到未来应怎样生活。人类的行为都是以他们对过去的认识以及在过去中积累的智慧为依据的。翻开 18 世纪的历史,我们今天感受最深的历史失误就是中国清朝政府妄自尊大的对外政策,这一政策使中国与日益奔腾前进的世界历史潮流绝缘隔离,延误了社会的发展,我们的国家和民族为此付出了重大的代价。

朱雍博士的《大国病》详尽地描述了 200 多年前强盛的中国在世界发展潮流中形成的越来越严格的“封闭”体系,探讨了在这一过程中,中外(主要是英国)双方的政策、态度,彼此的矛盾、撞击。作者搜集了尽可能多的第一手资料,在这一基础上展开了大量的分析论证,思维之光照射了这一迄今尚很少有人进行全面而又科学探索的朦胧领域。对于容易患上大国病的国家机器、社团组织和权力机构来说,此书很值得一读,它将启发我们对历史遗产进行某些有意义的回顾和反思。

历史有时会出现奇特而有趣的现象,从不同的视角审视同一历史进程,可能会呈现出很不相同、甚至迥然相反的景观。18 世纪的中国是整

个封建时代的“康雍乾盛世”，如果和过去作纵向比较，它是中国历史发展的一个新的高峰。但是，当我们把所谓“盛世”移到全世界的坐标系上，就出现了完全不同的态势和景观。当时，西方国家正在经历产业革命和政治革命，资本主义国家的生产力突飞猛进。18世纪末，亦即乾隆晚期，法国发生震惊世界的大革命，在文化思想领域，有亚当·斯密、孟德斯鸠、伏尔泰、卢梭、康德等杰出人物，群星灿烂，辉映天空。如果用资本主义青春期的崛起作比较，同时代中国所取得的成就就变得黯然失色，中国落后了一个历史时代，犹如衰颓的老翁，失去了活力和生机。但是，当时的中国并不自觉，她的庞大的国土面积、众多的人口和丰裕的财富使她俨然成为世界第一大国，她依然以世界中心自居，试图让世界各国匍匐在她的脚下。

人们长期思考着：古代曾处在世界先进行列的中国为什么落后了？为什么和西方国家拉开了愈来愈大的差距？

从一定意义上说，两个世纪以来的中国历史就是一部社会形态转轨史。中国封建社会走完了18世纪的乾隆盛世，即与外国资本主义激烈冲突，备受欺凌，饱尝酸辛。一切斗争、探索、成功、失败都反映了转轨中的艰难。历史悠久的中国封建社会具有自我调节、自我维护的强大能力，在历史必须转轨时显示出巨大的惰性，它在和外部世界接触的早期并没有把西方国家放在眼里，她以自高自大的朝贡制度及其相关政策阻遏着滔滔而来的世界文明潮流。本来历史进展中充满着可变性与多种选择的机会，而封闭主义政策的实施则使人们闭目塞听，毫不了解外部世界，错过了许多次选择和转变的机会，推迟了社会发展，大大削弱了中华民族抵抗外来侵略并在世界历史舞台上竞争的能力。

明代后期，随着传教士的东来，发生了继佛教之后的外来文化第二次大规模输入，而18世纪的中国在日益靠近的世界潮流面前步步退却，更加严格地闭关锁国。康熙后期，礼仪问题引起清廷和天主教会之间的冲突，雍正初年则严禁传教活动，也限制中国商民出洋。在历史提供抉择的重要时刻，中外关系被人为地阻绝，阻碍了历史逐渐转轨的可能性。

乾隆朝继承前朝的政策，限制措施日益严密。乾隆初年，对中外贸易

限制尚少,但后来,乾隆帝在一口通商与多口通商之间选择了更为封闭的前者。清朝进一步强化闭关政策,对外国势力的阻挡是暂时的,中国的门户迟早要开放,不是主动开放,就是被迫打开。闭关政策更重要的作用是束缚了中国人民,中国人不得与外国人接触,不得自由出洋,不得长期居留外国,致使中国人和知识界对西方的发展一无所知,一旦外国武装入侵,就失去了防卫和应变的能力。闭关政策对中国的损害远远大于对外国造成的不便。可以影响历史进程的最重要事件就是乾隆五十八年(1793年)英国马戛尔尼使团来华。朱雍博士以极大精力贯注于这一事件,把200年前使团活动的历史场景再现在读者面前。使团访华是促使历史实现转轨的关键时刻,但清政府仍然顽固地拒绝主动进入世界历史的潮流。

环观18世纪的国内外环境,应该说这是中国主动开放门户、加强与西方交流、提前实现历史转轨的有利时机。可惜中国内部尚未形成革新的力量和机制,致使机会白白地丧失。18世纪的清朝处在鼎盛阶段,大批传教士东来和中外贸易的发展使中外交往达到了前所未有的规模。18世纪中英关系基本上是和平商业关系,这种交往对中国利多于弊。如果中外的经济和文化交流得以加速,使中国更早、更多地接触西方文明,将有利于中国的进步和改革。当时世界上还没有任何国家能远征中国,对外国势力的警惕与防范是应该的,但并无深闭固拒的必要。马戛尔尼使团对清政府提出的交涉条款,有一些对中国的主权有损,应予拒绝;而不少条款属于改善正常贸易的要求,可以接受;或经过谈判,加以修改。清政府概予摒弃,甚至拒绝谈判,迫令使团立即离京,并不是明智的做法。当时,中英矛盾尚未上升到使用暴力,彼此都还不具备把自己的意志强加于对方的实力。历史的经验证明:像中英这样两个遥远、隔离、互相生疏的主权大国,一下子不可能就重要的政治和经济问题达成协议。只有逐步加强接触,增进了解,创造有利的交往气氛,才是最有利于中国的。如果说,18世纪中英之间的平等交往尚有可能,那么,到19世纪中叶,机会已逝,两国兵戎相见,只有城下之盟,再也谈不上对等和平等的谈判了。

我们重温这段历史,看到了200多年前在我们国家面前曾经出现的

机会以及这个机会是如何失去的。一方面,历史有其必然性,古老的中国在历史转轨时显示出其内部结构的牢固顽强,人们对外来挑战和实行变革毫无认识,缺乏准备;另一方面,各种人物和势力也作用于历史进程,尤其是乾隆帝在关键时刻的短见与失误。乾隆的政策是封建小农社会的产物。但历史是人创造的,人具有影响历史进程的能力。英明的领导者善于判断利害得失,顺应潮流,应看到平常人所不易看到的、眼前利害之外的事情。他们像翱翔天际的雄鹰,应该能够眺望地平线以外正在迫近的对手,并且有意志和力量推动和带领他的国家准备应付未来的挑战。乾隆帝的国内政策和治绩有成功的一面,但他的对外政策是保守而失败的。他没有察觉到盛世中隐伏的危机,没有意识到外部世界的广阔和先进性,而一味陶醉于天朝上国的迷梦,拒绝和外国建立正常的外交和贸易关系,堵塞了交流渠道,失去了借鉴和学习外部世界的机会,延误了社会的发展,增加了中国发展前途上的困难。这就是我们研究这段历史得出的主要结论。

戴逸

中国史学会会长

■ 目 录

“箴言”	朱雍
序言	戴逸
引子.....	1

人类历史，常常出人意料：那强大的，反被弱小的征服；那骄横的，反被谦卑的绊倒；那侮辱人的，反被被辱者侮辱。

第一章 大千世界.....10

每个国家或行为主体都按照各自的意志行事，都争取以最小的代价换取最大的效益，都把自己的利益放在第一位。

错综复杂的国际关系不同于国内社会关系，呈现出多中心、多层次、多维和多变的特点。

- ① 国际无序.....10
- ② 虚虚实实的国家利益.....15
- ③ 生态压倒一切.....27

第二章 飞龙在天.....32

乾隆皇帝统治中国60年，武功文治，臻于极境。其时的中国是世界上最富庶的国家。

现在我们把目光投向1736年以后中国乾隆初期的国际关系，这是承上启下、继往开来的奠基时代。

- ④ 两国相交利益当先.....33