

解密财富“钱”规则

倪先平◎编著

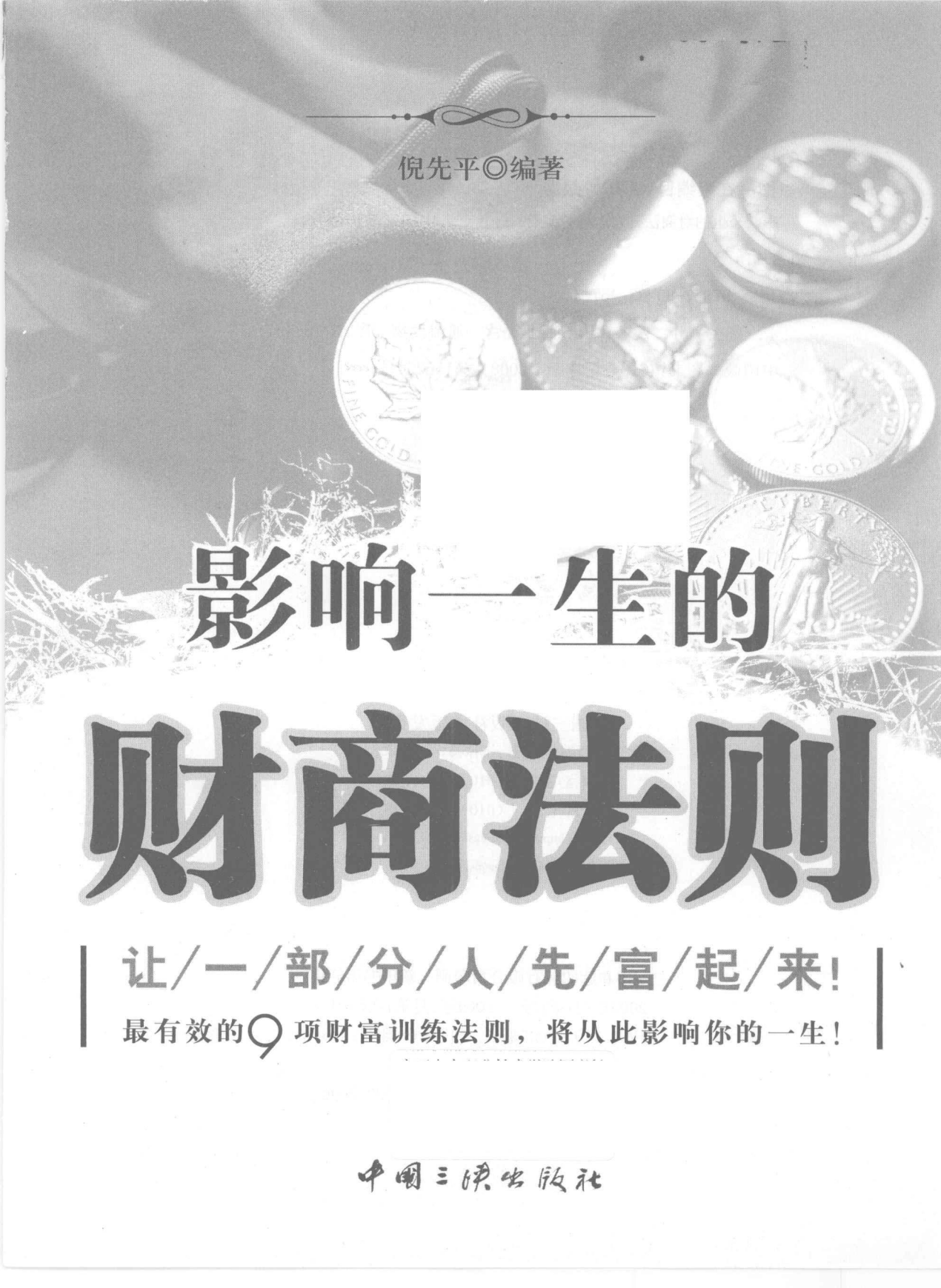


影响一生的 财商法则

让/一/部/分/人/先/富/起/来!

最有效的9项财富训练法则，将从此影响你的一生!

中国三峡出版社



倪先平◎编著

影响一生的 财商法则

让/一/部/分/人/先/富/起/来!

最有效的9项财富训练法则，将从此影响你的一生!

中国三峡出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

影响一生的财商法则/倪先平编著. —北京: 中国三峡出版社,

2008. 11

ISBN 978-7-80223-457-4

I. 影… II. 倪… III. 商业经营—通俗读物 IV. F715-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2008) 第156254号

中国三峡出版社出版发行

(北京市西城区西廊下胡同51号 100034)

编辑室电话: (010) 66116228

发行部电话: (010) 66112758

<http://www.e-zgsx.com>

E-mail: sanxiaz@sina.com

三河市和达印务有限公司印刷 新华书店经销

2009年1月第1版 2009年1月第1次印刷

开本: 710×1000毫米 1/16 印张: 15

字数: 150千字

ISBN 978-7-80223-457-4 定价: 29.80元



前言：凭什么读这本书？

和谐已成为当今社会发展的主旋律，在竞争日益激烈的今天，提倡穷人和富人没有构造之别，“王侯将相，宁有种乎”，谁都可以成为富人。

富人往往拥有公司、体系、团队等，很多人在为他工作；而穷人往往是单打独斗，只有自己一个人在为自己工作。

富人老想着找更优秀的人为自己打工，穷人老想着如何使业务更精通，得到更优裕的职位。

富人往往能改变自己 and 家族及其他人的命运，穷人往往只能为自己的命运终生忙碌。

富人较有好奇心，较能把握机会，穷人往往见怪不怪，坐失良机。

富人较爱思考和总结，穷人往往只顾埋头走路。

富人往往有坚持力，穷人往往不能坚持到底。

富人较有冒险精神，穷人往往安于现状。

富人往往简单的事情重复做，不断积累资源，而穷人的资源往往不断地归零。

富人往往充满梦想，而穷人往往被生活磨灭梦想。

做生意的商人往往是富人，朝九晚五的上班族往往是穷人。

我们可以问自己这样一个问题：“我能不能也成为有钱人呢？”这个答案显然是肯定的，有太多的事例表明，任何一个普通人都有可能从无到有，从而实现脱胎换骨的变化。很多富豪在刚开始时都是身无分文的“穷小子”，在任何一个方面都可能比不上你我，但就是他们创造了一个又一个的财富传奇。

所以如果你要选择成为有钱人，就要从观念、思维方式到行为方式，向有钱人靠近。经常与成功人士打交道，领悟别人成功的经验和要点。根据自己的资源、优劣势等，找准自己在社会上的位置，适合做什么，由此选择行业、职业。但无论如何，创业精神是最主要的，即敢想、敢干、勤奋、吃苦耐劳，锐意进取，而不是安于现状，小富即安。

舍得付出，敢于拼搏，能勇往直前，遇到困难不妥协，认准目标，不轻言放弃，同时注意节俭，不铺张浪费。要永远为自己工作，做自己的主人，要知道“天道酬勤”的道理。

本书的智慧来自于全世界许多亿万富翁，任何人都能够在本书中学到致富的思考与行动方法。如果你每天的生活总是在薪水与账单中打转；如果你想了解那些成功人士都知道而你还不知道的致富秘密；如果你想了解那些赚得比你多却没你这么辛苦的人是如何做到的；如果你已经读过一堆成功、致富类的书却还是没有找到答案，那么你一定要读这本书！

目 录

CONTENTS

前言：凭什么读这本书？

法则一：做你真正感兴趣的事

醒悟，别让自己越来越穷！	2
穷人最缺的不是钱	4
名利并不等于成功	7
不要迷信“命中注定”	9
你可以选择自己的生活方式	12
怀揣兴趣上路	13
找回迷失的兴趣	15
把兴趣和才华分开	18
多方面尝试，积极把握机会	20
喜欢自己做的事	22

法则二：自己当老板

危机感：创业才不会失业	26
精神图腾：自助者天助	28
行动至上：临渊羡鱼，不如退而结网	30
必须清楚的问题——自己是谁？	33
只靠勇气和激情够吗？	36
每天迈一小步	38
先创业再赚钱	40
在失败中学习成功的经验	43
老板需要学会授权	45

法则三：把尽量多的时间花在事业上

勤奋总能创造财富	50
想想如何改进你的事业	52
机会只给有心努力的人	54
出色的计划是事业成功的基石	56
对自己说：“现在开始！”	58
消灭拖延的借口	60
完全投入，提高效率	62
捍卫你的时间	64



激情是心中的神	67
不断变化才能进步	69
创新才有出路	71

法则四：不断学习，充分利用专业特长

知识可以改变命运	76
想成功，就得不断给自己充电	78
勤于学习,善于思考	80
不要轻易放弃自己	82
潜能是可以不断发掘的	85
了解自己的长处	87
发挥自己的特长	90
简单的事情反复做	92
提升自我竞争优势	95
打造自我的核心竞争力	98

法则五：开源节流

财富不是拥有很多，而是欲望很少	102
学会运用你的财富	104
花钱的艺术	106
成为“富人”不一定要赚大钱	108



不要入不敷出	110
改掉浪费的习惯	112
善于数字，精于谋算	114
钱是赚出来的，更是攒下来的	117
该省得省，该花得花	119
过分节俭就是吝啬	121

法则六：人脉就是财脉

编织财富人脉	124
先敞开自己的胸怀	126
得人脉重在得人心	128
做一个让别人喜欢的人	130
最大化你的魅力	132
将微笑分享给每一个人	135
勇于承认自己的错误	139
间接委婉地指出他人的错误	141
找到自己的贵人	143
借船也能出远洋	145

法则七：自己下决心

不要低估自己	150
--------------	-----

做自己的主人	152
只有你才能拯救你	154
锻炼独到的创富思维	156
远见可以成就一切	159
高明决策，所向披靡	161
切忌“人云亦云”的盲目跟风	163
不要輕易被別人左右	165
遇事当机立断，敢于拍板	167
“趁热打铁”抢时机	170
锁定目标，整个世界给你让路	172
打起来就要赢	174

法则八：不要冒你承担不起的风险

“细水长流”才能笑到最后	178
“以小搏大”才是高手	180
债务是财富生活的天敌	182
压力之下保持慎重	184
为自己的选择“埋单”	186
不要炫耀，更要慎重	187
风险最小化，回报最大化	189
不决定是最好的决定	191



发现未知的风险	193
不要随便借钱给别人	195
不要把钱花在陌生的领域	197

法则九：维持身体健康和心态平和

别透支身体健康	202
不以赚钱为人生终极目标	204
视工作为乐趣,享受工作过程	206
慢下来,不要“无事瞎忙,有事乱忙”	208
输得起才能赢得起	211
与过去握手言和	213
“自省”是内心的“指南针”	215
简单也是一种力量	217
经历是最有力的生命体验	219
过着心存感激的生活	221

法则一： 做你真正感兴趣的事



能找到自己的兴趣所在，又能做自己感兴趣的事，是一件幸运的事！这样才能激情洋溢地面对生活中的挑战，那些让你充满兴趣的事情会给你无穷的动力。



醒悟，别让自己越来越穷！

就财富而言，最终的结果却是：只有20%的人成了富人，他们掌握了80%的财富，而剩下的80%的人，他们仅掌握了20%的财富。

20%的时间产生80%的工作成果；企业生产的20%产品却产生了80%的利润；20%的销售人员创造了80%的销售业绩；20%的书却包括了80%的内容；20%的演讲却给了我们80%的影响；20%的环节改进引起了80%的效率提升。这就是著名的2/8定律。

这一广泛适用诸多领域的伟大理论是意大利经济学家维弗列度·帕雷托提出来的。其大意是：在任何特定的群体中，重要的因子通常只占二成，不重要的则占多数，通常占八成。这也就说明了我们生活的社会，大概会有20%的人总是有钱人，他们掌握着那80%的财富。

我们了解了二八法则的奥妙，就应该将自己最宝贵的时间、精力、资源用在最需要的、最能产生生产力的地方，创造更多的财富。

张奇为油漆公司推销产品，起初他每个月只能挣800块钱。有一天他坐下来分析他售货的记录，忽然发现他80%的生意是和20%的客户做的，然而他为每个客户花的时间是一样。张奇决定做一个改变。既然自己很多的生意都是来自一小部分客户，为什么不在这一小部分的客户身上多花点时间呢？

张奇把手上没有希望做成生意的36个顾客转让给其他的推销员，这样他可以集中自己的时间和精力处理自己的客户。成绩很快就体现出来了，因为他周到的服务和热情的态度，原先的客户成了忠实客户，而且他在这些忠实客户中有了极好的口碑。这样口口相传，要比张奇自己辛苦地宣传和谈判效果好上几倍。就在接下来的3个月后他挣到了6000元。他成了公司最好的推销员。

80%的收获来自20%的努力，80%的时间创造了20%的成果。虽然我们乍一听觉得有点不可思议，为什么自己大部分的付出只产生了很少的效果？但是犹太人深深地理解二八定律，并有效地利用了这一规律。

在犹太人五千年的历史中，曾经没有自己的国家，到处流浪、深受歧视，尤其是二战期间受到过纳粹绝种式的残酷迫害。但是，犹太人并没有灭绝，“美国人的金钱装在犹太人的口袋里”。因为他们生存和发展之道，就是始终坚持犹太人经商的“二八定律”。应该把精力用在最见成效的地方，“好钢用在刀刃上”、“做最有利于生产力发展的事情”。

如果想成为那少数的20%的有钱人，就应该非常自信自己可以成为幸运的少数，并认真对待“二八定律”。凡是认真对待二八定律的人，都会从中得到有用的认识，有时甚至能够改变命运。虽然每个人都想拥有财富，但是问题在于有钱人能够占据更多的优势资源。机会和资源具有隐蔽性，大部分人往往难以发现，能够认同并把握住的只有少数人，把握住了就成了富人，把握不住仍然是穷人。

穷人注定比富人多，但是每个人都有机会成为富人。贫富的区别不在于是否更聪明、是否更努力、是否更能干，而是在于思维、慧眼识珠，在于选择、在于系统、在于坚持，在于能否有效地积累人生资源。只有理解并运用二八定律，就有机会成为少数的赢家。

财富“钱”规则：20%的人可以成为富人，他们掌握80%的财富，这就是著名的“二八定律”。这一定律并不可怕，反而我们可以通过利用这一定律，让自己步入少数有钱人的行列。

穷人最缺的不是钱

穷人最缺什么？有人说穷人最缺的是机会，有人说穷人最缺的是能力，也有人会回答穷人最缺的当然是钱。要想自己不成为穷人，首先要明白穷人最缺的是什么。这些答案好像都有一定道理，很多东西限制了成功，机遇、能力、环境、资本，任何一个要素出现了问题，想要成功都只是幻想。

法国有位贫穷的年轻人，以推销装饰肖像画起家，在不到10年的时间里，迅速跃身于法国50大富豪之列，成为一位年轻的媒体大亨。1998年他去世后，法国的一份报纸刊登了他的一份遗嘱。在这份遗嘱里，他说：“我也曾是一个穷人，知道‘穷人最缺少的是什么’的将得到100万法郎的奖赏。”

遗嘱刊出之后，有48561个人争先恐后地寄来自己的答案。这些答案，五花八门，应有尽有。大部分人认为，穷人最缺的是金钱。另一部分人认为，穷人最缺少的是机会、技能……一年后，在这位富翁逝世周年纪念日，他的律师和代理人在公证部门的监督下，打开了银行内的私人保险箱，公开了他的致富

的秘诀，即：穷人最缺少的是成为富人的雄心。

这个谜底震动了法国，并波及英美。几乎所有的新贵、富翁谈论此话题的时候，均毫不掩饰地承认：野心是永恒的“治穷”特效药，是所有奇迹的萌发点，穷人之所以穷，大多是因为他们有一种无可救药的弱点，也就是缺乏致富的野心，或者说欲望。

成功学大师卡内基告诉我们，穷人最缺的不是机遇，也不是能力，而是另一种东西，它就是野心。如果想要步入富人的行列，首先让自己充满野心。

我们都有这样的生活体验，不管想要拥有什么，首先需要有强烈的欲望，这样才能不断为之付出，最后你才会拥有想要的东西。世界上所有的大富翁在没有成功之前，都非常渴望自己能成为富人。他们渴望富有而厌恶贫穷，视贫穷为自己不努力的结果。

井植岁男是日本三洋电机的创始人。有一天，他家的园艺师傅对他说：“社长先生，我看您的事业越做越大，而我却像树上的蝉，一生都坐在树干上，太没有出息了。您教我一点创业的秘诀吧？”

井植点点头：“行！我看你比较适合园艺工作。这样吧，在我工厂旁边有2万平方米的空地，我们合作来种树苗吧！树苗1棵多少钱能买到？”

师傅认真地回答：“400日元。”

井植又说：“好！扣除走道，2万平方米大约种2万多棵，树苗的成本大概是1000万日元。3年之后，1棵可以卖多少钱呢？”

“大约3000日元。”

“1000万日元的树苗成本与肥料费由我支付，以后三年你负责除草和施肥工作。3年后，我们就可以收入6000多万日元，到时候我们每人一半。”听到这里，园艺师傅却慌忙地说：“哇，我可不敢做那么大的生意！”最后，他还是在井植家中栽种树苗，按月拿取工资，也始终没有步入富人的行列。

我们且不说园丁的生意是否能成功，他其实连计划的勇气都没有。他放弃

了可能成功的机会，而宁愿做一个安分的园丁。他成为富人的欲望竟然因为巨大的利润而被吓退了。他的内心装不了看来犹如天方夜谭的欲望。

内心所有的力量都可以转化为现实的力量，只需要索要它、想象它、相信它、把它变成现实。这就是你正当所得，因为“野心”给我们力量去左右环境，去获取健康、幸福和财富。你只需要让强烈、热切的欲望工作起来。

做自己感兴趣的事需要一定的勇气甚至野心。一个拥有实现自我的野心的人，不会让财富的作用局限于让自己衣食无忧就可以。他们最高的境界也不会是拥有豪华的轿车与别墅，拥有漂亮的妻子，以及出入各种高级的消费场所。他们在拥有财富方面，从来都是主动积极的。他们更看重的是能做自己感兴趣的事。

有实现自我的野心才能有一个好心态和习惯去努力做事。不会因为一时的挫折去怀疑自己的能力。犹豫是成功最大的敌人。那些拥有野心的人，可以逼着自己调动一切潜能去解决问题的人，必定会成为自己想成为的人。

财富“钱”规则：任何人都有机会成为富人，前提是通过做自己感兴趣的事，让自己拥有成功的欲望和雄心。财富完全可以成为你的目标，这并不羞耻，通过自己努力而实现这一目标的人，必将得到更多的尊敬。