

大頭腦創巨富

新報致富叢書之四 ■ 殷商主編



殷商主編

大頭腦創巨富

台灣新生報
致富叢書 ④

④書叢富致報生新灣台

大頭腦創巨富

主編者／殷商

發行人／石永貴

出版者／台灣新生報社

出版部

經銷者／台灣新生報社

讀者服務部

地址／台北市延平南路一二七號

電話／三八一三七九一

郵撥帳號／六二八八

印刷者／嘉信印刷廠

地址／台北市安西街二十九號

電話／五八一六八二

行政院新聞局出版事業登記證
局版台業字第〇二八二號

中華民國六十八年元月一日初版

訂價

新台幣五元五角
美金一元四角
港幣六元五角

台灣新生報出版叢書目錄

- | | | | |
|------------|----------------------|-------|--------------------|
| ●創業致富法 | 致富叢書之一 | 殷商主編 | 定價 50 元
特價 45 元 |
| ●成功經營法 | 致富叢書之二 | 殷商主編 | 定價 50 元
特價 45 元 |
| ●賺錢的新生意 | 致富叢書之三 | 殷商主編 | 定價 50 元
特價 45 元 |
| ●大頭腦創巨富 | 致富叢書之四 | 殷商主編 | 定價 50 元
特價 45 元 |
| ●商品暢銷探秘 | 致富叢書之五 | 殷商主編 | 定價 50 元
特價 45 元 |
| ●小生意賺大錢 | 致富叢書之六 | 殷商主編 | 定價 50 元
特價 45 元 |
| ●新起一代的企業家 | 第一集 | | 定價 40 元
特價 36 元 |
| ●證券投資策略 | 證券投資叢書之一 | 朱富春等著 | 定價 50 元
特價 45 元 |
| ●基本分析與技術分析 | 證券投資叢書之二 | 葉景成等著 | 定價 50 元
特價 45 元 |
| ●和中東做生意 | (作者每年親赴中東四次以上，均滿載而歸) | 熊高賢著 | 定價 50 元
特價 45 元 |
| ●好奇的價值 | 哥倫布的故事 | | 定價 40 元
特價 36 元 |

(兒童價值故事叢書，全書圖片、彩色、注音精印)

- **自信的價值** 巴斯德的故事 定價 40 元
特價 36 元
(兒童價值故事叢書，全書圖片、彩色、注音精印)
- **貓頭鷹博士** 注音兒童益智叢書 1~2 集 定價 60 元
特價 54 元
- **寶島蒐古錄** 台灣豪傑典範軼事 林藜著 定價 250 元
(全套五集) 特價 225 元
- **如沐春風集** 謝東閔先生的故事 周少左著 定價 40 元
特價 36 元
- **爺爺的手傷** 新生報親情散文選集 謝文宜等著 定價 50 元
特價 45 元
- **小運動治大病** 健康叢書之一 定價 35 元
特價 32 元
- **菓菜汁與健康** 健康叢書之二 蔡泥雪編著 定價 40 元
特價 36 元
- **疑難病癒者經驗談** 治療疾病的寶貴經驗 定價 150 元
1~3 集 特價 130 元
- **久病成良醫** 疑難病癒者經驗談之第四集 定價 50 元
特價 45 元
- **古春風樓瑣記** 文學佳構 每集各成單元 定價 1200 元
全套 20 集 高拜石遺著 特價 960 元
- **橋藝世界** 主打與防守最佳範本 曹炎炎著 定價 40 元
特價 36 元
- **現代學術思潮** 廿六位教授精著 定價 35 元
特價 32 元
- **調查局的故事** 非法案件偵破經過 定價 50 元
特價 54 元

- | | | |
|----------|-------------------------------|---------------------|
| ●我的少年時代 | 記述各行各業成功人物
的少年時代 | 定價 40 元
特價 36 元 |
| ●嗨！國中生 | ——女老師的心語 曉儒著 | 定價 40 元
特價 36 元 |
| ●嬌娃・嬌娃 | 各行各業女性的心聲 秀月著 | 定價 50 元
特價 45 元 |
| ●女性智慧金庫 | 從孩提、長成到為人之母
每位女性必具的知識智慧 | 定價 40 元
特價 36 元 |
| ●創造更美麗的妳 | 蔡雪泥編著
分裝上下兩冊 | 定價 90 元
特價 81 元 |
| ●圍巾千千結 | 142種圍巾打法 蔡雪泥編著 | 定價 40 元
特價 36 元 |
| ●求職應徵經歷記 | 踏入社會前應該一讀
的良書 | 定價 40 元
特價 36 元 |
| ●源 | 本書是後人對先民的崇高敬意
(分裝上下兩冊) 張毅著 | 定價 100 元
特價 90 元 |
| ●劍河煙雨 | 第一集～第五集 趙國材著 | 定價各50元
特價各45元 |
| ●我愛軍人 | 愛的故事叢書之一 | 定價 50 元
特價 45 元 |
| ●我愛綠衣人 | 愛的故事叢書之二 | 定價 50 元
特價 45 元 |
| ●我愛醫生 | 愛的故事叢書之三 | 定價 50 元
特價 45 元 |
| ●我愛榮民 | 愛的故事叢書之四 | 定價 50 元
特價 45 元 |
| ●病魔，再見！ | 醫藥與健康叢書之一 | 定價 35 元
特價 32 元 |

- 您還不知道的醫藥觀 醫藥與健康叢書之二 定價 35 元
特價 32 元
- 不好意思跟醫生說的 醫藥與健康叢書之三 定價 35 元
特價 32 元
- 母親與孩子健康 醫藥與健康叢書之四 定價 40 元
特價 36 元
- 人生的巔峯時代 告訴人們如何攝生益壽
且如何發揮智慧和經驗 定價 50 元
特價 45 元

台 汽 新 生 報 讀 者 服 務 部

地 址：台 北 市 延 平 南 路 127 號

電 話：3 8 1 3 7 9 1（十線）

郵 撥：6 2 8 8 號

序

古往今來，追求財富，是人類的重要意願之一。但如何取得財富，又如何運用財富，這是智慧，這也是道德。

「富強康樂」是國家經濟建設的主要目標；而富足與繁榮又是我們追求的理想。近年來，我國政府勵精圖治，全民勤勉有加，在不斷開發經濟資源下，國民所得逐年增加，已使我國成為世界上有數的、極有經濟成就的國家之一。

我們的努力成果的確令人欣喜。不過，在這日新月異的新時代裏，如何繼續保持進步，使國家社會推向一個更和諧與富足的整體社會體系，則是我們永無止境的奮鬥目標。

我們相信，個人富足，社會安定繁榮，國家自然強盛。這樣由點而面，個人的富足與國家的強盛乃是一體的。因此，在我們現在享有的自由經濟體制下，人民的富足即是社會國家富強的基底。作為一份關心社會福祉、致力國家建設與發展的報紙，新生報在這項建設工作上參與一份推動力量，乃是義不容辭的。

每一個人都渴望成功或致富，每個人都期望成爲一個生活不匱乏，甚至富裕的人。但是，究竟有幾個人能達到這個願望呢？

怎樣才能獲致成功？如何創業？創造財富有什麼秘訣？怎樣開發自己的潛能？現在有什麼生意可做？你該走什麼路最易成功？怎樣有效的經營？我們周遭的經濟環境有什麼變化？實際的經營者能提供些什麼經驗？怎樣推銷？怎樣廣告？這些大家所關心並有興趣知道的問題，正是新生報「致富叢書」所要探討的，並爲您提供了一系列的有益解答。

「致富叢書」著重「以智致富」，以最實際的方式，給創業者和經營者明確的指標，同時提供很多經營成功的事例，每一篇都包含無數可貴的智慧與經驗，篇篇可讀，句句可爲有志者的依循，若妥爲運用，必可爲讀者帶來成功與財富。謹以此書獻給有志開拓錦繡前程的朋友們。

本叢書編輯期間，承蒙石社長永貴、徐總編輯昶、楊副總編輯濟賢等前輩諸多指導，謹致謝意。

民國六十七年青年節

殷商謹識於士林

大頭腦創巨富 目錄

無往不利的成功秘訣·····	七
產品優勢與企業成長·····	一一
從滑車原理談賺錢技術·····	一五
抓住幹部的心·····	二一
活用員工的思考能力·····	二五
臨別贈言應重視·····	二九
如何降低員工流動率·····	三一
銷售法寶——良好的售前售後服務·····	三七
利用工廠參觀機會獲取實利·····	三九
產品創新之道·····	四三
休而不退的診斷·····	四七

成功的年報·····	五一
經營界、經營學者、與經營雜誌·····	五三
理財與儲蓄·····	五九
估價錯了怎麼辦？·····	六一
勿以貌取人·····	六五
上當學經驗·····	六七
想當經銷商·無奈難爲我·····	七三
股票買賣經驗談·····	七七
眼看樓起樓垮·····	八一
新興產業與夕陽產業·····	八七
踏入商場第一步——認清「事業」·····	九一
解決問題與開發機會·····	九三
企業組織三要點·····	九七
賣鑽戒或賣魚·····	一〇一

談競爭·····	一〇五
如何開個成功的會議·····	一〇九
貴精而不在多·····	一一九
從俘虜變富翁·····	一二一
成功的外行總裁·····	一二七
包羅萬象的「休閒」雜誌·····	一三三
一位退休的精明商人的回憶·····	一三七
發財最快的企業家——羅斯·····	一四一
流汗就有錢·····	一四九
洪勉之發明免削鉛筆實例·····	一五一
百萬園藝家胡改量奮鬥史·····	一五七
小美冰淇淋創業成功記·····	一六一
置之死地而後生·····	一六七
世界財富猶如探囊取物——三井的經營秘訣·····	一七三

全球百貨大王——施·樂百如何經營起來？.....	一八一
卡特怎樣成功致富.....	一八九
固特異成功奮鬥史.....	一九五
陶朱公致富秘訣.....	二〇五
保羅·蓋帝這個人.....	二一一

無往不利的成功秘訣

吳宗遠

天底下沒有「不勞而獲」的事情存在，但是人們經常甘願臣服於這句邪惡的承諾。我們的感化機關擠滿了嘗試「不勞而獲」而失敗的男女。還有更多「逍遙法外」的人，藉欺騙和狡猾的手段，從事犧牲別人，使自己獲利的勾當。有時候，我們可以躲過法律的懲罰，但是有智之士都很了解，想逃離自然律的支配是辦不到的。

做一些令人想像不到的善舉，好叫人感激您。奉獻自己、時間、才能、力量、金錢，來創造一個更適合人類居住的世界，那麼您就會很明顯的看到這世界變得對您有多好。做一個仁慈善良的人與做一個邪惡卑鄙的人同樣容易。不要處處都露出像剛吸過檸檬汁的愁眉苦臉相。微笑吧！這世界就會對您微笑。

各位受雇的員工——我知道一條快速晉昇之路：比您現在的薪俸所付出的多付出一點吧！看您能否提供增加產量、減低成本的方法；好好的想一些使老板賺更多錢的方法。只要您誠心誠意的做這些事，那麼酬報就會像夜晚隨白晝而來那樣正確的光臨。它也許不會由您現

在的老板回報給您，它可能是來自競爭者或您自己的事業，但最重要的一點是：您必然會得到酬報。

把您的存款總數慢慢積累起來，就可以保證有一天能使帳簿平衡。回報之日，或許很快，或許要等好幾年，但是只要您照着這條法則去做，是絕不會失敗的。如果沒有馬上見效，請不用煩惱，因為您的帳目正在以複利的方式，快速的增加。

如果您自創事業，那麼要時時注意到如何才能使員工及顧客得到更好的服務。不要因為我建議要善待您的員工而感到驚訝。因為在許多顧客的眼裏，員工就是您的事業的特色，他們是唯一與顧客接觸的人，也是時常與您的公司接觸的人。您的員工曾經替您把您所期望的公司或行號的美好景象描繪出來嗎？對您的供應者、顧客、員工、大眾以及您的公共關係所做的努力，要多付出一點，成果會很快的支付給您。

這裏有一句真誠的口號：保證令人滿意，錢財就會滾滾而來。有種種理由說「推銷」這工作是薪金最高的職業之一，因為凡是了解對他們的顧客和代理商「多付出一點」道理的推銷員，都可以賺到成千上萬的傭金。像爾梅·G·雷特曼 (Elmer G. Leterman) 這個人的名字，在保險業裏，是一個傳奇性人物。雷特曼在以往，對顧客及代理商在多付出一點這

方面是一個行家。在過去的三十年間，他創下招買個人保險的總額高達五千萬元和團體保險額五億元之多。請記住，即使是小的恩惠，小小的額外努力，也會獲得酬償的。

不管人生的處境如何，一個人應該確定高遠的目標，然後要不辭辛勞，不屈不撓的去實現這目標。只要您知道完成一件事情的細微部分，那您已抓着成功的秘訣。一旦您學會把明智而正確的工作計劃徹底執行時，您就會產生最輝煌的成果。如果您能不憂不懼，下決心堅忍不拔的盡全力，為完成生命的某些偉大目標而奉獻一切，直到成功的皇冠加在您的頭上，那麼您的成就幾乎是沒有極限的。

換句話說：精神和肉體努力的三種成功的主要因素，是力行、忍耐和有恒，但是最重要的還是有恒。

