

跳槽 ● 成功 ● 跳槽 ● 成功

跳槽 ● 成功 ● 跳槽 ● 成功

40岁前 成功秘诀

跳槽 ● 成功 ● 跳槽 ● 成功

● 成功 ● 跳槽 ● 成功

40岁前 · 成功秘诀

霍必达/著

济南出版社

40 岁前 · 成功秘诀

霍必达 著

济南出版社

(鲁)新登字 14 号

40 岁前·成功秘诀

霍必达 著

责任编辑:杨剑鸣
济南出版社出版
(济南市经七路 251 号)

封面设计:戴梅海
江苏省新华书店发行
山东电子工业印刷厂印刷

开本:787×1092 毫米 1/32

1992 年 11 月第 1 版

印张:8

1992 年 11 月第 1 次印刷

字数:140 千字

印数 1—30000 册

ISBN 7-80572-635-3/C·14

定价:4.20 元

(如有倒页、缺页、白页直接到印刷厂调换)

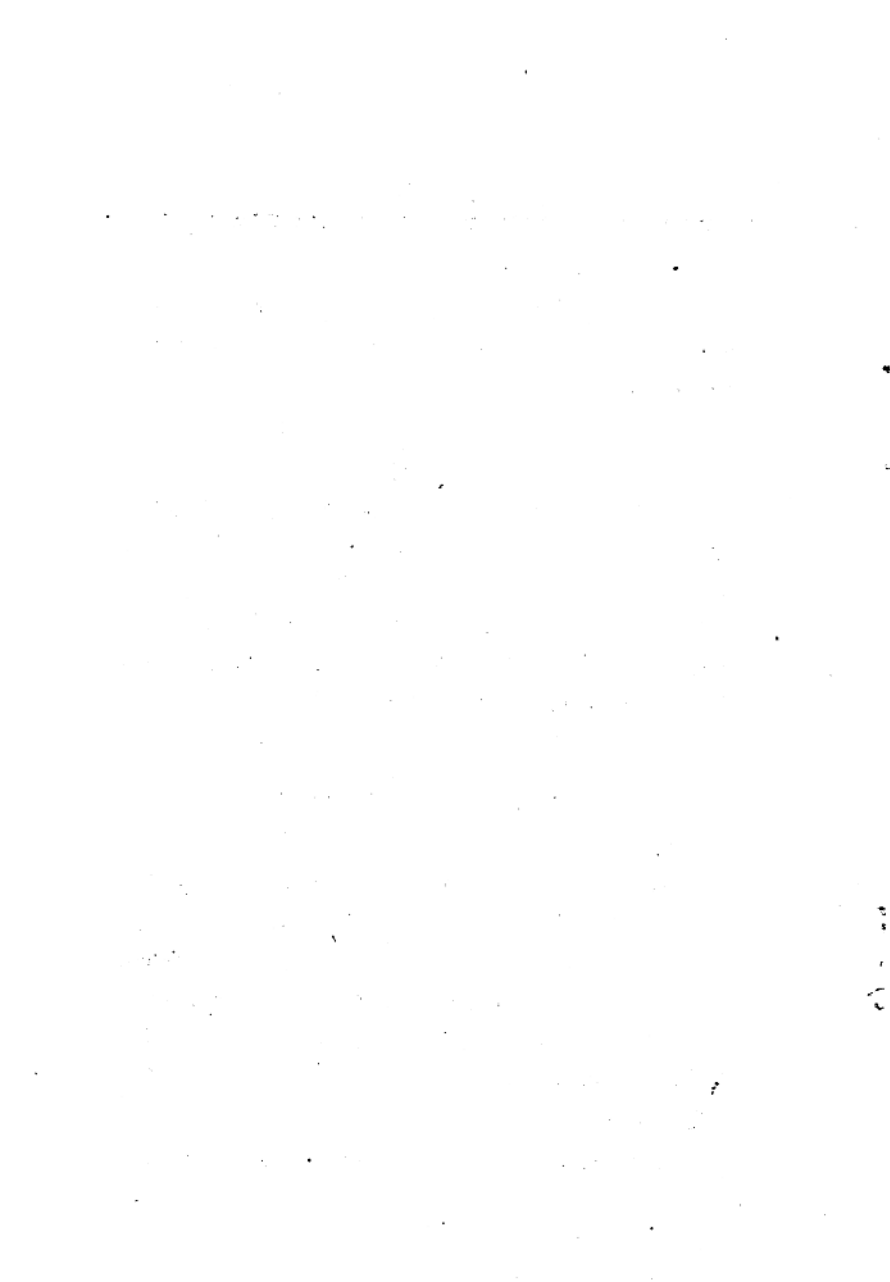
目 录

第一个秘诀	从今天做起	(1)
第二个秘诀	确定人生目标	(15)
第三个秘诀	培养强烈欲望	(27)
第四个秘诀	运用潜在意识	(39)
第五个秘诀	训练合理判断	(51)
第六个秘诀	建立自信心	(63)
第七个秘诀	驾驭你的感情	(75)
第八个秘诀	创造新意念	(85)
第九个秘诀	计划机会捕获机会 ...	(99)
第十个秘诀	不断自我改造	(111)
第十一个秘诀	有效利用时间	(121)
第十二个秘诀	养成积极态度	(127)
第十三个秘诀	主动抓住机会	(135)
第十四个秘诀	尽你的力量	(153)

第十五个秘诀	保持生活平衡	(165)
第十六个秘诀	推广你的交际	(173)
第十七个秘诀	尽量推销自己	(187)
第十八个秘诀	满足他人需求	(201)
第十九个秘诀	做个好听手.....	(213)
第二十个秘诀	推销你的意念	(219)
第二十一个秘诀	为部属着想	(231)
成功公式		(239)

第一个秘诀
从今天做起

未来的事，全系于今天。今天的事，又系于今天的切实的思想，切实的工作。不要让多余的胆怯，在你心上投下阴影。



任何人都可以决定他自己的命运,而不应该让种种客观因素来束缚自己的手脚和安排自己的命运,死死地固守着那个“铁饭碗”。我们必需具有这个观念。具有了这个观念,四十岁以前的成功机运,就一定会来。

支配自己的命运,的确是可能的。你能够想做什么,就能够做什么;能够想在哪里,就能够在哪里。这意思是说,如果你不喜欢现在的工作,你可以不必呆在那里;如果你觉得现在住的地方不合意,你可以搬到别的地方;如果你对于目前的拮据生活感到厌烦了,你可以设法增加你的收入。你所以在目前的位置,那是因为你愿意在那里的缘故。只要你改变想法,你就能够改变一切。

自己命运自己支配

我们可以这么想:人生好比是一块黑板,你可以在黑板上,画出你自己未来的蓝图。但是如果你呆呆地不想去画,那么,别人就会从旁边抢走你手中的粉笔,在你的黑板上涂些什么东西,于是你的住所、你的职业、你的收入、甚至你的一生,都由别人给你决定了。这里所说的别人,就是你的父母、你的老师、你的上司,以及成千成万,你从未见过面的人们。

我们大可不必把自己的事,听由别人决定。现在有所

成就而过着幸福日子的人们，没有一个不是砸破那个铁饭碗、自己开拓自己命运的。能把逆境转为顺境的人，才有成功的可能。让我们举个例子：

这是一位有志从事协调工作的年青技师的故事。当时，他——杰克是三十一岁，半年来，一直工作得不顺利，甚至养家活口都成问题。不过他有强烈的创业欲望，想贯彻初志。他坚信：经营协调工作，一定是前途辽阔。尤其对于他的专门分野——现场劳工按能率计酬的特种方式——怀有绝大的信念。这方法以往在几个规模较大的工厂里试用过，都有良好的效果。现在所缺的是，他需要一个大规模的实验机会。

这机会终于来到了。一旦成功，他不但名利双收，还可保证获得其他的顾客。他开始调查工厂的生产组织。不到一个星期，他便拟出一套提高生产，减低成本方案。可是工人们却出来反对。

本来，工人们对于“能率技师”，就有很深的反感和成见。他们认为所有这种技师最好都给狗吃掉。实行这特种方式，必须有工人的支持和合作，不然，什么按能率计酬制、或刺激给酬制，便成废话。杰克眼见一个绝好机会就要溜走，正好比这些工人们要从杰克手中抢去粉笔，要在他黑板上乱涂乱画了。

杰克不甘心，绞尽了脑汁，思考对策。经过数小时的苦思后，终于想出了一个方案。第一步，他要说服资方，让他们在杰克计划的会议上，允许工会职员及委员们列

席。这是没有先例的。靠着杰克的活力、热情和自信，资方终于同意了杰克的请求。

面对问题解决问题

那一天，坐在说明会席上的，大多是文静而固执的人。杰克深深吸了口气，以充满热情的口吻，开始扼要地说明自己的计划。

“总之，我的计划就是要向你们保证，每一块本钱能产出更多的产品，而每一个小时工作，能得到更多的报酬。”

“不过，这里要有一个先决条件，那就是，如果没有你们工会的在厂委员和工会人员的同意，我决不愿意引进来这个制度。”杰克这样结束了他的说明，会场一片静寂。资方和劳方人员都不作声。杰克一时感觉到挫折失败的恐惧。他像是抓住了牛角，不是把牛制伏，就是牺牲在牛角下。依然是可怕的沉默。后来杰克回忆当时的心情说，这是他有生以来感到最长久的一刻。终于，一位体格雄伟的委员站了起来，向着杰克，以沙哑的声音微笑着说：“很好。我没遇到过像你这样的年青人，能够直截了当地说明自己信念的技术。我同意你的计划。工会那边，我负责好了。”

刹那间，各种改进意见纷纷提出来了。总经理向杰克

倾着身问道：“什么时候开始做呢？”

从那一次以后，在这十多年间，杰克仍然一直固守着这个——“把自己的意向，向劳资双方和盘托出”的战法。

结果呢？杰克的公司，在十二年间，在四百多个第一流的公司里实施了他的计划。这制度，给资方带来了百分之二十五的产量增加；给劳方带来了百分之十五的收入增加。现在，杰克仍然把那一次身历其境所使用的方法，继续使用着，当然，效果也仍然显著。

成功秘诀究在那里

像杰克这种神速踏上成功之路的人们，到底有着什么秘诀呢？这不是魔术，也不光靠运气，那是什么呢？

第一，像杰克这种人，都是紧紧拿着粉笔，画出了自己命运的人。他们都有着自己建筑自己人生的信念。他们相信这个可能性，并且发奋努力。

第二，律己须严，不断探求为解决每日所发生的问题所需要的新意念，凡是争取机会所不可缺的工作他都做。一旦机会来到，便能紧紧地抓住灵活运用。

第三，必须知道怎样推荐新的意念。杰克就是这样，他能够一次而说服了总经理，以及工会的委员们。

以上三点，即是成功的基本要素：

第一，有大志。

第二，努力奋斗，求其实现。

第三，把新意念推荐给自己也推荐给别人。

这就是把成功公式凝缩而成的基本原则。

要成功就要想成功

我们也可以学着杰克，试着支配自己的命运。可是，应该怎么做呢？

你今天能积极思考，你就能改变你明天的命运。要成功，就得想成功。这话不是诡辩，而是真理。因为，思想产生行动。先想出什么，然后才能把它付诸实行。你认为你是什么样的人，你便成了什么样的人。你只要控制思想，你便能控制行为。

更重要的一点，那就是，我们还可以支配自己的思想。我们能够决定思想些什么。能够舍弃无用的思想。能够创造积极的、充满活力的、导致成功的思想。愈是积极地往成功处想，你的前进便愈是神速。

利用时间把握时间

今天，一切事物都能够用时间来量度，电力以千瓦时计算，生产量以劳动时间计算。我们如何在四十岁以前成功，也是以时间为基准。

在工厂，我们提到单位劳动时间的生产性时，所指的是每一个工人平均每小时的平均工作能力。可是，人和工厂不同，我们不能藉人数的增加来使劳动时间增加。我们能够思考的时间是有限的。显在意识一天最多不过十八小时，就以潜在意识来说，一天也不过二十四小时。再想办法，也不能有更多的思考时间。如想早日成功，就丝毫不能浪费宝贵的思考时间。这是非常重要的。

思想方向一定要正确

你是不是喜爱自寻烦恼的人？是不是到现在仍然懊悔着过去所遭遇的失败呢？

如果是，那么你真是把宝贵的思考时间，丢进泥沟里了。

失败不是百分之百的不好，从失败中我们可以得到教训。人，本来就要从失败上面踏过来。人生可以一连串的试行错误。要紧的是，从失败中吸取经验，我们要常常面对种种现实问题。

革除杞人忧天毛病

你会不会为着遥远的将来而寝食不安？哎啊，我就要被革职了，薪水不会再升了，一个月后不知道要变成怎样了……。笔者劝你及早纠正这毛病。遥远将来的事再多虑，也无补于现在，只是蚕食你宝贵的思考时间罢了。

未来如何，全系于今天。今天的事，又系于今天的切实的思想、切实的工作。千万千万，不要让多余的胆怯，在你心上投下阴影。

千万不要可怜自己

你是不是把自己看成世上最可怜的人？无用的嫉妒、羡慕和反感等不良感情，是不是占居了你的心？赶紧去掉，赶紧去掉。

这好比是不断发出噪音的广播电台，立即关掉为妙。把无用的、消极的思想从心中排除，而填以建设性的、积极性的思想，那么，你的心病也就会渐渐治愈。把心中的开关转换一下，努力把眼前的工作做好。

创造人生创造未来

人生是创造的。不要有对抗别人的意识存在。

现已成功的人，对于怀有大志的年青人，确是一个很大的刺激。但你千万不能把你的人生航路，定在打击那些已经成功的人们，而让自己出头的想法上。

每一个人都有不同的地方。你如想和别人对抗，打击别人，那么事情就不能顺利进行。我们应该运用自己的创造力，以独特的方式积极进行。活用你天赋的能力、性格和你的经验，而创造你自己个人的未来，我们要实现自己所向往的将来，要塑造一个合乎自己的将来，最好的办法，便是充分利用你自己所有的才能和特点。人生应是创造的。遇掘的对抗意识和竞争心，有损而无益。人生是利他的，不是为和别人敌对而存在。

这里有一个运用创造力，而不依靠竞争成功的好例子。

数年前，一位年青男子，进入了美国某大电机制造公司的洛山矶营养所。他名叫哈姆。进入公司时，便决心把自己的工作做好。他不计较其他的销货员推销得比他多、或少，只愿全心全意去做自己所应做的——特约商店销售灯泡这种工作上。

这工作并不轻松。在商标意识相当浓厚、形成连锁经营的特级商场上，要说服人家去销售一种名气不大的公

司产品，当然不是一件容易的事。于是，哈姆想出了一个战略：

- 一、约定几家连锁商店为特约经销处。
- 二、定期巡回各家商店，拟定各种展示方法。
- 三、对于连锁商店的各销售店，积极展开销售的工作。

各连锁商店对于哈姆的新方式和服务，相当满意；实际上各店的销售量也都有增加，所以对哈姆渐生好感了。过去没有售过这种灯泡的商号，现在也开始订货了。采用新方式的店铺也越来越多，哈姆的销售成绩，便一跃而登上了王座。在纽约的总公司，对于这位很有一套的年青人，渐渐表示关心。公司的上级赶到洛山矶，实地调查原因。当他听了哈姆的说明后，相当佩服他的创造性。不久，哈姆被调到东部，升任西伐尼亚电气制造公司照明事业部的零售主任。这时他只不过二十九岁。

哈姆的这一套，今天已为全世界各大厂商采用。他对于所从事的工作集中精力、运用头脑、全力奋斗，因而获得了成功。你能照他这样做，你也一定成功。

经验愈多目标愈明

看到这里，也许会有人这么问：我现在所从事的这种工作，还值得花那么大精力吗？我还没有找到毕生的工作

呢！

这也难怪。因为刚开始时，我们很难确定什么是我们真正的目标。社会那么复杂，要在三百六十行中，选出一个完全合乎自己的事情，的确是不容易。

怎么办呢？我们要实际去做各种工作，从事多种职业。经验愈多，自然而然地对于自己的意向也就会明了。你可以在攀登成功之路的途中，见识许多东西，山峰的景色，当然比谷底好得多。假定你是一位大百货店的管库员吧，你所能看到的，当然有限。在工作上，你只是登记、包装、配货。所接触的人，位置最高的，也不过是门市部的经理吧！

如果你工作得力而升上总公司的事务员。那便是一个新的世界了。许多从前不会想到、不会看到的工作，就会映入你的眼中。在你周围出现的人物，各种职位的角色也都有了。

至此，如以数字观念来比喻，不再是一、二的单纯性，而是数十、数百、甚至千千万万了。接近你最合适的工作的可能性也大了起来。这时候，你随着地位的上升，便要不时环视左右，选择你最合意的工作。成功的人，都是循着这条路线来的。你也要这么做，并且要快。

我们要自己支配自己的命运。自己的未来，不要放在别人的掌心里。自己发掘自己所要的，并且想办法弄到它。从别人手中检回你的粉笔，在你自己的黑板上，以雄浑的笔力，画出自己的人生。人生是我们自己的，当然要