

心态决定口袋

浙江文艺出版社

周传林 编著



浙江文艺出版社
周传林 编著



心态决定口袋



图书在版编目(CIP)数据

心态决定口袋 / 周传林编著. —杭州:浙江文艺出版社, 2008.7

ISBN 978-7-5339-2617-5

I. 心… II. 周… III. 成功心理学—通俗读物
IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 048528 号

心态决定口袋	
周传林 编著	
责任编辑: 邓东山 装帧设计: 水墨 责任校对: 杨爱英 责任出版: 朱毅平	浙江文艺出版社 出版发行 地址: 杭州市体育场路 347 号 邮编: 310006 网址: www.zjwycbs.cn
	浙江省新华书店集团有限公司经销 浙江兴发印务有限公司印刷 杭州兴邦电子印务有限公司制版
	开本: 880×1230 1/32 字数: 134 千字 印张: 6.125 插页: 2
	2008 年 7 月第 1 版 2008 年 7 月第 1 次印刷
	ISBN 978-7-5339-2617-5 定价: 15.00 元

版权所有 违者必究



前言

俗语有言：心有多大，世界就有多大。心中确定了未来的财富目标，你就会有强大的力量去拥抱它，支持你不达目标绝不放弃。“心”决定了“动机”，“动机”决定了“力量”，“力量”决定了“成败”。

马斯洛说过：“心若改变，你的态度跟着改变；态度改变，你的习惯跟着改变；习惯改变，你的性格跟着改变；性格改变，你的人生跟着改变。”要想成就伟大事业，享受财富的恩赐，从现在开始改变你的人生态度。态度决定一切，用你的心去定位，发挥心力，财富往往就在一念之间。

拥有一颗积极的心，你才可能成为一个富人。拥有一颗奔腾不息的心，会为你的生活创造一个孕育动力的落差，时刻提醒你去奋斗，引导你去奋斗；时刻让你与众不同，让你能够激情满怀地工作和创业；时刻给你憧憬和力量，让你备感财富的召唤；时刻为你点燃希望的烛光，让你在黑夜中不会迷失方向。

天下无难事，只怕有心人，要赚钱就要做个有心人。鉴于赚钱的智慧核心就是靠自己用心去做，我们特意希望获得财富、增加财富的朋友量身定做而编著了此书。

本书从大量成功致富的案例中,提炼出许多高效实用的致富“心”法,启发你致富的灵感,为你提供致富的新思路,使总感觉钱不够花的你快速发现自身发掘不尽的“财”智,从此摆脱贫穷的厄运,也使富有的人,懂得如何珍惜财富,把生意做得更大更扎实,拥有更多的财富!

人们费尽心机,到处寻求金钱和财富,却对自身的宝藏茫然无知。其实,每个人都有成功的能力与天赋,关键就看你是善加运用还是束之高阁。信念、自尊、勇气、坚忍、乐观、希望……就像一颗颗金色的种子。将这些种子植于心中,生活将随之萌芽发展;每天耕耘这方心田,幸福、美满、富足与成功就会充满你的人生。

朋友,先请停下你盲目探索的脚步,给自己一段时间,打开此书,冷静地分析一下获取财富的法则,用心去搭建财富与你之间的桥梁。

编者

2008年2月

目录

第一章 进取心——追求财富的原动力

拿破仑曾经说过一句名言：“不想当元帅的士兵，不是好士兵”，这是对进取心最好的诠释。纵观古今，博览中外，我们不难发现，那些走向财富巅峰的成功者，都是因为胸怀一颗奔腾不息的进取心而获得成功的。

进取心是追求财富的原动力。大部分人之所以一生贫穷，一生平庸，大多是因为他们有一种无可救药的弱点：缺乏进取心。

心有多高，成就就有多大	2
有志则断不甘为下流	4
给自己一个承诺，把愿望说出来	6
贫穷，是你缺乏“野心”	9
你可以一无所有，但不能没有目标	13
心理高度决定行为高度	15
创业心——让你富得更快	17
生活有梦，就会有希望	20

第二章 信心——我自信，我富有

人是世间万物之灵，而自信是支撑人不断壮大的无形力量。在创业致富的道路上，这股无形的力量同样发挥着它无可比拟的功效。信心是通往成功的通行证，在信心的挈领下，你一定会登上财富的殿堂。那么，请用好信念的力量吧！

自己就是一块财宝	24
相信自己，挑战命运	26
自卑，让你与财富无缘	30
坚定的信心，是创业之本	32
你，没有副本	34
运用自动暗示致富	36
自信，让命运从此转弯	39



爱自己,做自己	41
做自己命运的舵手	43

第三章 诚心——一张不透支的信用卡

孔子说:“人而无信,不知其可也。”诚信,是做人的根本,也是经商的原则。讲诚信,是开展人际交往和商业经营的“金字招牌”。俗话说:“千金难买名和誉。”这就说明名声和信誉的重要性。

真正成功的商人都知道,商业运作最重要的是讲信义、信誉、信用。只有在商道上持有一颗诚心,生意才会长久。

好口碑,大利润	48
一诺值千金	50
信用有多高,财富就有多厚	52
诚信才永不贬值	55
信誉是一种魅力财富	57
守信:让你变得更强大	58
经商要做人为先	60
诚信无欺,商业王牌	62
有信誉,就有市场	65

第四章 恒心——每天创造财富一点点

《礼记·大学》中说:“苟日新,日日新,又日新。”老子在《道德经》中又说:“合抱之木,生于毫末,九层之台,起于累土,千里之行,始于足下。”这些古老的中国传统文化说明一个道理:量变积累到一定程度就会发生质变。所以,不要幻想自己能突然脱胎换骨,从贫穷到富有,并不是一件多么神奇的事,你需要做的就是:每天创造一点点。

坚持是一种赢的姿态	68
恒心:让你与财富靠近	70



抓住目标,决不放松	72
爬起来!重新开始	74
行百里者半九十	76
积小钱,成富翁	79
勿因事小而不为	81

第五章 宽心——坦然登上财富的殿堂

韩国前总统金大中说,人的一生最好这样度过:既不因巨富而患得患失,又不因赤贫而劳碌衣食。做人,应把好金钱这一关。保持一颗乐观豁达的心,坦然面对人生的每一次不如意,你定能登上财富的殿堂!

财富面前,保持一颗平常心	86
宽容你的对手	88
不拿健康换金钱	90
大胸怀,大事业	91
快乐:让你离财富更近	95
金钱不是生活的全部	98
放下得失心	99
做金钱的主人	101

第六章 虚心——心不满,口袋就能满

美国汽车大王福特曾说:“一个人如果自以为有了许多成就而止步不前,那么他的失败就在眼前了。”石油大王洛克菲勒也说:“当我的石油事业蒸蒸日上时,每晚睡觉前总是拍拍自己的额头说:别让自满的意念,搅乱了你的脑袋。”

获得财富,也要有一颗谦虚的心。

倒空自己,才能超越自己	108
不要轻视你的对手	110



得意不要忘形	112
人外有人,天外有天	114
把目光放远	116
各行各业都有模仿对象	118
保持归零的心态	119
放低自己,就是抬高自己	122

第七章 爱心——追求财富的灵魂

比尔·盖茨说:“金钱不仅不是万恶之源,反而可以为人们带来幸福……商人去回报社会是天经地义的事情。”

钢铁巨头安德鲁·卡内基说:“多余的财富是上天赐予的礼物,它的拥有者有义务终其一生将它运用到社会上。”

爱心,是人间最宝贵的财富。

爱心:吸引财富的磁石	126
有付出,才会有收获	128
分享财富,收获快乐	130
从关爱员工开始	131
爱心能开启财富之门	135
让金钱与善举同行	137
善心是人间最宝贵的财富	141
爱心是触动财富的神经	143
追求高层次的人生需求	145

第八章 用热情点燃财富的激情

要想获得这个世界上的最大奖赏,你必须拥有最伟大的开拓者所拥有的将梦想转化为现实的献身热情,以此来展现和销售自己的才能。

历史上的许多巨变和奇迹,不论是社会、经济、哲学或是艺术,



都因为参与者100%的热情才得以实现。伟大人物对使命的热情可以谱写历史,普通员工对工作的热情则可以改变自己的人生。

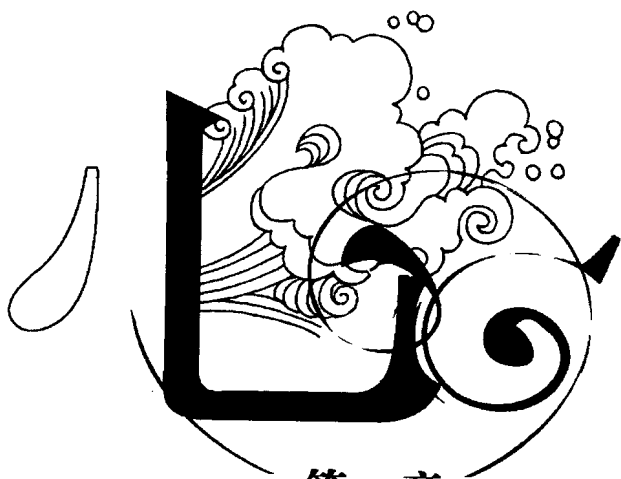
热爱让你离成功最近	148
热忱之心,给你好运	151
使事业成为喜悦,使喜悦成为事业	153
热情会让你与财富靠近	157
热情让你成功得更直接	161
热忱之人到处受欢迎	163
热情让你脱颖而出	166
热情比能力还重要	168

第九章 “胆商”比“财商”更重要

平淡的生活只会导致平淡的人生,一个人若想获得事业的成功,就得具备一点冒险精神。在生意场上,成功的第一要义便是敢想敢做,出手果断。只有那种敢于冒险,敢为天下先,敢于第一个吃螃蟹的人,才能在生意场上纵横捭阖,成为人人景仰的商界巨子。

打破条条框框,才能够标新立异	172
机遇与风险是一对情人	174
患得患失,到嘴的鸭子也要飞	176
“胆商”重于智商	178
险中有夷,危中有利	180
赚钱:需要胆大,也需要心细	182
敢于冒险,也要善于冒险	185





第一章

进取心——追求财富的原动力

拿破仑曾经说过一句名言：『不想当元帅的士兵，不是好士兵』，这是对进取心最好的诠释。纵观古今，博览中外，我们不难发现，那些走向财富巅峰的成功者，都是因为胸怀一颗奔腾不息的进取心而获得成功的。

进取心是追求财富的原动力。大部分人之所以一生贫穷，一生平庸，大多是因为他们有一种无可救药的弱点：缺乏进取心。

心有多高,成就就有多大

有远大的理想才有远大的宏图;没有非凡的志向就不可能有非凡的事业。古今中外,凡是成就一番大业者,无不在很早的时候就立下了非凡的志向。

“我应为王”,比尔·盖茨 10 岁时就立下鲲鹏之志。

在比尔·盖茨 11 岁时,他的父母做了一个对他的人生十分关键的决定:在适应比尔·盖茨智力发展的湖滨中学注册入学。

正是这所学校激发了比尔·盖茨智慧的火花和天才般的创造力。他和湖滨中学一群与他一样的电脑天才结下了深厚的友谊,正是这些人率先加入了 he 缔造的微软帝国的先锋军团。当然,人杰地灵的湖滨中学也正因为有比尔·盖茨这样的学生,才闻名于全美国,乃至风光于全世界。人们习惯称它为“天才的学校”、“微软的摇篮”。

湖滨中学是当时美国最先开设电脑课程的学校。学校的电脑房对几个优秀的学生尤其是对比尔·盖茨来说,成了最吸引人的地方。一天,比尔·盖茨在机器上输入了几条指令,当它与几英里之外的 POP—10 型电脑联通后,比尔·盖茨以一种敬畏的心情看着屏幕,信息立即反馈回来了,比尔·盖茨感到无比吃惊,因为眼下的一切比科幻小说所描绘的情景更神奇,这次尝试成为比尔·盖茨人生中一次大的转折点。从此,不管什么时候,只要他一有空,他就会往湖滨中学的电脑房跑,全身心投入到几台机器上,反复进行操作和练习。



比尔·盖茨很快发现,在湖滨中学,他并不是唯一对电脑着迷的小伙子,还有另外一群电脑迷。他不得不和这些人共用这台电脑。当中有一个说话细声柔气的高中部的学生,名叫保罗·艾伦,大比尔·盖茨两岁,他后来也成了美国电脑界一位大名鼎鼎的人物。比尔·盖茨和艾伦如饥似渴地吸收任何找得到的电脑信息。到后来,他们的电脑知识比老师还丰富。

1972年,比尔·盖茨和保罗·艾伦花了一个暑假的时间进行课程表的程序设计。当程序完成时,比尔·盖茨、艾伦等人乘车去波特兰与信息公司的董事们谈判有关程序有偿转让事宜。比尔·盖茨他们几个都不希望按时付费,提出按版税来支付他们的酬金。版税的金额是非常巨大的。因一个程序,他们得到了信息公司所获利润的10%,而且协议和法律还规定,公司无权占用属于他们的那部分收益。

信息科学公司给了他们专门用于购置电脑的大约价值一万美元的支票,这是一笔不小的收入,但比尔·盖茨更为自己当初发明的点子而无比振奋。

在这次成功的鼓舞下,比尔·盖茨的目光投向更远的地方,他暗下决心——“我应为王”,要做未来美国甚至全球电脑行业之“王”。

“我应为王”的进取心时时刻刻激发着比尔·盖茨,使他一步步地向他的梦想迈进,展示出气吞山河要做行业龙头老大的霸王之气。正

财富心语

一个人有多大的进取心,他就会创造和拥有多大的财富。



是在“我应为王”的英雄胆略的驱动下,他登上了当年梦想的“未来之王”的宝座,统治着“微软帝国”。成为当今世界无可争议的首富。

有志则断不甘为下流

要想成就致富的事业,立志很重要。曾国藩说:“有志则断不甘为下流。”谢良佐也说:“人须先立志,立志则有根本。譬如树木,须先有个根本,然后培养,方成合抱之木。”

有三只同时出生的小鸟,当它们羽翼丰满的时候,就一同从鸟巢里飞出去,寻找属于自己的天空。

小鸟们飞过了很多高山、河流和丛林。它们飞到了一座小山上。有一只小鸟落到一棵大树上说:“这里真好,真高。你们看,那成群的鸡鸭牛羊,甚至大名鼎鼎的千里马都在羡慕地向我仰望呢。能够生活在这里,我们应该满足了。”它决定在这里停留,不愿再飞了。另外两个伙伴却失望地对它摇了摇头说:“如果你就此感到满足的话,就留在这里吧,我俩还想去看看更高的地方。”

两个伙伴继续飞行,渐渐地,这两只小鸟的翅膀变得更强壮了,终于飞到了五彩斑斓的云彩里。其中一只陶醉了,情不自禁地引吭高歌起来,沾沾自喜地说:“我真的不想再飞了,这辈子能飞上云端,我觉得已经很伟大了,难道你不认为我们很了不起吗?”另一只鸟却很难过地说:“我并不这么认为呀,我坚信一定还有更高的境界。”

最后的这只小鸟告别伙伴,继续飞行,它振翅翱翔,向着九霄,向着太阳,愉快地飞翔着……



终于,它飞到了属于自己的天空。落在树上的成了麻雀,留在云端的成了大雁。只有飞向太阳的它,成了雄鹰。

不同的志向决定了不同的人生位置,生活就是这样。

世界商界巨头宾尼说过:“一个心中有目标的普通职员,会成为创造历史的人;一个心中没有目标的人,只能是个平凡的职员。”志向是一个人追求财富的起点,有了志气,人就有了奋斗的力量。

有一个农村孩子叫杰克·杜布森,父亲让他在小镇上的一家商店里学做生意,经过一段时间后,父亲便问商店老板罗伯特:“杰克学得怎样?”罗伯特说:“想让杰克成为一个像样的商人,即便留在我店里一千年,估计也学不成,他缺少机智。还是把他带回乡下去,教他去学种地吧。不过杰克是个好孩子,本性不坏。”

杰克离开罗伯特的商店后,他并没有跟父亲回乡,而是独自跑到大城市芝加哥去找工作。他发现那些招聘伙计的老板大都是从艰苦的工作和低微的工资中奋斗过来的。看到了这些榜样,他的志气突然被唤醒,心中燃烧起做个大商人的希望之火。他自言自语道:“我同样也能和他们一样,成为一个成功的大商人。”

杰克·杜布森经过多年的努力与奋斗,终于成为世界著名的大商人。罗伯特当年对他的那种轻视和刺激也是他成功的原因之一。

财富心语

戴高乐说:“眼睛所看到的地方就是你会达到的地方。”立下致富的志向,是你远离平庸的台阶,是你摆脱贫穷的出发点。



给自己一个承诺,把愿望说出来

在人生旅途上,没有承诺就好像走在黑漆漆的路上,不知往何处去。而所谓的承诺,就是自己对未来成就的一个期望。

有一个叫段云松的年轻人在王府井饭店当行李员。

一天,香港首富李嘉诚下榻王府井饭店。王府井饭店特意举行了欢迎仪式,由段云松给李嘉诚提包。在簇拥人群的包围下,李嘉诚越走越快,段云松艰难地拎着沉重的两个大箱子,气喘吁吁地把箱子送到了房间,随从随手给了段云松几块钱的小费。身为最底层的行李员,为最上流的人拎包,段云松感到既自卑又自豪,但更多的是激励。“我进王府井饭店就是想看看,是什么样的人住这么好的饭店,为什么他们能住这么好的饭店,而我不能。那些成功人士的气质和风度,深深地吸引着我,我告诉自己,一定要成功。”

有一天,段云松与一个同事为旅行团搬行李,两人都累坏了。段云松与那个同事跑到饭店的楼顶吸烟,他们的脚下是车水马龙的王府井大街,看着看着,段云松突然指着下面说:“将来,这里会有我的一辆车,会有我的一栋房。”那个同事对他的豪言壮语嗤之以鼻。

段云松辞了工作后,到处寻找商机。不久,他在长安街民族饭店对面开了一家小饭馆,一年下来段云松挣了10多万元。

后来,段云松又与一家幼儿园洽谈。他以每年13万元的租金租下了这个幼儿园,他在院内拴了几只鹅,从农村搜罗来了篱笆、牛绳、轱辘、风车、风箱之类的东西,还砌了口灶。“忆苦思甜大杂院”开张营业



了。开张以后的红火劲儿，是段云松始料不及的，吃饭的人得排三队，每天从中午到深夜，客人络绎不绝，一天的营业额在1万元以上。三年下来段云松挣了1000万元。

段云松不久就对餐厅里那种喧闹、嘈杂为主基调的日子开始厌倦了。他问自个儿：“明年的今天你还能干什么？”他一直都理不出头绪来。1994年底，拥有1500万元家产的段云松要开茶馆了，刚开始时生意却异常清淡。艰苦的环境最能磨炼人的意志，他告诉自己，挺过冬天，前面就是铺满鲜花的大道。茶艺市场在1997年底开始启动了，段云松等到了这一天。

段云松又接连做了几件大事：建起了第一家茶艺表演队，设置代陪茶艺小姐，提供茶叶茶具批发，提供开茶艺店的种种服务，又筹建了北京第一所茶艺学校……

有一次段云松到王府井饭店办事，没想到前来给他拎包的竟是十年前嘲笑他的那个同事。

每个人都潜藏着独特的天赋，这种天赋就像金矿一样埋藏在我们平淡无奇的生命中。那些总在羡慕别人而认为自己一无是处的人，是永远挖掘不到自身的金矿的；只要自己努力不懈，命运是迟早会露出笑脸的。

亚洲影星周润发成名之前从农村来到城市，看到五星级饭店门口的接待人员，非常羡慕这份工作，于是跑去跟经理说他要做迎宾。经理被他的激情打动了，同意了他的请求。

周润发做迎宾服务工作时看到别人开来奔驰轿车，就努力地为人家服务：帮助停车、擦车、打蜡。有一天，他被一辆劳斯莱斯吸引住了。

