

与一个时代的商界巨子巅峰对话，

寻找久已消散的中国激情

财富书^之英雄崛起



刘如潮 ◎ 主编

成功人士谈财富

风起云涌 谁主沉浮

让财富成为人生的动力

唐 骏：“打工皇帝”的财富神话

刘洪波：重新开始心灵的力量

王明君：创业型的投资“天使”

薛向东：纵横商场的军事天才

张永琪：雅思教育的先行者

口里掘金：刘佳和他的佳美口腔

十年磨一剑：郎光辉与太阳石的探索之旅

中国高端
财富励志
读品

中国商业出版社 出品
华人财富国际文化传媒

与一个时代的商界巨子巅峰对话，

寻找久已消散的中国激情

财富书^之英雄崛起



刘如潮 ◎ 主编

成功人士谈财富 风起云涌 谁主沉浮

让财富成为人生的动力

唐 骏：“打工皇帝”的财富神话

刘洪波：重新开始心灵的力量

王明君：创业型的投资“天使”

薛向东：纵横商场的军事天才

张永琪：雅思教育的先行者

口里掘金：刘佳和他的佳美口腔

十年磨一剑：郎光辉与太阳石的探索之旅

中国高端
财富励志
读品

中国商业出版社 出品
华人财富国际文化传媒

图书在版编目 (CIP) 数据

财富书之英雄崛起 / 刘如潮主编. —北京: 中国商业出版社, 2009.5

ISBN 978-7-5044-6472-9

I. 财... II. 刘... III. 企业家—生平事迹—中国—现代
IV. K825.38

中国版本图书馆CIP数据核字 (2009) 第 068297 号

责任编辑: 武文胜

中国商业出版社出版发行

010-63180647 www.c-cbook.com

(100053 北京广安门内报国寺1号)

新华书店总店北京发行所经销

北京中达兴雅印刷有限公司

*

710×1000毫米 16开 25.25印张 216千字

2009年5月第1版 2009年5月第1次印刷

定价: 46.00元

* * * *

中国经济通过近30年的快速健康发展，正赢得越来越多的世界关注。在这个过程中，中国中产阶层迅速崛起，并由此孕育和发展出具有中国人文特色的财富文化。经济的崛起，不仅仅在中国诞生了一大批精英企业家，更重要是中国精英阶层财富文化的丰富和繁荣。财富文化对中国的影响是深刻的，对全世界的华人团体同样也影响巨大，华人的财富创造力和财富文化也得到了世界范围的认可和赞誉。越来越多的精英人士脱颖而出，是什么使得他们具有了穿透时空的深邃目光，是什么支撑他们在最艰苦的时刻奋然前行，又是什么使他们决然跃起于人群，通过奋斗与努力，屹立于精英之巅？也许我们通过他们的一系列精彩故事，才能一窥端倪。

本书通过对中国精英企业家的专题采访和深度报道，试图完整阐释他们身上的财富精神，阐释他们对当代中国财富文化的理解和践行。

上个世纪90年代初，国内媒体尚不发达，信息的不对称、渠道的不通畅使所有企业的知名度都达不到预期的效果。然而，邓超明利用自己的开发新客户的强项，硬是拿下了第一单广告——“南极人”保暖内衣，并在顺利掘得“第一桶金”之后开拓出更多的客户资源。在邓超明打造本土广告公司新模板的九年时间里，“遭受过欺骗，承担过风险，遇到过管理以及人才的瓶颈，历数其中种种，确实有道不尽的酸甜苦辣。”只不过，邓超明已经把工作中的一切看成享受了。“工作并不一定要鞠躬尽瘁而后已才会实现自己价

值的最大化，细水长流、绵绵不绝更不失为一种更加聪明的做法。”

这也是新时代语境下当代中国企业家创富的时代特色，他们不仅要超越自身，更注重企业文化和企业家个性的良好互动。一名企业家的性格往往会直接作用于企业文化，有时甚至会深刻地影响到企业的发展方向，在陈庆霞女士的创业历程中我们能清晰地看到性格在其中的重要作用。这种坚持和执着磨砺出更多中国企业家自强不息的财富精神。

随着新技术时代的来临，网络在商业的应用中日益深入。网络也成为一个新的财富渠道，龚海燕在北京大学毕业以后，一直坚持着自己的网络梦想，她要通过互联网络为千万人搭建起奇妙的鹊桥。这个网名叫“小龙女”的硕士研究生在学生阶段就创办了“世纪佳缘”交友网站，在职业还是创业上，她勇敢地选择了创业。2005年中国网上婚恋市场规模达到9100万元，同比增长145.9%。2008年市场规模预计为6.53亿元，年均复合增长率为106.2%。面对如此巨大的市场空间，在一组组耀眼的数据背后，是“世纪佳缘网”恪守的中国传统营造起的婚恋温情。财富文化是关于人的文化，人性关怀也是财富文化的关注焦点。正如佳美口腔董事长刘佳所言，“佳美口腔的出生，源于一次牙疼。”“然而，国内的医疗服务水平整体不高，患者很难获得良好的服务，看牙医，这件在国内好像噩梦般的事情在这里变成了一种享受。”而在阿姆斯特丹接受的一次口腔治疗彻底改变他人生轨迹。为了避免让患者产生压迫感和恐惧感，阿姆斯特丹医院所有的护士都通过跪式服务保证自己身体的重心低于患者的心脏。自己看牙医的深刻经历深深刺激了刘佳，两种经历的对比也刺激了刘佳的灵感：为什么我不能在国内做一家类似的诊所，提供那种比国营医院态度好、比私营小诊所质量高的服务呢？他带着这个问题走上了佳美口腔的发展之路。这也是企业家在人性关怀角度对财富文化具体表现形式的深刻诠释。

同样，在这些财富文化中，站在全局的角度来思考问题也是成功企业家们的不寻常之处；他们对于中国全局观的洞悉和反思，也使得他们有着异于常人的敏锐观察力。在中国教育的深刻反思后，戴尔国际教育集团董事长王中伟立志做传统教育的忧思者与革新者，他要让英语教育这个在很多人眼中艰难的教育模式发展成熟起来，并成为中国教育改革和市场化发展的成功实践者。“中国教育的弊端很多，英语教育的失败是最显而易见的，而实用英语教育中最失败的莫过于‘听说英语’的教育。”“国内大街上很难找到一个没学过英语的人，却也很难找到一个会用英语沟通的人。”而王中伟选择创立“实用英语”教育模式，也同样是要开创自己“以提升国民英语听说能力为己任”的事业，改变中国人花费巨大人力物力学英语却不会说英语的可悲现状。通过积极的市场开拓和发展完善，王中伟稳步前进，终于在竞争日渐激烈的英语培训市场中稳稳地占牢了一席之地。王中伟喜欢人们称他为教育家而不是企业家，“我们国家基础教育的最大问题就是对孩子天性的扼杀，在现代应试教育的模式下，孩子无一不成为教育机器下的牺牲品。教育最原始的内涵和功效应该是找到自己，发现自己，战胜自己再超越自己。”创办雅思教育的张永琪同样以切身的体验告诉我们，我们的教育要做的就是帮助孩子找到“自己”，寻找到适合而有效的教育模式，而我们的企业家要做的，就是在创富的道路上承担自己应有的社会责任感。这种精神也是“爱国者”创始人、华旗资讯集团总裁冯军一直所倡导的，与别人不同的是，他1992年从中关村租个小柜台卖起电脑机箱、键盘。23岁、2个人、200多块钱、一个柜台开始，冯军就给自己仅有两个员工的公司注册了一个响亮、意义深远的名字：华旗，是取“中华的旗帜”之意。他们要在纷繁的国际财富文化中发出中国人强有力的声音。

纵观这些精英人士，也许我们可以找到更多的东西，但有一点却是我们所要明白的，那就是他们身上都流淌着中华民族固有的追

财富书

THE BOOK OF WEALTH

求财富的梦想、坚持到底的财富精神。我们希望能通过这套丛书带给读者更多的思想探索和财富启迪，做一个新时代背景下中国财富文化探索和发展的“快枪手”。

◆ 唐骏：“打工皇帝”的财富神话 / 1

- “打工皇帝”的第一桶金 / 2
- 错失财富梦想——贱卖了“大头贴” / 4
- 相信打工同样可以创富 / 5
- 最初的财富梦想是一百万美金 / 7
- 新的财富目标——与陈发树同入富豪榜 / 8
- “我的成功可以复制” / 9
- 打工创富任重道远 / 11

◆ 刘洪波：重新开始心灵的力量 / 14

- 颇具戏剧性的第一桶金 / 15
- 非典意外逼出来的事业 / 18
- 倾力打造刘氏雅思学校 / 20
- 重新开始心灵的力量 / 25

◆ 邓超明：打造本土广告公司新模板 / 28

- 第一单广告业务 / 29
- 第一桶金——自己的品牌 / 32
- 品牌建设的标志性事件 / 34
- 小胜靠谋，大胜靠德 / 35
- 突破管理瓶颈 / 37
- 百年互通是最终的奇迹 / 38

◆ 赵松青：新媒体的快枪手 / 40

- 从乖学生到好老师 / 41
- 初涉广告行业 / 43
- 打造自己的品牌 / 45
- 逐鹿健康传媒 / 48
- 后来者居上游 / 50
- 黄色性格的魅力 / 53

刘再德：让网上冲浪不再等待 / 55

第一次创业：从纯技术工作入手 / 56

二次创业：失败中获得新生 / 59

第三次创业：英才相聚 / 61

“快网的根本：以人为本” / 63

陈建明：商业地产引路人 / 68

精明眼光发现商机 / 69

平面媒体上崛起的网络品牌 / 70

团队——企业的根本 / 73

优势源于专业 / 74

为创业者排忧解难 / 76

家庭是事业的风帆 / 77

张荐华：K线图里的财富人生 / 80

来自股市的第一桶金 / 81

期货市场的浮沉 / 83

“k线图”里的玄机 / 85

“波神”创造的销售神话 / 87

天道酬勤，大道酬智 / 90

十年磨一剑：郎光辉与太阳石的探索之旅 / 92

英雄出少年 / 93

三个人的公司 / 94

从“中国制造”到“中国创造” / 97

在尝试中前行 / 99

当代新晋商 / 100

冯军：爱国者的爱国行动 / 103

从冯五块到冯六赢 / 104

冯式独特创富心法 / 107

爱国者与奥运结缘 / 109

越是民族的越是国际的 / 111

◆ 口里掘金：刘佳和他的佳美口腔 / 114

从功成名就到急流勇退 / 115

打造百年的佳美 / 117

失败的哲学 / 121

桃李不言，下自成蹊 / 124

儒商刘佳 / 125

◆ 李竹：从技术堆里走出来的视网大亨 / 128

敏锐触角 / 129

开创悠视 / 131

成功融资 / 132

不断创新 / 134

冷静对待 / 136

双面人生 / 137

◆ 陈庆霞：追求生命的丰富与深邃 / 140

昨天的不懈努力，“逼”出自己的成熟 / 141

今天的商海游弋，打造新的成功 / 145

明天的主攻方向：追求生命的丰富 / 148

◆ 刘彤升：让美丽在这里升华 / 153

梦想到现实的回归 / 154

美丽是一种态度 / 155

风雨兼程中的升华 / 157

把品牌变为文化 / 162

◆ 张锐：理想的高度决定生命档次 / 164

从董事长助理到执行 CEO / 165

打造一支精英团队 / 168

做民办教育资源的整合者 / 170

“我们把研究生入学考试做通了” / 172

“只做一个上市公司还不够” / 174

实现理想是一种幸福 / 176

◆ 龚海燕：用网络为千万单身白领牵引幸福 / 178

曲折求学路 / 179
职业还是创业？ / 183
无心插柳柳成荫 / 184
世纪佳缘：幸福的来源 / 187

◆ 张永琪：雅思教育的先行者 / 191

被迫下海的公务员 / 192
一次改变人生的考试 / 194
从经理到校长 / 196
在挫折中成长的环球雅思 / 198
教育无域，环球共享 / 201
资本武装教育 / 202
育人者张永琪 / 205

◆ 陈学文：中国车厢传媒第一人 / 207

小灵感点亮大商机 / 208
一波三折走出人生低谷 / 210
充满巧合的创业之路 / 213
用行动回馈所有真情 / 215
失之东隅 收之桑榆 / 217
不像商人的低调商人 / 219

◆ 徐国庆：户外皇家营地的漫步者 / 221

奋发向上求学路 / 222
潜心沉淀外贸行 / 224
破茧而出品牌梦 / 226
大爱无疆中国心 / 228
厚积薄发民族印 / 229

◆ 王力民：铸就留学移民金字招牌 / 232

来自上天的昭示 / 233
两次超越自我 / 234
遇见贵人 / 236
艰苦创业 / 237
责任造就老板 / 238
做行业内伟大公司 / 240
生活第一 家庭第一 工作第二 / 242

◆ 王明君：创业型投资“天使” / 244

从搬砖开始的创业者 / 245
走到世界的舞台上 / 246
创立一百易 / 249
投资者首先是创业者 / 253

◆ 陈纪平：享誉民间的传奇收藏家 / 257

第一桶金是“藏”出来的 / 258
慧眼识得“金镶玉” / 260
点石成金的秘密武器 / 261
保护和弘扬民族文化功德无量 / 262
为国藏宝 传承文明 / 264

◆ 王中伟：传统教育的忧思者与革新者 / 268

“我的价值可以更大” / 269
梦想成真后的痛心与忧思 / 271
200 元的 CEO / 273
让追随者望尘莫及 / 275
教育是点燃不熄的火焰 / 277
顺天为道，利物为德 / 278

◆ 李如彬：打造教育新航母 / 281

互联网触发创业灵感 / 282
打造家教中介的旗舰 / 283
从家教中介到教育实体 / 285
丢车保帅的无奈之选 / 287
铸就教育领域新坐标 / 289

◆ 薛向东：纵横商场的军事天才 / 293

靠信誉起家 / 294
顺势而为铸就品牌 / 297
打造百年老字号 / 299

◆ 刘宏冰：非常经历铸就鼎盛非常之旅 / 303

试水推销员的非常经历 / 304
完美职业生涯的积累 / 306
用真情演绎出的动人故事 / 309
转身从冬天开始 / 311
追求卓越品质精准而发 / 313

◆ 孙月焕：资产评估行业的领军人 / 316

充满激情的大学生涯 / 317
无怨无悔的军旅岁月 / 318
初涉资产评估 / 320
从拓荒人到领军人 / 322
成功的关键在于人 / 324

◆ 郑鑫：唱响公益主题的传媒先锋 / 329

年少之勇 成就今朝 / 330
成功靠的是坚持 / 331
路有多远看脚步有多快 / 333
爱心、品牌建设双丰收 / 336
成功靠朴实去做 / 338

◆ 毛益民：中国“一站式”金融超市的开创者 /342

大学时代意外“涉商” /343
“没有什么放不下的” /345
偶然发现信贷商机 创造奇迹 /346
骄傲被现实大海冷冷拍下 /349
进军100%的华人市场 /350

◆ 车建新：家居神话的缔造者 /354

从小木匠到小老板 /355
从战略扩张到战略收缩 /357
没有竞争对手的经营模式 /359
生意就是生产创意 /361
红星精神 /362

◆ 邓超：“第九菜系”的掌舵先锋 /365

把握机遇 适时而出 /366
领先于世 蹿红京城 /368
立足久远 科学发展 /370
人心所向 胜利在望 /372
心灵力量造就价值 /374

◆ 魏来：“早晨”的筑梦者 /378

三易其志学设计 /379
细节成就未来 /382
站在世界的高度看“早晨” /385
魏来的未来不是梦 /388



...

唐骏：“打工皇帝”的财富神话

“假如我如期完成在新华都的职业梦想，下步也许会有新的选择，我可能会选择从来没做过的行业，因为我喜欢接受挑战。”



——新华都总裁兼CEO 唐骏

从微软中国总裁到盛大网络总裁，再到新华都集团总裁兼CEO，唐骏把职业经理人的角色演绎到极致。

唐骏的一次次华丽转身，让他获得了“打工皇帝”的美誉。与此同时，唐骏的身价也呈几何式跳跃：他创造了从年薪1000万到获授超过4亿元期权再到年薪10亿元的财富“三级跳”神话。

作为“打工创富”这一财富神话的缔造者，唐骏成为中国职场的风云人物，中国职业经理人的精神领袖。

“打工皇帝”的第一桶金

“我的第一桶金是在日本留学时刷盘子刷来的！”唐骏说起自己的第一桶金时，神情显得很淡然。这份淡然源于他青年时期颇为传奇的经历。

1962年，唐骏出生于江苏常州，父母都是普通工人。少年时期，唐骏记忆最深刻的是和父母、兄弟们亲手建起一幢两层的小楼房。当时，为了最大限度地降低建房成本，盖房子所需的所有材料几乎都是兄弟们起早摸黑、四处寻觅捡来的。

整整两年时间里，唐骏基本没有去上学，天天在家里干体力活。那段日子对于少年的唐骏来说虽然很苦，然而，家境的拮据让唐骏养成了勤俭的好习惯，并从小有了创业意识。这使他受益终生。

1980年，唐骏以一分之差与复旦大学失之交臂，进入了北京邮电大学。大二后期一次偶然的机会，唐骏接触到光纤通讯专业，当时这个行业还很少被人关注，但唐骏看到了其中的巨大潜力。经过一年的发奋学习，唐骏以第一名的成绩考上了北邮光纤通讯专业的研究生。

然而，沉浸在喜悦之中的唐骏很快遭遇当头一棒——因为本科时期未当过“三好学生”，他错失了由学校直接保送出国留学的机会。唐骏懊恼至极却不甘放弃，他找来了北京所有学校研究生考试的招生简章，一家一家地打电话过去询问，最后，终于从一位好心的老师那里得知，北京广播学院还有



：

唐骏：
打工皇帝
的财富神话

空余的留学名额。

费尽周折，唐骏终于把学籍档案从北邮调到北广，却已过了申报出国的截止日期。好不容易看到希望的唐骏哪肯就此放弃，他开始风雨无阻每天到教育部门口“蹲班”，渴望重新找到机会。他苦蹲一个多星期，功夫不负有心人，看到他如此执着与诚恳，教育部的老师深受感动，最后破格把留学名额给了他。

就这样，唐骏靠自己的执著争取到了机遇，他的人生轨迹就此改变。

1985年，唐骏在北京邮电大学毕业后东渡日本。在日本的五年里，唐骏拿的是教育部的奖学金，一个月有10万余日元，足以维持他日常生活及学习开销。按理说，他本可以过得很轻松，但是，在他看来，“留学就是为了有不同的经历”，于是，他毅然地选择了打工。

在紧张的学习之余，他利用晚上的时间，在一个小餐馆里找到了一份刷盘子的工作，报酬是每小时620日元，相当于现在的42元人民币，等同于母亲一个月的工资，这对他来说真是一笔可观的财富。于是他坚持每天晚上刷三个小时的盘子。

一个月下来，他拿到了厚厚一沓日元，相当于一千五六百元人民币。这让他太兴奋了。这可是他平生靠自己的努力与汗水挣来的第一笔“巨款”啊！

初尝胜果使唐骏更加狂热，他绞尽脑汁地挤出时间来又做了一份兼职。这样，两份刷盘子的工作干了不到半年，唐骏已成为名符其实的万元户。须知当时国内万元户还寥寥无几，而且常常是被媒体炒作的对象。

靠自己的辛勤，唐骏淘到了价值不菲的人生第一桶金；