

石油权力与

跨国经营

董秀成 编著

22

中国石化出版社

石油权力与跨国经营

董秀成 编著

中国石化出版社

内 容 简 介

本书首先从阐述“石油权力”概念出发,论述石油的国际战略意义,并提出“石油危机权力转移论”。在研究中国石油安全态势的基础上,提出中国石油企业进一步开展跨国经营的重要意义、战略目标和指导方针。对跨国公司理论进行分析,提出中国石油企业跨国经营管理理论,并初步建立中国石油企业跨国经营管理内涵和理论框架。本书主要读者对象是石油企业跨国经营管理人员,对理论研究者也具有参考价值。同时也可以作为石油企业跨国经营业务培训教材。

图书在版编目(CIP)数据

石油权力与跨国经营/董秀成编著.
—北京:中国石化出版社,2003
ISBN 7-80164-469-7

I. 石… II. 董… III. 石油工业-工业企业:
跨国公司-企业管理-研究-中国 IV. F426.22

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2003)第 1015333 号

中国石化出版社出版发行

地址:北京市东城区安定门外大街 58 号

邮编:100011 电话:(010)84271850

读者服务部电话:(010)84289974

<http://www.sinopec-press.com>

E-mail:press@sinopec.com.cn

北京精美实华图文制作中心排版

三河市三佳印刷装订有限公司印刷

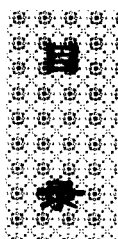
新华书店北京发行所经销

*

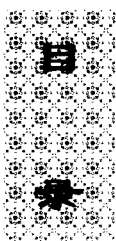
850×1168 毫米 32 开本 5.625 印张 150 千字

2003 年 11 月第 1 版 2003 年 11 月第 1 次印刷

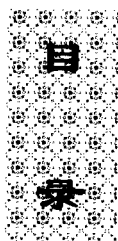
定价:22.00 元



第一章 石油与权力	(1)
第一节 石油与权力要素.....	(1)
第二节 石油危机与权力转移.....	(3)
第三节 石油权力与知识经济神话.....	(7)
第二章 经典跨国经营理论与综合	
动力场论	(16)
第一节 国际资本流动与跨国经营理论 ...	(16)
第二节 国际贸易与跨国经营理论.....	(18)
第三节 产业组织学说与跨国经营理论 ...	(20)
第四节 国际直接投资与国际贸易	
理论的结合.....	(23)
第五节 综合动力场论.....	(25)
第三章 跨国经营战略选择	(28)
第一节 中国石油安全态势.....	(28)
第二节 中国发展石油工业的基本政策 ...	(33)
第三节 中国石油企业实施跨国经营战略	
是必然选择.....	(35)
第四章 国际石油市场环境分析	(46)
第一节 石油在世界能源结构中的比重 ...	(46)
第二节 世界石油资源.....	(47)
第三节 天然气在世界能源结构中的	
比重.....	(48)



第四节	世界天然气资源·····	(51)
第五节	跨国石油公司重组与兼并·····	(53)
第六节	国际油价预测的不确定性因素 ···	(55)
第五章	跨国经营战略目标市场选择·····	(65)
第一节	数量分析方法·····	(66)
第二节	经验判断方法·····	(67)
第三节	层次分析法·····	(67)
第四节	战略目标市场环境评价·····	(72)
第六章	跨国经营进入模式·····	(82)
第一节	贸易式进入模式·····	(82)
第二节	契约式进入模式·····	(84)
第三节	投资式进入模式·····	(88)
第四节	跨国经营进入模式比较·····	(98)
第五节	跨国经营进入模式动态决策·····	(100)
第七章	跨国经营进入模式评价指标体系和 评价模型·····	(103)
第一节	经济评价指标体系构建思路·····	(103)
第二节	影响中国石油企业投资进入模式 决策的因素分析·····	(103)
第三节	多层次灰色综合评价模型·····	(110)
第八章	跨国经营进入模式决策支持系统·····	(117)
第一节	决策支持系统结构体系和特点 ···	(117)



第二节	系统分析与总体设计·····	(118)
第三节	系统模块设计·····	(120)
第四节	决策支持系统的软件开发流程···	(123)
第五节	决策支持系统的实现·····	(125)
第六节	决策支持系统应用实例·····	(126)
第九章	中国石油企业跨国经营管理·····	(127)
第一节	投资管理·····	(127)
第二节	融资管理·····	(135)
第三节	组织管理·····	(146)
第四节	财务管理·····	(152)
第五节	营销管理·····	(161)
第六节	采办管理·····	(166)
参考文献	·····	(173)

第一章 石油与权力

第一节 石油与权力要素

在石油领域的“风吹草动”，如石油供求关系的变化、石油价格的波动、石油资源的新发现、石油通道的畅通或阻塞以及产油地区的政治经济矛盾激化等，都将继续牵动着各国政治家、军事家、经济学家和企业家的弦，都将受到世界的倍加关注。因此，国际石油市场就是“没有硝烟的战场”。拥有和获取石油资源，确保石油供应渠道的长治久安，已经成为世界各个国家特别是发达国家政治、军事、经济范畴重点考虑的战略之一。

为什么石油具有如此大的诱惑力呢？为什么各个国家如此重视石油安全战略呢？答案只有一个，那就是：石油是权力的象征，拥有石油等于拥有权力，拥有权力就可以支配或控制地区甚至是称霸全球。

权力是对别人有特殊企图的控制，实质是人对人的控制。对于国际关系来说，权力就是一个国家对另外一个国家的控制力。权力是欲望的相对，是人类社会中永恒探讨的主题之一，甚至是每个人、每个国家都一直追求的目标，有时也会成为某些权力偏执狂的宠物和图腾。因为人们追求权力，才会发生战争、冲突和纷争，因为国家之间权力的争夺才会产生领土纠纷、民族矛盾、宗教对抗和文化冲突。既然人类欲望各有不同，但能够满足个人欲望的能力越大，就越能掌握权力的来源。虽然权力来源是多种多样的，但武力、资金和知识确是权力最重要的凭借力量，这三种因素在权力游戏中都有自己的表现形式。

武力本身能够产生权力，有时武力不必真正付诸行动就可以产生权力，通常武力恐吓就会带来预期权力效果，甚至国际法和各国法律都蕴涵武力胁迫的成分；资金代表财富，可以用来开发

武力、购买武器，还可以提高知识水平；知识可以带来资金或提升武力的能力。上述三个因素就像制造机器的机械母机一样，只要好好运作就能为拥有者带来更多更大的权力，而且三个要素组合起来就成为“权力金三角”。

石油作为一种权力象征，已经深深地渗透到权力的三个基本要素之中。

首先，让我们来分析武力和石油的关系。武力自古以来一直都是获取权力的有效途径，在历史上武力膨胀一直是帝王征服其它国家或称霸全球的最重要手段，拥有强大的武力就等于拥有至高无上的权力。人类进入工业经济时代以后，武力的载体——武器变得越来越先进了，例如飞机、坦克、炸弹、潜艇、军用车辆等不断推陈出新，而这些武器几乎都离不开石油。即便是在现代战争中发展起来的高科技武器也同样离不开石油，没有石油这些高科技武器就不能有效地部署，就不能发挥其应有的功能。同时，石油本身也是一种重要武器，有些国家就一直将石油作为他们的最重要武器与美国等西方国家进行周旋。因此，可以看出石油已经与武力紧密结合，拥有石油等于拥有武力。

其次，分析资金与石油的关系。石油在某种程度上可以说是财富的代名词，因为石油一直是某些地区或国家赖以生存和发展的最重要资源，因此在国际经济中将石油称为“黑色的金子”，在某些国家将石油称为“石油美元”。中东产油国以其丰富的石油资源成为世界“富国”，石油大亨们拥有的“石油美元”可以让他们的后代悠闲自在地生活几辈子。没有石油资源，这些所谓的中东富国将一无所有，因此有人将这些国家戏称为富裕的贫困国家。俄罗斯作为一个在国际关系中具有举足轻重的国家，同样也是以石油作为其经济生命细胞，很难想象如果没有石油，俄罗斯将变成何种模样。在中亚、南美、东南亚，同样存在一些石油富国。可以这样来描述，在世界经济体中一刻不停地流淌着的石油，实际上意味着资金或财富的转移，也意

味着权力的转移。

最后，再来分析石油与知识的关系。人类即将进入信息社会，知识经济形态将成为经济运行的主体，知识变得越来越重要。在权力三要素中，武力和资金带来的权力往往具有“量”的特征，而知识权力具有“质”的特征。可以说最高品质的权力来自知识的运用。最高品质的权力可不是简单的事情，其中牵扯的不仅是要别人勉强去做你要他做的事情。最高权力的层次要比这个高，需要用最少的资源和最高的效率去达到目标。石油的获取越来越需要知识，石油工业的发展可以说必须依赖知识和科技进步，石油与信息的融合应该是目前乃至将来的必然趋势。与此同时，拥有大量石油财富可以获得知识，如购买知识(技术专利)、投入知识(研究与开发新技术、新产品)、雇佣知识(高薪聘请知识精英人才)和收买知识(收买情报和瓦解敌人)等等。

因为石油具有权力特征，因此在国际政治、军事和经济舞台上，石油就扮演着十分重要的角色，成为强权政治的争夺对象。

第二节 石油危机与权力转移

前面我们主要论述了石油与权力的关系，也就是石油权力问题。由于石油具有权力特征，因此对石油的争夺一直是国际大格局中的热点问题，最明显的具体表现就是在历史上曾经发生过的三次石油危机。

石油危机是指经济危机在世界石油领域的一种表现。要研究石油危机，首先应该分析什么是经济危机。所谓经济危机是指经济比例的严重失衡或产生剧烈震荡。在经济运行过程中，只要某一指标或某些指标超出一定界限以后，经济危机就要发生了。经济危机与正常的经济波动不同，正常经济波动不可避免，是经济系统不断适应内外部环境变化，自身不断调整以便保证自身稳定性的必然结果。经济危机是一种超异常波动，是影响经济系统的基本目标和生死存亡的剧烈震荡。

关于经济危机的成因还没有一个普遍被接受的理论，实际上

也不可能找到一个能够解释经济危机的全面系统的理论。不同的经济学家有不同的理论观点，归纳起来主要有如下理论：

(1) 生产论。这种理论认为经济危机的原因在于生产领域。

(2) 交换论。这种理论认为经济危机的原因在于交换领域。

(3) 分配论。这种理论认为经济危机的原因在于分配领域。

(4) 创新论。这种理论认为经济危机形成的主要原因是由于创新活动引起了原有的均衡状态的破坏和新的均衡状态的出现而产生的。

(5) 乘数 - 加速论。这种理论认为产生经济危机的主要根源在于“加速和乘数原理的相互作用”，认为加速原理和乘数原理的相互作用造成了一个越来越严重的通货膨胀或通货紧缩的螺旋。

经济学家之所以长期未能将经济危机问题解释清楚，主要是因为经济学家往往孤立地从经济的某一领域或者侧重于某种因素去寻找危机的原因，而实际上经济危机是各种经济因素综合起来的产物。

下面，本书从权力角度来分析经济危机问题。

在工业文明以前，各国经济是封闭的，尽管在某些国家产生经济危机，但只是局限于该国家，很难或不可能产生全球性经济危机。在奴隶社会和封建社会，权力的来源主要是武力。武力的平衡被打破，意味着权力将发生转移，社会动荡不安，导致经济危机爆发。

人类进入工业文明以后，世界各国由于资本移动而联成一体，权力要素结构进而发生变化，武力因素的作用相对减弱，而资本越来越成为权力的最重要来源。由于各国对权力的争夺不断，伴随着资本在国家间流动和运动，资本流动数量和频率超出一定界限，权力发生重大转移，就产生了社会动荡，导致经济危机爆发。

在人类进入信息文明以后，权力要素结构将朝向知识为主的方向发展，知识的争夺或转移意味着权力转移，如果出现超常权力转移，社会将出现动荡，经济危机还将发生。

同时，我们还应认识到，在不同文明中，权力三要素都起作用，而且相互之间也会产生结构性的变化或调整，彼此之间会产生失衡，特别是文明转移时期更是如此。这种权力要素的失衡，也可能导致权力发生重大转移，社会矛盾加剧并伴随动荡，经济危机发生。

综上所述，经济危机产生的根本原因在于权力的残酷争夺和剧烈转移，产生于权力要素结构变化或严重失衡。我们或许可以将此论述归纳为经济危机的“权力转移论”。

由于石油具有明显的权力特征，因此对石油资源的争夺一直都是全球性的热点。在历史上曾经出现了三次大的石油危机，对世界经济都产生重大影响。那么为什么会爆发石油危机呢？答案仍然是：石油权力的争夺和转移。

工业文明取代农业文明以后，资本成为最活跃的生产要素，也在权力要素结构中日益扮演重要角色。全球经济迅速发展，资本市场急速扩张，让任何单一机构、企业或个人都显得十分渺小。工业文明初期，全球金融大权就控制在欧洲人手中，实际上世界权力中心就在欧洲。二次世界大战以后，世界大权逐渐转移到北美洲，或者更准确地说转移到美国。美国的经济霸主地位在战后近三十年几乎未受到任何挑战。在此之后，美国资本和其衍生出来的权力开始在世界范围内，像滚雪球一样横扫世界。

在第一次石油危机爆发以前，世界石油资源主要由号称“石油七姐妹”的英美大石油公司控制。这些英美大石油公司包括：埃克森、德士古、海湾、雪佛龙、美孚、英荷壳牌和英国石油公司，其中前五家石油公司是美国公司。这些大石油公司牢牢瓜分和控制世界石油资源和国际石油市场，实际上标志着美国等少数发达国家拥有巨大的石油权力。1960年石油输出国组织(OPEC)成立后，围绕着石油权力与美英等国进行长期不懈的斗争。随着石油输出国组织力量的不断强大，成员国由最初的5个逐步扩大到13个，石油产量也成倍增加。1945年中东石油在世界石油总

产量中所占份额不到 20%，到 1965 年上升到 30% 以上，而到 1973 年上升到 43%。1973 年 10 月，阿以战争爆发，石油输出国组织第一次利用石油为武器与美国开战，宣布减产、提价和禁运，大大地震撼了国际石油市场，石油价格直线上升，进而爆发了第一次石油危机。这次石油危机对美国等少数依靠廉价石油起家的国家产生极大冲击，加深了世界经济危机。这次石油危机，使石油生产国几乎在一夜之间从欧洲、美国和其它富裕国家吸走几十亿美元，石油美元流向中东。马上，这些石油美元灌进纽约和苏黎世银行，随即又很快成为阿根廷、墨西哥和巴西的贷款，然后又回流到美国和瑞士银行。美元贬值和贸易发展使资金流向东京，又流进美国房地产、国债和其它资产。每次资金运动，都会引起一次地区或国际的权力再分配。

西方国家为了夺回石油权力或者尽量减少石油权力的过度转移，成立了国际能源机构，与石油输出国组织进行针锋相对的夺权斗争。

然而，好景不长。1978 年伊朗爆发伊斯兰革命，社会和经济出现剧烈动荡，石油产量急剧下降，油价再次暴涨，第二次石油危机爆发。世界权力的天平再度偏向中东，中东产油国政要的每一句话都可能对世界经济和政治产生影响，对世界经济走势和资本市场产生连锁反应。很显然，中东产油国与西方国家的石油权力斗争中，中东再次占了上风。

20 世纪 80 年代以后，随着石油输出国组织团结力量的瓦解以及新兴产油国的出现，石油权力开始分散。石油价格持续下降，阿拉伯国家的政治势力逐渐衰退，权力再度回到美国、日本和欧洲。1986 年，石油价格降到 10 美元/桶以下，使国际石油市场出现混乱，对世界经济和金融体系产生猛烈冲击，第三次石油危机爆发。中东阿拉伯国家的石油权力几乎完全丧失，西方国家在国际权力争夺战中重新获得主动权。

石油权力之争还在继续，只要石油的权力特征依然存在，那么全球性的石油权力斗争就不可避免。

第三节 石油权力与知识经济神话

石油对人类太重要了。作为能源，它在世界一次能源消费中占有近 40% 的比重，而作为重要化工原料，石油已渗透到现代社会的方方面面。然而石油又是一种不可再生的矿产资源，其重要性越突出，人们越关心它的资源潜力。

早在 20 世纪 60 ~ 70 年代，国际上曾流行“石油储量短缺、石油工业很快步入穷途末路”的预言。其主要依据有：(1) 世界石油年消费量在 1950 ~ 1970 年的 20 年间增长了三倍(由 40 亿桶增到 165 亿桶)，平均年增长率达 15.6%；(2) 按 7.5% 的历史平均年增长率计算，20 世纪最后 30 年(1971 ~ 2000 年)的石油总需求将达到 1.75 万亿桶，其中 2000 年需求就有 1300 亿桶；(3) 从石油工业萌芽的 1850 年到 1970 年，全世界共消费了近 4000 亿桶石油，而到 1971 年累积探明储量仅为 5200 亿桶，为了满足所预测的需求增长并维持起码的储采比(15 年)，在 2000 年前大约还需新增 4 万亿桶储量。很显然，即使不考虑全球石油资源最终潜力，也很难想象这么巨大的勘探开发规模。虽然后来把这一新增储量的预测降到 2 万亿桶，但要实现仍然希望渺茫。

然而 1970 年以后世界石油工业发展已完全否定上述预测。在 1971 ~ 1996 年的 26 年里，世界石油总产量仅为 5760 亿桶。尽管这 26 年石油需求年平均增长率只有 1.48%，因而勘探工作量的增加也十分有限，但新增储量仍达到 1.154 万亿桶。到 1997 年初，全球石油探明储量已由 1971 年的 5210 亿桶上升到 1.098 万亿桶，年均增长 4.26%，储采比也由 28.3 提高到 43.1。总之，世界并未按预言而进入石油短缺时代，而是在供需平衡、储量充裕的状态下稳步发展。

这种局面形成与过去几十年来一些重要事件密切相关。

首先，通过已知油田再评价而增加的储量超过新发现储量，其原因是：(1) 老油田再评价成本低、风险小，资源国政府和石油公司乐此不疲；(2) 许多 OPEC 国家勘探投入很少，这既与国

际市场石油需求稳定有关，也反映它们的国家石油公司缺乏资金；(3)非 OPEC 国家广泛采用新的油藏评价方法和先进生产技术，使可采储量不断增加，其中北美、北海和其它一些工业化国家表现得最明显。

第二，世界上还有近 100 个新区的沉积盆地基本上未经勘探，这既有地理位置偏远原因，也有政治形势阻隔原因，但最根本原因还是缺乏在这些地区从事风险勘探的动力。因为相对于目前需求水平，现有探明储量已相当充裕。

第三，世界天然气探明储量快速上升，由 1971 年的 40 万亿立方米上升到 1996 年底的近 150 万亿立方米，储采比由 30 升至 62 升，同时天然气使用范围也在不断扩大，它在一次能源构成中比例已由 1971 年的 16%，上升至 1996 年的 24%。

第四，除加拿大阿萨巴斯卡超重油砂和委内瑞拉奥里诺科重油带，估算储量达 40 万亿桶的世界非常规石油资源基本上尚未开发，而有可能开辟勘探油气新领域的无机成油假说也在深入探索中。

在可以预见的将来，技术进步的积极作用不但在北美和西欧等成功地区还将继续加强，而且也要扩展到其它油气区，特别是 OPEC 国家、俄罗斯和中亚国家。这一因素所推进的储量增长至少还将维持 30 年。加上新的石油发现，世界常规石油最终可采储量有望达到 3 万亿桶。扣除已采出的 1 万亿桶，剩余 2 万亿桶足以使世界石油工业持续发展到 2030 年。如果再结合考虑边远新区和非常规资源，石油工业回旋余地应更加广阔。

从长远看，世界石油工业发展也许将更多地受制于需求而不是供应。对环境保护的关注使人类不可能无节制地扩大使用石油。目前已出现以天然气替代石油的强劲趋势(如燃气电厂和天然气汽车等)。核能和太阳能的全面开发利用也将在本世纪逐步铺开，从而进一步缓解石油需求压力。因此，可以大胆地预言，人类对石油开发利用不会陷入需求旺盛而供应枯竭的尴尬境地，相反，在石油储量远未耗竭之前，需求就有可能得到控制或逐步缩小。

目前，人类社会已经进入 21 世纪，人们普遍认为知识经济时代即将来临，网络技术将更加迅猛发展，信息处理与传递已经突破时空与地域的界限。因此，信息化、全球化、网络化、集成化，并在此基础上飞速发展起来的知识经济，已经成为不可抗拒的世界潮流。这次浪潮到来之迅猛，影响之深远，受益面之广泛超过任何一次科学技术革命。在此背景下，许多人又开始认为工业经济的主体传统产业开始没落了，其中在工业经济社会中最具有典型性的石油工业也已经成为夕阳工业了，其重要性已经今不如昔了，兴起了一股狂热的“新经济”浪潮，连油气藏都要加上全新的名词——“数字油气藏”或“e-油气藏”，似乎石油工业不戴上“电子”或“网络”等“头盔”就不能代表时代特征，或者石油工业就会消亡了。当然，也有些人认为什么知识经济、新经济或网络经济全是胡扯，无非是西方经济学家精心编制的神话而已，甚至是将新经济看成是西方发达国家推行新殖民主义的宣传口号和手段。很显然，上述两种态度都有偏废。本书试图从目前石油在世界经济中的地位入手，分析传统石油工业与知识经济的关系，从更加客观的角度分析知识经济对石油工业的影响。

一、经济学家和未来学家笔下的知识经济是“知本经济”，知识将成为社会财富最主要的源泉

从人类社会发展历史来看，经济形态由农业经济发展到工业经济，目前正在向知识经济发展。划分经济形态的最重要标准是社会经济财富的来源，即人类社会靠什么要素来获取财富。农业经济社会的财富主要来源于自然资源，尤其是来源于土地。工业经济社会的财富主要来源于资本。农业经济和工业经济从本质上没有区别，二者都属于实体经济。知识经济社会的财富主要来源于知识，从本质上与农业经济和工业经济产生明显差异。知识经济是继工业经济之后新的社会经济形态。对这种崭新的社会经济形态，理论界一直对其保持极大的关注与投入。1962 年美国经济学家费里茨·马克卢普提出知识产业概念，1973 年哈佛大学

社会学家丹尼尔·贝尔提出后工业社会概念，1980年美国未来学家阿尔温·托夫勒提出超工业社会，1985年日本学者介屋太一提出知识价值社会概念。上述提法实际上都是知识经济概念的雏形。1996年经济合作与发展组织在官方文件中正式使用知识经济概念，并对知识经济内涵进行界定：知识经济是建立在知识和信息的生产、分配和使用之上的经济。知识分成事实知识(Know - What)、原理知识(Know - Why)、技能知识(Know - How)和人力知识(Know - Who)四类。至此，知识经济概念最终形成。从目前来看，经济学家和未来学家头脑设想的知识经济还处于萌芽状态，应该说还没有完全变成现实，具有理想化的特征。

二、知识经济“狂热”现象，表明人们对破坏环境的工业文明的失望和对具有“绿色文明”特征的知识经济的向往

在知识经济论者看来，知识经济的出现可以大大改变经济活动的性质。在工业经济时代，能源和原材料是生产活动的基础，能源和原材料的价格对产品成本影响很大，同时人们发现高度发达的工业文明以破坏人类赖以生存的环境为代价。在知识经济时代，在传统经济中扮演重要角色的能源和原材料的地位将大大下降，对经济活动的整体效率不再起决定性作用，对环境的破坏将大大减少。

美国可以说是知识经济的发祥地，其经济中传统的大量消耗能源和原材料的物质生产部门，即第一产业和第二产业在国民收入总值中的比重早已低于第三产业，非物质生产部门的第三产业在国民收入中所占的比重已从50年代的45%左右上升到目前的约60%。其它西方发达国家的情况也大体如此。从能源消耗在国民生产总值的产出中所占的比例看，石油等能源和原材料所起作用已大大降低。根据专家估计，今天美国经济产出中每创造1美元产值所消耗的石油与30年前，即第一次石油危机之前相比，减少了50%。

知识经济之所以又被称为“新经济”，“新”就新在其投入—产出模式发生根本改观，知识经济的载体主要是高技术产业，其增长也主要依靠技术创新。如果说工业经济的血液是石油的话，那么知识经济的血液则是在因特网上流动的信息。

按照上述理论，可以说知识经济确实可以改变经济性质，改变投入—产出模式。果真如此，那么知识经济也就成了人们梦寐以求的绿色经济，日益威胁人类生存、使人忧虑的环境问题和生态危机必将不复存在。但是，现实的情况并非如此，人们对我们赖以生存的地球前途充满恐惧，对滚滚而来的石油危机还心有余悸，大自然还在遭受人类工业文明的蹂躏和摧残，地球仍然是百孔千疮，就连不断向世界灌输知识经济概念的美国仍然还是地球环境的最大破坏者。

人类对“绿色”文明的理想追求与现实“污染”文明的巨大矛盾，或许就是全球范围内知识经济“热”的真正原因。

三、西方发达国家“实物经济”与“虚拟经济”的严重脱节，推动人们对世界经济已经转型的研判

目前，实物经济与虚拟经济的脱节已经成为当代西方经济中的重要现象和发展趋势。20世纪80年代以来，西方发达国家推行金融自由化政策，鼓励金融扩张和货币资本自我膨胀。在这种政策导向下，大量资本从实物生产和贸易领域转向金融和房地产投机活动，进而导致有价证券、存款贷款和外汇等虚拟资本剧增。20世纪90年代中期美国道琼斯30种工业股票平均指数年均增长超过20%，而其国民生产总值的年均增长率只有3%左右。

目前，在国际资本市场套利运作的资本规模估计高达3500~4500亿美元，而在纽约商品交易所西得克萨斯原油的日交易量是7000万桶，按30美元一桶计算也不过20多亿美元的交易规模。全球每日进行的外汇交易额高达1.5万亿美元，但其中用于国际贸易的不足2%。金融资本高度虚拟化，日益演化为一个具有相对独立性的符号经济系统，西方经济出现严重泡沫化倾向。