

新新白领 之 酷娃 系列

# 不老技 说

【台湾】乐风 著



南海出版公司

# 不老传说

新新白领之酷娃系列

【台湾】乐风 著



## 图书在版编目 (CIP) 数据

不老传说/乐风著. —海口: 南海出版公司, 2005. 5  
(新新白领之酷娃系列)

ISBN 7-5442-3076-7

I. 不... II. 乐... III. 长篇小说—中国—当代  
IV. I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2005) 第 025210 号

著作权合同登记号 图字: 30—2005—011

**BU LAO CHUANSHUO**

不老传说

---

著 者 (台湾) 乐 风  
责任编辑 宋亦工  
责任校对 金娜晶  
封面绘画 舒 可  
装帧设计 平衡空间设计室  
出版发行 南海出版公司 电话: (0898) 65350227  
社 址 海口市蓝天路友利园大厦 B 座 3 楼 邮编: 570203  
电子信箱 nhcbgs@0898.net  
经 销 新华书店  
排 版 北京百通图文公司  
印 刷 北京市通州京华印刷制版厂  
开 本 880 × 1230 1/32  
印 张 6  
字 数 101 千  
版 次 2005 年 5 月第 1 版 2005 年 5 月第 1 次印刷  
印 数 1 ~ 10000 册  
书 号 ISBN 7-5442-3076-7  
定 价 12.00 元

---

南海版图书 版权所有 盗版必究

## 序

记得，那部韩剧刚在电视上上档的时候才开的稿，如今一百多集的连续剧都下档了，唉，有点觉得自己老了……

呸呸呸，少诅咒自己了。我当然是永远年轻，永远开心。

还好，还记得开写这本书的理由。

那个时候晚霜用完了，我为了选择一款适合自己的产品，在白日里很是伤脑筋；夜里躺在床上，不由自主地就想起：女人为了保养小小的一张脸，花的心神与时间可谓天价，如果她又碰巧爱上一个年龄比自己小的男友，那么她怕老的心情，是不是又比一般人更重更沉呢？

脑海无休无止地想，然后兴致一来，



那“想”就变化为文字了。

说到这里，就很庆幸自己是写小说的，因为可以把所思所想化为文字，与大家分享。这样，好像压力、麻烦……都会不知不觉地减轻许多。

所以，我要谢谢翻开这本书的你，谢谢给我机会的编辑，谢谢生养我的父母……哇！我要感谢的人好多好多，再说下去准没完没了。

希望你会喜欢这个故事。下次再见了。



## 楔 子

### 1

天才蒙蒙亮。晓浣在被窝里轻轻翻身，向着熟悉的温暖身躯挪进，一双大手敞开怀抱将她抱牢，让她眼睛还未睁开，就先露出甜笑。

她把头枕在爱人宽阔的胸膛上，再慢慢睁开眼睛。儒熹睡着的时候，表情就像小孩一样可爱，红红的睡脸，微扬的嘴角，谁会相信醒着的他，精明能干，是著名的 JNL 生技亚洲区最年轻的研发总监。

她唇边的笑意更深了，微微仰头以便将他看得更清

楚。他的眼睫毛长又浓密、卷翘的睫毛，常常让她又爱又恨。虽然他现在闭着眼睛，但晓浣知道，他有一双大眼，是深褐色的，据说因为他祖父娶了一个英国后裔的关系。他还有一身让女人嫉妒的好皮肤，也没见他怎么保养，整张脸却是又白又净，完全不长痘痘。还有，他的头发，微微的自来卷，柔顺又服帖，比她的杂毛好整理多了……她边看边数落，忍不住抓着自己的头发去搔他痒。

用手拨了拨苏儒熹，没有醒来，晓浣愈玩愈觉有趣，用手轻刮他脸颊，碰到他新生的胡鬚，刺得手心又麻又痒，格格地笑出声来。

“顽皮鬼……”他喃喃地说，手指伸进被窝，轻轻搔着她身上最怕痒的敏感点。

“你敢！看我的！”晓浣不甘示弱，反击回去，两人在大床上翻腾嬉闹。“呵呵……哎！”

他将她紧紧压在身下。“怎么样？服输？”

“才不……啊！”晓浣轻呼一声，又笑又躲。“你真奸……好、好啦！别玩了，投降！我投降！”

他放开手，仰身躺好，让晓浣枕着他的手臂，听她轻喘的呼吸声。“怎么这么早起床？才五点多耶。”

“你不是说今早要开会，让我早点叫你？”晓浣把全身重量都赖给他。她喜欢刚睡醒的儒熹，身上有股味



道，香香的，让她依恋。

“喔，贤惠的老婆，让我报答你。”他低沉道，一个动作，将晓浣又压到自己身下。

“等一下、等一下啦！哎呀，不是跟你说过，这两天不行。”她嘟囔，最后两句说得很小声，脸蛋更是像苹果一样，红透了。

苏儒熹就爱见她这般娇俏的模样，他装模作样地吐气，依然压着她，脸颊贴着她，轻咬着她柔嫩光滑的脸蛋。

“今天请假。”

“为什么？”

“MC来了你总是不舒服，请假在家好好休息，晚上我会早点回来，带你去吃好吃的。”

晓浣因他的话甜甜笑了。“不行，无缘无故请假行不通的。”

“那就拿病假单好了。”他决定道。“起来，我做早餐给你吃。”

哦，万载难逢的机会！

“我要七分熟的荷包蛋，还有热牛奶。”她撑起身子喊道：“谢谢老公！”

“知道啦。”苏儒熹关在浴室，声音模糊。

晓浣轻轻地又笑了一下，把头卧在他睡过的、还微



温的床铺上，深深吸气。没敢告诉儒熹，这么早醒来是因为她做了噩梦，梦见她老的时候，满脸皱纹，儒熹不要她……晓浣澈灵灵地打了个寒战。天啊，多希望这一刻的甜蜜可以持续到永恒！

### JNL 生技亚洲区台湾分部

“……上一次的会议提到，alpha hydroxy acid 是一种抗氧化剂，能够调理皮肤表面角质层，使其更能留住水分。Vitamin C Ester 也是抗氧化剂，能够增加皮肤胶原蛋白……归结来说，结合 alpha hydroxy acid 和 Vitamin C Ester 算是女性皮肤极佳的抗衰老配方。今天开会的目的，是希望各位善用这两样抗氧化剂，研发下一款抗老除皱的产品。”

苏儒熹说着，环室一周，没有人说话，六十多平方米的会议室，安静得连一根针掉到地上的声音都能听得见。他微微一笑。

“开始前，我要先告诉各位一个好消息，上一季的JNL 除皱抗氧护肤精华，首批销路极佳，占亚洲区排行首位，业绩长红，替各位争取到福利，年终加十个百分点。”

“喔。”他这话一说，众人纷纷松口气，气氛顿时缓和许多。



“总监，这款产品卖得很好，我们可以顺势推出系列相关的产品。”坐在他左下方、烫着大卷发的研发部经理车研研问道，“可是你今天开会的目的，好像是想要撤退 JNL 除皱抗氧护肤精华，另外重新推出一款新品上市？”

“是。”

“有此必要吗？”她再问。

“而且年关将近，在过年前，不必多此一举，给自己找麻烦？”

苏儒熹说出大家心头的疑问，“对。你有问题非常好，一款产品卖得好，顺势推出系列相关产品，是化妆美容界的一贯做法。”

他接着说道：“今天，我特地开这个会，其实有两点考虑。第一，我不习惯安于现状，好还要更好，这是我们能不断进步、年年有余的最大原因。”他慢慢地解释，态度沉稳，“而且，我们处在一个瞬息万变的时代，经济不景气，这可不是口号，大家都知道，虽然裁员这种事还不曾发生在 JNL，但难保永远不会有那一天。如何避免发生这种事？当然是成为市场需要的专业人才，而各位都是。另外，我以为在顺境中应该学会未雨绸缪，因为时代是不停地往前走，不继续学习就会落伍。所以我做事的观念是：好还要更好！和各位分

享。”

他一说完，大家都热烈地拍起手来。

然后，车研研小心地指指上面。“总监，你是不是听到什么风声，要把我们给——”她做了个断头的手势。

“没有。”苏儒熹简单摇头。“倒是台湾地区之外的其他客服部接过好几个使用除皱抗氧护肤精华后，出现过敏反应的申诉电话。”

“这很正常呀，使用一款新产品，多多少少长几颗痘痘，这是适应问题。”

他皱着眉，说：“还有一个重点，除皱抗氧护肤精华由日本引进，制作的成本、单价都太高了，加上配合百货公司做的打折活动，我们实际所能得到的利润有限。所以推广部在考虑用一款较平价的新产品，取代除皱抗氧护肤精华。”

“你是说以除皱抗氧护肤精华为基础，再研发一款新产品？”

苏儒熹慢慢地摇动食指。“我是说，利用 alpha hydroxy acid 和 Vitamin C Ester 为主要成分，研发出一款新产品。”

alpha hydroxy acid 和 Vitamin C Ester 是抗衰老利器，也是除皱抗氧护肤精华内含主要的成分。苏儒熹是



在强调：他没有窃取他人的发明，只不过利用已知的保养利器。

与会众人都笑了。

“还是以抗衰老除皱为诉求？”

“当然。”

“没问题。alpha hydroxy acid 和 Vitamin C Ester 本来就是抗衰老的东西，再加上左旋 C、维生素 E，只要调配完成，经过测试，适合东方人体质，我们相信很快就能上市，取代现在除皱抗氧护肤精华。”研发部代表说道。

“很好。”苏儒熹满意领首。“那今天的会议就到此为止，还请各位多加努力，尽快研发出新品。谢谢。散会。”他说完，所有人都鱼贯走出会议室。车研研把椅子推近他——

“喂，你刚刚话没有说完，不是单纯的过敏问题对不对？而且我发现，研发那款除皱抗氧护肤精华的许少哲没有来开会。老实说，出了什么事？”

苏儒熹轻轻吐口气。“我想也瞒不住你，就老实跟你说吧。申诉电话中有三个特别严重，一个是脖子全部红肿，过敏，而且会痛。另外两个脸上长满了类似面部粉刺的痘痘，成了面症，情况不可谓不严重。我在考虑，限制这款产品继续生产。”



“天啊！”车研研讶呼一声，心惊胆战。“听你说得好可怕！喂，我自己也在用耶，而且这款产品超好用的，我也没发生什么过敏问题呀。”

苏儒熹看她一眼。“这就是最奇怪的地方。除皱抗氧护肤精华上市半年来，我们针对消费者做过咨询，发生过敏的比例是千分之一。只有极少数人不适应除皱抗氧护肤精华，发生过敏……你不用那样瞪我，这种事我也是第一次听说。”

“会不会，呃，是使用者在除皱抗氧护肤精华外，兼用了其他牌产品，所以才发生冲突？”车研研推测道。

“不能确定。”他摇一下头，表情有些沉重。“案例是日本分公司传过来的，实际状况如何不得而知。我已经在接到消息的第一时间回电给美国总公司，希望尽快找出一款新产品，取代现在除皱抗氧护肤精华。”

车研研喃喃地说：“呃，你……你是说真的？可是除皱抗氧护肤精华是日本方面经过三年筹备、砸下几亿日圆，耗资千亿才完成的产品，上市才半年，你就要它下台，那这样我们损失——”

“无可计算。”苏儒熹简单道。“而且你想得太严重，我不会要它下台，我只是要取除皱抗氧护肤精华中



重要的精华成分，重制一款新产品。”

“alpha hydroxy acid 和 Vitamin C Ester?”

“嗯。有了除皱抗氧护肤精华的基础，在重制上，都会省时、省力、省钱许多。”

车研研皱着眉头看他。“我觉得你这次脚步太快了，除皱抗氧护肤精华的风头正盛，你已经在想……不，你是在准备随时换掉它！”她不敢苟同地摇头。

快？他倒觉得太慢了点呢。

“我是在未雨绸缪。看你这种表情，活似看到怪物一样。”

“你是很可怕啊。晓浣知道吗？”

“知道什么？干嘛突然提到她？”

“知道你的可怕呀。”

“胡说什么！”苏儒熹怒道，索性解释给她听：“有少部分人发生严重过敏问题，虽然紧急做了处理，但也让我心生警惕。我可不希望同样的问题发生在台湾。而且，因为这款产品是日本研发，再引进台湾，所以尽管它在台湾卖得最好，但我们所得的利润也有限。如果我们可以另外研制新产品在台湾贩售，年终利润就不会只有十个百分点，你懂吗？”

“吓！十多个百分点的年终，你还不满足？”

苏儒熹不耐地看她。“可以更好，我为什么要居于

现状？”

“哦。”车研研应了声。“可怕！难怪你是总监，我只能当小小经理。”然后想到——“啊！我才刚买的新品，还有六瓶的除皱抗氧护肤精华耶，天啊！要全换掉，那……噢！你一定是故意的，奸诈！”

“你可以继续用呀，反正一时半会儿也不会撤换。”

“谁敢呀！你敢回去叫晓浣继续用吗？”

他皱一下眉。“你别三两句就扯上她行不行？这件事跟她没有任何关系。”

“是是是！大总监，就会欺负我这个小经理。”

又是这种话，赖皮！苏儒熹撇了一下唇，不去理会她。

其实他会急着替换掉除皱抗氧护肤精华，还有一个重要原因——他不相信那个来自日本的研究员和他的产品，许少哲那个人硬是给他一种不安定的感觉。

他习惯凡事在自己计划、掌握内，像这类身上潜藏着不安定因素的人，还是少接触为妙。所以，撤换掉除皱抗氧护肤精华，一定得做！

他想着，暗暗下了决定。

晓浣坐在咖啡厅幽静的雅座上，等着她的知交好友前来赴约。



她微蹙着眉，用手紧按住下腹。月经来时她总是不舒服，也曾为此看过医生，就是不见改善。照说今天她不该出门，应该在家好好休息，要是让儒熹知道她还任性地跑了出来，肯定会训她一顿。晓浣想着，神经质地看看窗外，好像苏儒熹会突然冒出来捉她似的。

她随即叹气，无奈地垂下头。心底清楚，自己太容易疑神疑鬼了，爱得好辛苦！可是没办法，她实在太在乎儒熹了，所以她今天才会坐在这里。

“呼！对不起对不起！大塞车，好赶喔！”潘青微一坐下，劈里啪啦就是一大串。“我从公司出来，从忠孝东路一直塞到民生西路来，五分钟的车程，居然在出租车里耗了三十分钟，急得我差点跳车。”

见到好友这样赶，晓浣也不好说什么了。

“你点餐了吗？我要 A 餐，先给我一大杯温开水！”她喊，然后回头，“说吧，你跟苏儒熹又怎么了？”

晓浣蹙起眉。“我什么都还没说，你怎么知道是和儒熹有关？”

“拜托，小姐！你的表情明摆着，你的世界就是绕着苏儒熹转，”她不耐地用指头敲桌面。“除了苏儒熹，你还能够有什么事？”

晓浣憋着气，说：“我找你，是跟你讨论女人衰老

的问题。”

“不是为了苏儒熹？”

她迟疑了下。“也可以说是啦。我真的好怕等我老了，儒熹会不要我。”

瞧！潘青微摊一下手。

“喂，我是很正经的，我真的怕。难道你就不怕自己会变老？”

“我当然也会怕啊！可是……哎呀！这样说好了啦，今天假设没有苏儒熹，你会如此害怕、忧心忡忡吗？”

“我承认，”她咬着下唇，“是儒熹的存在，让我更加害怕老化。可是不管怎么样，我还是会怕老，越来越怕。”

“有什么好怕？”潘青微把身子往后靠，轻松地喝了一大口水。“不想老就用比较好、高档的化妆品嘛，你自己就是专柜小姐，还怕缺乏这方面信息？”

晓浣嘟起嘴，闷闷地说：“我也想用啊，可是儒熹不准。”

“啊？”

“就是JNL最新推出的那款除皱抗氧护肤精华嘛，我想去买，可是儒熹不准。”

“那款啊！”她轻喘一声，“好贵耶，你买得下手？