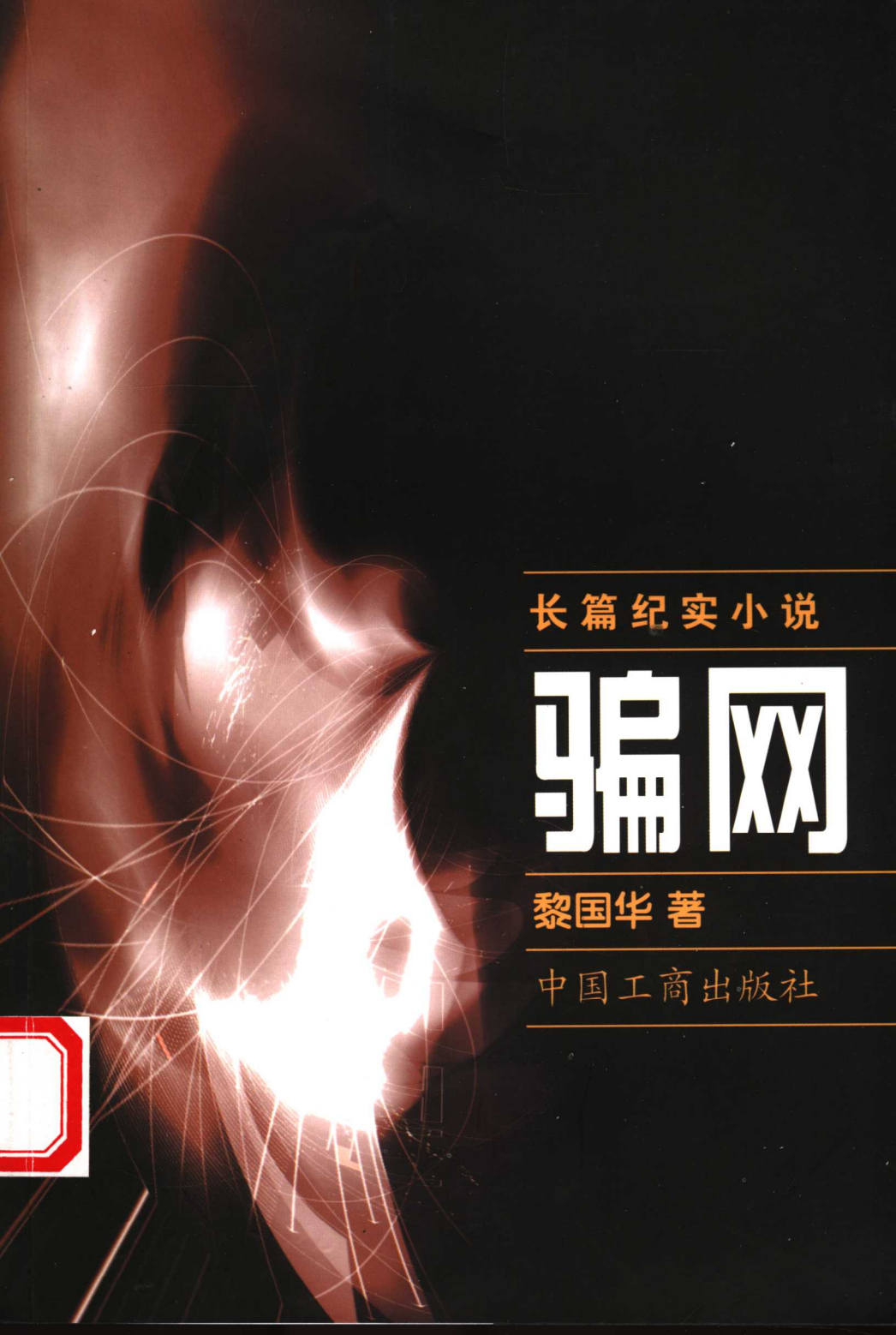




长篇纪实小说

骗网

黎国华 著

中国工商出版社



I247.5
L105



郑州大学 *04010170575U*

骗网

79

I247.5

L105



0000/00/02

责任编辑 李新华 李稳定

封面设计 [XJ] 图文设计工作室

图书在版编目(CIP)数据

骗网/黎国华著. —北京:中国工商出版社, 2004. 12

ISBN 7-80012-964-0

I. 骗… II. 黎… III. 纪实文学—中国—当代 IV. I25

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)第 117563 号

书名/骗网

著者/黎国华

出版·发行/中国工商出版社

经销/新华书店

印刷/北京翌新工商印制公司

开本/880 毫米×1230 毫米 1/32 印张/12.75 字数/400 千

版本/2004 年 12 月第 1 版 2004 年 12 月第 1 次印刷

印数/01-5000 册

社址/北京市丰台区花乡育芳园东里 23 号(100070)

电话/(010)63730074, 63748686 电子邮箱/zggscbs@263.net

出版声明/版权所有, 侵权必究

书号: ISBN 7-80012-964-0/F·507

定价: 22.00 元

(如有缺页或倒装, 本社负责退换)

序 言

夫 鸣

一口气读完这部 20 余万字的长篇纪实小说，心情许久不能平静，——因了贯穿作品始终的正义与邪恶的较量，因了一幕幕惊心动魄、扣人心弦的场景转换，因了如花生命瞬间毁灭引发的震撼，因了人性的挣扎与煎熬催发的思考，也因了作者那份沉甸甸的责任感。

我国正处在向社会主义市场经济的过渡转型期。一切的形态，都在由模糊走向清晰；一切的规范，都在逐步地废旧立新。一时之间，未免泥沙俱下，鱼龙混杂；众生百相，无奇不有。传销的一度狂热与喧嚣，正是这种社会转型期的突出表现之一。因其巨大的“利润”空间，丧失良知的商界“英雄”，拾起西方的牙慧，鼓动如簧的巧舌，利用人性的弱点，编织绚丽的骗网，贪婪而无情地吞噬那些蒙昧的人群。

盛宇集团的覆灭是必然的，而作品所展示的主题和教育警示意义则是深刻的。为达到对金钱的最大占有所编织的骗局，绚丽光环背后掩藏的罪恶，是那样的触目惊心，又是如此的真实存在；良知、蒙昧与罪恶，是那样的泾渭分明，有时却又如此的飘忽不定。与传销组织和活动的斗争，将是长期、复杂而艰巨的。善良的人们，擦亮眼睛吧！

工商行政管理部门是国家打击、取缔各种形式的传销或变相传销活动的主要行政执法机关。黎国华同志是一位年轻

的“老工商”干部，他和战友们同传销组织和活动，进行了长时间的斗争和较量，他对传销的形式和实质有深入的了解。传销所带来的危害和灾难，震动着他的心灵。揭露传销“骗网”的真相，挽救传销的受害者，消除传销的悲剧，就是他写作《骗网》的动因。无疑，作品是成功的。

作品的成功，首先源自它的纪实性，那一幕幕具体的场景，一个个鲜活的脸孔，就真实地存在于我们身边，从而使整个作品具有了极大的感染力。作品的成功，还在于对场景的描写，悬念的铺设，尤其对人物的塑造上颇见功力。如年轻美丽的工商女干部上官雪，英俊干练的公安干警官华，先后孤身涉险，凭着忠诚、勇敢和机智，出色地完成了任务；如盛宇集团头目马盛邦、马宇的老谋深算、奸诈阴险，其爪牙孙贤仁、胡大江的为虎作伥、心黑手辣，都刻画得入木三分，不流于脸谱化，不仅强化了作品的主题，也增强了可读性。当然，作为初学写作者，作品也存在一些不足之处，如对正面人物的形象刻画不够丰满，结尾略显突兀，文字不够凝炼等，但终归瑕不掩瑜。

相信这部作品的面世，能帮助更多的人认识传销和变相传销的真面目，从而为整顿规范市场经济秩序发挥积极的作用。

2004年11月18日于北京

第一章

P I A N W A N G

骗网

P I A N W A N G

马盛邦今年也有五十岁了，他是一个不安分、且富有传奇色彩的男人。商场上无数次的失败与成功，练就了他鹰与蛇的性格。冰冷与火热，狠毒与善良，无时不在他的心中撞出火花。但在常人眼里，他是一位成功的正派商人。

7

在南方某省深谷市最繁华的商业区，一家大型商场正准备开张。深谷市的五月春意正浓。鲜花、彩旗、彩球、五颜六色的巨幅标语，以及喧天的音乐把这家大型商场——盛宇第二商场门口的气氛渲染得格外热烈。

盛宇第二商场是深谷市盛宇有限责任公司创办的。盛宇公司是家外资企业，它在深谷市已拥有一家宾馆、一家商场和两家工厂。因该公司庞大，且为深谷市提供了巨额的税收，并乐于在深谷市的一些公益活动中抛头露面，乐于做一些诸如捐资助学的形象工程，所以深谷市的许多人都把它称为民营企业中不沉的“航空母舰”。

盛宇第二商场门前已是人山人海，除了七八个方阵秩序井然外，那些看热闹的或看了该商场发布的广告而赶来想碰碰运气的市民们则嬉笑着、议论着、拥挤着……一批着装整齐的警察则忙碌着维持秩序。该商场开张的海报及在电视、报纸上做的广告，主要内容有三个：一是宣传深谷市盛宇有限责任公司竭诚为社会服务，为下岗失业人员服务，从事盛宇的连锁加盟推销是现代经济社会就业的最佳选择。二是盛宇第二商场开张三天内所有商品一律八折优惠；并凭购货发票拥有一次获得10元到5000元不等奖品的机会。第三个内容则有点特别，说拥有一张盛宇商场开张的宣传单，便可获得一次抽奖机会，且奖品最高为一部价值10万元的小轿车。盛宇第二商场门前的许多人

都是冲着这部小轿车来的……

已是上午八时整，盛宇有限责任公司的董事长马盛邦、副董事长马宇，陪着深谷市的几位官员来到了商场门口。一大群扛着摄像机、拿着话筒的记者紧随其后。

“马总，好气派啊！”一位身材魁梧，腆着将军肚、气宇昂然的中年人朝马盛邦称赞道。这位中年人叫刘松，是深谷市的常务副市长。看得出，在今天出席开张典礼仪式的官员中，他是最显赫的。

马盛邦笑了笑，恭敬道：“这全仰仗刘市长的关照嘛。”

马盛邦今年也有五十岁了，他是一个不安分、且富有传奇色彩的男人，商场上无数次的失败与成功，炼就了他鹰与蛇的性格。冰冷与火热，狠毒与善良，无时不在他的心中撞出火花。但在常人眼里，他是一位成功的正派商人。

马盛邦刚结婚时，他惟一的长兄就和妻子一起遇车祸双双离去，留下了一双年幼的孩子。当时只是一家企业小职员 of 马盛邦，从此开始品味生活的艰辛。年老的父母、年幼的侄儿，生活的重担一起压在他的肩上。改革开放之初，当别人还搂着“铁饭碗”不放时，马盛邦就毅然辞职下海，开始了他的经商生涯。

马盛邦先是练摊，像中国无数的小贩一样，肩扛手提，把沿海的衣物贩到内地。安分守己、安于现状，从来都不是马盛邦的性格，当他练摊拥有一笔资金时，因对更多金钱的渴望，他便卷入到贩卖古董的浪潮中。

马盛邦做古董生意很成功，从没翻过船，但一件意外的事，却使他血本无归。一次，马盛邦筹集了近30万元，费尽周折买到了两对极品“唐三彩”瓷瓶。只要将这两对“唐三彩”瓷瓶运到广州，他就会赚到20万元。马盛邦决定坐火车前往广州。

卧铺车厢是舒适的，也是身份的象征，但也因此会得到乘警的特别“关照”。为此，马盛邦决定买硬座车票前往广州。马盛邦扮成出差的小职员，把“唐三彩”瓷瓶用报纸和衣服包好放到一个帆布包里，轻松地提着上了火车。一切都很顺利，当马盛邦提着帆布包，走出了广州火车站，走进白云宾馆，当着香港客商的面打开帆布包时，他惊呆了……他的帆布包里，衣服和报纸包着的是破裂的“唐三彩”瓷瓶，一碰便成了一堆碎片……

原来，一群筑路的民工击碎了马盛邦的发财梦。

马盛邦坐在火车上，把帆布包塞在自己的座位下，一把锁将包和座位的铁柱锁在一起。马盛邦不敢睡，但火车老牛拉破车似的行驶，使他感到十分疲倦。当火车过了韶关，到达曲江车站时，黑夜中上来了一群拿着榔头、钢钎的筑路民工。这帮人一上车，就嚷着、挤着，搞得整个车厢的人都十分恼火。马盛邦也不例外，他厌恶地瞪了他们一眼，用脚下意识地碰了一下帆布包，便把脸别向黑蒙蒙的车窗外。疲倦与心情的恶劣使马盛邦闭上了眼睛，他不由得睡着了。在他睡着时，民工不经意地将钢钎硬塞到他的座位下，钢钎刺穿了他的帆布包，刺中了包中的“唐三彩”瓷瓶。

世间无定事，血本无归并欠着巨债的马盛邦本应是穷困潦倒，甚至是到处躲债，但马盛邦却因此次惨败而涉足了官场。回到家乡，马盛邦靠一个多年的朋友，在银行贷到五万元钱。他准备重新开始，为了父母、为了妻儿、为了侄子，他不能倒下。当马盛邦手捧着从银行贷出的五万元崭新的票子时，他突然有个想法：我为什么不能多贷点款？用银行的钱来赚国家的钱，用银行的钱来塑自己的金身？

于是，当马盛邦家乡的人还在懵懵懂懂地议论着电视剧中

骗网

PIAN WANG

的一些腐败的点滴时，马盛邦已开始用银弹俘虏银行工作人员，以及一些政府要害部门的官员。当马盛邦贷到一大笔款子，在家乡办起了烟花爆竹厂时，他便成了家乡企业界的一颗耀眼的星。马盛邦已经可以自由地出入当地的所谓上流社会了，他不但懂得使用银弹，而且还知道使用肉弹比使用银弹更有作用、更具威力。

商海沉浮，谁逞英豪？“轰”地一声巨响，马盛邦的烟花爆竹厂一片火光，整个厂区也是一片混乱。面对这巨响和混乱，马盛邦却笑了，望着大火，望着即将成为废墟的厂房笑了。原来随着马盛邦家乡的烟花爆竹厂办得越来越多，他的生意也越来越难做。而随着地方官员的频繁调动，他这颗星的光芒也开始在商场暗淡。精明的马盛邦便开始寻找退路了。他先将夫人和一双儿女的护照都办到了澳大利亚，接着便开始处理自己的厂子。他是以厂房、设备作为抵押，在银行贷到巨款的，而厂房、设备又在保险公司办了巨额的财产保险。他决定自己毁了自己的工厂，一来可以解除银行的债务，认真打点一下，便可让欠着银行的巨额贷款成为呆账；二来又可以骗得保险公司的巨额赔偿。保险公司有朋友，有钱就是朋友，朋友替有钱的朋友办事，都是认真、慷慨的。

于是，马盛邦精心地策划了这次爆炸。爆竹厂有的是火药，马盛邦派人实施爆炸后，便迅速到公安部门报了案。公安机关立案一查，也只能是不了了之。

当家乡的人们都在议论马盛邦可能会彻底垮台时，马盛邦获得的却是双赢。

是的，马盛邦是双赢。随着全国都兴起的招商引资热，马盛邦让他的夫人在澳大利亚申请注册了一家名叫澳盛贸易有限公司的C级家庭公司，自己则打着海外公司的旗号来到了深谷

市。

深谷市是南方某省一个并不很富裕的山区城市。它要发展经济，一是缩短与沿海发达城市的距离；二是加快建设步伐，招商引资，借鸡生蛋，借船出海。深谷市热情地接纳了马盛邦，在商场与官场游刃有余的马盛邦也迅速地用肉弹、银弹打出了一片天地。他租下了盛宇宾馆，他办起了盛宇商场……

作为深谷市著名的企业家，马盛邦已是深谷市政协常委，他自信自己在深谷市将如日中天。

喧天的音乐停止了，马盛邦望着第二盛宇商场门口直至延伸到马路上排列整齐的方队，朝刘松等人介绍道：“这是我们的公司职员方队”、“这是我们工厂员工方队”、“那几个是我们公司的推销员方队”……

“哦，训练有素。”刘松连连点头。

“叔，时间差不多了。”盛宇公司副董事长、总经理马宇朝马盛邦提醒道。马宇是马盛邦的侄儿，他还不到30岁。

马盛邦到深谷市创业时，带来了大学毕业正在学校教书的马宇，后来从部队退伍的马宇的弟弟马海也加盟了他的事业。上阵父子兵。马宇、马海兄弟俩自父母遇车祸后，是马盛邦将他们抚养成人的，他们和叔叔的感情很深。今天，盛宇第二商场开张的所有创意都是马宇的杰作。

马盛邦点点头，“今天请刘市长和我们公司的劳动模范一起剪彩。”

“好啊！我们要尊重和重视劳动模范，这是一个创新。”刘松给予了充分的肯定。

一排礼仪小姐捧着放有剪刀的托盘甜甜地站在红色绸带前。几位佩戴红色勋带的劳动模范与刘松等几位领导来到绸带前，

他们从托盘里拿起了金色的剪刀。

8时18分整，绸带被剪断了，一群鸽子伴着五颜六色的气球冲天而飞，欢呼声与音乐声同时响起。

“你好，请问你在盛宇公司干什么工作？”刘松放下剪刀，握住了和他一起剪彩的一位劳动模范的手。

这位劳动模范三十七八岁，长得十分健壮、高大，她双手握紧刘松的手，激动地说道：“刘市长，我叫徐清香，是盛宇公司连锁加盟推销的推销员。我原是名下岗女工，是盛宇公司给了我岗位，给了我再就业的机会……”

“好啊！盛宇公司能帮你再就业，这就为社会做出了贡献。”刘松面对记者乘机伸过来的话筒，言语肯定。站在不远处的马盛邦、马宇注视着这一幕，满意地笑了。他们知道，这一幕将会在电视里直播。

“重奖她。”马盛邦朝马宇吩咐道。

2

盛宇公司的劳动模范、推销员徐清香在盛宇第二商场的开张典礼结束后，领了一个1200元的红包，她便兴冲冲地来到深谷市火车站。火车站是她劳作的一片田地，她要在这片田地上用实际行动来报答盛宇公司对自己的厚爱。

深谷市火车站，像全国许多建于五六十年代的火车站一样，在候车大厅的门前建有一个宽大的广场。此时，广场上人来人往，一片喧闹。建在广场正中的巨型花坛里也盛开了各色艳丽的花朵，散发着缕缕清香，吸引了许多不知从哪飞来的蜜蜂在花丛间忙碌。

这巨型花坛是车站广场的一个景点，也是一个标志。等车的、接客的都会在这花坛前驻足。于是，花坛前便有了许多悠闲溜达的人们，特别是一些看似无所事事的女人。

徐清香一来到广场，便走到那些看似无所事事的女人中间。

“徐主任，怎么样？”“徐姐，怎样？得奖金了吗？”……

那些看似无所事事的女人，一见徐清香便围了上来，七嘴八舌。

徐清香笑了笑，说道：“热闹极了，市里好多领导都到了，奖金也领了，下回我请客……”

那群女人用羡慕的眼神盯着徐清香，直嚷着要徐清香请客。

徐清香看了看周围，见许多人都盯着这边，忙摆了摆手，叫大家分散。于是，那群围着徐清香的女人便散开了，又开始

了她们看似悠闲的溜达。

徐清香也开始了在深谷市火车站广场的溜达。

徐清香的脸上总是含着微笑，并不时将目光投向那些行色匆匆的旅人，对那些提着行李一脸疲倦或茫然的旅人，特别是女性旅人，她显得更是热心，总是上前问些什么。不过，她又总是显得有点失落，悻悻离开那些旅人，又继续她那看似悠闲的溜达。

当然，徐清香也不是固定在花坛前溜达，广场的进口、出口及周围的摊位、商店也经常是她溜达的地点。她与那些摊主和商店老板都很熟，那些人也经常和她打打招呼。

“找到人了吗？”

“等到人了吗？”

面对这些询问，徐清香总是摇摇头，但脸上却始终保持着微笑，就是在广场上巡逻的一些民警、保安也认识徐清香，他们对徐清香也经常是相视一笑。

已是上午十时许，徐清香在刺眼的阳光下又溜达到广场的花坛前。她有点累了，想在花坛的围堤上坐坐。这时，一个青年男子低着头，正走过她的身旁。她抬眼一看，忙招呼道：“哦，关经理！去省城？”

那被称为关经理的年轻人没有停步，只是用他那阴郁的眼睛瞄了徐清香一眼，点了下头，便继续朝车站候车大厅里走去。

关经理叫关凯民，是盛宇公司的一位高级经理。关凯民的冷淡很伤了徐清香的自尊。徐清香望着关经理的背影，深深地叹了一口气，她知道作为公司高级经理的关凯民今天并没有参加公司举行的盛大典礼；她也知道关凯民这段时间的不如意。徐清香有点自嘲地摇摇头，转身又坐到了花坛的围堤上。

徐清香没坐一会儿，候车大厅的东侧出口，便如同开了闸

门的水坝，奔涌出巨大的人流，又一趟从省城开往深谷市的火车到站了。面对涌向广场的人流，徐清香眼睛发亮，显得格外精神。她忙站起身，迎向人流。她瞧瞧这个，又看看那个，并不时和一些旅客搭讪几句……

当人流快要散去时，一个十分漂亮的女孩引起了徐清香的注意。

女孩皮肤白皙、淡眉汪眼、长发飘逸，上着一件白色吊带衣，下着一条牛仔裤，肩背一个小背包，手提一小皮箱，显得美艳而脱俗。

这女孩似乎是第一次到深谷市来。她随着人流出了候车大厅的东侧出口，便来到广场的花坛前，十分茫然地望着眼前这座陌生的城市。

站在阳光下的女孩，引来了许多路人惊诧、赞叹，乃至留恋的目光。

女孩似乎很习惯人们对自己的注视，自信而又十分优雅地尽展自己的曲线美。女孩在花坛前站了一会儿，便像发现新大陆般迅速朝广场旁边的一家小商店走去。

进了商店，女孩在柜台前放下皮箱，从小背包里掏出皮夹，拿出钱，买了一张“深谷市城区地图”，认真看了一会儿，便兴冲冲地朝广场旁边的公交车站走去。

“小姐，你是第一次来深谷吧！”当女孩站在公交车站的路牌下时，徐清香溜达到女孩身边，很小心地朝女孩问道，她把女孩当成了今天的目标。女孩扭头一看，见眼前的女人人高马大，姣小玲珑的女孩好像有了种压迫感。她很警惕地瞪了徐清香一眼，“我不住店。”

徐清香讨了一个没趣，但并不气馁。她认真打量着女孩，觉得这女孩是第一次到深谷市，并且是来深谷市找工作的。像

这样有气质、有模样的女孩，决不会先去什么劳务市场，而一定是去找什么人才交流中心，并把就业的希望放到人才交流中心。

“大妹子是想去人才交流中心吧！坐2路车，在上阳路口下车就到了。”徐清香见女孩在地图上找着什么，便很自信地快言快语道。

“上阳路？”女孩真的想去人才交流中心。到一个城市来找工作，当然应该想到人才交流中心。女孩在地图上找到了上阳路。

“要不，我带你去？”徐清香靠近女孩，很是诚恳地再一次问道。

女孩笑了笑，没有言语，她见2路车过来，忙收起地图，提着皮箱，上了车。

徐清香虽没有什么文化，但自加入盛宇公司以后，她就记住这样一句话：“目标就是财富。”她到火车站闲逛，就是来找目标，来找财富的。女孩的微笑，刺激着徐清香，更激励着徐清香。她认定女孩就是自己的目标。目标不能放弃！徐清香就像一个地下工作者一样，尾随着女孩，急忙跟上了车。

上阳路口到了，女孩从窗口看到了“深谷市人才交流中心”的特大招牌，忙站起身。当她提着行李下车时，扭头发现了也站起身准备下车的徐清香。女孩一愣，多少有些明白了这女人的真实意图，心底划过一道异样的涟漪。

女孩迟疑了一会儿，随即朝徐清香腼腆一笑。

又是一笑！这笑刺激着徐清香，使徐清香一阵兴奋，似乎感到希望和财富就在眼前。她跟上女孩，进了人才交流中心的大厅。

人才交流中心大厅，远没有想像中的喧闹，几名工作人员