

企业应告诉员工的一句话，更是人生应懂得的一个道理

QIANWANBUYAO

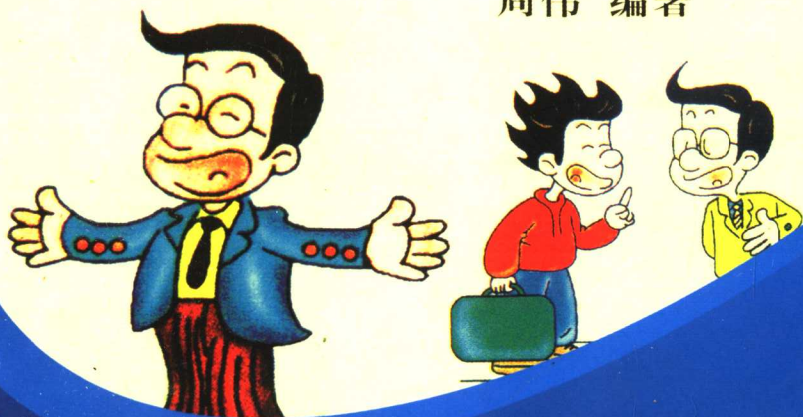
千万不要

BABIERENDANGSHAZI

把别人当傻子

真正聪明的人，善于从自知自明中发现生活的甜蜜；
肤浅愚蠢的人，常常在自作聪明后尝到生活的苦果。

周伟 编著



中国长安出版社

企业应告诉员工的一句话，更是人生应懂得的一个道理

QIANWANBUYAO

千万不要

BABIERENDANGSHAZI

把别人当傻子

真正聪明的人，善于从自知自明中发现生活的甜蜜；
肤浅愚蠢的人，常常在自作聪明后尝到生活的苦果。

周伟 编著



中国长安出版社

图书在版编目(CIP)数据

千万不要把别人当傻子/周伟编著. —北京:
中国长安出版社, 2004. 11

ISBN 7-80175-213-9

I. 千... II. 周... III. 人生哲学—通俗读物 IV. B821—49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)第 122097 号

千万不要把别人当傻子

周伟编著

出 版: 中国长安出版社
社 址: 北京市东城区北池子大街 14 号(100006)
网 址: <http://www.ccapress.com>
邮 箱: cca@cfcapress.com
发 行: 中国长安出版社 全国新华书店经销
电 话: 010-65271800
印 刷: 北京高岭印刷有限公司
开 本: 大 32 开
印 张: 9
字 数: 180 千字
版 本: 2005 年 1 月第 1 版 2005 年 1 月第 1 次印刷

书 号: ISBN 7-80175-213-9/C·059
定 价: 22.80

(如有印装错误 本社负责调换)



千万不要把别人当傻子



序

言

有这样一个笑话：

一个城里人和一个乡下人一起坐火车。城里人欺负乡下人，想耍一下乡下人。

城里人说：“咱俩猜谜语，每人出一个谜给对方猜。谁猜不着，就输给对方一块钱，好不好？”

乡下人想了一会儿，答道：“不，你们城里人比我们乡下人聪明，这样猜，我肯定吃亏，还是让我少吃一点亏吧。如果你猜不着就输我一块钱；我猜不着就给你五毛钱，怎么样？”

城里人自恃聪明，认定自己不会输，就欣然答应了。乡下人先出谜，说：“什么东西三条腿在天上飞？”城里人左想右想也想不出谜底，只好掏出一块钱给乡下人，并接着问道：“三条腿在天上飞，到底是什么东西？”

乡下人递给他五毛钱，笑着说：“你的谜我也猜不着，给！”

世界总是这般的滑稽：开始是“聪明人”笑话“愚蠢人”，可到了后来，“愚蠢人”反倒是胜利者。类似龟兔赛跑的故事在生活中也总是一再发生。哲人早就劝告：“宁可慢些，不要太急而错误；宁可笨些，不要太巧而败事。”

人生在世，谁都希望自己聪明，这固然是一件好事。因为聪明的人具有才能，能够做那些别人做不来的事情，而且十分干练，自然会得到人们的羡慕。可是，当一个人



毫无顾忌地滥用聪明，总认为别人是“傻子”，经常卖弄自己的小聪明，想要戏弄对方时，这种聪明便是愚蠢了，结果只能适得其反。

把自己看得太聪明的人，往往被生活所嘲弄；而把自己看得笨拙些的人，或许不管自己有多么的聪明，都需要不断地努力。在社会上做事光依靠自己的小聪明，而不肯踏踏实实地做事与勤奋努力，是绝对行不通的。在我们的周围，聪明反被聪明误的例子实在是太多了。我们在笑话他人的同时，必须要很好地汲取别人的教训。

有一句格言说：你可以在某些时候欺骗所有的人，或可能在所有的时候欺骗某些人，但你绝不可能在所有的时候欺骗所有的人。所以说无论何时，我们都千万不要把别人当傻子，凡事将别人当傻子，唯认为自己聪明的人，其实是这世界上最大的傻子。

变聪明为愚蠢是人生最大的悲哀，为什么许多人生的悲剧，多是“聪明”人犯下的呢？因为一个人自认为自己聪明，就不肯去努力学习和工作，那么这时他已落后于别人了。如果再加上自持聪明，而处处自高自大，则离失败不远了。

《千万不要把别人当傻子》一书，通过大量生动鲜明的事例和精炼的要点，围绕生活、职场、交际、经营、修身等方面，深刻揭示了自作聪明，自以为是的危害，从而告诫世人要诚信做人、豁达处世。这些都会在竞争日益激烈的现代社会中帮你立足和发展中助你一臂之力。

编者

2004年10月



千万不要把别人当傻子

目 录

生活不需要小聪明



在日常生活中，由于把别人当傻子而导致聪明反被聪明误的下场，相信每一个人都曾经历过。莎士比亚曾说过：“愚笨的人往往认为自己很聪明，而聪明的人却一直认为自己很笨。”一知半解，自以为是的人，最容易犯耍小聪明的错误，真正聪明的人，善于从自知自明中发现生活的甜蜜；肤浅愚蠢的人，常常在自作聪明后尝到生活的苦果。

真正的生活智者，在他们的生命词典里，可以很快地翻到“愚蠢”二字，但绝对找不到“聪明”一词。小聪明只能得意于一时，大智慧才能立根于永久。

◇ 耍小聪明只会自食其果 / 3

◇ 玩弄别人反吃亏 / 5

◇ 精明者的愚蠢 / 7

◇ 学会认输 / 9

◇ 人不可貌相 / 11



- ◇ 节制自己的贪欲 / 13
- ◇ 不要太把自己当回事 / 15
- ◇ 笨人自有笨人志 / 20
- ◇ “傻人”有“傻”福 / 24
- ◇ 保持归零的心态 / 27
- ◇ 保持谦虚，知错就改 / 29
- ◇ 做自己力所能及的事 / 31
- ◇ 把自己看愚蠢些 / 34
- ◇ 减少不必要的争论 / 35
- ◇ 切勿把简单事情复杂化 / 37
- ◇ 明知故犯的错误恋爱法 / 39
- ◇ 人，贵有自知之明 / 42



“弯腰”是为了更好地迁升



职场如战场，只有掌握一定的“作战”技巧，才能在复杂的职场丛林中谋得生存空间。过分地玩弄手腕，耍小聪明，把别人都当傻子，只会自取其辱。而适当的“弯腰”态度是建立良好的人际关系、一路顺利迁升的基本法则。

人似乎总想把别人作为自己的垫石，似乎总希望自己是万人瞩目的核心，而丝毫受不了的又恰恰是作别人的配角；谁都希望自己的人生职场上干得漂亮、活得潇洒。因此，不要把别人当傻子且掌握职场中的一些“弯腰”技巧势在必行。



- ◇ “枪打出头鸟” / 47
- ◇ 打发、糊弄吃大亏 / 50
- ◇ 扮好你配角的角色 / 51
- ◇ 从点滴做起 / 54
- ◇ 不能停留在原有的成绩上 / 55
- ◇ 小心职场“鸡汤”坏了胃 / 57
- ◇ 把上级当傻子时先仔细想想 / 59
- ◇ 换个角度，你就是赢家 / 61
- ◇ 用心对待工作每一件事 / 63
- ◇ 学历只能代表过去 / 64
- ◇ 放下架子，以退为进 / 66
- ◇ 重视渺小 / 69
- ◇ 花要半开，酒要半醉 / 71
- ◇ 装聋作哑，不战而胜 / 75
- ◇ 感谢指责你的人 / 77
- ◇ 尊重自己从尊重他人开始 / 79
- ◇ 别伤害他人的自尊心 / 82
- ◇ 善待他人的过失 / 84
- ◇ 老实做人，踏实做事 / 87
- ◇ 树立竭尽全力的工作信念 / 89
- ◇ 积极替下属承担责任 / 92
- ◇ 员工是伙伴不是傻子 / 94
- ◇ 适当的时候当个“傻子” / 97



做一个“糊涂”的精明人

一个刚踏入社会的人阅历很浅，所以沾染各种社会不良习惯的机会也较少；一个饱经世事的人，经历的事情多了，城府也随着加深。所以君子与其处事圆滑，不如保持朴实的个性；与其事事小心、谨慎、委曲求全，倒不如“糊涂”一些，才不会丧失纯真的本性。人该糊涂时必须装糊涂，该清醒时必须十分清醒。人际交往的成功法则就是看清自我，保持谦虚，不把别人当傻子和发生正面冲突；更多地给他人以热情，帮助他人实现目标。只有这样，我们的人际关系才会左右逢源，奋斗之路才略显平坦。

- ◇ 做人不能太聪明 / 103
- ◇ 抓住别人的心 / 105
- ◇ 做一些“很难得”的傻事 / 107
- ◇ 发扬“傻子”精神 / 109
- ◇ 以长远的眼光对待吃亏 / 111
- ◇ 不要常常指责或轻视别人 / 113
- ◇ 谦恭有礼，不露锋芒 / 116
- ◇ 偶尔装点傻 / 119
- ◇ 机智做人，圆滑处事 / 121
- ◇ 不要告诉人家你比他更聪明 / 123
- ◇ 不要自己说自己好 / 125
- ◇ 与不喜欢的人交往 / 127



- ◇ 让他人感到自己很重要 / 129
- ◇ 作出让步有时是最好的选择 / 132
- ◇ 保住别人的面子更重要 / 135
- ◇ 睁一只眼闭一只眼 / 137
- ◇ 给别人台阶 / 139
- ◇ 学会低头 / 141
- ◇ 做人不可太计较 / 143
- ◇ 代人受过 / 145
- ◇ 留一步与人 / 147
- ◇ 帮助他人，受益自己 / 149
- ◇ 学会付出 / 151
- ◇ 懂得忍让 / 153
- ◇ 种什么因，收什么果 / 155
- ◇ 正视比争辩更有效 / 157
- ◇ “理解”别人的企图 / 160
- ◇ 接纳不同的声音 / 163
- ◇ 有理也要让三分 / 166
- ◇ 说到哪，做到哪 / 168
- ◇ 待人诚恳者将无往不利 / 171
- ◇ 双手摊平，以诚会友 / 174
- ◇ 学会尊重别人 / 175
- ◇ 欺骗远不如诚实有效 / 177
- ◇ 夫妻之间也要“难得糊涂” / 180



吃亏未必不是赢

有经济专家总结炒股经验后认为：“会吃一分钱的亏，必是炒股的大赢家”。生意场上何尝不是如此，做人太精明，处处算计别人，把别人当傻子，谁还会乐意与你合作？没有人会自认为是傻子，会心甘情愿受人算计。

当今社会是一个充满竞争的社会，“物竞天择、适者生存”是竞争的本质和普遍规律。单纯地依靠个人力量，大打个人英雄牌的人经常会碰壁，经常会成为他人的靶子。因此，肯主动吃点亏，以诚待人，避免个人锋芒，积极寻求合作，就能在当今竞争社会中谋取求生存和发展，这也是市场竞争中的经营法则。

- ◇ 吃亏就是占便宜 / 187
- ◇ 从事“聪明人”不干的行业 / 189
- ◇ 敢于主动吃亏 / 191
- ◇ 商战中的“懒蚂蚁效应” / 193
- ◇ 对客户不妨慷慨些 / 196
- ◇ 弃小抓大 / 199
- ◇ 吃亏有时只是事情的表象 / 201
- ◇ 诚信生财的秘诀 / 203
- ◇ 彼此争做“坏人” / 205
- ◇ 以德报怨，化敌为友 / 207
- ◇ 走诚信经营之路 / 209



千万不要把别人当傻子

- ◇ 从“狼来了”的故事说起 / 211
- ◇ 信用等于财富 / 213
- ◇ 有心栽花花不艳 / 216
- ◇ 以诚信去赢得市场 / 219
- ◇ 信誉比金钱更重要 / 221
- ◇ 君子爱财，取之有道 / 223
- ◇ “糊涂”老板最聪明 / 225
- ◇ 树立吃亏也能赚钱的经营理念 / 227



生命因诚信而精彩

斤斤计较，凡事认真，实际是天天给自己吃毒药；嫉妒和私欲永远是困扰人前进的障碍，各种不快、矛盾也多是由此而生。生活中不少人总以为别人比自己愚蠢，把别人当傻子，喜欢戏弄他人，这种不健康的做人原则，只会损害其一生，使自己沦陷痛苦的深渊。

其实，生活在幸福里，并不是难以实现的梦想，更不是天方夜谭。只要你肯放下人生中那些羁绊自己前进的枷锁，你就会体会到人生的真谛，让生命过得更精彩。

-
- ◇ 要想予取必先付出 / 233
 - ◇ 责人先观己 / 235
 - ◇ 学会装傻 / 237
 - ◇ 忍小方可谋大 / 239



- ◇ 敢于不如人 / 243
- ◇ “难得糊涂” 益身心 / 245
- ◇ 爱你的敌人 / 247
- ◇ 掌握糊涂与聪明之间的分寸 / 249
- ◇ 待人宽一寸，见利退一步 / 251
- ◇ 不要处处比较 / 253
- ◇ 不做欺心事 / 256
- ◇ 不要滥用“善意的谎言” / 259
- ◇ 宽容面对一切 / 261
- ◇ 不做傻子的追随者 / 263
- ◇ 丢掉“诚信”的背囊之后 / 265
- ◇ 诚则有信，信则获誉 / 267
- ◇ 心态比能力更重要 / 270
- ◇ 激发心中真爱的潜能 / 272

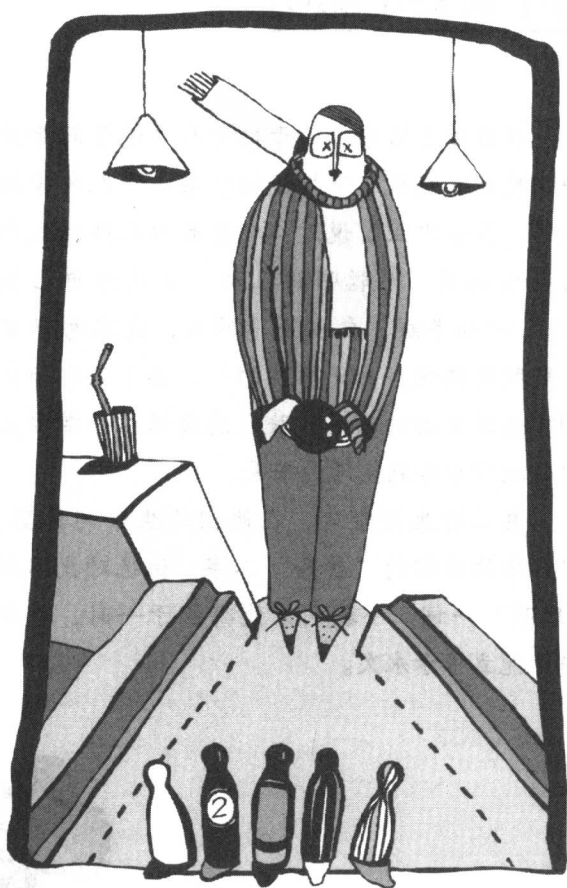


生活不需要小聪明

在日常生活中，由于把别人当傻子而导致聪明反被聪明误的下场，相信每一个人都曾经历过。莎士比亚曾说过：“愚笨的人往往认为自己很聪明，而聪明的人却一直认为自己很笨。”一知半解，自以为是的人，最容易犯耍小聪明的错误，真正聪明的人，善于从自知自明中发现生活的甜蜜；肤浅愚蠢的人，常常在自作聪明后尝到生活的苦果。

真正的生活智者，在他们的生命词典里，可以很快地翻到“愚蠢”二字，但绝对找不到“聪明”一词。小聪明只能得意于一时，大智慧才能立根于永久。







千万不要把别人当傻子

耍小聪明只会自食其果

在我们的生活中，不少人总认为别人是“傻子”，经常卖弄自己的小聪明去戏弄对方。要知道，人们总是厌恶那些投机取巧，虚伪奸诈之人。总想表现自己的聪明，结果只能适得其反。

有这样一则寓言：

老狮子病了，躺在洞里，所有的动物都来探望它，但谁也帮不了它什么忙。

有一天，狼对狮子说：“您发现了吗，狮王？在您生病的这段时间里，狐狸一直没来看望您。可以看出，他对您一点儿也不关心，而在您身体健壮的时候，他是多么频繁地奉承您呀。”

这时，狐狸碰巧走过来，听到了狼的话。它把那长长的赤褐色的鼻子伸得很近。

“陛下，恐怕狼不大了解情况，我比任何人都关心您。狼在您身边喋喋不休的时候，我一直在四处奔走，为您找药。”

“找到了吗？”狮子急切地问。

“对，确实找到了。我找到一位医术高明的医生，



他说，您必须在身上裹一条刚杀死的狼的皮。这是使您病情好转的惟一办法。”

狼还没明白怎么回事，狮子就跳起来把狼咬死了，好得到它那热着的皮。

“哈哈，”狐狸笑着说，“狼先生，你再也不会急于挑拨是非了。”

上述的寓言虽然有点不可信，但它无不折射出生活中的一条道理：喜欢把别人当傻子，自作聪明的人往往会自食其果。伟大的戏剧家莎士比亚说：“我宁愿让傻子逗我开心，也不要让精明人令我伤悲。”这句话实在值得我们深思！