

MEN'S Relationship & Fortune

女士送给男士的最好礼物
男士给自己的最佳选择

男人的 人脉与财脉

人生中最大的财富便是人脉关系，
因为它能开启所需能力的每一道门，让你不断地获得财富，
不断地贡献社会。

王 冰◎编著

要获得理想的人生，必须掌握正确的方法，打通你的
人脉环节，是未来财富创造的基础！

有人说：21世纪成功哲学是：20%专业能力+40%人脉关系+40%观念想法=100%成功。

人脉关系是不分场合，不分性别的关键！

在拓展财脉方面，人脉关系是愈来愈重的资源。因此，

现代男人只有把维护和拓展人脉关系当成日常功课，才能够无往不利、左右逢源，
最终敲响财富之门。

中国旅游出版社

女士送给男士的最好礼物
男士给自己的最佳选择

男人的 人脉与财脉

人生中最大的财富便是人脉关系。
因为它能开启所需能力的每一道门，让你不断地获得财富，
不断地贡献社会。

王冰◎编著

如何经营你的人生，掌握掌握你人脉的方法，打通人脉，
人脉环环，是本书财富增值的法宝！

本书从人脉的定义、人脉的作用、人脉的构建、人脉的维护、人脉的利用等方面，
详细阐述了人脉在人生中的重要性，并提供了大量实用的方法和技巧，
帮助读者建立强大的人脉网络，实现财富增值和事业成功。

中国旅游出版社

责任编辑:高 瑞 刘姗姗

装帧设计:纸衣裳工作室

图书在版编目(CIP)数据

男人的人脉与财脉/王冰编著. —北京:中国旅游出版社,
2005.8

ISBN7-5032-2660-9

I.男… II.王… III.男性—修养—通俗读物

IV.B825-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2005)第 083888 号

书 名:男人的人脉与财脉

编 著:王 冰

出版发行:中国旅游出版社

北京建国门内大街甲 9 号 邮政编码:100005

<http://www.cttp.net.cn>

E-mail:cttp@cmta.gov.cn

印 刷:三河市九洲财鑫印刷有限公司

版 次:2005 年 8 月第 1 版 2005 年 8 月第 1 次印刷

开 本:787 毫米×1092 毫米 1/16

印 张:13

印 数:1-15000 册

字 数:130 千字

定 价:26.00 元

版权所有 翻印必究



前言

人脉开启财富之门

世界著名激励大师安东尼·罗宾指出：“我所认识的全世界所有的成功者最重要的特征是：‘创造人脉，维护人脉。’人生中最大的财富便是人脉关系，因为它能为你开启所需能力的每一道门，让你不断地成长，不断地获得财富，不断地贡献社会。”

哈佛大学为了解人脉能力对一个人的成就所扮演的角色，就曾经针对贝尔实验室顶尖研究员做调查。他们发现，被大家认同的杰出人才，专业能力往往不是重点，关键在于“顶尖人才会采用不同的人际策略，这些人会多花时间与那些在关键时刻可能有帮助的人，培养良好的关系，在面临问题或危机时便容易化险为夷。”

人是群居动物，人的成功只能来自于他所处的人群及所在的社会，只有在这个社会中游刃有余、八面玲珑，才可为事业的成功开拓宽广的道路，没有非凡的交际能力，免不了处处碰壁。这就体现了一个铁血定律：人脉就是财脉！所以，你要想成功，就一定要营造一个适于成功的人际关系，我们与同事、上司及雇员的关系是我们事业成败的重要原因。一个没有良好的人际关系的人，即使再有知识，再有技能，那也得不到施展的空间。如果你的人脉中有各方人士，当你有喜乐尊荣时，有人为你摇旗呐喊，鼓掌喝彩；当你有事需要帮忙时，有人为你铺石开路，

两肋插刀，你就能感到人脉的力量！但是，现实生活中，却有很多人因为处世无方而失败。美国的一份权威研究报告指出：“在一年内失去工作的 4000 名职工中，只有 400 人即总数的 10% 是因不能胜任工作而被开除的，其余的 90% 则是因为不能很好地处理人际关系而被解雇。”

看来，为人处世必须讲究方法，否则，就会处处树敌，事事碰壁。没有人的生可以永远一帆风顺，没有人可以保证自己永远高枕无忧。当你失败时，你有朋友可以扶你一把吗？你身旁的人是会热心地伸出援手，抑或冷漠地袖手旁观呢？人际关系实际上始终呈互动的、往来的过程，正如古人所说：“敬人者，人恒敬之；爱人者，人恒爱之。”

如果你觉得身边朋友太少，如果你发现工作难以开展，如果你的客户正悄悄流失，请不要盲目抱怨人们对你的不理解，想一想：你平时是怎么对待别人的。你会发现，原因就在自己身上！必须尽快改变这种状况！《男人的人脉与财脉》一书，通过大量的真实事例和简明的理论，从维护和拓展人脉关系、使自己处处受欢迎、尽快适应新的环境、争取更多的晋升机会、积极创业和笼络客户等方面，对男人拓展人脉、广聚财脉的基本方法和要领进行了详细阐述，是帮助现代男人走出怀才不遇、一无所成的困境，赢得更丰富的精神生活和物质生活的顾问。在本书的启迪下，你一定能够从容地面对生活中的各种问题，更深刻地理解和把握各种机遇，在未来的人生旅程中，你的人脉关系会变得广阔、健康、和谐；你的处世方法会变得灵活、得体、高超；你将获得开创宏伟事业的一切力量，尽展男子汉的迷人风采！

chapter / 把维护和拓展 人脉关系当成日常功课

有人说,21 世纪的成功哲学是:20%专业能力 + 40%观念想法 + 40%人脉关系 = 100% 的成功。人脉关系是不分场合、不分职业、不分性别的成功关键!对于拓展财脉方面,人脉关系是愈来愈重要的资源。因此,现代男人只有把维护和拓展人脉关系当成日常功课,才能够无往不利、左右逢源。

- 01 千万不能忽视构建人脉关系 2
- 02 广积“人脉”则无往不利 4
- 03 了解完整的人脉关系结构 6
- 04 冲破布建人脉的阻力 10
- 05 主动向对方表示友好 12
- 06 千万不要忽略你重要的接触点 14
- 07 不可忽视了普通人 17
- 08 拓展人脉关系的注意事项 18
- 09 建立人脉的简易行动方案 20

contents | 目录 |

10 把握成功建立人脉关系的原则 23

11 更好地利用对方的名片 28

12 经常进行感情投资,加强联络 30

13 重视生活中的应酬 33

14 随时调整关系网 36

chapter 2 使自己成为 处处受欢迎的男人

每个人都希望自己能受到大家的喜爱，得到更多人的认同。然而，作为男人，想要成为一个真正长期受欢迎的人，光靠有魅力的外表和得体的服装是不够的，应该注重自己的言行，连细小之处也不放过，才能够大大增加自己受欢迎的程度。

- 01 注意小节，尊重对方 40
- 02 让别人喜欢你的简单技巧 43
- 03 培养优良的个性 46
- 04 主动创造和谐的人际环境 49
- 05 在办事中展示独特的魅力 51
- 06 掌握与人交谈的基本原则 55

chapter 3 尽快在新的环境中强化人脉

新工作环境与以前的环境常常有较大差异，如果一个人的心理状态有薄弱环节时，就有可能出现适应困难。有些人就会经常发牢骚，抱怨自己的工作环境不好，在单位中有一种孤独感。与其这样，不如从自身找原因，对照一下自己思考问题的方式，处事方法和工作态度是否有需要改进的地方。然后，有目的地约束自己，去努力适应新环境的要求。尽快激活人脉资源。

01 要相信多数人对你的评价是公正的 60

02 实现从学生到员工身份的转变 62

03 职场新人强化人脉的要领 66

04 从容地面对新单位的“老圈子” 69

05 在竞争的社会里寻求积极的合作 72

chapter 4 职场晋升 人脉财脉兼得

在职场，每个人都有无限的前途，每个人都有潜力赚更多的钱，每个人都有足够的条件成为主管，平步青云。但必须要懂得一些待人处事的技巧，学习一些晋升的谋略。不然，无论你多么能干、多么自信，也难免会有一种“怀才不遇”的失落感。

- 01 潜心积攒人脉获提升 76
- 02 正确处理与上司的关系 78
- 03 和女上司搞好关系 80
- 04 给上司留下最佳的印象 82
- 05 使自己表现得精明能干 87
- 06 灵活运用提高身价的各种途径 90
- 07 积极为得到加薪做准备 92
- 08 大胆地争取自己应该得到的利益 95

| contents | 目录 |

09 成功地让老板给你加薪 97

10 积极争取得到上司的提拔 100

11 在办公室成长和追求成就 103

chapter 5 灵活求助 充分利用人脉关系

亲朋好友之间、同事之间、邻里之间，你来我往，相互帮忙才显得亲密。“养兵千日，用兵一时。”广建人脉资源的最终目的，就是在自己需要的时候，希望对方能伸出援助之手。求人技巧分高下，得到的结果也不同：会求你的人，对方帮了你的忙，他还有一种成就感；不会求你的人，不但办事受阻，内心还徒增了一份挫折感。

- 01 深入了解对方，对症下药 108
- 02 巧妙地让已发达的朋友为你办事 111
- 03 掌握时机，提高办事的成功率 114
- 04 把握求人办事时的语言技巧 116
- 05 把握好送礼的准则 119
- 06 尽量为朋友帮忙 122
- 07 善于成人之美 125

chapter 6 积极创业 把人脉变成财脉

自主创业经营是获得财脉的最直接、最有效、最迅速的手段。创业离不开人脉；但是，仅仅依靠别人显然是不行的。最重要的是在广泛借用别人的智力、财力和物力的基础上，把自身的能力和优势发挥得淋漓尽致，只有这样，才能获得尽可能多的财脉。

- 01 具备了一定的条件才能创业 128
- 02 把人脉当做创业的无形资产 132
- 03 善于借用别人的“脑袋” 137
- 04 多借鉴老一辈的创业方式和经营观念 140
- 05 培养真正能解决经济问题的“经济头脑” 142
- 06 不要把投机当做聚集财脉的主要手段 147
- 07 从思想上做好“给自己打工”的准备 149
- 08 放弃“不切实际”的想法 153

09 驾驭好赚钱的机会 155

10 为开店创业寻找“黄金宝地” 159

11 不可以“义”代“利” 161

12 把握好借贷的比例 163

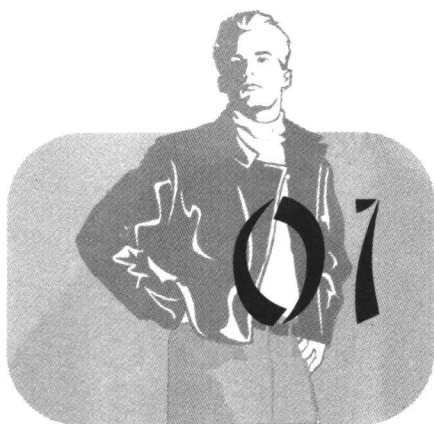


Chapter 1 男人的人脉与财脉

把维护和拓展 人脉关系当成日常功课



有人说,21 世纪的成功哲学是:20%专业能力 + 40%观念想法 + 40%人脉关系 = 100%的成功。人脉关系是不分场合、不分职业、不分性别的成功关键!对于拓展财脉方面,人脉关系是愈来愈重要的资源。因此,现代男性只有把维护和拓展人脉关系当成日常功课,才能够无往不利、左右逢源。



千万不能忽视

构建人脉关系

越来越多的聪明男人注意到，在生活中成功的人大多是有关系网的人。这种网络由各种不同的朋友组成，有过去的知己；有近交的新朋；有男的；有女的；有前辈；有同辈或晚辈；有地位高的；有地位低的；有不同行业的；有不同特长的；也有不同地方的……

广泛与人交往是机遇的源泉。交往越广泛，遇到机遇的概率就越高。有许多机遇就是与朋友的交往中出现的，有时甚至是在漫不经心的时候，朋友的一句话、朋友的帮助、朋友的关心等等，都可能化作难得的机遇。在很多情况下，就是靠朋友的推荐、朋友提供的信息和其他多方面的帮助，人们才获得了难得的机遇。一位朋友在坐火车时，和邻座的一个人聊了起来。这个人过去是律师，后来逐渐厌倦这一行，就辞职自己开办了一家公司，现在这家公司发展得非常红火，他们聊得很投机。到目的地后，他们匆匆交换了名片，朋友顺便也要了那个人的家庭住址和电话。过了几个月后，朋友所在的单位倒闭，他也就失业了，找工作找了几个月仍无着落，他非常

着急。有一天，他忽然想起了那位在火车上遇到的人，于是就给他打电话，说明了自己的情况，问那里有没有适合自己的岗位。虽然那个人的公司目前不缺人，但是给朋友介绍了另一家公司，让他去面试。就这样，他找到了新的工作。

有人说：“三十岁以前靠专业赚钱，三十岁以后靠人脉赚钱。”可见人脉的重要性。在一家信息公司开展的关于“哪类因素对职业生涯影响最大”的一项调查问卷中，“个人能力”被大家公认为第一要素；其次有 30.77% 的受访者认为机遇起着决定性的作用。人脉关系的因素被排在了第三位，有 17.35% 的受访者感受到了人脉的重要性。其实这三样并不矛盾，往往具有累积加倍的功效。如果你有能力，而且在能力之外还有良好的人际关系，那么结果往往是一分耕耘，数倍的收获。调查还发现，男性比女性更关注人脉关系对职业生涯的影响，同时随着工作时间的增加，人们对于人脉在职场中的作用也愈加看重，每一个伟大的成功者背后都有众多的支持者。没有人是自己一个人达到事业顶峰的，假如你决心成为出类拔萃的人，千万不能忽视人脉关系。