

出品人:胡 杰

·邱瑞琴著

揭开招聘的层层黑幕

使应聘者不再上我上过的当。

# 招 聘

## 「黑 面 盒」

ZHAOPINHEBEI

文 职

售及推广

3.2  
6

远 方 出 版 社

# 招 聘 “黑 幕”

邝瑞琴 著

远方出版社

图书在版编目 (CTP) 数据

招聘“黑幕” /邝瑞琴著 - 呼和浩特: 远方出版社, 2003. 6

ISBN 7-80595-874-2

I. 招… II. 邝… III. 职业 - 中国 - 当代 IV. D804. 3

中国版本图书馆 CIP 数据核字 [2003] 第 34601 号

**招聘“黑幕”**

邝瑞琴著

---

出版发行 远方出版社  
社 址 呼和浩特市乌兰察布东路 666 号  
经 销 新华书店  
印 刷 广州市师范学校印刷厂  
开 本 850×1168 1/32  
字 数 100 千  
印 张 5.5  
版 次 2003 年 6 月第一版  
印 次 2003 年 6 月第一次印刷  
印 数 1-10000  
ISBN 7-80595-874-2/F·69  
定 价 16 元

---

远方版图书，版权所有，侵权必究。  
远方版图书，印装错误请与印刷厂退换。

## 前　　言

当你兜里仅有的几百元在求职时被骗光了，你会不会绝望？当你陶醉在被某公司聘用后的喜悦中时，你可曾想到你又掉进了另一个陷阱中？应聘途中的骗局层出不穷，你能否见招拆招？所谓上一会当买一回儿乖的做法付出的代价太大。我有近百次的应聘历程，我干过行政经理、商务公关、广告行销、策划人员、信息分析员，甚至当过绘画学徒，与各个年龄的应聘者结缘，同他们竞争得你死我活。

如果你认为招聘企业的骗局，无非是收报名费、押金，那你就大错特错了。收报名费、押金不过是明摆着的骗局，打个投诉电话，劳监部门马上出动，对这些招聘企业进行查处、惩罚。然而，更多的骗局是“看不见”的。你不作为其员工、试工或入职一段时间的职员，你是完全无法洞悉其中的机关。正因为这些骗局并非明摆着，令执法部门难以对其查处，所以，令不少应聘者中招，我就是其中一个。我愿将我近百次的应聘经验归纳成书，给其他应聘者支招，使他们不再上我上过的当。

# 目 录

## 第一章 色情迷局

一、公关诱惑 .....	( 3 )
二、晚薪 100 元 .....	( 5 )
三、小费 500 元 .....	( 7 )
四、轻松赚快钱 .....	( 9 )
五、教训啊，教训 .....	( 10 )
六、才出虎口，又入狼窝 .....	( 12 )
七、不小心成了伴游小姐 .....	( 13 )
八、我睡哪儿 .....	( 16 )
九、偷换概念 .....	( 17 )
十、没有下回分解 .....	( 18 )
十一、见招拆招 .....	( 20 )

## 第二章 出卖商业秘密

一、大杂院里有机关 .....	( 26 )
二、个中奥秘 .....	( 28 )
三、这个商业无秘密 .....	( 31 )
四、骗你没商量 .....	( 34 )
五、激将法 .....	( 35 )
六、你别另类 .....	( 36 )

七、当了拉 P 手	(37)
八、月薪 3.5 万元	(40)
九、第一个被告	(42)
十、都是金钱惹的祸	(46)
十一、引君入瓮	(47)
十二、企业变脸	(48)
十三、见招拆招	(50)

### 第三章 空手道

一、阳光下的罪恶	(57)
二、妙姐的杀手锏	(59)
三、蛋生蛋的阴谋	(62)
四、让你垂涎的画饼	(65)
五、赚钱秘招	(66)
六、软硬通吃	(67)
七、脚底抹油	(69)
八、好一出独脚戏	(70)
九、假编辑	(73)
十、石碑林神话	(75)
十一、另类陷阱	(77)
十二、先叫你云里雾里	(79)
十三、原来是太虚幻境	(80)
十四、新概念咨询业	(81)
十五、不能姜太公钓水鱼	(84)

十六、卷款潜逃 .....	(85)
十七、见招拆招 .....	(87)

#### 第四章 艺术圆梦

一、嘴唇如猴子屁股那么红 .....	(93)
二、合法地骗钱 .....	(95)
三、无法摸清的黑洞 .....	(97)
四、马屁不穿术 .....	(101)
五、恶梦醒来是早晨 .....	(103)
六、他骗你，你骗他 .....	(105)
七、谁是输家 .....	(107)
八、做了画匠的徒弟 .....	(108)
九、培养名画“枪手” .....	(112)
十、免费午餐能吃吗？ .....	(114)
十一、被骗的还是你 .....	(116)
十二、见招拆招 .....	(118)

#### 第五章 金字塔下的黑幕

一、失业英雄被围困 .....	(126)
二、栽在小公鸡的手里 .....	(129)
三、保险变传销 .....	(131)
四、小心被企业出卖 .....	(134)
五、成了企业的猎物 .....	(135)
六、钱是怎么来的？ .....	(137)
七、第七十三行 .....	(139)

八、保健天使 .....	(141)
九、串烧骗局 .....	(143)
十、打温情牌 .....	(147)
十一、死穴 .....	(149)
十二、见招拆招 .....	(150)

## 第六章 新人机会

一、行政经理的第一天 .....	(156)
二、“胜利大逃亡” .....	(159)
三、办公室“政治” .....	(163)
四、“名牌效应” .....	(167)
五、失去自由 .....	(170)
六、好一个新人机会 .....	(172)
七、居民楼里的公司 .....	(174)
八、见招拆招 .....	(177)

# **第一章 色情迷局**



一说到色情场所，很多人都有这样的印象，桑拿馆、沐足屋以及低档发廊。君不见扫黄大行动，遭公安部门大力整顿的就是这些场所，被扫荡的也是这些场所。虽然这些地方明面上已清理得很干净，但犄角旮旯至今仍是屡禁不止。

在沿海经济发展的大都市，也不乏这样的“死角”存在，且为数不少。

色情生意永远都有赚没亏，而且可以短期暴富，这使一部分人铤而走险，想方设法从事色情生意，大赚其黑心钱。桑拿馆尤其容易被公安部门扫荡、整顿、查牌，他们就转做“地下工作者”。面儿上不论是经营证执照，还是经营场所，都比任何企业正当，暗地的勾当却令人作呕。

然而，因为这些招聘企业太懂得粉饰，所以，不少应聘者看不清其真实面目，不慎跌入色情陷阱，令心灵留下不可磨灭的阴影，也令自己人生旅程留下一段不光彩的足迹。不排除有应聘者因此心理上自我困扰，乃至无法释怀。不排除应聘者因此而自暴自弃，无法自拔。正所谓一失足成千古恨。应聘者，小心！

## 一、公关诱惑

我走进蓝光工作室写字楼，完全是被“公关”一词所吸引的。蓝光工作室的招聘广告，虽然只有两只手指宽，“诚聘公关”几个字，却像磁铁吸引着我。

我记得，我还是个小学生，有一次，被一个远房亲戚带

去参加一个公关协会年会，满屋子的公关先生、公关小姐，穿着入时，妆扮得当，待人彬彬有礼，令我羡慕不已。不知为何，近些年，公关公司都销声匿迹似的，曾一度被社会吹捧的公关先生、公关小姐不知所踪，公关——已被人们渐渐淡忘。

今天，蓝光工作室竟然诚聘公关，虽然，我不清楚蓝光工作室是经营什么的，但是，我仍然毫不犹豫地前往应聘。临行前，我还特意化了个淡妆，挑了套时下流行的衣裙。那是以前公关小姐的标准：以清新、亮丽的形象示人。

蓝光工作室设在市中心一幢新建的商务大厦的 13 楼。墙壁挂着一些竹制的各类饰物，颇有点艺术气氛。不过，办公室的灯光暗淡得很，办公室的人也怪，好像总用眼光打量应聘者。

这个三十来岁的男人，大概就是老板了吧。略带磁性的男中音，颇具吸引力。而最具吸引力的，是他所说的内容：“我们工作室的公关，是件很轻松的工作。晚上工作两三个小时，我们工作室是给底薪，一个晚上 100 元，日日结账，从不拖欠。”

做蓝光工作室的公关，其实就是陪人谈话。所以，应聘者不需要有什么学历，只需要你年轻，嘴巴能说会道就行了。而且，客人无需公关人员去找，工作室早有访问员寻到客人，公关人员按名单按时到场便行了。

陪人谈话是件高尚的事，现在北京、上海都很流行陪人读报纸、买东西。广州珠三角有钱佬、有钱姐太多，这些富

佬、富姐白天玩命做生意，晚上就要轻松轻松，找个不相干的人倾吐苦衷。那么蓝光工作室就顺应这个潮流，为富佬、富姐排忧解难。

公关只要不逆富佬、富姐的话题，是绝对会赚大钱。他们一高兴就赏给公关小费，所以，工作室有的公关先生、公关小姐不出一个月就赚十来万元。而且这些小费，工作室不会提成，如果做得好，工作室以后就会安排更多客人给你们。

蓝光工作室老板又说：“这样轻松又能赚大钱的工，你到哪儿找。说不定一两个月后，你成了富姐，倒过来要我们提供公关先生。”

我倒没想过让人陪伴伺候，但是，赚快钱倒想过，短时间赚一大笔钱，然后，天天玩乐、享受，多么快活。陪人谈话，那是多么容易的事。我有时兴起，一口气连说几个小时，还不容别人打断话题。就算我拿不到客人的小费，光靠工作室每晚一个客人 100 元，做二十五个客人，也能赚 2500 元，况且，只在晚上工作两三个小时。说真的，这样的工作往哪儿找？我一点头：“我做。”

## 二、晚薪 100 元

当天晚上，就安排开工了，时间是晚上 9 点，地点是江边一间上了星级的酒吧。蓝光工作室并没有派人带我去工作地点，只是给了一张纸条，上面写着酒吧的地址和一个手机

号码，让我按“图”寻人，应手机者就是我今晚的客人，我必须陪他谈话，直至他满意。第二天白天，再到蓝光工作室，拿今晚的工资 100 元。如果客人有投诉，则按投诉轻重扣工资。

晚上，我准时来到江边的这间酒吧。这间酒吧相当豪华，以前我还没来过消费这么高的酒吧。

我按了纸条上的手机号码，答话的是个男人，他说：“我在八号桌。”就“啪”地关了手机。听他的意思，早就知道有人来陪他说话。我想既然蓝光工作室让我来这里工作，自然也会预先告之客人了。不过，听他的语气，一点都不客气，我不禁有些担心，这个客人是否那么容易说话。

酒吧里的光线很暗，服务员引着我，我才找到八号桌。

八号桌早有一个男人坐着，一支烟一杯酒在喝着。我在他旁边坐下，他既不招呼我，也不理睬我。不过，那双眼睛却像打鸟一样，不断地上下打量着我。

一时间，我让他打量得很不自在，竟然连什么话题都找不出来。我一紧张就浑身冒冷汗，心想：“坏了，再没话题客人一投诉，别说以后没了这份工，就是今晚的 100 元也别指望了。”我一口气喝光桌上的那杯蒸馏水，定定神，然后，拼命地想话题，终于，让我想到一个大众话题：足彩。谁都想一朝成五百万富翁、又谁都难成五百万富翁的话题。

那男人眨眨眼，我还以为这话题合他意，便来劲了。男人却向我招招手，示意我坐过来。

我以为他听不到，便将椅子往男人那边挪挪。

那男人指着身旁的椅子，沉声说：“坐这里。”

我怔了一下，仍然听话地坐到男人的身边。顾客是上帝嘛，况且，不过是坐在他身边，他又不是老虎，能把我吃掉？

不错，他确实不是只老虎，但却像只猫，令我浑身不自在。

我正起劲地说着足彩，男人一只手猛地伸过来，抓住了我的手。我差点惊叫起来，想到这是个高档酒吧，又不敢大声喊出声来。

在接下来的一个小时内，我一边在说“足彩”，一边在挣扎我的手，尝试挣脱那双“猫爪”。然而，男人的“猫爪”却越发起劲，将我的手握在中间，好像揉面团一样。

我曾想冲出酒吧，对着珠江大喊：“这 100 块钱，我不想赚了。”然而，手在那男人掌握之中，我是动也不能动。

### 三、小费 500 元

终于熬到那个男人买单，拿钱包掏钱。我的手才自由，我拼了命用桌布抹我的手。然而，没容我想什么，那男人一挟我的手臂，就将我挟出酒吧，挟到马路边。

男人扬手准备招“的士”，我赶紧说：“不用叫‘的士’，我自己坐车回家。”

“到你家也好，省事。你住哪儿？”男人问道。

“我住……”我一愣，心想今晚我的工作已结束，这个

“猫爪”男人，我是再也不想见了，我干嘛要告诉他地址：“我不住哪儿。”

“不到你家就到我家吧，都一样。”男人说道，已扬手招来一部“的士”。

“我为什么要到你家？”我使劲甩开男人的手。

“到我家继续做事，对了，我明白了，你是要小费，你放心，我不会亏待你，500块，做完事就给你。”男人已拉开“的士”车门，想把我推进“的士”里。

“到我家做事，完事就给小费，500元。”我下意识地想着男人的话，也下意识地感觉到有点不对劲。但是，哪里不对，我又说不出。

于是，三十六计，走为上计。我急忙说：“我不到你家，也不继续做事。今晚的事我做完了，我要走了。”

男人看了我一会儿，问道：“你不是那么天真吧？你以为蓝光工作室叫你来，真的是陪我说话。”

我竟然天真地点点头。

男人发恨地说：“放屁，谈足彩，有的是人陪我谈。你不陪我上床，我干嘛给蓝光工作室500块，还要给你500块。500块就听你胡说八道，你想得倒美！”

原来，蓝光工作室的男、女公关，是要陪富佬、富姐上床赚大钱的。我这才恍然大悟，赶紧落荒而逃。

第二天，我都不敢再上蓝光工作室，自然，100元一晚的工资也就泡汤了。

## 四、轻松赚快钱

不难看出，踏进这样的色情陷阱，作为应聘者的“我”教训是沉重的。仔细想想，症结就是暴富心理作怪，想在最短时间内赚最多的钱，而又根本不了解行情，那种行业、那种方式、一无所知，将自己送入“虎口”。

其实，只要我的脑子当时没给轻松地赚快钱的想法缠绕，略略分析，不难发现，这骗局中的漏洞，稍微注意，便不会上当了。

漏洞一，陪人谈话，既不需要应聘者有什么专长，也非当前最热门行业，蓝光工作室就付应聘者 100 元一晚，而且，陪人者还能凭对方小费短时期暴富。这就值得多问几个为什么。须知道医院陪床的，又脏又累，一天不过三十来块钱。通过行情比较，就不难分析，光凭蓝光工作室支付 100 元一晚，应聘者就应有几分知晓，这陪人说话，绝对不是纯聊天这么简单。

如此一比较，你就心里有数，如此高的报酬是不可能的事，里面必有蹊跷。而被骗者，像我，就是平时能很正常地推敲出其中之“诈”在当时却满脑子让“轻松赚快钱”所占据，如此简单的行情比较，竟然在事后才想到，已经为时已晚，一只脚已踏进陷阱。

这些问题，稍微思索便有答案，不用大费周章。尽管那答案有些模糊，也足令你裹足不前。这答案一旦清晰，你已经身陷火坑。还是在模糊时期你就应该有所怀疑，应该就足