

FAST READING SERIES OF CONTEMPORARY EURO-AMERICAN BEST-SELLERS

当代欧美畅销书 快速阅读系列

第四辑



刘文荣 今夫 洪智均 主编

本辑介绍的欧美畅销书有十三种：《全球资本市场》[美] 劳威尔·布莱恩·戴安娜·法雷尔合著 《行销法则二十二》[美] 文尔·奈斯·杰克·特罗特合著 《情商与育儿》
[美] 劳伦斯·沙华罗著 《寻爱之道》[美] 乔伊丝·布拉德著 《如何说服别人》[美] 戴维·汉森著 《成功者七大习性》[美] 斯蒂芬·科维著 《自我推销之秘》
[美] 乔伊·古拉德著 《华伦·巴菲特之路》[美] 小罗伯特·赫格斯特德著 《成功就是拼搏》[美] 里克·皮蒂诺 比尔·雷诺兹合著 《魔鬼三角与UFO》(小说)
[西班牙] 柯蒂斯·加兰著 《黑寡妇》(小说)[美] 克里斯蒂娜·克劳福德著 《文伯杜之谜》(小说)[美] 罗宾·库克著 《白富情人》(小说)[美] 萨莉·奎恩著

文匯出版社

前 言

当代欧美畅销书正越来越多地受到我国读者的欢迎。通过它,人们可以开拓视野,了解欧美当代社会生活以及思想学术方面的新动向,也可调剂精神,了解西方当今社会形形色色的众生相。可是随着国人生活节奏的日益加快,要一气读完一本三四十万字的畅销书往往感到困难;品种之多,也令人难以广泛涉猎;更何况,有许多当代欧美畅销书还无中文译本。为此,我们特编辑《当代欧美畅销书快速阅读系列》,以便读者花个把小时就可了解一部欧美畅销作品。购置一册,到手多部;持续出版,积少成多。

《系列》所介绍作品,以在欧美确属畅销为前提,并尽量兼顾作品的可读性和题材内容的多样性。主要介绍美国的作品,同时兼顾西方其他国家。

《系列》各篇,均以原著(主要是西文原著)为根据,对其作简明扼要的介绍,虽非原著本身,但原著的主要思想和观点、精神和风格都反映其中,读后既可对原著有基本了解,也可作为进一步阅读原著的引导。相信此书会受到广大读者的欢迎。

编 者

目 录

全球资本市场

〔美〕劳威尔·布莱恩 戴安娜·法雷尔 合著(1)

本书是美国全球研究所的两位资深研究员对当前国际金融市场所作的研究报告,出版后竟十分抢手,遂跻身于畅销书之列。在本书中,两位研究员纵述近二十年来全球金融市场动向,认为资本市场全球化是一种大趋势,并且可以带来全球经济的发展与繁荣。然而,如果有些政府出于短期目的而过分干预市场,制造壁垒,那么就会扭曲市场功能,从而引发市场动荡,甚至危及世界经济。所以,全球资本市场是福是祸,端在一念之间。

行销法则二十二

〔美〕艾尔·莱斯 杰克·特罗特 合著(31)

两位作者是西方有名的行销大师,任诸多行销公司顾问。他们合著的书几乎本本畅销数百万册,其中《行销法则二十二》销量最大,仅去年在美国就销出数十万册,而此书已被译成了十五种不同的文字。书中详述的二十二条法则都和行销直接相关,不仅具有指导性,而且还是一种技巧性探讨,如“焦点法则”、“排他法则”、“二元法则”和“反向法则”等,对于数以百万计从事行销的人来说,当然是很想一读为快的。

情商与育儿

〔美〕劳伦斯·沙毕罗 著(69)

高智商的儿童将来未必会成功,因为要获得成功,除了智商因素,更重要的还要取决于人的情感商数,即“情商”。本书作者是专门研究情商的心理学家,他在本书中提出了为提高儿童情商必需掌握的72个情商要点以及相应的训练游戏。由于写得深入浅出,又有实际指导作用,本书出版后大受欢迎,成为1996年十大畅销书之一。

寻爱之道

[美]乔伊丝·布拉德 著(105)

本书作者是美国当代著名实用心理学家,她的有关情爱关系的著作一直是全美畅销书,而她本人则被评为美国十大最有影响的人物之一。本书是布拉德女士的代表作之一,她将在书中告诉你,如何去寻求和保持诚挚的爱情:怎样的约会才能让男女真正相爱?选择配偶要遵循哪五项基本原则?为什么婚前同居有害无益?为什么新婚夫妇容易争吵?决定婚姻成败的因素是什么?孩子对婚姻生活又意味着什么?……等等,等等。

如何说服别人

[美]戴维·汉森 著(153)

戴维·汉森博士是享誉全美的口才训练专家,本书是他为自学口才的读者所写的一部畅销书。汉森博士认为,在现代社会,任何人想成功地从政、经商,甚至想有美满的婚姻,都必须学会表达,掌握说服人的能力,因此他在本书中以实例向你演示,如何说服上司,如何说服下属,如何说服家人,如何说服朋友。当然,掌握说服人的技能固然重要,但汉森博士最后还将提醒你,最关键的一点就是,要诚实!

成功者七大习性

[美]斯蒂芬·科维 著(181)

斯蒂芬·科维博士曾被《时代》杂志誉为“人类潜能开拓者”，并被认为是全美二十五个最有影响的学者之一。本书是科维的代表作，专门研究已获成功的人所表现出来的种种习性，最后归结为七大习性，以供想在生活中取得成功的人模仿和培养。此书出版后高踞美国畅销书排行榜长达七年，以二十八种语言共发行一千多万册。

自我推销之秘

[美]乔伊·吉拉德 著(209)

在此书中，作为“全球第一推销员”的乔伊·吉拉德先生将以他自己的成功经验告诉你：如何让别人注意到你的才能；如何增加你的自我价值并向别人展示出来；如何进行使你成为第一的十大步骤，以及其他种种能大大增加你成功率的有效方法。乔伊·吉拉德童年时给人擦鞋，后来又做过洗碗工、送货员和建筑工，他现在成为亿万富翁，完全是靠自己奋斗出来的。所以，他之所言，人们都愿洗耳恭听，而此书之所以成为九十年代畅销书，原因也就在于此。

华伦·巴菲特之路

[美]小罗伯特·赫格斯特朗 著(243)

华伦·巴菲特被誉为“有史以来最优秀的投资者”，他不仅是投资专家，也是投资怪杰，从二十五岁以 100 美元开始投资，用独特的投资策略创造了惊人的个人财富，现为世界第二富翁。本书作者用七年时间对巴菲特追踪观察，写成《华伦·巴菲特之路》一书。从书中我们可以看到对巴菲特谨慎而巧妙的投资策略所作的分析，同时本书也展示了巴菲特冷静、理性、敏锐的个人特质。本书是 90 年代畅销书。

成功就是抉择

[美]里克·皮蒂诺 比尔·雷诺兹 合著(269)

里克·皮蒂诺是全美明星篮球教练，曾执教纽约尼克队，在短短几个月间成功打入 NBA 季后赛，后又执教肯特基大学队，使其夺得 NCAA 的总冠军；1997 年，他又执教波士顿塞尔蒂克队，在 NBA 赛中成绩不俗。皮蒂诺的成功，不仅使他成为当今美国体坛最走红的名教练，同时也成了人们普遍关注的成功偶像。人们都想知道，他是如何成功的？为此，皮蒂诺和体育专栏作家雷诺兹合写了此书。书一出，即成当年（1998 年）特别抢手的畅销书。在书中，皮蒂诺透露了他获取成功

的十大步骤。这十大步骤绝非训练球队的一般计划,而是拼搏人生的经验之谈,对各行各业的人都会有莫大的启示。

魔鬼三角与 UFO(科幻小说)

[西班牙]柯蒂斯·加兰 著(309)

一名退伍军官在调查经常神秘出事的百慕大“魔鬼三角”地带时,卷入了一个更为神秘的事件——一系列证据表明,神秘的“魔鬼三角”和 UFO 有关,而 UFO,即“不明飞行物”,是不是意味着外星人光临地球?正在此时,有一艘船又神秘失踪,而他的女友也在这艘船上……本书是西班牙当代畅销小说家柯蒂斯·加兰的代表作。由于作者丰富的科学知识和丰富的想象力,本书既是一部有益的科普作品,又是一部趣味盎然的消遣读物,不仅在西班牙长年畅销,还被译成多种文字,畅销于欧美。

黑寡妇(小说)

[美]克里斯蒂娜·克劳福德 著(343)

美洲有一种雌蜘蛛,不仅具有很强的毒性,而且性格暴虐,交配之后就吧雄蜘蛛吃掉,于是人们称它“黑寡妇”。这里,将叙述一个人类社会中“黑寡妇蜘蛛”惊心动魄的故事……本书作者是好莱

坞著名影星琼·克劳福德的女儿,从小受母亲虐待,因而她的小说总以切身经验揭示那些对亲人残忍成性的女人的变态心理。本书是她的第三部畅销书,其销量达数百万册。

艾伯拉之谜(小说)

[美]罗宾·库克 著(387)

罗宾·库克毕业于哥伦比亚医学院,是全美第一流的外科医生。他以丰富的专业知识和独特的技巧大胆揭露现代美国医学界的丑陋内幕,遂成为著名畅销小说家。《艾伯拉之谜》是罗宾·库克的重要作品,其中讲到:玛丽莎医生奉命调查“艾伯拉出血症”这一死亡率高达百分之百、比爱滋病更恐怖的传染病。她追踪它的致病媒介,不料自己却成了“艾伯拉病毒”的追杀对象……

白宫情人(小说)

[美]萨莉·奎恩 著(437)

萨莉·奎恩曾任美国《华盛顿邮报》政治新闻记者,以报道社会现象和国家政治新闻著称,并担任过哥伦比亚广播公司新闻部副主任。由于她丰富的社会和政治阅历,她小说中的人物多半是美国政界、新闻界举足轻重的人士,个个性格鲜明,栩栩如生。她的作品能带你领略这一罕为局外人

所知的领域的众生相。本书是萨莉·奎恩畅销书代表作,以两对热情的男女,谱出了一曲曲缠绵悱恻的爱情之歌:杰出的女记者阿利森和她的情人、著名政治杂志分社主任,他们相爱却难以相容;总统挚爱风华绝代的总统夫人,然而总统夫人却杏花出墙,另有所爱。大选来临之际,总统谋求连任,但若总统夫人的绯闻传出,一切都将毁于一旦……

全球资本市场

〔美〕劳威尔·布莱恩 合著
戴安娜·法雷尔



一、全球资本革命

你我都成长于一个经济独裁的世界。在这个世界里，所有重要的经济决策都是由国家政府内极少数核心分子制定。他们承继历史赋予“国家”的权力，管理国家事务，印行钞票，征税，补贴弱势族，等等，其所作所为在过去几乎不受任何干扰或挑战。

然而，近年来国家所握有的这份权力，却有逐渐转移至全球资本市场之势。至于全球资本市场，就好像一个正在成长、却还不知道如何运用肌肉的青少年一般，笨拙地东撞西击，在尝试与挫折中发现自己的力量或潜力。

由于全球人数庞大的投资者为自身经济利益着想，已逐渐敢于和现有政治利益、国家目标冲突，以求涉入利率、汇率、资本分配的决策。因此，未来资本市场对国家政府的牵制将越来越多，而国家对资本市场的控制力却日渐薄弱。

在这样的大环境下,政府在作决策时,必须考虑是否合乎经济大环境,否则将随时受到市场挑战。

可以说,我们未来面临的是前所未有的美景还是乱象,将取决于各国政府对日益庞大的市场力量的反应。如果国家能适应市场,借力使力,将会促进繁荣与兴盛;倘若反市场之道而行,例如继续扩大财务赤字之类的话,最后将会因背负过大的债务而使国家前途多难。

当然,需要适应这种新局势的单位不仅是各国政府而已,所有在经济体系内的人都得适应这个新局面。全球资本革命已经改变了各国经济体系及工业结构。作为企业,想要有成功的未来,需要面对变革。成功的企业必须以国际的视野来选择和设定未来的策略,而不能以呆板的企业组合来考虑明天。对个人投资者而言,环境的改变使得债券、银行存款不再是最好的依靠,聪明的投资人会将他们的投资转到流动资产上。

虽然全球资本市场的整合还未完成,但其发展已对全球经济发展产生了莫大的影响,促使各国的经济不得不一步步走向国际化。我们若要在这一场全球资本革命中获利,必须调整心态,以正面的态度欢迎市场的改变,并作出适当的调整。也就是说,我们必须重新思考个人与世界的定位。在这里,不管是国家还是企业,都需要有超前眼光的领导者带领大家走出过去对世界的假定,而形成以全球为规模的新世界观。无法调整观念,或无法适应新市场体系的人,将会尝到落伍的苦果。

了解全球资本革命的进行,是掌握未来命运的第一步。

二、松绑的市场

正如希腊神话中巨人普罗米修斯一般,全球资本市场不但力大无穷,而且魔法无边,过去五十年来,它逐步释放力量,一直到最近才大体挣脱束缚。

在太阳神宙斯的命令下,普罗米修斯被绑缚在一块大石头上。世界金融市场则于1944年被置于各国政府的控制之下。当时包括英国经济学家凯恩斯在内的一群英美学者,在美国新罕布什尔州布雷顿森林集会,设计出一套以各个国家控制为中心的金融机制,帮助战后全球经济重建,并促进世界贸易。

布雷顿森林会议最重要的精神,在于维持固定汇率和直接控制资本流动。在协定下,各国专家创造出国际货币基金,以协调各国中央银行,共同管理新的国际货币秩序,并构想出一个世界银行,以提供贷款,帮助战后各国重建与发展。

战后,经过马歇尔协定和道奇计划,协议中的固定汇率部分正式成为国际金融的游戏规则。通过这两大战后重建计划,美国提供了大部分资金,让满目疮痍的欧洲及日本得以再起。由于计划本身设计周到,在战后头二十年中,其运作非常顺利,并为全球创造出经济与贸易均飞跃成长的年代。

由于参与国政府自愿接受布雷顿森林协定严格管理,实行固定汇率,世界金融因而井然有序。在这个系统下,各国政府必须小心控制预算,至多维持一个小规模的赤字预

算,因为各国唯一可以依靠的流动资金资源是国际货币基金为发行美元而预留的货币储备金。由此,美元则成为世界大部分国家的主要准备货币,而联邦准备银行自然成为实质上的世界中央银行。

在这种情况下,没有全球金融市场立足之地。所谓的国际资金活动,不过是地方银行及多国银行的地方分行将当地资金提供给多国企业。

在这一时期,所有主要国家都严格限制国内金融机构相互竞争。由于国家的大部分资金必须通过存款机构而产生流动,而政府却以严格的规定防止机构之间有任何竞争行为,因此银行成为战后最安全、最稳定、利润最丰厚的寡头垄断行业。至于主要国家的大银行,既然以依赖政府为生,因此也毫不犹豫地政府政策护航。更有甚者,在法国及意大利等国家,政府干脆直接办起银行来。

因此,在布雷顿森林时代,每个国家政府实际上控制了自己的国家市场,并利用市场达到政策目标。

然而,各国金融系统和金融市场进化的过程并不相同,在法律规章以及文化上有差异,因此创造出来的自然是表现迥异的金融系统。具体而言,由于各国集资及投资的方式不同,结果投资报酬率也就不同;至于贷款人与被贷款人的行为差异,使得战后的金融及货币政策对每个国家产生的冲击就会不一样;另外,国家文化不同,在借贷上不同的态度,也表现于其地方金融机构的结构上。

封闭性的资金市场,也促使各国对金融工具产生不同价值观。例如,在战后的德国,公司股票被设定为低投资报酬工具,市盈率大约在六到十倍左右,但是同样的工业在日

本发行股票,市盈率却时常高达五十倍。

在布雷顿森林协定下,国际贸易成为整合各种类型国家经济体制的工具,因此极受重视。而各国为了要维持独立运作的系统,不受布雷顿森林协定的牵制,无不尽力维持贸易收支平衡。如果一个国家既想获得真正独立,又能在国内创造就业机会,并使资产多于负债,首先必须创造贸易顺差。在所有国家中,大概只有美国是完全自愿地遵守布雷顿森林协定规则的国家。因此,从1950年后期起,美国逐渐开始有了贸易逆差。

美国政府选择逆差,愿意忍受温和的财政及贸易赤字,目的是刺激已开发国家的持续成长,而其持续性成长,则是布雷顿森林协定体系得以顺利运作的重要关键。因此战后以来,美国以大国风范扮演起国际货币系统的警察角色,负责控制世界所有其他与美元相挂钩的货币价值。

但是,在二十多年前,布雷顿森林体系开始不再灵光时,以及尔后一段时期,为什么其成员国仍然守残不放?

理由很简单:大家在心态上一直对它印象良好,觉得应该管用,并认定金融市场大体而言应该属于国家管辖范围,因此努力维持其功能。一直到近年来,成员国之间的投资渠道、风险、价格的差异越来越大,才令人开始有不同的想法。过去,我们习惯上从国际贸易的角度思考全球性整合,实际上,世界经济的动力已从商品流动转至资本流动了。有很多人至今仍以为他们所属的政府仍强有力、完全掌握国内的金融经济;实际上,其政府不但早已失去控制利率与汇率的力量,甚至连规范金融机构的力量也在一步步流失。

我们大部分人都有一种思维定势,即除了商品贸易外,