

魔法人生

MO FA REN SHENG

吝惜你的  时间

开发
你的潜能



播种你的  真诚



广州出版社

粤新登字 16 号

责任编辑 迈 之

封面设计 王 永

书名 魔法人生

编者 金槐

出版 广州出版社

经销 广东省新华书店

印刷 广东番禺市印刷厂

规格 850×1168 毫米 32 开本 11 印张 235 千字

版次 1998 年 10 月第 1 版

印次 1998 年 10 月第 1 次

印数 1—5000 册

书号 ISBN 7-80592-346-9 / C·24

定价 18.00 元

目 录

○第一篇 开发你的潜能——从一只虫变为一条龙○

· 你的财产在这里——你的大脑	(3)
· 理想是成功的泉源	(4)
· 确立目标是成功的开始	(4)
· 目标过高或过低都不利于你的发展	(6)
· 你认为自己是什么样子, 那你就会是什么样子	(7)
· 只要你相信自己办得到, 你就能够办得到	(8)
· 时常检验你是不是正迈向成功	(9)
· 工作只是为了报酬, 更重要的是锻炼你的能力	(10)
· 对你的工作充满热忱	(12)
· 只有敬业才有机会发迹	(14)
· 应积极主动找事做	(15)
· 为生活而奔波, 是一件极为有益的事	(16)
· 忙是一种乐趣、一件好事	(17)
· 工作越忙越出成果	(18)
· 做事的乐趣	(19)
· 使乏味的工作做起来有趣	(19)
· 兴趣是继续工作的关键	(20)
· 放弃无足轻重的 80% 的工作, 把主要精力集中到最有价值的 20% 的工作中去	(21)

-
- 请经常问“还有什么……吗？” (22)
 - 特长令人刮目相看 (23)
 - 地球只有一个你，你要珍爱自己 (23)
 - 忠实行自己 (24)
 - 恢复自信心的故事 (25)
 - 看着镜中的你，给他打气 (27)
 - 大声说话带来自信 (28)
 - 昂首走路使你产生一种健康向上的感觉 (29)
 - 丰富你的表情 (30)
 - 永远也不要说“不可能” (30)
 - 别人能做得到，为何我做不到 (31)
 - 做一个充满自信的人 (32)
 - 神奇的意志力 (32)
 - 丰富你的想象力——想出新点子 (33)
 - 好的构想来自他人的刺激 (34)
 - 新的刺激有利于发挥你的创造力 (35)
 - 不妨多唱唱“反调” (36)
 - 不断询问自己“有没有其他更好的方法” (36)
 - 建立你的“构想仓库” (38)
 - 无论做什么事都要深入研究 (38)
 - 凡事朝积极的方面想 (39)
 - 心情对你很重要 (40)
 - 你的心情现在好吗 (41)
 - 安全渡过情绪低潮 (42)
 - 让烦恼远离你 (43)
 - 生活简单，了无牵挂，是人生一大乐事 (44)
 - 培养从容不迫的习惯 (45)
 - 当你不如意的时候 (46)

·你感到焦虑时宜轻松地宣泄自己	(47)
·忙里偷闲的充电	(47)
·缓和紧张情绪	(48)
·向你推荐一种“舒畅”的技术	(49)
·做一个轻松愉快的人	(50)
·成功者应具有心理品质	(53)
·成功需要韧劲	(54)
·天无绝人之路,守得云开见月明	(55)
·求职不难	(56)
·神奇的求职名片给你带来福音	(57)
·谋职成功术	(58)
·运气需要你去撞	(61)
·从小事情一点一滴做起	(62)
·“厚”着脸皮说出自己的想法,你会获得意想不到的成功	(63)
·少说多听是成功者的良好习惯	(64)
·衣着也是你成功的伴侣	(64)
·无论做什么事都要选择适当的时机	(65)
·与人合作才能更加发挥你的能力	(66)
·令人失败的三十一种陷阱	(67)
·障碍是成功的动力	(72)
·失败调整我们的努力方向	(74)
·如何使缺点变成优点	(74)
·不成功的人多有辩解的毛病	(75)
·优柔寡断、犹疑不决是成功的绊脚石	(76)
·“等待”、“拖延”是失败的同义语	(79)
·欲速则不达	(80)
·“色”字一把刀	(80)

○第二篇 奢恒你的时间——时光一去不复返○

·为今天喝彩	(83)
·你只能把握“现在”	(84)
·请注意你的时间损失	(85)
·如何充分而有效地利用你的一天	(86)
·对时间要分而治之	(87)
·节约时间最好的方法是将工作一气呵成	(88)
·在最清醒的时候做最重要的工作	(88)
·在同一个时间内做两件事	(89)
·当你为时间不够用而烦恼时	(90)
·不要使“等待”成为一种浪费	(91)
·善用上班的交通时间	(91)
·周末如何过直接影响你的事业	(92)

○第三篇 播种你的真诚——种瓜得瓜,种豆得豆○

·一个人种下什么,就会收获什么	(97)
·对人热情、多帮助人,说不定你会得到一份意外的收获	(97)
·对这个世界提供你力所能及的最佳服务	(99)
·给予——会使你更富有	(100)
·对世间万物,你倍加呵护,它就不会找你的麻烦	(100)
·喜欢吃亏的人——有福	(101)
·同时获得男性和女性喜欢的人,他们一般与人为善,永存感谢之心	(102)
·只要你内心存在着贪婪、嫉妒、怨恨及自私,你将永远无法吸引任何人	(103)

·满足人们的四大“渴望”,你就会成为受欢迎的人物	(104)
·人缘好的三大法宝	(104)
·感动人的三个原则	(105)
·感动对方的秘诀	(105)
·感人的微笑,神奇的握手	(106)
·适时地微笑	(108)
·做一个永远充满活力的人	(108)
·带来好消息的人处处受欢迎	(109)
·与一流人物交往,能使你也成为一流人物	(109)
·应在不同行业中都拥有几个知己	(110)
·聚会是你交朋友的大好时机	(111)
·以自然、平实的态度与人交往	(112)
·让别人永远觉得你新鲜	(113)
·充分表达无求的好意	(114)
·以意想不到的行动,打动对方的心	(115)
·记住对方的话你会得到更多的秘密	(116)
·替人保守秘密会获得更多的秘密	(117)
·短暂的相遇也是缘,别忘了善意地打声招呼	(117)
·与陌生人攀谈的技巧	(118)
·初次见面的秘诀	(119)
·赞美的技巧	(121)
·赞美女性的秘诀	(122)
·多说几次可爱	(123)
·取悦对方的妙法	(124)
·好话不要钱,你尽管说	(126)
·交谈的秘诀	(127)
·讲话的秘诀	(129)
·克服怯场的秘诀	(130)

·倾听别人说话可以学到很多东西	(131)
·多采用开放式的问话和开放式的回答,对你有益	(131)
·最佳应酬术是抓住对方心理	(132)
·绝妙应酬术	(134)
·征求意见的三种人	(137)
·不喜欢与外界打交道的人容易老化	(138)
·表现诚实的技巧	(139)
·表现亲切的技巧	(140)
·表现热忱的技巧	(143)
·给人留下深刻印象的技巧	(144)
·给别人留面子的技巧	(145)
·幽默不可滥用	(146)
·获得女性青睐的方法	(147)
·妻子要的不只是钱,更重要的是你对她的需要	(148)
·对心仪的女性要穷追不舍	(149)
·女性的魅力	(150)
·女人味	(151)
·恰到好处地表现女人味	(153)
·苗条并非性感	(155)
·如何度过初夜	(155)
·男性衣装打扮要诀	(157)
·男士购衣须知	(158)

○第四篇 知彼知己,百战百胜——人际心理战○

·人际心理战的技巧	(163)
·人与人之间的交往距离	(167)
·控制自己才能控制别人	(168)

·用间接的方式,推敲出对方的真情	(169)
·一叶知秋,一眼看透对方	(170)
·要善于听话外之音	(171)
·与劲敌斗智,根本要着,在于懈怠他的注意力	(173)
·占有地利对你很重要	(174)
·要使对方说出难以启齿的话,就让他站在第三者的立场 回答	(175)
·借用第三者出场,分散对方的攻击	(175)
·以集体讨论的面目,掩盖自己说“不”	(176)
·让对方回答“是”,对方的警戒就会松懈	(177)
·巧妙地终止他人的行动	(178)
·对方攻击你时代不予否认,会令他不知所措	(180)
·识破中伤的伎俩	(180)
·以情动人,可为你带来利益	(182)
·众口共鸣的传言可使人深信不疑	(183)
·找借口开脱,反而会给对方以可乘之机	(184)
·避免接触对方的物品,以免拒绝时难堪	(185)
·避免“触身”,以抗拒感情的接近	(186)
·放大自己的形象	(186)
·告别时表现不佳,会把原先的形象破坏无遗	(187)
·穷寇勿追,逼人不可太甚,得饶人处且饶人	(188)
·用幽默反击对方的攻击	(189)
·黑色幽默,自我解嘲	(190)
·酒宴上的手腕	(191)
·说服人的四个法则	(191)
·说服人的基本技巧	(192)
·拒绝他人的艺术	(193)
·让对方不好意思拒绝的技巧	(197)

·邀约被拒,不要深入追究	(199)
·下级应对上级的技巧	(200)
·上司驾驭部属的技巧	(203)
·把功劳授予部属会赢得别人的支持	(204)
·与难以打交道的人应对的技巧	(205)
·面对小人	(207)
·对付冤家妙术	(208)
·摆脱讨厌对象的战术	(209)
·怎样摆脱闲聊	(209)
·批评的技巧	(210)
·批评对你只有好处没有害处	(214)
·当别人在背后议论自己时,有则改之,无则加勉	(215)
·乐于接受别人的忠告	(216)
·在你的字典时删除“埋怨”、“嫉妒”等消极、负面的字眼	(217)
·讲言要讲技巧	(217)
·不可锋芒毕露	(218)
·慎言谨行,以防种下祸根	(219)
·如何避免上当受骗	(220)
·小心笼子	(220)
·警惕口蜜腹剑	(222)
·让人相信你不可能做某种事可以避祸	(223)
·晓以利害可避祸	(224)
·故作“无知”也是护身良法	(224)
·避免处处树敌,否则,自己会反受其害	(225)
·出了洋相怎么办	(226)
·如何应付突发事件	(227)
·无端受人冒犯冲撞怎么办	(228)
·你如果感到不幸,请想想更为不幸的人们	(230)

·怎样安慰遭到不幸的人	(231)
·情人之间的谎言	(232)
·以柔克刚是女人的秘密武器	(233)
·如何跟他或她分手	(235)

○第五篇 什么样的人才能致富——赚钱与理财○

·赚钱者应具有素质	(239)
·金钱使你更自信	(240)
·金钱使你更充分地表现自我	(241)
·为自己创造财富的人对世界的贡献也大	(242)
·测一测你的赚钱能力	(242)
·不计报酬反而报酬更多	(243)
·个性豪爽、态度乐观的人，财神会特别亲近他	(245)
·对人生充满信心、有强烈追求目标的男人，才会赚钱	(246)
·钱财同水一样，往低处流	(247)
·受女性喜欢的男人才能赚大钱	(248)
·发财的人都是雇主，受雇于人是发不了财的	(249)
·别放弃一切赚钱的机会	(249)
·赚钱和发展两性感情一样需要不断更新	(250)
·灵感·女性·赚钱	(251)
·畏畏缩缩难赚大钱	(252)
·钱生钱，富更富	(253)
·存款增加成功的机会	(254)
·培养你的“金钱警觉”	(257)
·拿出存款的一个部分去冒险	(258)
·你千万不可有独占之心	(258)
·大家发财	(259)

·赚钱需要“动”	(261)
·稳,是做生意的第一要诀	(262)
·商场上的胜负很多是在最后一击中决定的	(263)
·生意人的“爱”是含蓄的	(264)
·轻易予人尝甜头,来日自己吃苦头	(265)
·想一想再说	(266)
·该说不时不说	(267)
·怎样使人为你效劳	(268)
·经商格言	(269)
·生意窍门	(271)
·凡是正当的生意不可能获得暴利	(272)
·再小的买卖也要以礼相待	(273)
·商人可以培养顾客	(274)
·做女老板的秘诀	(274)
·女老板,请将你的恋情保密	(276)
·聚财与理财之道	(277)
·理财格言	(278)
·当你用钱时应常怀穷困之心	(279)
·债务使人变成奴隶	(279)
·朋友的钱财借不得	(280)
·钱财分明大丈夫	(281)
·夫妻间的钱交际	(282)
·借钱高招	(284)
·怎样借钱、借物	(285)
·如何讨债、催款	(287)
·欠账还钱有讲究	(288)

○第六篇 优雅大方·风度翩翩——现代交际礼仪○

·现代礼仪用语	(291)
·现代礼仪细节	(294)
·注意绅士风度	(297)
·尊重对方的隐私权	(298)
·提倡女士优先	(300)
·保持体态优雅	(301)
·寒暄的技巧	(304)
·握手的礼仪	(304)
·介绍的礼仪	(307)
·使用名片的礼仪	(310)
·打电话的交际技巧	(311)
·白领礼仪	(314)
·赴宴的礼仪	(316)
·参加舞会的礼仪	(319)
·探访作客的礼仪	(321)
·招待客人的礼仪	(325)
·吃西餐的礼仪	(329)
·送礼的艺术	(333)



在别人都已停止
前进时，你仍坚持
干，别人都已失望
放弃时，你仍进行，
这是需要相当的勇
气的。

- 你的财产在这里——你的大脑
- 理想是成功的泉源
- 优柔寡断、犹疑不决是成功的
绊脚石

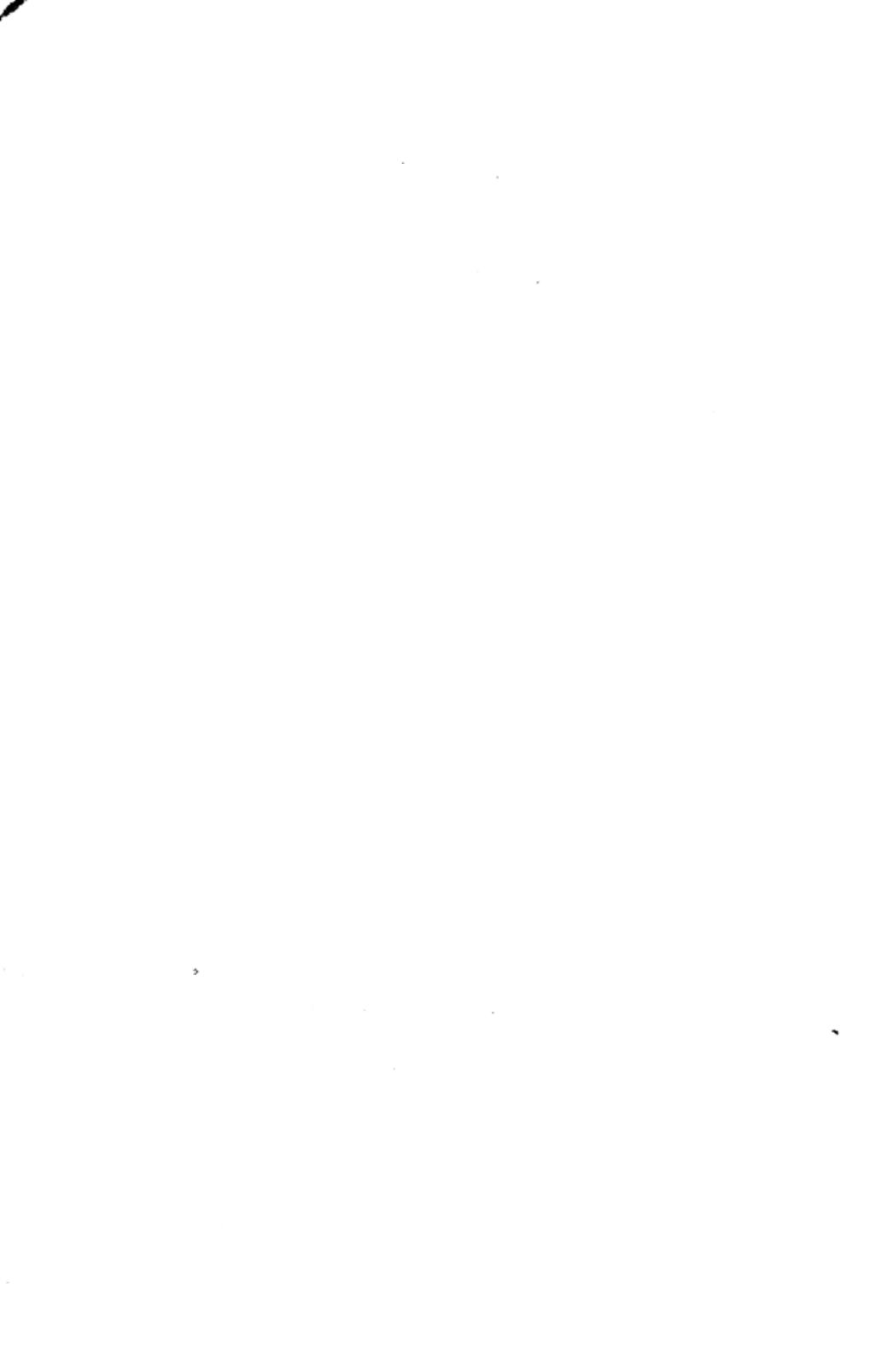
第一篇

魔法人生

开发你的潜能

从一只虫变为一条龙





你的财产在这里——你的大脑

真正有价值的不只是蛋本身，更是能生金蛋的鹅。所谓怀着金蛋的鹅，指的就是藏在每个人本身内部的力量，包括动机，构想和理想。

我们千万不可以以拥有一百万，或以口袋里仅有一块硬币，来决定自己富裕与否。真正富裕的并不在物质上，而指藏在每人体内部的一种能力。

这里有一个故事，说一个有名的画家，他们画被人偷了，却一副满不在乎的样子。他对关心他的朋友们说：“你们都错了。画布上的画并不是我的财产，那只不过是我从财产中开出去的一张支票而已。我真正的财产在这里！”他指指自己的头，继续回答他们：“画是从这里创造出来的，从这里还会有更多更好的画要画出来！”

没有钱，只要你肯动脑，想办法，收集赚钱的点子，你可以一夜之间成为富翁或富婆。

钱，凭你聪明的大脑，可以使钱生出更多的“儿子”和“孙子”。

许多有眼光的女孩，看中的不是男友现在有多少钱，而是男友聪明不聪明，有没有赚钱的能力，这才是一生来愁饭吃的“本钱”。不管社会怎么发展变化，有能力的人走遍天下总有饭吃。

理想是成功的泉源

我们时常听到一则三个砌砖工人的故事：

“你们从事哪一行？”有人问第一个工人，他说：“我们是砌砖的。”第二个工人被问时就这么回答：“我是赚钟点费的工人。”

当那个发问的人走过去询问第三个工人时，这位工人把头向上仰起，一副好像是在做梦的表情说：“你在问我吗？我是做大圣塔的，塔如果建成，对这个地方会有很大的影响，同时也会流传久远。”

这个故事，虽然没有告诉我们这三个工人的结局，但是我们可以想象，前两个工人可能一辈子都是工人，但第三个，可能不会一辈子都在当工人。他可能成为领工，承包商或建筑师，因为他满怀着抱负与理想，是个有自尊心的人。像他这种能在眼前就明确描绘未来的人，一定会走上成功之路。

缺乏理想的人，往往徘徊在同一个地方，无法前进，成功当然不会属于他们。有关这一点，我们要牢牢记住。

确立目标是成功的开始

如果一艘轮船在大海中央失去了方向舵，而在海上打转，它很