

为什么能赚钱温州人

绝对中国制造的商人圣经

做人：未学做事，先学做人。温州人会做人，凡事可为，凡事皆成。

做事：天下无不可为之事。温州人会做事，抱团打天下，和气自生财。

做生意：自古富贾皆为商，温州人最会赚钱，东方犹太人实至名归。

在他们的眼里，整个大地都是交易所；在这块土地上，他们除了要比自己的邻居富有以外，没有别的使命；生意控制了他们的全部思想，一种生意换成另一种生意，是他们唯一的休息；即使他们偶尔没有考虑他们的生意，那也是想探听一下别人的生意做得怎样……

解密东方犹太人的
创富秘诀

龙明 编著

 中国长安出版社

绝对中国制造的商人圣经

温州人

为什么能赚钱

龙明 编著

图书在版编目 (CIP) 数据

温州人为什么能赚钱/龙明编著. —北京: 中国长安出版社,
2005.4

ISBN 7-80175-268-6

I. 温… II. 龙… III. 商业经营-经验 IV. F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2005) 第 022590 号

温州人为什么能赚钱

龙 明 编著

出版: 中国长安出版社

社址: 北京市东城区北池子大街 14 号 (100006)

网址: <http://www.ccapress.com>

邮箱: cca@ccapress.com

发行: 中国长安出版社 全国新华书店经销

电话: 010-65271800

印刷: 华北石油廊坊华星印刷厂

开本: 880×1230 1/32

印张: 9

字数: 210 千字

版次: 2005 年 4 月第 1 版 2005 年 4 月第 1 次印刷

印数: 8000 册

书号: ISBN 7-80175-268-6/C·091

定价: 23.80 元

(如有印装错误 本社负责调换)

解密东方犹太人的创富秘诀

浙商，一个继徽商、晋商、粤商、闽商、申商之后的现代商帮代表，而浙商中尤以温州人最为优秀。他们的足迹遍及世界各地，他们一路播下财富的种子，他们被认为是当今中国最具活力、最会赚钱的经商人群。

今天，世界上的每一个角落都活跃着温州商人的身影，每一寸土地上都留下了温州商人的创业足迹。他们有“白天当老板、晚上睡地板”的吃苦耐劳传统，他们有“有机会就抓住机会、没有机会就创造机会”的市场眼光，他们有“一有土壤就发芽、一有阳光就灿烂”的生存能力，他们有“每一寸土地都有铜板在跳动”敏锐嗅觉。他们以强烈的创业精神和杰出的经营能力书写了中国商业史上的又一神话篇章。

本书深入剖析了中国最成功的创富群体——温州人的成功经验，全面总结了“东方犹太人”的创富秘诀，它告诉你：温州人为什么能赚钱？温州人为什么会赚钱？是一本挖掘中国传统经商智慧与透视现代市场商机的商人圣经。



前 言

犹太人是世界上最聪明、最神秘、最富有的民族之一，他们自命不凡，不仅自称是上帝的选民，而且是敢跟上帝叫板的人群（“以色列”即与上帝摔跤的意思）。

在经商方面，犹太人以其独特经营理念、商业技巧及众多的超级富豪而甲天下，摘取了“世界第一商人”的桂冠。

马克思这么描述犹太人：“在他们的眼里，整个大地都是交易所；在这块土地上，他们除了要比自己的邻居富有以外，没有别的使命；生意控制了他们的全部思想，一种生意换成另一种生意，是他们惟一的休息；即使他们偶尔没有考虑他们的生意，那也是想探听一下别人的生意做得怎样。”

犹太富豪们打个喷嚏，世界上所有的银行家都会感冒；

五个犹太财团聚在一起，便能控制整个世界黄金市场；

在美国，1%的犹太人占据了美国至少40%的财富；

.....

20世纪末期以来，生活在地球北纬28度与东经120度土地上的—群人，渐渐被人们称为“东方的犹太人”，他们就是中国的温州人。



温州人为什么能赚钱

解密
东方
犹太
人的
创富
秘诀

温州人 VS 犹太人，二者的确有很多相似之处：追求金钱、观念更新、四海创业、白手起家、头脑灵光、精打细算、诚信第一……

虽然，与犹太人相比，温州人不如犹太人聪明，文化水平普遍低于犹太人，没有犹太人辉煌的经商历史，也没有犹太人那么多的超级富豪。

但是，光脚不怕穿鞋的，草根性十足的温州人更能吃苦耐劳。他们是商业战场上现代版的成吉思汗：攻城掠地，攻无不克，战无不胜。在抢滩欧洲市场仅仅十几年后，就在众多领域，把在欧洲做了上千年生意而所向无敌的犹太人，打得一败涂地。

温州人怎么打赢犹太人的呢？犹太人每天工作8小时，温州人就工作13个小时，这样生产出来的产品不但加工时间短、价格低，还能按时按量保质完成。慢慢地，温州人将犹太人挤出了市场。

面对做工不要命的温州人，天下第一的犹太商人惊呼：居然还有比我们更会做生意的人！

在今天的欧洲，皮具行业几乎是温州人的天下了。气急败坏的西班牙人居然不文斗闹起了武斗，放火把温州人的皮鞋给烧了，试图用暴力解决经济竞争。也难怪西班牙的绅士们生气，因为在制鞋领域，世界上除了意大利就是西班牙了。

就连意大利的皮货制造，一半以上还是出自于在意大利的温州人之手。只不过是打的意大利牌子，因为意大利人与温州

赚钱



人办起了合资企业。或许意大利人知道温州人不好惹，就干脆与善于合作的温州人合作了。

温州人自豪地说：别以为温州人生产的意大利品牌皮革制品就不正宗。其实，既然用意大利品牌，意大利方面对这些皮革制品，完全是按照意大利皮革制品的质量标准要求的。这就像日本的索尼电器产品，很多是在新加坡、马来西亚生产的；荷兰的飞利浦电器产品，很多也并非在荷兰本土生产。

因此，温州人如今在欧洲名气非常大，甚至到了这样的地步：欧洲人只知道有温州，而不知道有浙江。

在国内，温州人的名气想必很多人都耳闻目睹，这些人甚至有时就是温州人的手下败将。

在中国大陆，几乎每个城市都有“温州一条街”、“温州商贸城”什么的，就是一些县城、乡镇，“温州发廊”也随处可见，每个城市的富豪榜中几乎都有几个是温州人。而你只要是做生意，尤其是轻工产品的生意，通常只有两个选择：要么被温州人打败，要么与温州人合作。

善于赚钱的温州人在赚钱的同时，以自己的行动和言论，向国人实实在在地演示了什么叫创业致富，什么叫民营经济。正如费孝通先生所说：“温州人一边挣钱，一边传播着商品经济、市场经济的意识和本领。”

有人说温州人像犹太人，也有人说温州人像吉卜赛人。其实，温州人集中了吉普赛人和犹太人的优点：能够像吉普赛人那样适应各种不同环境，又具有犹太人的经商天赋。同时，温



温州人为什么能赚钱

解密
东方
犹太
人的
创富
秘诀

州人不像吉卜赛人四处流浪而一事无成，比犹太人更能吃苦耐劳。

温州人能在众多领域超越犹太人而让全世界为之称奇，为奠定中国商人的国际地位作出了巨大的贡献。温州人吃苦、务实、团结、灵活的温州精神，也正在影响着全国、乃至全世界的商人。





目 录

第 一 章

最宜经商的温州人

为什么赚钱的总是温州人

温州人号称东方的犹太人，被公认为是世界上最会赚钱、最优秀的商人群体之一。

- 一、最会赚钱 (3)
- 二、敢于创业 (5)
- 三、观念创新 (14)
- 四、胆大包天 (22)

第 二 章

最想赚钱的温州人

不怕没钱赚，只怕不想赚

古语云：将相本无种，男儿当自强。同样，一个人赚钱欲望的大小，也决定了他日后赚钱的多少。

- 一、赚钱源于强烈的欲望 (35)





- 二、赚钱需要有“钱商” (42)
- 三、能挣还要会花 (49)
- 四、小钱是大钱的祖宗 (56)
- 五、赚钱无止境 (64)

第三章

最会做人的温州人

人会做人，凡事可为

会做人，凡事可为，温州人通常都是天生的商人，在做人方面更是无可挑剔。

- 一、诚信成败温州人 (75)
- 二、以德经商 (82)
- 三、脚踏实地是正道 (89)
- 四、草根英雄 (96)

第四章

最能吃苦的温州人

在痛苦中忍受，在逆境中坚持

人生在世，好多事情是自己无力解决的。暂时的忍辱负重，是解决问题的最好方法。

- 一、温州人的面子观 (107)
- 二、生命之盐——苦 (115)

赚钱



三、忍耐是赚钱的必修课	(126)
四、成大事靠坚持	(132)

第 五 章

最为团结的温州人

拳头的力量大于手指的力量

单个的温州人是孤狼，抱团的温州人是狼群，
赚钱是温州人永恒的追求，一生的职业。

一、有钱大家赚	(147)
二、抱团打天下	(153)
三、善于合作，甘于分享	(161)
四、双赢才是真的赢	(168)

第 六 章

最精明的温州人

能赚钱者最聪明

温州人是天生的生意人，他们商业头脑特别灵
光、精明，善于从一切别人不经意的机会中赚到钱。

一、精打细算是商人本性	(177)
二、看得远所以走得远	(186)
三、善于顺势而为	(192)
四、选择最适合的道路	(199)

赚钱



第七章

最快动作的温州人

先下手为强，快者为王

历史上，每次宏观调控或整体经济环境出现波动时，温州商人都能够做到“春江水暖鸭先知”。

- 一、先知先觉不莽撞 (209)
- 二、眼光准，下手快 (218)
- 三、快鱼吃慢鱼 (225)
- 四、老二哲学 (231)

第八章

最能商战的温州人

有胆有识才能百战百胜

网络社会并不缺少商机，缺少的是发现。温州人成功的一个共同特质就是——处处留心皆商机。

- 一、能发现并把握商机 (239)
- 二、强者善于创造商机 (248)
- 三、温州人秘传经商谋略 (259)
- 四、敢于放弃，善败不亡 (266)

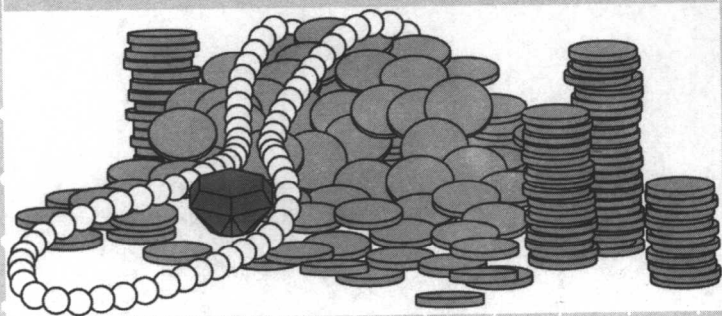
后 记 (272)

第一章

最宜经商的温州人

为什么赚钱的总是温州人

温州人号称东方的犹太人，被公认为是世界上最会赚钱、最优秀的商人群体之一。





温州人能赚钱，这点是举世公认的。

犹太人被尊称为“最伟大的商人”，而温州人则被举世公认为“东方的犹太人”。但当温州人抢滩欧洲大陆仅仅十几年后，却将真正的犹太人打得一败涂地、落花流水，其经商的天才由此震惊世界：世界上还有比犹太人更会经商的人群！所以，有种提法越来越得到世界的公认，就是应该将犹太人称为“欧洲的温州人”才更为准确。

并不是每个人都适合做生意的，但温州人为什么那么会经商，其不二法门的秘笈宝典又是什么呢？

一、最会赚钱

300年前，温州不过只是东海旁的一个小县，这里的居民不是务农就是打鱼。传说那时就有一些温州人，因为贫穷而铤而走险去当海盗。

20多年前，温州有 2/3 的人生活在贫困线以下，农民人均年收入不到 200 元，人均耕地仅 0.41 亩。因为温州地理位置与国家战略的原因，国家对温州的投入在 30 年间仅 6 个亿，总额仅为同

赚
钱



温州人为什么能赚钱

解密
东方
犹太
人的
创富
秘诀

等城市平均数的 1/7。

“平阳讨饭，文成人贩，洞头靠贷款吃饭”，当年，此类层出不穷的民间歌谣，传递出的都是温州人一穷二白的无奈。1957 年，温州工农业总产值仅 7.6 亿元。从 1957 年到 1976 年，温州市工农业总产值年均递增仅 1.98%。这就是温州近 20 年如一日的潦倒现实。所以，穷得没有办法的温州人，开始被迫到外地谋生。

当时的中国，随便走过某个城市的一条小巷，总能听到“铮一铮一铮”的弹棉花的声音，也常能看见温州鞋匠们正叮叮当当地敲打着手中的鞋，各式发廊里，传出的是略带浙西口音的普通话声音……

甚至在偏远的新疆阿尔泰山地区，温州人跟在四处放牧的牧民后面，就是为了给牧民们修鞋、擦鞋。当时，就有有识之士惊叹：可怕的温州人！

果然，到了 20 多年后的今天，温州已骄傲地成为全中国最富有的小城市。

温州为什么能从一个资源稀缺、交通闭塞的弹丸之地而成为了民本经济圣地呢？

有一个让温州人扬眉吐气的故事：1998 年，日本有一家在全世界都很有名气的打火机企业，不服气温州人为什么将打火机生意做得红红火火，将日本、韩国的厂家逼到了破产的悬崖边。因此就派出一个经贸考察团造访温州。目的只想揭开一个谜：温州打火机的零售价凭什么只是日本打火机的 1/10？

在温州最负盛名的大虎打火机厂，老板周大虎的介绍令日本人差点晕倒：同样一个电子点火的小部件，日本公司生产一只成

廉
贱



本为人民币1元，周大虎的进价是1毛钱，而为大虎厂提供配件的家庭企业生产成本更是只有1分钱。日本考察团离去时，一个个面如死灰，回国后，只有将打火机厂关门大吉。

温州人在没有资金、没有技术、没有靠山的情况下，为何能用如此低的成本创造如此高的利润？“小商品创造大市场”，这就是温州人赚钱的秘诀。

服装、制笔、纽扣、拉链、眼镜、锁业、打火机、塑编、剃须刀、印刷包装，温州人累积财富的十大小商品种类，促成了十大“国”字号工业园区。在这些行业中，已拥有7个中国驰名商标和18个全国免检产品。

温州目前共有1300家左右的打火机企业，年产5~6亿只打火机，日产百万只左右，产值可达20多个亿。如果把温州人一年做的打火机排起来，可以绕地球两圈。此外，全国85%以上的皮鞋市场是温州人经营的。

现在流传着这样的说法：当美国人用高科技迫使全世界为他们打工的时候，他们身上穿的却是温州人做的衬衣，听的是温州人做的半导体，早晨唤醒他们的是温州人做的闹钟，吸烟用着温州人做的打火机，戴着温州人做的眼镜。

二、敢于创业

在温州人眼中，天下没有不赚钱的行当，关键在你想不想淘