

[HUMAN
NATURE]

人本善良

说破人性的真相

李鹏 编著



哈尔滨出版社

说破人性的真相

人本善良

■ 李 鹏 编著



哈尔滨出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

人本善良 / 李鹏编著. — 哈尔滨: 哈尔滨出版社, 2005.3
ISBN 7-80699-345-2

I. 人... II. 李... III. 人性—通俗读物 IV. B038-49

中国版本图书馆CIP数据核字 (2004) 第096477号

责任编辑: 戴淮明

封面设计: 王晓庆

版式设计: 杨利伟

人本善良

李鹏 编著

哈尔滨出版社

哈尔滨市动力区文政街6号

邮政编码: 150006 电话: 0451-82159787

E-mail: hrbcbcs@yeah.net

网址: www.hrbcbcs.com

全国新华书店发行

沈阳北陵印刷厂

开本 898mm×1192mm 1/32 印张 7.5 字数 157千字

2005年3月第1版 2005年3月第1次印刷

ISBN 7-80699-345-2/B·48

定价: 19.80元

版权所有, 侵权必究。举报电话: 0451-82129292



剥去人性的外衣

在人的世界里，每个人作为社会中的一员，都不可能离群索居，不去与他人打交道，也不可能永远地游离于社会之外，孤独地以自己的生活方式去生存。你作为社会中的一员，不懂得社交便不会通晓世道，靠单打独斗是远远不够的，而必须有其他人相扶相助才行。因此你要学会并精通生存之道，必须培养研究人、了解人的能力。正如拉罗斯福科所说：“研究人比研究书更有必要。”

人是无限复杂的动物，你可以花一辈子的时间去观察、研究他们，却无法完全了解他们。因为人性是复杂的，它部分地是一个人与生俱来的一种意识，是控制其如何处世、如何行为的本能，是每个人难以更改的特质。它有时散发着善良的光辉，有时则流露着丑恶的欲望。从这个角度上来观察人类的某些行为，便可以发现：你所赖以生存的这个尘世就像一个大猫场，与动物世界有相似之处。每个人都会用自己的方法来保证自己的生存。也许有的人显得愚蠢笨拙，有的人手法高明。笨拙者的方法未必就丑恶，高明者的方法未必就善良。因此，很多令人匪夷所思、大惑不解的事似乎都变得合理了。人世间的

种种丑恶、人与人之间的不愉快，是一种常态。

与人相处是一门精湛的艺术，学习这方面的知识尤为重要。在学习的过程中，你要记住：不要单单从善良或邪恶的角度来考虑事情，而是要根据一种行为所能带来的后果来作出自己的判断或选择。比如一个处处为你着想、用意善良的人，而且想到的只有你的利益，可因种种原因，其行动之后的结果却造成了极大的破坏和混乱，他会怎样呢？他会很自然地以各式各样的借口自圆其说来掩饰他的行为。你又会怎样呢？即使你知道了他是一片好心，也未必会领他的情，反而会记恨于他，因为你真实地感觉到了自己的损失和伤痛。所以你根本没有必要仅以善恶判断来评估一个人的意图和行动。另外你还要知道，不要去区别谁是你应该研究的，谁又是你可以信任的对象；不要完全轻易地相信一个人，而是要研究你接触到的人，包括朋友、你所爱的人以及你自己。

许多人在生活中总是遭遇失败，并不是因为他们的能力不足，或是时运不济，而是他们从来没有透彻地了解人性的真相。如果你能够了解隐藏在人性背后的真相，也就了解了人隐藏的动机，这将是你能拥有的最了不起的知识，它会为你争取许多的机会去赢得更大的成功。

社会是一个龙游鱼跃的渊潭，世事练达不但会让你识别各式各样的陷阱和危险，避免一些奸诈小人的算计，把更多的精力投入到事业中去，而且还会为你在与人交往中打下坚实的基

础。除此之外，你还可以更好地了解自己，使自己无论在什么样的情况下，都能通过理智抑制人性中的弱点，以避免其对你的发展产生消极作用，并且通过理智发挥人性中的优点以便为你的发展创造积极条件。透彻地了解人性的真相不仅仅是一种保护自己的处世智慧，而且还是一门最为实用的学问。

在本书中，你可以通过列举的大量事例了解到人性的复杂性及其根源，你会从中学到如何躲开小人精心布置的陷阱，如何拔掉嫉妒者的毒牙，怎样认清忘恩负义者丑恶的嘴脸，以及揭穿图财害命者布下的猎夹……同时，你将通晓如何成为一个优雅的处世高手的精髓。研究人性，深刻地了解人性、把握人性，并利用人性为你服务将使你立于不败之地。

目录

CONTENTS

前言：剥去人性的外衣001

1. 真诚背后的故事001

有人说：“只有与人坦诚相待，才能有所回报。”

骗子说：“只有取信于人，我才能得手。”

2. 有多少仁慈可以滥用017

过分的仁慈对蠢人来说，有时候就是绑在他身上的“定时炸弹”，看看东郭先生我们就会领悟这个道理，东郭先生的仁慈成功地把自己毁了。

3. 永不满足的嫉妒者035

除了贪婪的人之外，嫉妒者永远得不到满足，他们把自己所有的精力和时间都花费在破坏别人的成功之上，目的只是为了搞垮这些人，好让自己与他们平起平坐。

4. 忘恩负义的嘴脸055

忘恩负义的事情时有发生，而且令人猝不及防，这都是因为我们没有看穿那些貌似朋友的人。要知道，在人性丛林里，真正的朋友极少，只有目标一致的盟友。

5. 猎熊者的蜂蜜陷阱……071

免费的东西总能让人不知不觉地伸出手来，人们也因此忘记了设防。结果大多都是惨痛的，这一切都是贪婪惹的祸。

6. 可悲的替罪羊……087

阴险的人在犯错之后从来不去辩解，他们会找个替罪羊做挡箭牌，来掩盖不为人知的真相。

7. 最可怕的险诈——纵容自己……103

因欲望而引起的混乱比那些因愤怒而引起的混乱更可怕。因为，因愤怒而反常的人是因某种痛苦和不自觉的病患而失去理智，但因欲望而行为怪异的人却是被快乐压倒，它使人更放纵、更懦弱。

8. 性格也会被吞噬……127

了解自己的性格，更要了解别人的性格，时时保持清醒，以免自己的性格被别人的性格吞噬掉！

9. 知心不如贴心 ……143

有些人自以为知道他人那些通常并不被人觉察或觉察不到的东西。而这种秘密又不是可有可无、无足轻重的——就是这种特别的“知道”，本身已经使他人陷入丧失安全感的境地。而这些“知情人”也因此常处于危险之中，至少是不受欢迎的。

10. 复仇的天使是魔鬼 ……159

一般的人都会记仇，而且还会想方设法复仇。心中充满仇恨的羔羊，要比狮子更富有攻击力。

11. 伪装的赞美者 ……175

当人习惯了虚荣这件外套，就会被它一口一口地吞噬。

12. 妖言为何能惑众 ……193

我们质疑的天性最理性，让我们得以冷静地思考以保持距离。可当我们一旦加入团体之中，这种理性的思考便有可能消失，有时，群体的感染力会压倒那些心存怀疑的人。

13. 自私的基因 ……209

一般来说，人都是趋利避害的，这是一种天性。有利总是力争，有害总是力避，尤其在利害攸关之时。因此，求助于人的艺术便是，在你的现实能力范围之内，让他们明白，你可以满足他们的欲望，同时也让他们满足你。

7

真诚背后的故事



有人说：“只有与人坦诚相待，才能有所回报。”

骗子说：“只有取信于人，我才能得手。”

人性表象

英国谚语：“猴子戴上了人的面具，才更显出它是兽类。”在这个变幻莫测的社会里，许多伪善的人，喜欢用彬彬有礼的外表来掩饰他们内心的丑恶，好似只要戴上那副人模人样的面具，就可以堂而皇之地干一些见不得人的勾当。

舞技高超的假面舞者——鲁斯提

在1926年的一天，一名衣履光鲜的高大男子拜访了美国当时最令人畏惧的黑社会老大卡彭。他操着优雅的欧洲口音，介绍自己是鲁斯提伯爵，他向卡彭打包票，只要给他5万美金，就可以赚到双倍。卡彭可以拿出来“投资”的资金多得不得了，但是他并不习惯将一大笔资金委托给一个全然陌生的人。

卡彭仔细打量着鲁斯提伯爵，他眼前这名男子倒是有点与众不同——高人一等的风格与举止，并不像一个骗子，但老练的卡彭从内心深处仍然不相信他。不过卡彭还是决定玩儿一票，想看看这个小子到底在玩儿什么把戏。他亲自数好钞票交给了鲁斯提伯爵。

“没有问题，伯爵。”卡彭说，“如你所说在60天之内变

成双倍。”鲁斯提带着钱离开，将钱存在芝加哥银行一个保险箱内，然后前往纽约，在那里他还有几个赚钱计划在进行。

5万美金放在保险箱里分文未动。鲁斯提并未努力让钱加倍。两个月之后他跑到芝加哥，从保险箱里取出这些钱，再度拜访卡彭。他注视着黑帮头子身旁表情木然的保镖，抱歉地笑着说：“请接受我深深的歉意，卡彭先生。我很遗憾地告诉您，计划失败……我失败了。”

卡彭慢慢地站了起来，怒目注视着鲁斯提，考虑要把他丢到河里。然而鲁斯提伯爵伸手从外套口袋里掏出了5万美金，放在桌子上。“这是您的钱，卡彭先生，分文不少。我再一次诚心地道歉。实在是太难堪了，事情并不像我想像的那样顺利。我真希望可以为您也为自己赚到一些钱，天知道我是多么需要那笔钱，但是这项计划没有赚到钱。”

卡彭跌坐回沙发里，他被鲁斯提的举动搞得稀里糊涂，非常困惑。“我知道你是个骗子，伯爵。”卡彭说，“自你一走进这个房间的时候我就意识到了这一点，虽然我期待的是10万美金，但也作好了失去它们的准备。可是现在……你又拿回了我的钱，这个……”

“我再次道歉，卡彭先生。”鲁斯提未等卡彭说完，便起身拿起帽子，准备离去。

“等等，伯爵。”卡彭叫住鲁斯提。

“还有什么事情吗？卡彭先生。”鲁斯提伯爵说。

“请你原谅我对你的不信任，你是个真诚的人。如果你有什么困难，我想我还是可以帮助你。这5000元算是你为这件事奔波的酬劳，请你收下。”卡彭从5万美金中抽出5张千元美钞。鲁斯提伯爵愣住了，忙说：“可我并没有为您赚到钱，怎么能——”

“不，伯爵，你不是已经尽力了吗？”卡彭说。

鲁斯提伯爵连连称谢不已，然后带着钱离开了。

在看过这个故事之后你会想到什么？是的，这5000美金正是著名的骗王之王鲁斯提一路觊觎的目标。这简直是一个经典的骗局，我们不得不为鲁斯提高明的骗术所折服。鲁斯提以胆大无畏、厚颜无耻而闻名，不过最重要的是，他对人性了如指掌。他明白所有骗子都知道的一个道理，那就是虚伪的真诚会让所有人忘记设防，轻易地卸下防御，就连老辣阴险的黑社会头目卡彭也不例外。像卡彭这样的人所过的生活让他们不能信任任何人，他们身边没有一个诚实或讲义气的人，终日与狼为伍是很累人的，甚至令人丧气。卡彭渴望获得诚实或义气的对待，让他觉得不是每个人都心怀鬼胎，或是打他的主意。鲁斯提虚伪的真诚轻而易举地解除了卡彭的防范，让这个不可一世、既冷酷又犬儒的狠角色乖乖地在他的手上吃东西。

鲁斯提曾用同样的方法，成功地欺骗了一个名叫理查德的警长。一次，鲁斯提卖给全国各地的冤大头每人一个骗人的盒子，声称这个盒子可以复印纸钞。然而在绝大多数冤大头里的

理查德警长根本无法接受被坑掉1万美金这个事实。他一路追踪鲁斯提，并想把鲁斯提绳之以法。最后，警长在芝加哥的一家旅馆里发现了这个坑人的家伙，他敲开鲁斯提的房门，并掏出枪对准鲁斯提的胸口。

“发生了什么事情？”鲁斯提冷静地问道。

“你这狗娘养的，我要干死你。”警长咆哮道，“你居然敢用那该死的盒子骗我。”

“什么？你的意思是说它不能用？”鲁斯提装出十分真诚的样子说。

“你明知道它不能用！”警长愤怒地狂吼。

“但是不可能呀，”鲁斯提表示，“那盒子不可能不能用，你操作正确吗？”

“我完全按照你告诉我的方法去做的，可根本就不好用。”

“不，你一定有什么地方弄错了。”

在两人反反复复绕圈子的争辩中，警长的枪慢慢地放了下来。鲁斯提摆出一副十分诚恳的样子，滔滔不绝、巨细无遗地叙述操作盒子的冗长技术细节，把警长完完全全弄糊涂了。他显得越来越没有把握，争辩也不再那么有力。

“这样吧，”鲁斯提说，“我立刻把你的钱还给你，我也会给你一份带有图示的操作说明，然后我会亲自去你的府上，确保机器正确使用，你不可能会有损失的。”警长心不甘情不愿地同意了。为了完全安抚他，鲁斯提掏出一张百元大钞给

他，要他放得轻松一点，在芝加哥度个有趣的周末。警长终于冷静下来，带着些许的迷惑离开了。没过几天，当地的早报刊登了这样一篇新闻：警长理查德因使用假钞被捕入狱。

鲁斯提一生最大的骗局就是他取得了一位巴黎的实业家的信任，并把艾菲尔铁塔成功地卖给了他。

人性真相

真诚是一种心灵的开放，我们很少发现十分真诚的人，而很多时候我们见到的所谓的真诚，不过是一种想赢得别人信任的巧妙掩饰。

真诚有时是最大的骗局

我们对自己和别人的真诚一般来说都坚信不疑，所以我们常常为此付出了极大的代价，包括失去我们的财产、名望、地位、亲人，甚至是生命。在人性这片丛林中，真诚对鲁斯提这样的人来说只是一张与血肉相离的死皮，它好似一张面具，担当着伪装的职责。这些人并不害怕被人看破，实质上也很少有人看穿，谁会怀疑真诚呢？于是他们明目张胆地利用那张随时随地都可以撕下来的人皮面具，掩饰自己内心不可告人的目的，以各种诡计进行欺诈，而且这些人还能屡屡得逞。这无不

说明一个道理，绝大多数人都是真诚的。也正是因为这一点，让一些人钻了空子，利用真诚而达到自己的目的。

所有的骗局都大同小异，开始时，骗子会想方设法地取得我们的信任，从而转移我们的注意力。表现得诚恳、亲切和大方，往往最容易解除我们的疑虑，可以说，虚伪的真诚是使人分心的最有力的方法。如，鲁斯提在欺骗卡彭的时候并未利用他贪婪的心理，对卡彭来说，他并不缺钱，鲁斯提完全靠他优雅的举止、诚恳的态度使卡彭这样的狠角色一下子变成了天真的、容易上当的孩童。

和卡彭一样，美国金融家顾尔德一生从来没有信任过任何人，他在33岁时就已经成了亿万富翁。1860年，顾尔德大举投资伊利铁路，结果却发现市场上充斥着大量这家公司的伪造股票。一时间他损失巨大，而且陷入了脸上无光的窘境。

在这个危急时刻，一个叫约翰·戈登的年轻人出现了，他声称自己是一名来自苏格兰的爵士，自己也在铁路上投资了一大笔钱，并表示愿意提供一切帮助。

戈登雇用了笔迹专家，向顾尔德证明伪造股票的罪犯是伊利铁路的几位高层主管，顾尔德不胜感激。于是戈登建议与顾尔德合伙买下可以掌握伊利公司的股权，顾尔德同意了。

一开始这项投资似乎是欣欣向荣，两个人也因此成了无话不谈的好朋友，于是每一次戈登前来向顾尔德要钱买更多的股票时，顾尔德都如数照付。然而在1873年，戈登突然抛售了所