

趣味企管案例集锦丛书

Establish a
business

趣味创业

Quwei Chuangye Anli Jijin

樊丽丽◎主编

案例集锦

并非每个案例都很有趣味，
但都小有启发，轻松阅读，随时思考



中国经济出版社

CHINA ECONOMIC PUBLISHING HOUSE

趣味创业案例集锦

樊丽丽 主编

中国经济出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

趣味创业案例集锦/樊丽丽主编. —北京: 中国经济出版社, 2005. 1

(趣味企管案例集锦丛书)

ISBN 7-5017-6791-2

I. 趣… II. 樊… III. 企业管理—案例—世界
IV. F279. 1

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2004) 第 122383 号

出版发行: 中国经济出版社 (100037 · 北京西城区百万庄北街 3 号)

网 址: WWW. economyph. com

责任编辑: 后东升 (电话: 68359423)

责任印制: 常毅

封面设计: 张乙迪

经 销: 各地新华书店

承 印: 三河市华润印刷有限公司

开 本: 880mm×1230mm 1/32 印张: 11.5 字数: 212 千字

版 次: 2005 年 1 月第 1 版 印次: 2005 年 1 月第 1 次印刷

印 数: 0001—5000 册

书 号: ISBN 7-5017-6791-2/F·5416 定价: 19.50 元

版权所有 盗版必究 举报电话: 68359418 68319282

服务热线: 68344225 68353507 68341876 68341879

68353624

《趣味创业案例集锦》

编 委 会

主编 樊丽丽

编委会成员

周传林	甘长江	刘昊昌	范普森	魏 伟
杨艺明	舒文娟	樊伟伟	李 路	张道深
熊婉芬	程日芳	傅珠军	赵望海	斯廉松
谭美凤	乔世荣	龙梅林	袁良喜	金耀华
沈宏昌	徐怀明	钱丹舟	林 静	马世泰
王露晓	鲁耘耕	方木黎	田良中	花永芳
汤玉升	黄宏深	孔会伯	姜本立	范宏喜
孙方圆	高克敏	沈冉由	华特欣	卫辉球
夏南星	韩得谊	尹尚连	曹立芳	郑洛宁
蒙正久	肖亚敏	牛 准	于干天	宋方士
胡今声	由晓强	熊午书	戴松衾	周亚芳
贾凤喜	林慧洲	冯伯如	罗斯点	石成军

前 言

新的世纪，新的时代，新的个人创业时代。

社会主义市场经济的确立，标志着我国进入了鼓励个人创业、促进民间投资、发展民营经济的活跃时代。

作为共和国的每一个公民，《中华人民共和国个人独资企业法》以及《个人独资企业登记管理办法》的实施，为我们自主创业营造起了更宽松、更有利的制度环境，也给私有财产提供了更直接、更强有力的法律保障。“一元钱就能做老板”，理论上已经可行。不管是穷则思变也好、富而思进也好，“思”的结果往往只有一句话：该出手时就出手——创业。

有人视创业为千难万难，更有人以为，成功的创业者不是有遗产、靠运气，就是有背景、高学历。错了，根本错了！考察百万富翁的成功足迹，他们共同的特点是有毅力、肯努力、会计划、有自制力，加上别具一格的创业技巧。

有人对中外超级富豪做过研究，结果表明，其中95%都是通过白手起家发达起来的。经研究，虽然这些中外超级富豪们并没有什么先天的超人本领，然而他们成功创业也是有多方面的原因的，其中一项，就是他们掌握了一些创业的技巧，甚至是一些奇招。

正如人们常说的“成功一定有方法”一样，创业致

富也一定有方法。在激烈的商战中，创业还需要有谋略，甚至需要出奇招。

古人云：“运用之妙，存乎一心”。做任何事都需要谋划和技巧，创业更不会例外。可能一个奇点子、一个新主意、一个妙招数，都将会改变您的人生，将使您由失败走向成功，由穷人变为富豪……

《趣味创业案例集锦》正是为了满足广大渴望创业的朋友们而编写的。它最显著的特点是，摒弃了枯燥的说理和说教，通过许多生动有趣的案例来讲述创业的奇招。编著者通过大量的市场调查，利用丰富而生动的中外资料，把一些活生生的案例展现给读者，从书中所介绍的许许多多生动的案例中，您可以体会到，创业也并非是什么千难万难的事，只要掌握技巧，灵活运用，财源自会滚滚而来。

本书搜集的案例，有些精彩有趣，而且通俗易懂。为了使读者朋友易于领会，编者还把所有案例按不同类别划分为：借“鸡”生“蛋”，无中生有、以小博大、敢为人先、适时而动、出奇制胜及勉励告诫等七篇，在每一案例的背后作了画龙点睛式的点评。相信读者朋友们在读后会有茅塞顿开之感，从而从中获得裨益。

编 者

目 录

借“鸡”生“蛋”篇	(1)
拆去东墙补西墙	(3)
白藤湖的变迁	(5)
借船出海	(7)
抵押举债	(8)
“贵人”相助	(10)
“借”人缘创业	(12)
朝中有人好发财	(13)
假途伐虢	(15)
借景生财	(17)
借用他人的“脑袋”	(19)
小信用融大资	(21)
巧用“双重文件”	(22)
信誉筹资本	(25)
借“梯”上“楼”	(26)
虚张声势	(28)
善用债务杠杆	(30)
借“口”生财	(31)
用别人的钱，创自己的业	(33)
借“名”生财	(36)
负债经营	(38)

学会不付钱	(40)
有多少钱做多少事吗?	(41)
无中生有篇	(43)
无本生意打基础	(45)
诱导客户虚断	(46)
厚着脸皮捡破烂	(49)
“零点资金”创大业	(51)
“穿针引线”	(53)
“要致富、先修路”	(55)
“拾遗补缺”的牛仔裤	(57)
巧借他人专利发大财	(59)
“一方水土养一方人”	(60)
“吉野家”自我革命	(62)
推销员之路	(64)
与众不同的经营	(67)
借花献佛	(69)
以信息代替资本	(71)
不断转行的女富豪	(73)
“空手套白狼”	(75)
策划成金	(77)
美味招财神	(79)
空手提原棉，赊销赚大钱	(80)
无形的财富	(82)
一钱不花修铁路	(84)

代购代销	(85)
空手赚千金	(87)
预约销售	(88)
瞒天过海	(90)
滑地的商机	(91)
“知本”也能创业	(93)

以小博大篇	(95)
一元博万元	(97)
捡出一家工厂	(100)
只赚 10% 的人	(103)
小个胜巨人	(105)
做小是为了做大	(107)
流通环节作文章	(109)
由“小”起家	(110)
方便面的诞生	(112)
小产品中的大生意	(114)
“小鱼吃大鱼”	(116)
小咸菜走向大市场	(118)
有所不为的策略	(119)
做买卖中的搭桥人	(121)
小鱼钓大鱼	(123)
利小而有为	(125)
放长线钓大鱼	(127)
小投大赚	(129)

500 美元起家	(130)
抛出小玩意，引来大财富	(132)
勿以利小而不为	(134)
分期付款	(136)
卖背包卖出户外用品店	(137)
垃圾的作用	(140)
小地摊撑起一个家	(142)
小目标也能赚大钱	(144)
 敢为人先篇	 (147)
胆大成功一半	(149)
在别人放弃的地方发现商机	(151)
想好就干	(153)
狭路挺进，快速暴发	(155)
高瞻无瞩的“风水先生”	(157)
点石成金	(159)
闯出人生价值	(161)
先下手为强	(163)
三人之言	(166)
一个机会让人摇身一变	(169)
创造机会的弗里德里	(171)
成功的轨迹	(173)
外国人中也有垃圾王	(175)
曲径通幽	(177)
张广博“壮士断腕”	(179)

“饿死胆小的，撑死胆大的”	(181)
亿万富翁白手起家.....	(183)
霍英东冒险搏天下.....	(185)
“比别人早 5 分钟”	(187)
利用“幻想”	(190)
靠酒桶盈利的哈默.....	(192)
适时而动篇	(195)
铁锅创造的神话.....	(197)
做金不炒金.....	(199)
爬格子赚钱.....	(201)
边界贸易.....	(203)
从制造浪漫生活中淘金.....	(205)
从指甲美容院开始发家.....	(207)
陈先生的“珠宝经”	(209)
原包装进口.....	(212)
慧眼识商机.....	(214)
老有所乐，夕阳无限“金”	(216)
不熟不做.....	(218)
殊途同归.....	(220)
昔日洗衣妇今成淘金婆.....	(222)
在风险中寻找机会.....	(224)
钓鱼池的启示.....	(226)
“借风”发财.....	(228)
做政策机会的买卖.....	(229)

“找出需要，满足它”	(230)
鱼和鱼钩的故事	(232)
出奇致胜篇	(233)
废料中净赚了 12.5 万美元	(235)
植树生财	(237)
化腐朽为神奇	(239)
小伙子巧卖锅	(241)
自曝丑闻闯先机	(243)
让顾客当老板	(246)
捉人痛脚	(248)
投其所好，化解矛盾	(250)
产品当作废品卖	(252)
工厂化制造楼宇	(253)
避实就虚	(255)
前景可观的健身服务业	(257)
厚利多销	(259)
变废为宝赚大钱	(261)
包玉刚巧扮“假痴”	(262)
咖啡书屋有“风光”	(264)
纸板中做广告创富业	(266)
L 君的生财术	(268)
刻意包装	(270)
艺术化的蛋糕店	(272)
滴水见太阳	(274)

做新玩意儿的买卖·····	(276)
“戒网吧”戒出光明“钱”途·····	(278)
巧用时间差·····	(282)
博览书店不像普遍书店·····	(284)
大米刻上字，卖出黄金价·····	(286)
与常规对着干·····	(287)
勉励告诫篇 ·····	(289)
不甘心做小职员·····	(291)
按规矩“玩牌”·····	(293)
心里的两杆秤·····	(296)
人生无常须自立·····	(299)
口不离开谢谢·····	(301)
坚持就是胜利·····	(303)
节约=止血+输血·····	(305)
从我做起·····	(307)
信誉立身·····	(309)
2000元点成金·····	(311)
姜子牙学创业·····	(313)
走过小木桥·····	(315)
影视大王赚百亿美金·····	(317)
冷水泡茶·····	(319)
“破财”逼出来的富翁·····	(321)
店员炒老板“鱿鱼”·····	(324)
机遇的偏爱·····	(326)

寻找希望的灯光.....	(328)
把“名声”送给别人.....	(331)
勤工俭学.....	(333)
硕士破烂王.....	(335)
豆腐房“老板”薛丽萍.....	(337)
黄金与水的价值比.....	(339)
对创业恐惧说“NO”	(341)
“主动+勤奋”才是创业之本.....	(343)
邹诚挚“砍价”砍出事业来.....	(345)
从“口吃大王”到“口吃矫正大王”	(348)
“剪”出来的美容大亨.....	(349)
创业没有失败者.....	(352)
稻田里的哲学.....	(353)

借『鸡』生『蛋』篇

拆去东墙补西墙

1960年,28岁的阿克森还在纽约自己的律师事务所工作。面对众多的大富翁,阿克森不禁对自己清贫的处境感到辛酸。这种日子不能再过下去了。他决定要闯荡一下。有什么好办法呢?左思右想,他终于想到了借贷上来。

一大早来到律师事务所,处理完几件法律事务后,他关上大门到邻街的一家银行去。找到这家银行的借贷部经理之后,阿克森声称要借一笔钱,修缮律师事务所。在美国,律师是惹不得的,他们人头熟,关系广,因为在以法治国的国度里,律师有很高的地位。因此,当他走出银行大门的时候,他的手中已握着1万美元的现金支票。

走出这家银行,阿克森又进入了另一家银行,在那里存进了刚刚才拿到的1万美元。完成这一切,前后总共不到1个小时。

之后,阿克森又走了两家银行,重复了刚才的手法。

这两笔共2万美元的借款利息,用他的存款利息相抵,大体上也差不了多少。只几个月后,阿克森就把存款取了出来,还了债。

这样一出一进,阿克森便在上述4家银行建立了初步信誉。此后,阿克森便在更多的银行玩弄这种短期借贷和提前还债的把戏,而且数额越来越大。不到一年光