

智者的警世名言

谗言是小人惯用的伎俩
阿谀是小人特有的专利

谨防小人

“近君子，远小人”是中华先哲的谆谆教诲，但先哲教诲了千百年，君子与小人也存在了千百年。

不可不知的人生经验

君子坦荡荡，小人常戚戚。君子与小人的区别不在于他们的地位和身份，而在于他们的灵魂。小人的德行不会因位居高官而变得尊贵；君子的风骨也不会因身陷囹圄而变得卑微。遇到得失就会露出小人的嘴脸；面对是非方能显出君子的风范。

刘波 著



智者的警世名言

中国三峡出版社

智者的警世名言

谨防小人

不可不知的人生经验

智者的警世名言

刘波 著

中国三峡出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

谨防小人：不可不知的人生经验 / 刘波著.

北京：中国三峡出版社，2005.1

ISBN 7 - 80099 - 872 - X

I. 谨… II. 刘… III. 人间交往 - 通俗读物

IV. C912.1 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2004) 第 075993 号

中国三峡出版社出版发行

(北京市海淀区太平路 23 号院 12 号楼 100036)

电话：(010) 68218553 51933037 (发行部)

(010) 51933034 51933035 (编辑部)

<http://www.e-zgsx.com>

E-mail: sanxiaz@sina.com

ybs5193@163.com (编辑部)

北京市洛平印刷厂印制 新华书店经销

2005 年 1 月第 1 版 2005 年 1 月第 1 次印刷

开本：640 × 960 毫米 1/16 印张：19.75

字数：200 千字 印数：1-6000 册

ISBN 7-80099-872-X/C · 112 定价：22.00 元

你为什么总是不能得志

你为什么总是不受欢迎

你为什么总是不能发财

你为什么总是不能成功

看看自己是不是犯了小人



第一章 如何识别小人 / 1

- | | |
|-----------|------|
| 从待人接物上识小人 | / 3 |
| 从生活小事上识小人 | / 6 |
| 从对人态度上识小人 | / 9 |
| 从义利之辨上识小人 | / 13 |
| 从说话表情上识小人 | / 17 |
| 从语气语调上识小人 | / 19 |
| 从处事上识小人 | / 21 |
| 从行为上识小人 | / 24 |
| 从神态上识小人 | / 27 |
| 从目光上识小人 | / 31 |
| 从坐姿上识小人 | / 34 |
| 从名片上识小人 | / 37 |
| 从服饰打扮上识小人 | / 39 |
| 从抽烟喝酒上识小人 | / 42 |



目录



- 从握手方式上识小人 / 45
- 从脚的动作上识小人 / 47
- 从手的动作上识小人 / 50

第二章 如何应对上司中的小人 / 53

- 如何应对推卸责任的上司 / 55
- 如何应对玩弄权术的上司 / 58
- 如何应对执意谋私的上司 / 61
- 如何应对争功争利的上司 / 64
- 如何应对嫉妒心强的上司 / 67
- 如何应对口蜜腹剑的上司 / 70
- 如何应对心胸狭窄的上司 / 73
- 如何应对任人唯亲的上司 / 77
- 如何应对不可理喻的上司 / 80
- 如何应对喜怒无常的上司 / 84
- 如何应对求全责备的上司 / 89
- 如何应对过分专制的上司 / 92
- 如何应对独断专行的上司 / 95
- 如何应对喜欢奉承的上司 / 98



如何应对表面民主的上司 /101

如何应对爱戴高帽的上司 /104

如何应对见低就踩的上司 /107

第三章 如何应对同事中的小人 /111

如何应对爱嚼舌头的同事 /113

如何应对不讲道理的同事 /116

如何应对两面三刀的同事 /119

如何应对嫉妒心强的同事 /122

如何应对喜欢争功的同事 /125

如何应对爱欺生的同事 /128

如何应对大献殷勤的同事 /131

如何应对喋喋不休的同事 /134

如何应对怨天尤人的同事 /136

如何应对目中无人的同事 /139

第四章 如何应对下级中的小人 /143

如何应对讨好献媚的下级 /145



3

目 录





- 如何应对蛮横无理的下级 /148
- 如何应对喜欢告状的下级 /151
- 如何应对装聋作哑的下级 /153
- 如何应对消极怠工的下级 /156
- 如何应对不听指挥的下级 /159
- 如何应对嫉妒上司的下级 /162

第五章 如何应对商家中的小人 /165

- 如何应对合同诈骗中的商家 /167
- 如何应对网络诈骗中的商家 /170
- 如何应对广告诈骗中的商家 /173
- 如何应对金融诈骗中的商家 /176
- 如何应对证券诈骗中的商家 /178
- 如何应对进行炒作的商家 /181
- 如何应对制假售假的商家 /184
- 如何应对漫天要价的商家 /187



第六章 如何应对客户中的小人

/191

- 如何应对牢骚满腹的客户 /193
- 如何应对盛气凌人的客户 /196
- 如何应对喋喋不休的客户 /199
- 如何应对喜欢炫耀的客户 /202
- 如何应对避而不见的客户 /206
- 如何应对虚情假意的客户 /209
- 如何应对百般挑剔的客户 /212
- 如何应对吝啬小气的客户 /215

第七章 如何应对交往中的小人

/219

- 如何应对挑拨离间的人 /221
- 如何应对故意挑衅的人 /224
- 如何应对尖酸刻薄的人 /227
- 如何应对溜须拍马的人 /230
- 如何应对口蜜腹剑的人 /233
- 如何应对趋炎附势的人 /236

5

目
录





如何应对见利忘义的人	/238
如何应对故作大方的人	/240
如何应对传话筒型的人	/243
如何应对流氓成性的人	/245
如何应对自命不凡的人	/248
如何应对喜欢吹牛的人	/251
如何应对胸襟狭窄的人	/254
如何应对爱贪小便宜的人	/257

第八章 如何应对男人中的小人 /259

如何应对花言巧语型的男人	/261
如何应对不负责任的男人	/264
如何应对花心型的男人	/267
如何应对急色型的男人	/271
如何应对占有欲强的男人	/275
如何应对性情暴躁的男人	/278
如何应对欺骗过你的男人	/282
如何应对挥霍型的男人	/286



第九章 如何应对女人中的小人

/289

如何应对难以捉摸的女人 /291

如何应对万人迷的女人 /295

如何应对爱虚荣的女人 /298

如何应对敏感的女人 /302

如何应对难缠的女人 /305



7

目 录





第一章

R U H E S H I B I E X I A O R E N

如何识别小人

- 从待人接物上识小人
- 从生活小事上识小人
- 从对人态度上识小人
- 从义利之辨上识小人
- 从说话表情上识小人
- 从语气语调上识小人
- 从处事上识小人
- 从行为上识小人
- 从神态上识小人
- 从目光上识小人



从坐姿上识小人

从名片上识小人

从服饰打扮上识小人

从抽烟喝酒上识小人

从握手方式上识小人

从脚的动作上识小人

从手的动作上识小人



从待人接物上识小人



在任何团体中，总会有八面玲珑的人，他们待人接物一团热情，左右逢源，真正遇事却借故退缩，无能为力，是典型的“驴粪蛋外面光”的小人。



徐先生做事号称八面玲珑，公司春游野餐、晚会



联欢，常少不了他制造气氛，他还常常表演一些小特技，以引起别人的注意；到酒吧喝酒时，他甚至还能和邻座的陌生人热情攀谈。徐先生能轻易地和陌生人打成一片，在同事聚会等活动中，往往是别人最常邀请的对象，对这一点他相当自豪。但他很少想到，其实大多数的人，只有在无利害冲突的情形下才会邀请他，公司中很少有人认为他是可以用心相交的朋友。可是徐先生却常以为自己人际关系很好，丝毫不曾察觉自己只是团体中的一名闹角而已。



初见面的人，多会觉得赵先生豪爽义气，哪怕你和他素无渊源，赵先生也会非常热情，宴会上天南地北地神聊，一副见多识广、知识渊博的样子，并且，时不时地对你问寒问暖，让你备感亲切，临分手时，一定会说一句，“有什么事尽管来找我！”“有事您说话！”，那种感觉让你受宠若惊，庆幸自己遇上了贵人。



但相识久了，赵先生又格外使人感到失望，他大包大揽的事情，没有一件能真正兑现，每次你登门相求，赵先生给你的只限于虚假的热情，所有的正事都有暂时无法办成的光明正大的借口。看似“神通广大”的赵先生其实也只不过是有点嘴上功夫而已。



这一类小人很会说话，说得很快，视线大胆，承诺轻率。在对方并未表示要求或期待时，常常毛遂自荐，在对方提出要求或期待时，不顾一切地把责任揽到自己身上，过后再寻找种种借口。



从生活小事上识小人



小人多诈而善于作伪，自古皆然。但各种利害冲突总会让他做出一些看似不起眼实则反常的生活小事。



据《史记·酷吏列传》和《资治通鉴》记载，西汉著名酷吏张汤深得皇帝信任，善于玩弄权术，朝野