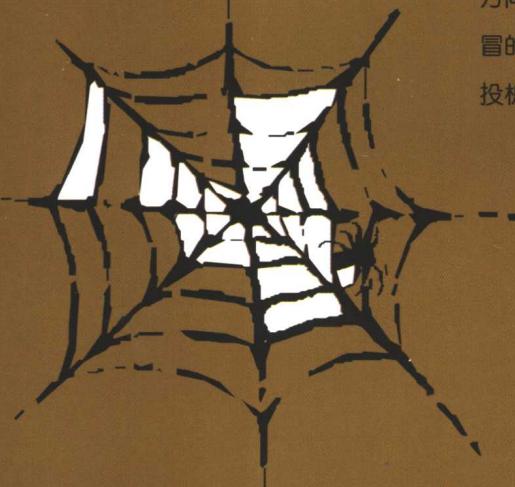


# 你为什么投机

生存必然含有投机的成份，所谓

“投机”，就是抓住机遇，决定投资方向，实现利润最大化。当一个人所冒的风险是他无法避免的，他就是在投机。

祝春亭/编著



中国经济出版社  
[www.economyph.com](http://www.economyph.com)

# 你为什么要投机

祝春亭 编著

中国经济出版社

**图书在版编目 (CIP) 数据**

你为什么要投机/祝春亭编著 .—北京：中国经济出版社，  
2004.1

ISBN 7 - 5017 - 6155 - 8

I . 你… II . 祝… III . 商业经营—通俗读物  
IV . F715 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2004) 第 097054 号

**出版发行：**中国经济出版社 (100037·北京市西城区百万庄北街 3 号)

**网    址：**WWW.economyph.com

**责任编辑：**高桂芳 (电话：68319286)

**责任印制：**张江虹

**封面设计：**蒋宏工作室

**经    销：**各地新华书店

**承    印：**银祥福利印刷厂

**开    本：**880 毫米×1230 毫米 **1/32** **印张：**11 **字数：**252 千字

**版    次：**2004 年 1 月第 1 版 **印次：**2004 年 1 月第 1 次印刷

**印    数：**0001—5000 册

**书    号：**ISBN 7 - 5017 - 6155 - 8/F·4951 **定    价：**22.00 元

---

**版权所有 盗版必究 举报电话：**68359418 68319282

**服务热线：**68344225 68353507 68308640 68359420  
68309176

**中国经济书店：**66162744 **地    址：**西四北大街 233 号



## 你为什么要投机 (代序言)

中国自古鄙视投机倒把，但事实上投机倒把有什么错？所谓“投机”，就是抓住机遇，决定投资方向，实现利润最大化，在市场经济条件下这很正常，应该鼓励。“倒把”现在很少有人提了，倒把就是倒手，股票市场叫换手，只有经常倒手，进出自由，流动快，市场才会活跃。

——经济学家萧灼基

生存必然含有投机的成分。

无论你什么时候遇到不可避免的风险（其实你每天在许多情况下都会遇到风险），你随时都要进行投机。你不得不面对风险，你必须抓住属于你的机会。你常常要在诸多风险中作出抉择。当你权衡各种风险的时候，你就是在作出投机性的抉择。

当商人必须在规定的时间内到达另一个城市的时候，往往要决定，乘飞机还是坐汽车去。他明白乘飞机去快一些，但还是有可能遇到坏天气或者机械故障，或者别的什么延误。要是他驾驶汽车去，这些风险多少会减少一些。但他会面临别的风险，汽车抛锚、意外事故、交通堵塞。面对这种抉择，商人除了进行投机，别无他法。

对于一位是把某甲还是某乙提拔到关键职位的工厂主来说，在判断谁更为精干的时候，必须进行投机。

农场主的全部生产作业就是一个巨大的投机。当他播下种子时，就是拿他种植谷物和出售谷物的能力进行投机，这里要承担坏天气、病虫害和市场价格变化的风险。



## 你为什么要投机

当一个人所冒的风险是他无法避免的，他就是在进行投机。但当他所冒的风险不是非冒不可的，他就是在赌博。

这是投机和赌博的一个区别，但还有另一种区别。投机包含着理智的运用，而赌博只包含机会。进行投机的人能够对他投机过程中的危险进行理智的预测。赌徒的成败则定于硬币的一掷或抽到一张牌。

——美国投资学家路易斯·安吉尔、布伦丹·博伊德



## 目 录

### 第一篇 投机的基本规律

#### 第一章 有关投机的观念性话题 ..... (3)

你为什么要投机？在回答这个问题前，我们必须弄清“什么是投机”。所谓投机，就是抓住机遇，或利用机巧达到自己目的的一种行为，它存在于所有领域尤其是商业领域。“机”即是机遇，商务活动最重视机遇。见风使舵是行船的基本准则，喻示人们要随机应变，看来并无什么不妥。

##### 一、你为什么要投机？ ..... (3)

##### 二、你为什么要投机倒把？ ..... (5)

##### 三、你为什么要投机取巧？ ..... (8)

##### 四、你为什么要见风使舵？ ..... (9)

##### 五、你能以平常心看待投机吗？ ..... (10)

#### 第二章 市场经济越发达，投机越活跃 ..... (12)

禁止投机，世界是否就太平了呢？人们曾经把投机看成商品紧缺的罪魁祸首，计划经济禁止一切投机活动，仍然走不出商品紧缺的泥沼。市场经济容忍并拓宽了投机活动，商品丰富，成效喜人，然而，大量非法违法投机活动也出现了。问题究竟出在哪？重返斩尽杀绝投机的老路，是有效之途吗？

##### 一、小农经济窒息了投机的发展 ..... (12)



目  
录

## 你为什么要投机

二、抑商抑制了商业投机活动	(14)
三、计划经济彻底铲除投机之后果	(17)
四、市场经济拓展并规范了投机市场	(19)
<b>第三章 机遇——投机的宝贵资源</b>	(23)
机遇是投机的宝贵资源。投机，首先要有“机”， 无机而投，便是盲目。投机人总是该出手时就出手。成 语中“有机可乘”、“伺机而动”、“见机行事”、“随机应 变”等，都说明了机遇的重要性。然而，机遇不能坐 等，机遇总是宠幸执着的追求者，那些希望幸运从天而 降的人最终会错失机遇。	
一、机遇：投机的关键	(23)
二、机遇的四大特性	(25)
三、资讯与机遇	(29)
四、机遇宠幸执着的追求者	(31)

## 第二篇 投机的素质要求

<b>第四章 敢于冒险——投机心理素质之一</b>	(37)
投机有风险，若想冒险成功，光凭胆量是不够的， 你必须把握适宜冒险的地域和时机。为什么有的地方成 为冒险家的乐园，有的地方成为冒险家的坟墓？本章教 你如何鉴别真假的投机乐园。行业兴衰变化万千，你是 跟风追潮，还是另辟蹊径？是人弃我取，还是人取我 弃？本章教你如何把握投机冒险的最佳时机。	
一、冒险热的地域性	(37)
二、冒险热的时机性	(41)
案例：奥纳西斯人弃我取成船王	(45)
案例：包玉刚人取我弃不做船王	(47)



**第五章 目标远大——投机心理素质之二 ..... (53)**

你有远大的目标吗？人生没有明确的目标，你就不  
会瞄准这个目标去寻找机遇，即使机遇跑到你的面前，  
你也会与它失之交臂。目标必须远大，远大的目标是激  
发人聪明才智、勇气和毅力的源泉，是助你投机成功的  
云梯。选准目标是成功与否的关键的第一步，我们不妨  
看成功人士是如何选择并实现目标的。

一、投机也需要远大的目标 ..... (53)

二、机遇偏爱有明确目标的人 ..... (56)

三、如何选择和实现目标 ..... (59)

案例：松下在危机之中“好高骛远” ..... (65)

案例：希尔顿野心勃勃终成酒店大王 ..... (68)

**第六章 满足欲望——投机心理素质之三 ..... (74)**

欲望是投机的原动力。人为了满足欲望，必须付出  
体力和智力去获取，投机正是凭藉智力满足欲望的一条  
捷径。为什么有的人看淡投机，有的人乐于投机？这和  
一个人的欲望是否强烈有很大关系。欲望需要刺激，欲  
望又是无止境的，当人的某个欲望得到满足时，另一个  
欲望又会随之而产生。

一、欲望，投机的原动力 ..... (74)

二、欲望不息，投机不止 ..... (79)

案例：邱永汉生计所迫邮寄走私 ..... (82)

案例：廖长光为争气成为火锅王 ..... (86)

**第七章 重利轻义——投机心理素质之四 ..... (89)**

重利轻义是投机者普遍具有的心理特征，不仅仅限  
于商人。重利轻义不好，重义轻利又好在哪里？我们必  
须要搞懂“义”是什么？“义”往往逃不脱传统文化和  
世俗观念的范畴。对不合时宜的“义”，为什么不可轻



## 你为什么要投机

义、忘义或弃义？但是，我们绝不可轻法、违法、犯法——法律才是规范投机活动健康发展的保障。

一、缘何唯利是图而轻义？ ..... (89)

二、大可轻义，不可轻法 ..... (93)

案例：老友在商言商不讲情义 ..... (97)

案例：刘銮雄绿色敲诈成巨富 ..... (101)

**第八章 充满自信——投机心理素质之五** ..... (106)

为什么有的人能够抓住机遇不放，化机遇为成功？

而有的人虽然碰到机遇，却白白浪费了机遇，与成功擦身而过？有无自信，是成功与失败的关键。你充满自信，才敢于冒险投机；你充满自信，就会化机遇中的不利因素为有利因素；你充满自信，就会抓紧机遇，脚踏实地地去实施你的成功计划。

一、机遇垂青充满自信的人 ..... (106)

二、如何增强投机的自信心 ..... (109)

案例：李嘉诚投人所好一举中标 ..... (113)

案例：杜德顽强开拓热带售冰业 ..... (117)

**第九章 败而不馁——投机心理素质之六** ..... (121)

任何成功人士都经历过失败。越是投机从事风险大的事情，失败的可能性越大。失败并不可怕，可怕的是不知汲取教训而复制失败。不要轻易放弃，你如果害怕失败而丧失信心，成功将与你无缘。不要承认失败，爱迪生发明电灯曾失败过一万多次，他却说我没有失败过一万次，我只是发现了一万次行不通的办法。

一、誓不认输的好胜心理 ..... (121)

二、吸取教训，反败为胜 ..... (123)

案例：霍英东屡败屡战反败为胜 ..... (129)

案例：瓦伦丁投资思科雪洗耻辱 ..... (132)



### 第三篇 投机的致胜谋略

#### 第十章 借力取巧——投机致胜谋略之一 ..... (139)

在战场和商场，我们常能见到以小博大，以少胜多的例子。借力取巧是投机者惯用手法之一。你想成就大事业吗？你也许会说自己这不行那不行，然而，世界上那些成就了大事业的人，不必自己样样都行，重要的是你必须善于借力取巧。大学者阿基米德如是说：给我一个杠杆，我就能撬起地球！

#### 投机夜谭：借力取巧，事半功倍 ..... (139)

一、一两拨千斤 ..... (139)

二、站在伟人的肩膀上 ..... (141)

案例：安德森赤足走上时代周刊 ..... (142)

案例：曹光彪投资航空判断失误 ..... (147)

#### 第十一章 见风使舵——投机致胜谋略之二 ..... (152)

见风使舵是船家在行船中积累的宝贵经验，对从事任何事业的人，见风不使舵或者使舵不看风，都是十分愚蠢的行为。在人生的竞争中，见风使舵的“风”，小至周围环境的点滴变化，大至形势发展的未来趋势；前者需求精于投机战术，后者需求具备投机的战略眼光。所谓审时度势，识时务者为俊杰也！

#### 投机夜谭：见风使舵，图谋大利 ..... (152)

一、安身立命的法宝 ..... (152)

二、要有战略眼光 ..... (155)

案例：王永庆抢占先机毅然转行 ..... (158)

案例：陆孝佩不识风向错失良机 ..... (162)

#### 第十二章 炒作造势——投机致胜谋略之三 ..... (166)



## 你为什么要投机

炒作造势的目的是通过较小的代价，赢得较大的效果。尽管狂轰滥炸的密集广告战术可以达到扩大影响的目的，但成本太高，善投机者不屑如此笨方法。他们通常是利用事件，或者炮制新闻，让媒体自发地爆炒。越是市场化，炒作越有用武之地，包装越是流行，其中最富有争议的是包装明星。

投机夜谭：炒作造势，切忌谦虚 ..... (166)

一、时事妙用 ..... (166)

二、注重包装 ..... (169)

三、不要要谦虚，不要 ..... (172)

案例：宋朝弟疯狂炒书为哪般 ..... (176)

案例：跑鞋双雄品牌战谁胜出 ..... (182)

**第十三章 精于算计——投机致胜谋略之四** ..... (187)

从本质上讲，每个生意人都在算计他人。说好听一点，他们是为消费者服务；说难听一点，他们是在算计消费者的腰包。为什么有的人天天盯住别人的腰包而未能大发达？算计时事，抓准时机，钻法律的空隙，利用“双赢”哲学，诱人就范，让你算计的对象自愿掏腰包，是其获大利求发展的奥妙。

投机夜谭：精于算计，敛财有道 ..... (187)

一、算计他人，不可坑人 ..... (187)

二、看准时机，算计牟利 ..... (190)

案例：中内功精于算计顾客腰包 ..... (193)

案例：尤伯罗斯首创奥运会盈利 ..... (196)

**第十四章 脚踏实地——投机致胜谋略之五** ..... (200)

在一些人看来，稳健与投机是互相矛盾的两个事物。其实不然。成功的投机人不是靠狂想妄念进行投机的，表面上看他们的行为惊人骇世，实际上他们在冒险



之中仍不失理智。远大的目标必须分若干步骤来完成，千里之行始于脚下，即使是抓住重大的发展机遇，你也别指望一步登天。

投机夜谭：脚踏实地，伺机而动 .....	(200)
一、既要取巧，也要实干 .....	(200)
二、摒弃妄念，险中求稳 .....	(203)
案例：和田一夫扩张过速遭清盘 .....	(205)
案例：牟其中妄想连翻全军覆没 .....	(209)

## 第四篇 投机的实用领域

### 第十五章 人际关系投机奥妙 ..... (217)

在商场立足谋生，必须有良好的人际关系。有人说现代社会盛行拜金主义，搞好人际关系的奥妙就是花钱。其实未必如此，擅长投机的人，不花钱或少花钱也能实现良好的公关效果。建立和处理好人际关系的方法很多：赞美人、批评人、无话找话、投人所好，甚至可以“善意说谎”。

一、赞美人的技巧 .....	(217)
二、批评人的艺术 .....	(219)
三、话若投机不怕多 .....	(222)
四、投人所好得益多 .....	(226)
五、若无恶意，撒谎也无妨 .....	(229)
六、此路不通，择机辟蹊径 .....	(233)

### 第十六章 求知学技投机谋略 ..... (238)

学习是一种特殊的投资行为，投资就得讲成本效益。学习要下功夫，但学什么不妨投机。强势知识是在现实中起支配地位或能产生可观效益的知识，回报普遍

## 你为什么要投机



高于弱势知识。请牢记：学以致用，有用就学，无用不学，知识贵在运用。知识无限，人生有限，既然你不可能学尽天下的知识，“临时抱佛脚”倒也值得一试。

一、求学要优选强势知识 .....	(238)
二、学习的目的在于运用 .....	(241)
三、不妨“临时抱佛脚” .....	(246)
<b>第十七章 高新产业投机大法 .....</b>	<b>(251)</b>

高科技产业是科技与市场相结合的产物，两者缺一不可。高科技领域的大赢家，往往不是技术最领先者，而是那些善于把先进技术投向市场运营的投机者。每一场技术革命，都会带来新的洗牌机会。市场没有绝对的霸主，许多大腕在激烈的竞争中败下阵来，同时意味着许多新人成为风云人物。

一、打先锋未必赚钱 .....	(251)
二、决战主要在市场 .....	(253)
三、盖茨是个大投机者 .....	(257)
四、风险投资的盈亏律 .....	(263)
五、孙正义敢下世纪豪赌 .....	(266)
六、注意力经济充满投机 .....	(269)
<b>第十八章 经营管理投机有道 .....</b>	<b>(273)</b>

经营管理还可以投机吗？我们不妨从“企业家”的词义说起，在英文中，“企业家”和“冒险家”同是一个词（Enterpriser），可见，企业家的本质就是冒险。美国经济学家贝尔·西西利亚认为企业家是这样的人：“他们想象着以一种新的方式把已存在的或潜在的因素结合起来，使机会变成现实，他们甘冒风险并竭尽全力去实现这一理想。”

一、产品开发讲求新意 .....	(273)
------------------	-------



二、市场竞争致胜怪招 .....	(276)
三、企业管理讲究艺术 .....	(280)
四、广告宣传别开生面 .....	(284)
五、产品营销讲究策略 .....	(287)
六、企业形象与创品牌 .....	(291)
<b>第十九章 家庭理财投机诀窍 .....</b>	<b>(295)</b>
<p>家庭理财的目的就是使自己的资产保值并增值，收益越大，风险越大，投机性越强。家庭理财的品种很多，我们该选择哪种呢？一般说来，在权衡资金要求、知识要求、时间要求、风险要求、操作要求等诸多因素后，宜以股票作为首选。投资股票，“低买高卖”永远是正确的，但操作起来绝没有那么简单。</p>	
一、树立正确的理财观念 .....	(295)
二、家庭理财的投资品种 .....	(296)
三、点股成金的投机大法 .....	(300)
<b>附 录 .....</b>	<b>(323)</b>
《财富》全球前 51 名最富有的人 .....	(323)
《财富》中国大陆前 20 名富豪 .....	(327)
<b>参考文献 .....</b>	<b>(331)</b>



第一篇 投机的基本规律





# 第一章 有关投机的观念性话题

你为什么要投机？在回答这个问题前，我们必须弄清“什么是投机”。所谓投机，就是抓住机遇，或利用机巧达到自己目的的一种行为，它存在于所有领域尤其是商业领域。“机”即是机遇，商务活动最重视机遇。见风使舵是行船的基本准则，喻示人们要随机应变，看来并无什么不妥。

- 一、你为什么要投机？
- 二、你为什么要投机倒把？
- 三、你为什么要投机取巧？
- 四、你为什么要见风使舵？
- 五、你能以平常心看待投机吗？

## 一、你为什么要投机？

你为什么要投机？

在回答这个问题前，我们有必要弄清楚：什么是投机？

所谓投机，就是抓住机遇，或利用机巧，达到自己目的的行为。

投机存在于所有领域尤其是商业领域。我们过去骂商人是投机商，这本身就说明商务活动很难离开投机。我们过去的教育，总是劝告人们不要投机，比如教人不要投机取巧，不要见风使舵，如此苦口婆心，足以证明投机魔力之大。

投机的历史有多长呢？我想自人类会动脑筋之时起，就有投