

NAN FEIYI MENG

南非一梦

冯育楠 著



百花文艺出版社
BAIHUA LITERATURE AND
ART PUBLISHING HOUSE

南非 (一) 林夕

冯育楠

著

百花文艺出版社

BAIHUA LITERATURE AND
ART PUBLISHING HOUSE



图书在版编目(CIP)数据

南非一梦/冯育楠著. —天津:百花文艺出版社,
2002

ISBN 7-5306-3442-9

I. 南… II. 冯… III. 长篇小说—中国—当代
IV. I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2002)第 055118 号

百花文艺出版社出版发行

地址:天津市和平区张自忠路 189 号

邮编:300020

e-mail: bhpubl@public.tpt.tj.cn

<http://www.bhpubl.com.cn>

发行部电话:(022)27312757 邮购部电话:(022)27116746

全国新华书店经销

河北省永清县第一胶印厂印刷

*

开本 787×1092 毫米 1/32 印张 6-25 插页 2 字数 96 千字

2002 年 10 月第 1 版 2002 年 10 月第 1 次印刷

印数:1-3000 册 定价:12.00 元

目 录

一	南非的召唤.....	1
二	押宝.....	7
三	风度翩翩的贵妇	16
四	风波	24
五	呵,开普敦.....	30
六	迷雾	38
七	神秘失踪	47
八	金狮会首	53
九	沉重的回忆	60
十	赌神	67

南 非 一 梦 * * * * *

十一	绑架	73
十二	谜中谜	82
十三	进退维谷	91
十四	设宴总统府	98
十五	惊变	104
十六	乍露狰狞	110
十七	梦碎	116
十八	上帝为什么给这样的人才能	128
十九	一个颤抖的灵魂	139
二十	宽容是美德	150
二十一	一个特殊的叛逃者	160
二十二	略尽绵薄	171
二十三	登临好望角	182
	后记	189

— 南非的召唤

云山中介公司总经理范胜是一个精明强干的年轻人，他能言善辩，思维敏锐，胆大心细，虽然才 30 岁出头，但已经干出了一番事业，云山公司在他的掌管下，业务干得很红火。如今，他又将干成一项涉外业务，他正在公司会客室内接待一批特殊客人。

这些客人是一些颇有成就的民间艺术家，他们将组团远赴南非，进行民间艺术品展销，中介人就是范胜。

范胜中上等身材，人较消瘦，但肌肉发达，一头浓发与那双深邃得有些阴郁的眼睛，使人联想起山林中的猎豹。

他身穿鳄鱼牌淡绿色T恤，无名指上戴着一个白金戒指，欧米伽金壳表在他左手腕上闪闪发光，这一切都说明这个年轻的总经理正当春风得意之时。

他向民间艺术家们打了招呼之后，铿锵有力地说：“诸位先生，关于赴南非展览一事，经我与南非开普敦麦索姆公司总裁胡思思女士联系，业已基本就绪，胡总裁现已到达滨海市，沃土民艺公司老总严力先生正亲自开车去宾馆接她，大约半个小时之后可到达这里。她从南非带来一盘录像带，是诸位将要去展销与表演的世纪城的介绍，大家可以看一看，有个初步了解。”

书画家钱普照问道：“请问范总，这位胡思思女士是哪国人？”

“她原籍东北，十年前就去了南非，如今已取得南非国籍，正竞选国会议员。”

“麦索姆公司主要经营哪些项目？”钱普照又问。

范胜微微一笑：“那是一个集团公司，经营矿山、森林、房地产、钻石、机械……是一个很有实力的大企业。”

“这么大的公司，她哪有闲心搞这民间艺术展销呢？”有人狐疑地问。

“这你们就不懂了，”范胜解释说，“胡总裁本来没

* * * * *



时间搞这些小项目，可她热爱中国民间艺术，在南非可以买到来自世界各地的艺术品，惟独中国工艺品很少见。胡总裁出于弘扬民族文化的爱国心，才顺便促成此事……”

“顺便，这是什么意思？”钱普照自言自语地说。

范胜听见了钱普照的低语，微微一笑说道：“顺便，就是她到滨海市与商委洽谈一笔近千万美元的业务，对展览会不过是挂角一将罢了。诸位要是没问题的话，咱们先看录像吧，不要辜负了胡总裁的一片热心。”

录像的画面美不胜收，蓝天白云海滨绿树，在大自然的景观下显现出一座气势恢宏的城堡，这座色彩缤纷的城堡，建筑雄伟，面积庞大，俨如一座城镇。城堡内有各式各样的商店、电影厅、舞厅、酒吧、咖啡厅、银行、游泳馆、台球室、保龄球馆、巨大的喷水池，令人惊讶的是，灯光映照下，水喷五色，乐曲悠扬，这美丽的景观令人想起了童话世界。

十分多钟的录像带放完了，范胜说道：“诸位先生，这座近十万平方米的巨型建筑，温度由中央空调控制，诸位的工艺品将陈列在一间近二百平方米的展厅中，大家感觉怎么样？”

这样规模的现代化城堡，在世界范围内来说也是一流的，所有人都异常兴奋，真想不到位于非洲大陆的南非竟有如此豪华、壮观气派的建筑。

别人没说话，钱普照咧开大嘴，翘出发黄的板牙激动地一拍桌子：“太棒了，简直是人间天堂！”

钱普照的话音刚落，会客室的门开了，沃土公司的严经理陪着胡思思女士走了进来。

众人感到眼前一亮，不知是胡思思本人光彩照人，还是她那项链上的大钻石映人眼目，反正所有的人都向她投去羡慕的目光。

胡思思女士身材苗条，穿着一件淡蓝色的连衣裙，上面绣着一朵洁白的芙蓉花，人也像出水芙蓉似的清丽、淡雅，一尘不染。

细眉明眸、玉齿红唇、肌肤洁润，举止得体，再加上她那骄人的财富，这样的女人怎能不让人注目？

寒暄过后，胡思思女士笑盈盈地说：“我万里迢迢来到中国滨海，能与诸位见面，这是缘分，我能为大家服务，将在坐的艺术家请到开普敦去施展才华是我的幸运。大家一定很关心开普敦的人情风俗，此次展览的前景，我简单给大家介绍一下，使诸位有所准备，OK。”

* * * * *



她讲一口流利的普通话,除了她所讲 OK 的外文口语外,丝毫看不出她是来自异国他乡的大企业家,她更像是一个风姿绰约的倩女,一位受人瞩目的有修养的贵妇。

她的讲解,条理明晰,口齿清楚,从她那涓涓流水般的话语中,在众人面前勾绘出一幅五彩斑斓的画卷,她说开普敦是非洲最美丽的城市,在世界范围来说它的旖旎风光也会使任何挑剔的旅游者点首称赞。展厅设在世纪城,那是南非最大的商贸游乐中心,在那里经常举行各类展览,参展者大都是世界第一流的艺术家。诸位是中国第一个去南非的展团,我希望档次要高,品位要雅,艺术趣味要浓,展示出泱泱大国的风采来。我们已与有关人士进行了联系,届时很可能南非革命之父曼德拉也要出席开幕式……

胡思思女士的讲述使所有在坐的人都热血激荡,曼德拉要参观展览会,这是何等的荣耀,将会造成何等的社会效应,人人都感到这次使命的神圣与重要。

停顿了一下,胡思思女士又加重语气说:“南非人民热爱中国文化与艺术,尤其对书法更加崇敬,中国的汉字,南非人喜爱有加,许多有品位的家庭皆以有中国书法悬挂厅堂为荣,如果当场表演,写一张卖一张,很

可能排起长队来……”

有人问到其他民间艺术品前景如何，胡思思女士轻轻挥了下手说：“没问题，那里购买力较强，我昨天参观了贵市的古玩民艺一条街，说句夸大的话，就是那条街被搬去，也会被抢购一空的，OK！”

人们轻松地笑了起来，金铜雕艺术家老齐犹豫地问：“胡总裁，金铜雕艺术品分量很重，比如一对镀金铜狮，重量约在百斤左右，这样重的工艺品，要卖不出去再带回国是件很麻烦的事，您看我带多少对儿去合适？”

“多多益善，倘若展览会上造成滞销，我会全部留下来，因为我们正筹办一座中国城，其中包括宾馆、饭店、学校、度假村……都需要高档艺术品来装饰，先生有多少对儿狮子，有多少条金龙，有多少尊菩萨雕像，恐怕您不会带去整整一船吧？OK。”

话说到这份儿上，所有的人都放下悬浮的心，中国民间艺术家都不富裕，出国展览赔不起钱，将艺术品带出国，起到展览作用之后最好能销售出去，不然，出国的开销可负担不起。

二 押 宝

听了胡思思女士勾勒的蓝图,沃土公司经理严力,宛若三伏天喝了一壶冰茶水,好舒坦、好清爽。此次出国办民间艺术展是由他组织的,他将要负责这十几位出国人员的经费,他清楚中国民间艺术家的经济状况,你要让他们每人掏两三万元,恐怕谁也不会去。中国民间艺术家不容易,他们付出心血创造出举世赞叹的艺术精品,但大都不被社会赏识,与书画界相比,简直不可同日而语。有点名气的画家与书法家,一张画、一幅字能卖到几千元到上万元,可民间艺术家付出的劳力与智慧,远超过书画家多少倍,但就是不被人所认可,前者被炒作得大红大紫,后者却默默耕耘少有人问

津,他觉得这很不公平。然而民间艺术却受到国外有识之士的欣赏与重视,不少国外收藏家视中国民间艺术为珍宝。既然国内不珍视民间艺术,为什么不到国外去拓展?

在调查了大量资料后,他决定投资组团去陌生而遥远的南非,民间艺术品能被国外认可,就会有一定收益,经费能收回来,说不定还能赚上一笔。但他从来没去过南非,那里市场资料极难找到,他心里没有底,如今听了胡思思女士一番对展销前景的介绍,他放心了。

这些日子,他一直在思忖,他喜好民间艺术,这项扎根于民族沃土中的艺术,目前还是冷门,还没有引起人们的重视,但随着人民生活水平的提高,中国经济的腾飞,国际地位的提高,它定会在市场走红。5年前,他毅然辞去公职,自己办起了一个民间艺术商店,几年惨淡经营,显然养家糊口没问题,但距离他的期望仍然太远。5年苦斗,他将小店变成了沃土艺术品公司,他也挂起了总经理的头衔,听起来挺唬人,可实际上手底下不过才两三名职工,资金少,底子薄,为了应酬,他还要摆谱充阔,表面风光,内里慌张,怎样才能兴旺发达起来,变成一个真正的实业家?他若思不得良策。去年,一个从事民间艺术的朋友,去以色列参加国际手



工艺博览会，大大赚了一笔。据那位朋友讲，一般艺术品的价位能翻五番，甚至十番，十几天的时间，就在博览会上赚了十几万元，倘若多带些货去，赚个百八十万元完全有可能。

哦，原来中国民间工艺品是墙内开花墙外香，中国人不识货，老外却当成了香饽饽！

从那一刻起，他就准备组团去国外捞一笔，正在他寻找去国外办展销的当儿，云山公司总经理范胜，建议他组团去南非，说那里商机极好，对中国民间艺术来说，是一块未被开垦的处女地，去那里肯定会财源滚滚涌进腰包。

严力被说动心了，就这样，经范胜介绍，他认识了胡思思女士。

胡思思女士的出现，仿佛仙女下凡，人家腰缠万贯却热爱中国民间艺术，帮他们去南非搞展览，不但不收取一分钱报酬，还免费提供展团成员住在她空闲的别墅里。这样的美事，打着灯笼也找不着啊，他想起中国有一句古语，运来顽铁生光，运去黄金失色。他现在就处在红运临身之际，抓住此机会，大干一场，赚上它个千儿八百万的！

见面会结束后，严力请胡思思、范胜与几个民间艺

术家去吃海鲜，大家都异常兴奋，前景光明，名利双得，谁能不高兴！

在严力与范胜碰杯时，范胜微笑言道：“严兄，我佩服你的胆识，你这次组团赴南非算是胜定了，发了财，别忘了提携小弟啊！”

严力心里赛吃了蜜糖，他感激范胜介绍他结识了胡思思女士，这个来自南非的百万富婆，此刻在他心目中的地位，俨如一尊救苦救难的南海观音，一尊手捧聚宝盆的财神。

他想起不久前一位易经先生对他的预测谶言：贵人来自水云乡，黄金白玉船上装，前程似锦君可见，春风得意在南端。

这位算卦先生简直神了，贵人不就是胡思思女士吗？南非当然是水云之乡了，春风得意在南端，开普敦不正好在非洲大陆最南端吗，句句吻合，真得要前程似锦、黄金白玉船上装了。想到高兴处，严力仰脖喝光了杯中酒，对范胜说：“范兄，你放心，有财共同发！”

酒足饭饱，当严力买单时，饭店老板满脸赔笑道：“严总，饭费已经付了。”

“付了？”严力惊讶地问，“我没见到熟人啊？”

老板指了一下胡思思女士，奉承地说：“这位女士



在端上饭菜后就买了单。”

严力连忙说道：“胡总，这……怎能让您破费，我请客您掏钱，这不是寒碜我吗？”

胡思思女士嫣然一笑：“南非有句谚语：钱财轻似羽毛，友谊重如山海。今天我与大家是初逢，这是一个友好的开始，但愿我们的友情能像大西洋畔的桌山（南非著名的山峰）似的屹立于云海之间！”

所有的人都被她充满真诚的话语感动了，不少人都在想，怪不得人家能立足南非获得巨大成功呢，就是见识不凡，非同一般。

严力红光满面地回到家，破天荒地吹起了口哨，这种少见的现象使他的爱人刘纹感到奇怪。刘纹是一名小学教师，人长得娇小玲珑，虽然三十多岁，但在严力眼里依然像个孩子。她有点敬畏相貌堂堂，但内心深沉的丈夫。虽然他们结婚十多年了，她有些地方还是摸不透丈夫的脾气。严力有心事时，会整天抽着闷烟一声不吭，脸阴沉得能挤出水来，但当他高兴时也会大声说笑，妙语连篇，可是这种时候太少了。

五年前，严力辞去税务局的职务，干起民间工艺品商店，妻子刘纹曾劝阻过他：“你就要提升当科长了，放弃这个工作未免有点可惜。”

严力把眼一翻,用不屑的口气说:“当个科长算什么,这年头有钱就有地位!”

“你的收入比一般人不算少了……”

严力冷笑一声:“你懂什么,昨天有个人来交个人所得税,一张单子就是十万块。这小子不过是个演小品的角色,在中学时代我是班长,他老兄是中游生,可现在开着奥迪来纳税,我们局长见了他的面,笑得像朵花,又拍肩膀又握手。这小子还对我说,学兄多会儿缺钱花,税务局混不下去了,就来找我,你不是练过几年拳击吗?我正缺一个贴身警卫,每月给你三千块,还管穿管吃,怎么样?”

刘纹懂得丈夫要强好胜的心理,他自尊心特强,忍不住一点闲气,他不甘心现在的日子,一直想平步青云出人头地,他一直在暗中筹划要干出一番事业来。他所谓的事业就是既能赚钱又要名声好听,后来终于选择了经营民间工艺品这门高雅的生意。

刘纹先是不太赞成,但又拦不住,严力决定的事情八头牛也拉不回来。但她佩服丈夫的能力与胆识,短短几年,他不但结交下一批有声望的民间艺术家,苦心经营的小店,也日渐发展,终于挂出了艺术品公司的牌子,他也有了总经理的头衔。