

郭子非 / 著

飘来荡去

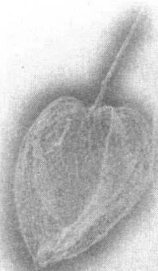
飘来荡去

背着单人床，寻找双人床的故事



郭子非 / 著

来 荡 去



图书在版编目(CIP)数据

飘来荡去/郭子非著. —桂林:漓江出版社, 2005. 1

ISBN 7-5407-3297-0

I. 飘… II. 郭… III. 长篇小说—中国—当代 IV. I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)第 115063 号

飘来荡去

作者:郭子非

责任编辑:胡子博 美术编辑:石绍康

责任监印:黎福芝

出版人:李元君

出版发行:漓江出版社

社址:广西桂林市南环路 22 号 邮编:541002

电话:0773-2821573 2863978(发行部) 2862090(邮购)

传真:0773-2821268 2802018

E-mail: ljcbbs@public.gpitt.gx.cn

<http://www.Lijiang-pub.com>

印制:广西地质印刷厂

开本:890×1240 1/32

字数:348 千字 印张:12.75

版次:2005 年 1 月第 1 版 印次:2005 年 1 月第 1 次印刷

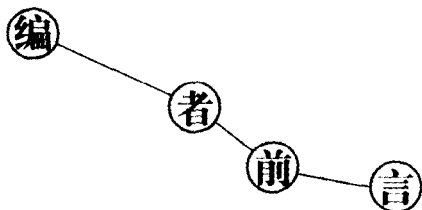
印数:1—10000 册

书号:ISBN7-5407-3297-0/I·1973

定价:22.00 元

漓江版图书:版权所有,侵权必究

漓江版图书:如有印装质量问题,可随时与工厂调换



《飘来荡去》是一部集“都市情感小说、校园爱情小说、网游小说、商场小说”于一体的长篇网络小说。

一开始，我以为我和《飘来荡去》的遭遇是一种偶然。7月初的一天晚上，我无意中闯入一个颇负盛名的文学网站，在那里，我第一次读到《飘来荡去》。当时小说正在连载，还远远没有写完，但点击率已经很高，追捧者众多，网友跟帖好评如潮。

这一切引起了我的注意。我看小说有一个习惯：如果连看开头的五页还不能吸引我，这个小说基本上就会被我摒弃。而《飘来荡去》的叙述、故事一开始就抓住了我，我当时很兴奋，预感自己找到了一个好小说——一个能够畅销的小说。

我决定要找到作者。这时，我用GOOGLE和百度一搜索才明白，这部小说早已被喜欢它的网友们转贴得到处都是了，我只要还继续在网上游荡，遇见它就是一件不可避免的事情。

后来作者告诉我，《飘来荡去》写了不到一半，盗版书就已经出现了。喜欢此书的网友们一个月内接连发现了两种盗版书：一种打着“敦煌文艺出版社”的旗号，是在武汉发现的，署名“子非鱼”；一种打着“珠海出版社”的名号，是在广州发现的，署名“黄易”。子非鱼是本书作者郭子非的常用网名。在某网站，还有网友因不满小说更新太慢，悄悄续写了几章，但终因叙述、文笔等问



题而被其他网友识破的搞笑故事发生。：)

子非写这部小说其实是郁结于心，有所寄托的。一方面它和青春的疼痛与生命的脆弱有关，和当代年轻人的生存状态有关，和广州这类开放的充满活力的现代化大都市有关；另一方面，它也和湘西南（子非家乡）的民风人情有关，和子非的个人经历有关……

且慢，就让我点到为止吧。我不该说太多，当作者笔下的文字以小说的面目出现时，在读者眼中它就应该仅仅只是一个虚构。任何对号入座的行为都显得牵强附会，对人对己造成不必要的伤害。

我在此写下的只是一些与此书有关的简单的说明介绍性文字，此书的激荡人心之处，不妨让读者在具体阅读之中去发现，去感受。我相信，每一个人（尤其是年轻人）在阅读这本小说的过程中，都会有一种强烈的心有戚戚焉的感觉。

关于小说将如何结局，在网上引起热烈猜测和讨论，一直持续至今。不少网友更是满腔热情地为作者献计献策。本书采用的基本上是子非预先设计好的结局。其实，我个人有另外一个自认为更真实、更平和、更残酷（当然你也可以认为是更完美）的结尾，那就是：楚戈和小米结婚，回老家教书，但他已经不再像从前那样爱小米；林箐嫁给了另外一个优秀的男人，可是林箐内心依旧深爱楚戈；楚戈也已经知道雪儿就是林箐，现实中他们分别是别人的好丈夫、好妻子，同时在网络游戏中他们依然是一对恩爱夫妻。

不过，由于时间太紧，网友们太心急，太迫不及待地要看到小说的后半部分，不停地催促，而如果要按我提供的结尾改动工程量太大，所以，我没有来得及在结尾上继续和作者沟通。当然，哪个结局更好大家可以见仁见智，如果谁认为自己有更好的结尾，可以来信告诉我，将来再版的时候，和子非商榷后，请他按照你的想法重新改写结局也不是没有可能的事。：)

最后，我希望读者朋友在看完这部小说之后，能够尽快从故事中走出来，因为这部小说不仅仅可以被看做是一种回忆，一种反思，换个角度也可以被看做是一个对众生的祝福！



目 录

1 / 第 1 章	广州不相信眼泪	
7 / 第 2 章	人有相似	
15 / 第 3 章	陈蕾的故事	
23 / 第 4 章	这是爱情吗	
31 / 第 5 章	开始逃亡	
38 / 第 6 章	身在何处	
45 / 第 7 章	妖族	
57 / 第 8 章	不能变人的小狐狸	
63 / 第 9 章	上海之行	
75 / 第 10 章	狐狸精雪儿	
84 / 第 11 章	公关部经理	
92 / 第 12 章	爱巢	
102 / 第 13 章	再见老大	
109 / 第 14 章	初见小米	140 / 第 18 章 爱情在夏天死去
116 / 第 15 章	最勇敢的表白	146 / 第 19 章 又见小米
127 / 第 16 章	多愁善感的小米	155 / 第 20 章 最残酷的报复
134 / 第 17 章	真爱	162 / 第 21 章 小米的信



171/第 22 章 惊艳
177/第 23 章 接近林箐
189/第 24 章 叶萍的秘密
197/第 25 章 夫妻不是同林鸟

205/第 26 章 男保姆
213/第 27 章 谁是我该选择的
女孩
221/第 28 章 往事如魔断肝肠
229/第 29 章 寻情
237/第 30 章 她难道爱我?
249/第 31 章 林箐的家
263/第 32 章 祸害遗千年
271/第 33 章 谜一般的林箐
281/第 34 章 我愿成魔
294/第 35 章 一刀两断
304/第 36 章 接受与抗拒
320/第 37 章 杨伟的赌注
331/第 38 章 故乡
339/第 39 章 当尊重遇上诱惑
349/第 40 章 世事无常
358/第 41 章 追寻真相
369/第 42 章 轮回
378/第 43 章 波澜再起
392/第 44 章 烟花独自灿烂
394/附录: 网友精彩酷评

第1章 广州不相信眼泪

三月的广州已经很热，相当于家乡五月的天气。街上来来往往的女人们都打扮得性感暴露，衣着时尚，一个个花枝招展。许多地方都在破土动工修建大厦商场，空气中充盈着一种浓浓的泥土气息。广州的变化真正称得上是日新月异，头天你看到的一块空地，也许在第二天醒来已耸立成了一栋辉煌的大楼。头天你邂逅的一位清纯少女，也许第二天再见到时已变成了个风骚放荡的风尘女子。

天桥上，一位衣裳褴褛没有双腿的白发老人在拉着二胡，面前的破瓷盆里零零星星有些角币，旁边还放了一个几乎绝种了的搪瓷茶杯，上面隐隐约约印着一行红字：为人民服务。只要不是雨天，每次经过时我都能见到他，他从不主动找人乞讨，只是用枯瘦的双手，陈旧的二胡，拉了一曲又一曲。老人今天奏的是《梁祝》，他闭着双眼，神情专注，乐声如诉如泣，从指间流出游离在天桥上，与周围的一切显得极不协调。路人从他的身边不断经过，没人停留，也无人看他一眼，我加快脚步，从他身边逃似的走了过去。

才走下天桥，胡晓琳打来电话，她说你到家了吗？我说快了。她在电话里轻笑了一声，说你快去家里等我，我这就过来，给你看点好东西。我说我现在只想看A片。胡晓琳就在电话那头笑，说你真是聪明孩子，先去冲个凉，洗干净点。说完挂了电话。

胡晓琳是我们公司财会部的经理，同时也是那个台湾籍董事长



的情妇，这点公司中无人不知。但是没有人知道她同时也是我的情妇，或者说我是她的情人。我对胡晓琳的感觉一直很复杂，我迷恋她的身体，却不得不承认心中对她有着隐隐约约的害怕。

1999年刚进公司时，我只是回收部生产线的主任，是她在两年多的时间内让我历经了回收部经理，回收部经理兼外发部主管，外发部主任，外发部经理的跳跃式升迁。

外发部经理是个让人垂涎三尺的职位，手下管着五十多个加工分厂，所有分厂的生死存亡都捏在我手里。我发给他们加工产品的好坏，既可以让他们一年轻轻松松就赚两三百万，也可以让他们白忙活一年还要贴进去老本。在这职位上从来没人做过一年，公司创办四年来已换了五任经理，每一任经理都是因为经济问题被炒掉。最后一任经理在位的时间比较长，做了十个月，因为收了分厂老板三十万被扫地出门，听说董事长还差一点就报了案。开货单的小陈跟我说这话时一脸羡慕：“三十万啊，够我花一辈子了。”他若是知道我在任六个月就搞了一百二十万，一定立马双眼翻白，晕倒在地。

我一直感觉自己是坐在冒纳罗亚火山口上，随时准备着与岩浆共舞。周围的人都像一条条饥不择食的饿狼，眼冒青光地盯着我的一举一动，只要稍露空隙，他们将毫不犹豫地蜂拥而上，将我从经理的座位上拉下，分而食之，啃得尸骨无存。

我之所以怕胡晓琳，是在我收了分厂老板的第一笔回扣十万元以后，那晚我们激烈肉搏完毕，拿出五万元给她，她看也不看，盯着我说：“楚戈，你听着，不要给我钱！”那一刻，我觉得她的瞳孔也是绿莹莹的。我想，当她对我厌倦了之后，会毫不客气地将我连皮带骨地卖掉，就像她对付我的前任，然后再为新一任情人铺好道路。

还在浴室里冲凉，就听到卧室中传来响声，我知道是胡晓琳来了，匆匆抹干身上的水滴，只围块浴巾走了出去。胡晓琳正拿着片光碟放进DVD里，见我出来，回头一笑，妩媚至极。

二十八岁的胡晓琳不仅是容貌姣好，而且天生一副魔鬼身材。今天她身穿一套埃斯卡达的低胸休闲装，两个乳房夸张地露出大半在外，我身上某个部位立即蠢蠢欲动，冲上去将她扑倒在床上。胡

晓琳笑着将我推开，说我们先看点东西。我问哪里来的？胡晓琳没有回答。我知道肯定是那个老不死的董事长从台湾带过来的，在我这胡晓琳从不提也不准我提起那老头，有时想起这些，心里就像堵着些什么东西，闷得难受，也无端地对她生出一点点怜惜。

电视机里放出了画面，两个白晃晃的人体在一片碧绿的草地上纠缠着。我想，原装货就是要比盗版带清晰，难怪现在要大力打击盗版。看了一会，身上燥热得受不了，转头看胡晓琳，她胸部不停起伏，两只眼睛水汪汪的，我跳了起来，将她压在身下。

完事后，我爬起身点燃支烟。也许是老头子不能满足她，胡晓琳的需求大得吓人，在与她的战斗中我从来没赢过，就像中国男足遇上了韩国队，逢韩不胜，顶多也就勉勉强强打个平手。

空气中弥漫着一股浓浓的烟香，每次做爱后我总感到一种寂寞和厌倦，有时想像个哲学家一样去解释自己的心态，却让自己越来越糊涂。曾与杨伟讨论过这问题，杨伟做出结论：“你缺少爱情！”说完紧紧抱了抱他的老婆叶萍，一脸的幸福状。我需要爱情吗？我问自己。答案是不需要！我不相信爱情，爱情早在若干年以前死去，死在一个叫金钱的东西手里。

胡晓琳将头靠在我胸前闭着眼不说话，我伸手抚摸着她的乳房，摸着胡晓琳时我心中却涌上了一个念头，我想我和那些鸭究竟有没有区别？

胡晓琳说话了，居然主动提起了老头子，她的声音是属于低沉而略带沙哑那一类：“老头子在深圳搞了家房产公司，你知道吗？”我点点头说听小陈讲过一次。胡晓琳说：“老头子让我跟他过去。”我心中莫名的高兴，嘴上却说那我们以后见面不是很不方便了？胡晓琳问你很喜欢见到我？我没有回答，伸嘴在她脸上吻了一下。

胡晓琳说：“老头子以后就长驻深圳，所以这边准备加个总经理。”我知道她的意思，不过总经理一年撑死也只有30来万薪水，又没有什么外快，反而不如外发部经理实惠。胡晓琳看我没出声，又说：“老头子心里有两个人选，电子部的钱明和你。”

我淡淡地说：“还是让他来干吧，我这点本事哪能管2000多号





人马。”胡晓琳抬手在我脸上捏了一把：“别以为我不知道你在想什么。”我就讪讪笑了一声。胡晓琳说：“你可以总经理兼外发部经理，把回收部的职务给别人做去，要是钱明做了总经理，只怕……”胡晓琳故意没有把话说完，但我明白了她的意思。

电子部经理钱明和我的前任是死党，一直就看我不顺眼，他是现在公司里唯一敢找我麻烦的人，在公司的一次酒会上，他曾装醉当众送我一个八字考语：卑鄙无耻，不择手段。那天若不是老头子在，我早一酒瓶砸在他头上了。钱明是最先跟老头子创业的人，能力虽不怎么样，但强在一个忠字上，老头子对他很是信任，好几次我们起了冲突时，老头子总是两边安抚，实在闹得不像话了就各打五十大板。

我想要是钱明真做了总经理一定不会让我有好日子过，压缩我的权力那就不用说了，只怕他会24小时都紧盯着我，搞不好还有牢狱之灾，看来这总经理一位我还非争不可。想通这点，我问：“老头子是什么意思？”胡晓琳说：“能力是你强点，钱明却忠心些，老头子现在也打不定主意。”

我笑了笑：“凭我们的关系，你肯定会帮我对不对？”胡晓琳问：“我们是什么关系？”我一愣，这句话不怎么好回答。胡晓琳用手指在我胸膛上画着一个个心的图案，突然又问：“如果我想嫁给你，你要不要？”这话我还是回答不了。胡晓琳一笑，伸嘴吻我一下：“你怕什么？开个玩笑而已，就是要我也不嫁给你，你那点钱还养不了我。”

胡晓琳走后，套上条内裤，我走近窗前，这时天虽已全黑，但四处灯火通明，霓虹闪烁，有如白昼，广州就似个浓妆艳抹的妓女，愈夜愈美丽。突然想起天桥上的那位老人，我想，不知道他是不是还在那儿奏着他的那支《梁祝》？

发了一会呆，我打开电脑进入一个叫《仙魔传说》的游戏。杨伟就是这游戏公司的策划部经理，这小子不愿意我总是与周阳混在一起，还在他是程序部主管时便极力劝我无聊时就上网，美其名曰

是找个心灵的寄托，并将网络说得天花乱坠，无所不能。

刚开始我只是上 QQ 聊天，没多久就觉得很无聊。但是杨伟铁了心要将我改造过来，又帮我在《仙魔传说》里注册了一个号，再一声吩咐下去，程序员立马屁颠屁颠地将我的数据修改了，最高的等级，最好的装备。玩了几次后，倒也觉得有点意思，在里面就像是个缩小了的社会，同样的面临着各种风险，同样的有着尔虞我诈，我在游戏里过着我的另一次人生，有滋有味。

在这服务器里，很多人都知道有一个叫六道轮回的白发黑衣男子，此人等级 120 级，极品装备，自创绝招“一剑光寒十九洲”，攻击系数为 2.58，手创黑道第一大帮派“快意恩仇”，独力与正派六大帮抗衡而不败，个人排名在整个服务器中第二，只有逍遥派掌门无敌子才堪与他一战。

无敌子装备和等级跟我完全一样，只有武功攻击系数比我高了 0.2，达到了系统默认的最高值。我让杨伟将我的攻击系数加上去，可惜那时他已调到策划部做经理，那个程序员接他手成了主管，杨伟找了他几次，那小子总是支支吾吾说怕出事，只好算了。听说无敌子的装备是花了两万元人民币买的，我对杨伟说让他弄点装备卖卖，争取提早进入共产主义。杨伟却一脸满足地说：“我有了个好老婆，不想再出任何意外。”

那些所谓正派中人对我恨之入骨，和我的帮派进行了几次大战，却都是各有死伤不分胜负。我帮中有很多高手，都是现实生活中被压抑了许久的人，进入这游戏只是为了泄愤，他们疯狂地练级，不分青红皂白见人就杀，见东西就抢。副帮主让我死吧就是其中杰出的一个，听说他是某单位的一个小干部，工作了几年组织上都没有给他进步的机会，自认为能力不错的他眼看着资历比他浅的人一个个平步青云，只好将心中的不满全发泄在了游戏里。

刚进入游戏，让我死吧就 M 我：“老大，你丫的终于知道来了？再不来我们就彻底玩完啦。”这几天我到江西分厂去了一趟，本来只计划两天的，却为工作上的一点小事耽误了五天。我回 M 说：“出什么状况了？”让我死吧发过话来：“你自己来看吧，我在





树城总坛。”

总坛里聚集了二百多个兄弟正在开会，让我死吧一见到我就说：“好了，大家不用再争，都听老大安排吧。”我问他：“出什么事了？”让我死吧打出一排血红的字：“我们五个分坛都被六大派的王八蛋给抢啦！”

原来我不在的这几天，以逍遥派为首的六大派对我们帮发动了一次突袭，虽然帮中高手不少，但是我不在无人能敌住无敌子，一场血战下来，只保住了这一处总坛。让我死吧说：“大部分人都投到那边去了，现在帮中就只剩这些人了，你说怎么办吧。”

我用帮派频道问：“大家的意思怎么办？”总坛里乱成了一团，人人破口大骂说要找他们拼命。让我死吧说：“我们这些人去只能是送死，死了可是会爆装备还要掉五级的。”我想了想说：“仇是一定要报的，咱们先去灭了最弱的飞龙帮，不过动作要快，在其他派来之前我们一定要撤。”

为了不惊动他们，我没申请帮派战，当我们出现在飞龙帮的总坛时，里面只有三十多个人，我打字说：“杀！一个不留！”抢先一招“一剑光寒十九洲”出手，一条血红的光带闪过，将三个飞龙帮的弟子斩成两截。大屠杀立即开始，帮里的兄弟早就憋了很久，冲上去就是一通乱砍，飞龙帮帮主不在，这些人毫无还手之力，两分钟便被全都歼灭，一个也没逃掉，装备药品掉得满地都是。

我杀了五个人，正好够资格成了红名杀人犯，出了飞龙帮总坛时，守坛的NPC弓箭手对着我乱箭齐发，帮中的兄弟都冲了上去，各种武功齐出，将四个弓箭手全都杀死在地。让我死吧问：“现在去哪？”我向整个服务器传音：“无敌子，老子来了，现在已占了飞龙帮总坛，有种的就来！”然后又对帮派中人说：“六大派的人这时肯定正在向这儿赶来，我们全都分散，到逍遥派总坛集合，去操他们屁眼。”

情形一如我所预料的，逍遥派总坛里也只有不到50个人，一见我们这大帮人杀气腾腾地冲进来，马上四散想逃，结果还是一个都没跑掉，这一战杀了他们一个长老，爆出双加攻击的极品御风



鞋，拾到的那小子连下巴都差点笑掉。

接着我们又连续攻击了其他几大派的总坛，搞得六大派来回奔走，不知道如何是好。我又让帮中高手几个一组，在服务器各地方埋伏，见到了六大派落单的就杀，有大队的来便闪。

到游戏时间的第二天时，我最少杀死了五十个人，名字都红得发黑了。让我死吧说：“老大，看来你没有三个月是白不了名啦。”我一剑将个武当派的小子砍倒在地，回了他一句：“红名怕什么，这服务器能秒杀我的人还没生出来，打不过我会逃。”

无敌子终于发出了传音要找我单挑，让我死吧说老大你别上当，你是红名，死了一定爆装备。我传音回无敌子：“好，你说个地点和时间。”无敌子虽然比我高出了0.2的攻击系数，但网络的好坏，操作的熟练我自信不会比他差，甚至多带一个药或少带一个药都可以改变战况，如果我不答应他的挑战，我想我也没脸再在这儿混下去了。

无敌子很快地回了话：“就在明天晚上八点，地点是华山瀑布前。”我回他说：“行，不过每人要再加1000万赌金，不来的人是王八蛋。”

无敌子答应后，我看看表，已经快凌晨三点了，便用帮派频道说：“我要下了，各位兄弟88，你们继续玩死这群兔崽子。”

第2章 人有相似



走进办公室，除助理李月外，其余人都是大大咧咧说来了？我



骂了句废话。在他们面前我从不摆架子，有时候还说说荤段子什么的，弄得他们现在都有点没大没小，只有李月每次见到我都要腼腆地说句：“经理好。”

我向李月瞧了一眼，这小姑娘的脸立即一红，低头去看桌上的报表。我看着她，眉目如画，皮肤白皙，心中暗暗叹了口气。李月好像知道我在看她一样，脸在我的目光注视下越来越红，像我在大三元酒家吃过的大闸蟹。

其实在公司中我的威望还是很高的，回收部和外发部历来就是公司中两个最乱最难管理的部门，一个是检查分厂送回来货物的质量，一个是将原料外发给分厂。两个部门的大小头目与分厂都有着牵扯不清的关系，送回来的灯串经常整条不亮，仓库中实收数与分厂送货数说什么也对不上号。走线部因质量太差走不动线，怪质检组没有把握好质量，什么垃圾都收了回来。质检组怪外发部发出的原料太差，分厂怎么做都合格不了。外发部只好怪电子部管理不善，做出的原料不合格。电子部没人可怪，只能怪搬运组粗手粗脚将原料搞坏了。搬运组的人就一脸的委屈：“我们招谁惹谁了，做点苦力都要背黑锅，你们谁愿意谁干去。”

老头子那里也时常有分厂老板去告状，说是外发部发货不公平，给自己的都是赔钱的种类，给某某的却尽是赚钱的等等。老头子为了这些破事拍烂过两张办公桌，经常将各级主管一顿臭骂，最后总结：“给你们一星期的时间改变现状，做不到的话都给我滚。”几年过去，头目们频繁地滚着，情形却依然如旧。

我在做回收部主任时手中无权，也只能跟着瞎混，不过我主抓的那条生产线却是全公司走线最快，质量最好的一组，为此老头子还特意将我叫进办公室表扬了两分钟零四十七秒，并叫我再接再厉。我连连点头，肚中暗骂：“日，这样下去老子迟早要破产。”那些日子我的工资全喂给了生产线的员工。

到我升了回收部经理时立即搞了个阶梯式的质检方案，大刀阔斧地改起革来。每一个分厂我都派了两名员工出去长期驻扎，每月补助 300 元工资。做为第一级阶梯，他们不能让问题灯串超过百分



之二十的货出厂，发现一次扣百分之二十工资，这些工资奖励给发现的第二级阶梯成员。第二级阶梯是回收部的质检组，他们不能让问题灯串超过百分之十的货入厂，发现一次扣工资的百分之四十，奖励给发现问题的第三级阶梯成员。第三级阶梯是生产线，他们必须保证走线后的问题灯串低于百分之二，否则扣除当月奖金给第四级阶梯。最后就是第四级阶梯的复检组，如果客户反馈的问题灯串超过百分之零点五，则扣发当月工资。

新方案一实行后立刻见到了成效，生产线的效率成倍增长。第三个月开始，公司接到的定单就比往年同期最少超过百分之五十，有时甚至是百分之百。老头子一见到我就眉开眼笑。

我经常跑分厂去检查质量，跟老板们混熟了后，对几个质量最好的老板暗示，若是他们帮忙将我抬到外发部经理的位上，我一定将最赚钱的货给他们做。我的前任是学经济的北大高材生，我却时常怀疑他文凭的真实，或者这小子读书时一定只顾泡妞去了，既胆小且愚蠢，收每个老板送的红包，却又不肯多要。他不知道对老头子而言，收多收少都同样算是受贿，一样是对他不忠，还弄得自己在分厂老板面前孙子似的。有次一个广东籍老板就在办公室里公然说要找人废了他。几天后，他在带一小妞出门时还真给人打得头破血流。

我的逼宫进行得异常顺利，老头子早就对他不满，分厂几个老板又不断地跑去告状，说他无厘头，发货没有计划，经常这个品种才刚上手，下次又换了一个品种，这样下去我们要罢工抗议云云。再加上胡晓琳枕头风拼命地吹，我兼上了外发部主管。

从我兼任开始，大家都知道外发部经理即将易主，分厂老板们更是拼了命的找尽借口来接近我，送高档手表者有之，送名牌服装者有之，有的干脆直接给我存折，我一脸的正气，来者必拒。胡晓琳又将我的清廉说给老头子听，于是我在主管的职位上不久就一路升到了经理，前任被以收回扣为由给拿了下来。

我踌躇满志地入主外发部时，前任正在收拾东西，办公室的人见我进来都恭恭敬敬地叫着经理，却没一个人理他，我微微觉得有



些心酸和歉疚，但很快就被成功的喜悦所取代。

与几个质量最好的老板达成协议，我保证全年将最赚钱的货给他们做，但是每一条灯串的纯利中我要占百分之二十。老板们算算，比以前的利润还是要高出许多，一个个点头不迭，就差没有举起尾巴向我摇了。其余的老板谁叫他们质量不好，不时给他们一两车好货，总算让他们有几个钱赚就行了。就像美国对中国一样，打几巴掌，看看要哭了，再给几个糖果哄哄。自然，我早考察过，他们都是些对我构不成威胁的。

今天我老老实实在公司里呆了一天，我想老头子说不定要找我谈话，不要到时寻我不着。平时我只是早上来转转，最多一两个小时，然后扔下一句我去分厂就扬长而去。我早将各分厂都编了号，规定什么日子领什么货，井井有条，只要不是特殊情况，李月他们只需照表办事就行了。

到下班时老头子都没找我，倒是一个湖南分厂的老板李大伟在办公室里呆了一天，跟我有一搭没一搭地没话找话说，今天不是他领货的日子，我知道他一定是想用什么糖衣炮弹来腐蚀我。李大伟50多岁年纪，总是西装笔挺，看起来倒也能给人几分好感，做货的质量也挺不错。我突然想，如果钱明做了总经理我肯定是无法再呆下去了，不如现在再找几个分厂合作多搂点银子，随时做好走人的准备。

等下班后办公室里没人时，我说你有什么事就讲吧。李大伟说楚经理，我厂里又扩招了100个工人。我骂了声日，说你想死啊？不先申请就招人！李大伟看看我的脸色，小心翼翼地问，招都招了，那您说怎么办？我说你别问我，我没多的货给你做，今年的全计划好了，你要么等明年，要么把工人给辞掉。

李大伟哭丧着脸说楚经理，看在咱们是老乡的分上，你一定要帮我一次，才招了又不要，只怕我的家都会给工人砸掉。我冷冷说不关我事，你招人时怎么不想这点，现在倒是逼起我来了。李大伟苦苦哀求，楚经理，你就拉我一把吧，要不您去我们那看看，工人的素质都很不错。我说没空，我才从江西回来，你想累死我啊？李