

每天都做你的发财梦
每天都开发你的创造力

每天都保持清醒的头脑
每天都站在发财的制高点

冒险终有回报
紧紧握住你的金钥匙

空手



KONGSHOUZHUANQIAN

赚钱

本书向你打开一扇迈进财富之门的黄金通道，向你讲述了最实用的白手起家 and 空手致富的定律，展示空手道Y手商战的经典智慧，洞悉空手道高手赤手空拳创大业的经秘诀，真正向你奉献打开财富之门的十把金钥匙。

或许你有一天，就像《天方夜》中的阿里巴巴一样，历经艰辛到那扇神秘的大门前，你激动万，却不知如何打开这扇不可破的门，当你翻开本书，找到了秘诀，你希望的喊一声：芝麻，开门！

大门将如愿地开启，你就会看到你最渴望的东西！



广西民族出版社



90203263

空手赚钱

金翎编著



广西民族出版社

责任编辑:陈长久

封面设计:王 辉

空手赚钱

金 翎 著

广西民族出版社出版发行

全国新华书店经销

前进印刷厂印制

开本 850 × 1168 1/32

印张:7.75 字数:180 千字

1999 年 11 月第一版 1999 年 11 月第一次印刷

印数 5000 册

ISBN7—5363—2185—6/C · 113

定价:13.00 元

目 录

上篇 空手赚钱

一、无形资产是本钱

对着镜子看自己·····	(2)
无所畏惧的冒险精神·····	(3)
不达目的决不罢休·····	(6)
财富源于机敏的头脑·····	(7)
勇于进取，永不言败·····	(9)
当机立断，迅速出击·····	(10)
善假于物，倚重他人·····	(12)
这就是镜子·····	(14)

二、给你十把金钥匙

每天都做你的发财梦·····	(16)
每天都开发你的创造力·····	(18)
每件事都力求善始善终·····	(20)
每天都要考虑与人真诚合作·····	(23)
永远记住：时间就是金钱·····	(25)

每天都要考虑怎样借钱	(27)
每天都保持清醒的大脑	(30)
每天都关注他人的欲求	(33)
每天都站在发财的制高点上	(37)
永远记住：冒险终有回报	(41)
紧紧握住你的金钥匙	(46)

三、空手道高手操作方略

因风吹火，费力不多	(47)
捉人痛脚，利从中来	(51)
刻苦耐劳，从无到有	(55)
把握机遇，着眼投机	(60)
大炒小炒，无本万利	(63)
代购代销，倒转腾挪	(64)
专拾路遗，变废为财	(69)
利用自然，吃山吃水	(74)
发明创造，常新常胜	(79)
善用媒介，意到财来	(83)

四、空手道高手实战例解

赤手空拳创超市	(87)
1. 白手创下超市	
2. 在采购策略上狠下功夫	
3. 闻者皆惊的战略决策	
4. 石破天惊，再出绝招	
传媒大亨发财路	(97)

1. 从山区小报发家的绝招	
2. 迅速创建传媒王国	
3. 传播业发财绝招	
4. 举世闻名天下知	
亿万富豪一文钱.....	(103)
1. 一元钱能做什么	
2. 及时转行	
3. 意外的事件	
4. 邮市小炒家	
5. 成功等于大胆加机缘	
6. 异想天开的经营法则	
7. 站直了, 别趴下	
8. 小小贺卡造神奇	
9. 敢问路在何方	
且将脸皮当本钱.....	(113)
1. 做一回丢脸的小贩	
2. 何村瑞贤的乞丐精神	
3. 捡回来的纽扣王国	
4. 背死尸的感觉	
身怀绝技走天下.....	(119)
1. 技艺是财富的敲门砖	
2. 这就是赵章光	
3. 困顿的江湖郎中	
4. 因为有了她	
5. 负债累累为女人	
6. 绝处逢生	

7. 锦上添花是谁人
 8. 地上凡人上了天
 9. 牛刀小试
 10. 口诀：芝麻，开门
- 赤手走向大富豪..... (128)
1. 永远相信自己能发大财
 2. 从流浪汉到亿万富翁
 3. 艰苦的生活磨炼了意志
 4. 跳出“农门”多欢喜
 5. 再见吧“铁饭碗”
 6. 跌进深渊
 7. 明天早餐在哪里
 8. 雄心未泯
 9. 一线生机
 10. 好事多磨
 11. 步入坦途
 12. 创造属于自己的天地

下篇 小资本赚钱

一、培养赚钱心态和眼光

- 不可单凭打工..... (138)
- 储蓄是负增长..... (140)
- 风险带来机会..... (141)

负债不是坏事·····	(143)
计算得失利益·····	(145)
掌握社会脉搏·····	(146)
洞悉行业趋势·····	(147)
潮流中发掘灵感·····	(149)

二、认识投资

怎样才是理想的投资·····	(151)
怎样选择适合自己的投资·····	(153)
什么时候应该借贷·····	(155)
运用资金的方法·····	(156)
如何正确判断市场信息·····	(158)
影响盈利的因素·····	(159)

三、赚钱的先决条件

准备足够的资金作周转之用·····	(161)
确定客户的需求·····	(162)
认识有关业务·····	(163)
有长时间工作的心理准备·····	(164)
要具备自信心、进取心及耐性·····	(165)
有周祥的计划·····	(166)

四、赚钱须知

搜集基本资料·····	(167)
设定合理目标·····	(169)
计算成本与利润·····	(171)

不熟不做	(173)
顺应潮流	(174)
建立人事网络	(176)
小心进货	(177)
按步就班	(180)

五、资金的筹措与运用技巧

取得银行信任的要诀	(181)
善用融资	(183)
掌握全盘财务状况	(186)
资金周转技巧	(188)
避免积压现金	(190)
避免赊帐及欠帐	(192)
减少无谓开支	(194)
抓牢毛利	(196)
与债主建立良好关系	(197)

六、成本控制及定价方法

成本控制	(199)
定价方法	(202)

七、如何宣传与促销

了解顾客对象	(205)
了解竞争对手	(207)
了解商品需求趋势	(208)
如何制定营销策略	(209)

促销方法·····	(211)
如何运用广告宣传·····	(214)

八、商业运作班子与员工

寻找工作拍档·····	(217)
建立稳固班底·····	(219)
如何从简历中评估人才·····	(221)
如何制定薪酬·····	(223)
用人的哲学·····	(225)
不可忽视临时工的作用·····	(228)
须有人事变动的心理准备·····	(229)

九、收购现成企业须知

应否收购现成企业·····	(230)
个人性格的考虑·····	(232)
财务上的考虑·····	(233)
如何将公司资产变成现金·····	(235)
了解游戏规则·····	(237)

上 篇

空 手 赚 钱

一、无形资产是本钱

●对镜子看自己

没有本钱而又想发财的人，唯一的特点可能是家徒四壁，一无所有。但是，只要你真的很想赚钱，你将会发现，有形的资产是有限的，而由众多因素构成的无形资产，只要你善于挖掘，学会营运，那么，你所付出的每一份辛劳都会得到回报。因此，没有本钱不要灰心，关键是你要有足够的勇气化无形的资产为有形的资产。

善于做无本生意的人，都有一些共同的特点。这里将它们整理出来，作为经验供每一位赤手空拳而有志于创业者借鉴。

●无所畏惧的冒险精神

善于白手起家的人、无本生财的人，首先应当是天才的冒险家。他们往往不怕把自己的精力投入到自己认为有把握的生产上。有许多人看来，如果能赚些钱存在银行里才保险。而天才的冒险家不是这样。他们没有本钱就冒风险去赚钱，有了本钱就冒更大风险去赚更多的钱。可以这样说，没有冒险精神，便不会有发大财的可能性。

现在来看看日本水泥大王发家的故事。

浅野总一郎，日本的水泥大王，浅野水泥公司的创建者。23岁的时候，他衣衫不整、失魂落魄的从故乡富士山来到了东京。当时，他身无分文，又找不到工作，相当长一段时间，只能靠讨饭为生，过着一种半饥半饱的生活。

有一天浅野发现一潭泉水，便捧起水来猛喝几口，权当充饥，他已经整整两天没吃东西了。“好清凉可口的水哟！”他边喝边赞叹道。

这水一定能卖个好价钱，他想，于是，浅野便利用捡来的储水器具，在路旁摆起了卖水摊。他的创业生涯，就是从路边卖水开始的。

这最简单不过而又无须任何本钱的生意，彻底改变了历尽千辛万苦的浅野的命运，他不必再受饥挨饿了，而且慢慢有了自己的积蓄。

任何事物都有其特有的使用价值。只要开动脑筋，好好

想想，好好利用它，或许你会获得意想不到的收获。浅野以后能成为大企业家，正是得益于这一点。

浅野在成为大企业家之后，曾经对那些无任何本钱而又想有所成就的人说过两段话，对读者来说肯定会有所启发。

——“人生所遇到的危机，如身无分文，一无所有，就是一个绝好的机会。也就是说，人在陷入绝境时，他的想法就会改变，反而给他一个转机，使他生出无比的勇气，使他更加聪明，使他更能勇往直前，使他更敢去冒一切风险。因此对人生不必恐惧，应该感谢才是。”

浅野还说：“在这个世界上没有一件无用的东西，任何东西都可以加以利用。”

浅野光是依靠卖水两年，25岁时已赚得了一笔不小的钱，于是他转行，开始经营煤炭零售店。30岁时，当时的横滨市长听说浅野很会把无价值的东西产生价值，就召见他，说：“你很会利用废物而闻名，但是人的排泄物，我想，你是没有办法利用的了。”

“只收集一两家粪便不会赚钱，但是收集数千人的大小便就会赚钱。”浅野胸有成竹地回答道。

横滨市长问：“怎样收集呢？”

“做公共厕所。”浅野说。

根据市长的提议，浅野在横滨市设置了六十三处公共厕所。日本今日精美的公厕，就起源于浅野当时的创举。

厕所做好以后，浅野就把淘取粪便的权利以每年4000元的价钱卖给别人。两年后，浅野成立了日本最初的人造肥料公司。日本最大的水泥公司浅野水泥奖金，最初就是由这些公共厕所得来的。你或许会吃惊吧。

你没有本钱，但你敢冒险吗？

●不达目的决不罢休

三位美国妇女玛丽、玛格达和多萝西，东拼西凑借了2000美元，创办了妇女服装生产公司。9年后，这家公司的年产值达到了250万美元。当人们询问她们取得成功的秘诀时，她们提到的第一点就是坚持不懈。记住，是坚持不懈。

持之以恒地追求发财目标，迟早会带来令你满意的结果。无本生财者应当认识到这一点，而且不断地追求，即使周围的人包括亲戚朋友在内认为他在犯傻，他也决不会放弃心中的追求，不达目的誓不罢休。

优秀的拳击选手在台上，总是抱着这样一个信念：再坚持一个回合！正是这种坚持不懈的信念，才造就了一代又一代拳王。无本生财者也是这样。心中应当常常叨念：坚持，坚持，再坚持！

记住，再坚持一下。

●财富源于机敏的头脑

没有本钱而谋求发财致富的人们，应当有灵活的头脑，分分秒秒捉摸着怎样才能发财，时时刻刻留心每一个机会，事事处处琢磨实现自己的每一个好的构想。从听别人话语中学会分析出发财的信息，同时认真观察人，观察各种买卖和周围的环境。

机敏的头脑能对帮助无本钱的人获得更多的有关做生意、赚钱、赢利、发财的知识。每一位无本钱而求财者，从来就不应该自轻自贱，自暴自弃，不思进取，甘愿沉沦，相反，应当身处苦海而志向远大，不断寻找，探索新的赚钱方法。追求利润是对自己难以抗拒的挑战。推动事业发展的动力不是节俭，而是利润。

无本钱而想发财的人，大脑中那根生意之弦应当分分秒秒都绷紧，分分秒秒想着赚钱。只有这样，才会对那些稍纵即逝的机遇产生信心，抓住不放。香港有位商人，一天下午闲来无事，随便翻阅报纸，一条消息跳入眼帘：西欧流行魔方玩具，许多学龄儿童乐此不疲。他马上意识到这是一个生财机会。因为可预见，这种魔方在不远的将来必将作为舶来品而倍受本港及大陆学生钟爱。因此，他放下了手中的报纸，马上乘飞机前往西欧购买一个样品，返回本港赶制加工，产品投放市场时，正好赶上魔方流行潮，生意出奇的好。光这一次，这位商人便有了不少进项。