

克 服 人 性 的 弱 点

你 不能不防 的 好人



干净的手套，往往掩藏着肮脏的手。

奸诈是人类专有的一种狡猾式聪明。的确，只要不是人的动物，都没有像人拥有那么深沉的城府和心机，换句话说，那些被人称作是畜牲的动物，绝对不会像人那样，明明想算计对方，却又会在干掉对方之前，让对方误以为他是自己生命中的贵人……

——培根

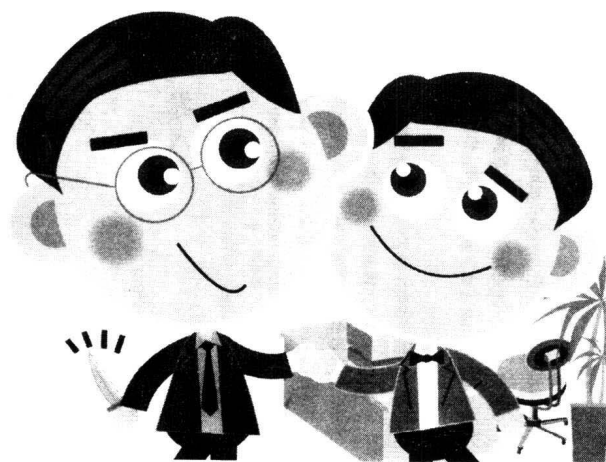
戴维思 著

DOOD PERSONS
YOU
SHOULD LOOK OUT

新疆人民出版社

你不能不防 的好人

戴维思 著



新疆人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

你不能不防的好人/戴维思 著.——乌鲁木齐:
新疆人民出版社,2003.1

ISBN:7-228-07587-0

I. 你... II. 戴... III. 成功心理学—通俗读物
IV. C913.1-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字[2003]第 076752 号

出版:新疆人民出版社

地址:乌鲁木齐市解放南路 318 号

邮编:830001

印刷:三河印务有限公司兴国印刷厂

发行:新疆人民出版社

开本:880×1230 1/32

印张:10

字数:180 千字

版(印)次:2003 年 1 月第 1 版、2003 年 1 月第 1 次印刷

印数:1-5000 册

ISBN 7-228-07587-0/C·124 定价:18.00 元

你不能不防的“好人”



1

你不能不防的“好人”



戴维思

“奸诈是人类专有的一种狡猾式聪明”，的确，只要是“不是人”的动物，都没有像人拥有那么深沉的城府和心机……

——培根

有天，小黄经过一处磨坊店，看见店里绕着圆圈推磨的驴子，脖子上挂着两个铃铛，他好奇地向



克服人性的弱点

2

磨坊店的老板问道：“为什么要在驴子的脖子上挂上铃铛呢？”

老板答道：“因为，如此一来，当我无法在现场监视驴子推磨时，就可以用它脖子上的铃铛声来判断它是否在干活？也就是说，如果，我听不到它脖子上的铃铛声响时，就代表它停在原地偷懒，没有在推磨……”

小黄听了之后，反问道：“如果这只驴子站在原地，用摇头所制造的铃铛声响，来让你误以为它在干活时，那该怎么办？”

老板笑着答道：“驴子才没有像人那么奸诈和聪明呢！”





培根曾经写道：“奸诈是人类专有的一种狡滑式聪明。”

的确，只要是“不是人”的动物，都没有像人拥有那么深沉的城府和心机，换句话说，那些被人称作是“畜牲”的动物，绝对不会像人那样，明明不喜欢对方，但为了达到某种目的，而硬着头皮和对方称兄道弟，明明想算计对方，却又会在“干掉”对方之前，让对方误以为他是自己生命中的贵人。



有次，老施被指控在公司内部涉嫌散布新来的周主管是同性恋的流言。由于老施平日对周主管的领导风格极为不满，因此，此项消息一传出，公司的同事皆对老施的这种行为非常不齿，因为，他们认为



克服人性的弱点

4

老施可能想借此来抹黑和打击周姓主管的领导威信。

但是，被“流言”影响为同性恋的周姓主管，却出乎大家意料之外的，主动在公开场合，挺身为老施辩护。

他当着老施和其他同事的面，用颇为感性的口吻说道：“就算打死我，都不会相信老施是散布自己是同性恋那个不实消息的幕后黑手，这一定是有些人想挑拨我和老施之间的情谊，故意放出来的……”

周姓主管的这席话，让在一旁的老施，感动得久久不能找回自己……



看到这里的你，也许想不透，故事中的老施到底



是不是散布周主管是同性恋的幕后黑手？

答案当然不是，因为，真正的散布者，其实就是周姓主管自己。

也就是说，周姓主管为了让平日不服自己领导的老施，心甘情愿地臣服于自己，因此，才会故意放出老施散布他是同性恋的“流言”，然后，当所有同事都争相指责老施之际，自己再跳出来为老施辩护。

如此一来，深受感动的老施，在以后能不对他言听计从吗？



英国谚语：“干净的手套，往往掩藏着肮脏的手。”

因此，当你莫名地被冠上涉嫌散布某人谣言的



克服人性的弱点

6

“帽子”时,如果,某人非但没有针对你的“诽谤”进行澄清或反击,反而,一反常态地对你说,他绝对不相信你会诽谤他,你可别因此就相信他是一个明事理,而且具有包容心的“好人”。

因为,他之所以会有如此“异于常人”的反应,极有可能他自己本身,就是那个散布诽谤自己“流言”的真正黑手。



在这个到处充斥着慈眉善目,但却心怀鬼胎的“好人”社会里,这本书希望能成为让读者如何不被身边最信任的人,出卖掉的“智”卫“保”典。

作者为了回馈读者的支持和厚爱,特别花了一年的时间,精心孕育出《你不能不防的好人》,期盼能



让读者更进一步地认清自己周边的“好人”嘴脸。

7

本书《你不能不防的好人》，深入黑暗面的辛辣风格，书中用六十个可能发生在你身边的小故事，列举出六十种你不可不防的“好人”，其主要是想借此提醒你，越是跟你患难与共、相濡以沫的“好人”，越是必须提防他们背后的真正企图。

因为，凡是想要暗地算计你的小人，在露出他们真正的目的之前，通常都会戴着各式各样的“好人”面具，出现在你面前。

CONTENTS



戴维思

第一篇

越是冷静的人,越不容易吐露真话

“看上去冷静沉着的人,都不过是表面如此,其实骨子里有时候甚至比一般人更加奸诈、更加丑陋。”

——欧里庇得斯

对你提出“忠告”的人,可能会出卖你 /2

赞美你的人,并非真的肯定你 /5

他为何不当面拆穿你的错误? /9

越是冷静的人,越不容易吐露真话 /13

拒绝你的人,通常想借“拒绝”来自抬身价 /16

不敢“杀鸡”的人,真的就不敢“杀人”吗? /19



你不能不防的好人

难以明说的事,都会用“顺便”来掩饰 /22

想让你出丑的人,会先帮你遮丑 /25

算计你的人,都会让你觉得他“英明” /29

帮你辩护的人,可能就是想扳倒你的黑手 /32

想逼你说实话的人,会先跟你说谎话 /36

向你“亲切”问候的人,通常不认识你 /39

第二篇

教你别上当的人,就一定不会骗你吗?

“适当的疑虑是保护自己的明灯,也是预防上当受骗的良方。”

——莎士比亚

他想博取你的信任,会先抹黑你 /43

肯立刻认错的人,不一定是诚实的人 /47

他想骂你之前,会先假装骂自己 /50

CONTENTS

目 录



- 教你别上当的人,就一定不会骗你吗? /53
- 他为何能让你主动拒绝他的“好意”? /57
- 出卖你的人,都会让你觉得他关心你 /61
- 他偷偷告诉你的事,十件有九件是假的 /65
- 想让你吐真言的人,会故意激怒你 /70
- 他给的“提示”,是让你自露马脚的诱饵 /75
- 想要“进尺”的人,都会先从“得寸”开始 /78
- 他想挖你的秘密,会佯装他早已知情 /82
- 强调自己有办法的人,并非真的有能力 /86

第三篇

想让你摔倒的人,会先伸手去扶你

“当人们停止勾心斗角、尔虞我诈之时,他们也就停止了思考。”

——拿破仑



你不能不防的好人

好的意见,不一定对你有帮助 /91

他为何能让你同意不能接受的事? /96

想让你身陷流言的人,都会建议你澄清 /99

暗地算计你的人,都会让你觉得错怪他 /103

他帮你说的“好话”,不一定是好话 /107

你真的没有那么“好运”吗? /111

想让你摔倒的人,会先伸手去扶你 /115

他想套你的话,不会直接问你的看法 /118

主动示弱的人,并非都是“扮猪吃老虎” /122

你只要“五角”,为何他却都给你“一元” /126

想让你相信他的人,会先跟你分享“秘密” /129

他敢自曝弱点,就是赌你不会相信 /132

第四篇

好心提醒你的人,不一定心怀好意

CONTENTS



目 录

“当有人说必须找到一个好人时，如果你找得太仔细，可能就永远找不到。”

——庇塔库斯

对你说没办法的人，并非真的没有办法 /137

你认为便宜的东西，不一定便宜 /142

同一个鼻子出气的，不一定是同一国 /146

你为何会感谢出卖你的人？ /150

越强调自己不会记恨，越容易怀恨 /153

想掩饰大缺点的人，会先自曝小缺点 /157

好心提醒你的人，不一定心怀好意 /161

想向你借一万元的人，会先向你借十万元 /165

卖假货给你的人，会先把价格提高 /169

越强调不否定你的人，越可能出卖你 /173

他想说服你，都会说别人也这样做 /177

想让你觉得他不坏的人，会先贬低自己 /181



你不能不防的好人

第五篇

骗你的人,不一定要用自己的嘴巴

“无法令人轻信的事情,如果由第三者代为转述,原本不相信的人,会比较容易信以为真。”

——多湖辉

他在骗你之前,都会站在你的立场 /186

想骗你的人,会先承认你对他的质疑 /190

说既往不究的人,通常都会事后追究 /194

别被好心的提醒,误导你的决定 /198

他为何要肯定你对他的质疑? /201

不要当一颗别人用完即弃的棋子 /204

他就是会用同样的谎言,再骗你一次 /209

骗你的人,不一定要用自己的嘴巴 /213

他为何要帮你骂他自己? /217

越是了解你的知音,越容易出卖你 /221

CONTENTS



想跟你说谎话的人,会先跟你说实话 /224

谦称自己做不到的人,并非真的谦虚 /228

第六篇

不要以貌取人,或许他有更大的秘密

思维世界的发展,在某种意义上说,就是对惊奇的不断摆脱。

——爱因斯坦

你的亲信,也不一定是绝对可信的 /233

共过患难,不等于就能共太平 /237

不要以貌取人,或许他有更大的秘密 /242

利用你时,他会拉帮结派 /247

各司一职,却会背后一刀 /252

表面谈得来的人,不一定就是关心你的人 /258