

爱我 *Love me take me home*  
带我回家

凤鸣 / 著

大众文艺出版社

特别推荐

长篇小说佳作



凤鸣 / 著

**爱我** *Love me take me home*  
**带我回家**

图书在版编目 (CIP) 数据

爱我 带我回家 / 凤鸣 著.

北京: 大众文艺出版社, 2005.1

ISBN 7-80171-550-0

I. 爱… II. 凤… III. 长篇小说—中国—当代

IV. I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)第 114967 号

爱我 带我回家

大众文艺出版社出版发行

(北京市东城区府学胡同甲 1 号 邮编: 100007)

三河市燕山印刷有限公司印刷 新华书店经销

850 × 1168 毫米 1/32 印张: 11 字数: 250 千字

2005 年 1 月第一版 2005 年 1 月第一次印刷

印数 1—10000 册

ISBN 7-80171-550-0/I · 370

定价: 22.80 元

版权所有, 翻版必究

大众文艺出版社出版发行 电话: 84040746

北京市东城区府学胡同甲 1 号 邮编: 100007

# 爱我 *Love me take me home* 带我回家

我生来是一只蝶  
一只忧伤飘零的蝶  
千里尘烟  
我踏梦裸飞的翅羽  
不经意触到了海的灵魂  
海就是你 我的至爱  
在你的海水中  
一浪高过一浪的爱  
淹没我鲜果般的光滑细致  
死去活来  
你鱼一样吻遍我的每一寸肌肤  
我呻吟着对你说  
爱我 就给我一个家

## Love

大众文艺出版社

**献给所有漂泊的人们**

**——作者**

## 内容提要

故事以女记者何茹采访引人争议的青年企业家王海涛为开篇,演绎出一个个南下寻梦的流浪女儿,与被称为“东方犹太人”的汕头男人之间曲折离奇的情感和事业纠葛。

为逃避一段感情的川妹子何茹,远走他乡,应聘到广东《沿海文萃》杂志做记者。在方言独特,拒外色彩较浓等不同文化背景下的汕头经济特区,阴差阳错,情爱还是在不该发生的范围内发生了。何茹和王海涛不期而遇坠入情网。是让真情擦肩而过,还是让灵魂交响,让爱照亮一生?作者挚真细腻的笔触,向我们展开爱恨交织高潮迭起故事的同时,敏锐地对现代男女复杂的内心世界及性爱心理进行射线般的扫描。

围绕在何茹身边美丽睿智的小姐妹们,同在汕头,对生活的态度及命运却截然不同。自尊的林依兰几度炒了老板的鱿鱼,背水一战成为一位出色的女老板;当她的同学和助手背叛了她后,她一度迷失了自我;走出围城的小辣椒,艺术工作室如日中天,当她腰缠万贯正准备结婚时,被害于婚礼前的一个晚上;浪漫痴情的朱卓,飞蛾扑火般爱上已婚的男人,情非得意跳海被救回到爱人的怀抱后,最终远离红尘;女秘书陈点点,被排挤出公司,离开了汕头;玩弄心计的杨弘,机关算尽,毒杀了小辣椒同时也毁灭了自己……

海滨的男人们,面对这些外来的、姹紫嫣红的女儿,在遭遇无法回避而又难以两全的情感和利益冲突时,他们……

## 目 录

- 一. 闯入的女子 ..... ( 1 )
- 二. 相煎何太急 ..... ( 17 )
- 三. 君子好逑 ..... ( 27 )
- 四. 疼痛 却不呻吟 ..... ( 45 )
- 五. 亦正亦邪 ..... ( 65 )
- 六. 偶然邂逅他 ..... ( 81 )
- 七. 与谁同居 ..... ( 96 )
- 八. 围城内外 ..... ( 116 )
- 九. 致命的爱 ..... ( 131 )

- 十. 梦中的小木屋 ..... (147)
- 十一. 双重背叛 ..... (164)
- 十二. 沧海难为水 ..... (178)
- 十三. 干了这杯酒 ..... (193)
- 十四. 晚餐风波 ..... (210)
- 十五. 阴谋爱情 ..... (227)
- 十六. 夜色撩人 ..... (238)
- 十七. 爱意正浓时 ..... (259)
- 十八. 是对手又是姐妹 ..... (276)
- 十九. 魂断汕头 ..... (287)
- 二十. 机关算尽 ..... (304)
- 二十一. 红尘引渡 ..... (316)
- 二十二. 带我回家 ..... (332)



## 一/ 闯入的女子

王海涛究竟是一个什么样的汕头男人呢?

这是何茹一路上想得最多的问题。

在宏达实业公司宽敞明亮的会客厅里,黑发披肩,洒脱优雅的女记者何茹在沙发上坐了下来,她接过秘书陈点点送上的茶水,微笑着向陈点点致了谢。

陈点点已经为何茹安排好了这次采访。陈点点向总经理王海涛通报后,将何茹请进了小型会议室。

何茹环视着这间整洁宁静、没有电话干扰的小会议室,她由衷地对细心的陈点点说了声:“谢谢!”

王海涛原本从不接受任何采访。

当何茹打电话和他联系来访的时候,他直言不讳地说,他从来不看报刊杂志上那些吹捧性的文字,也不愿意让人吹得面目全非。何茹调侃的对他说,老板并非千人一面,记者自然也不是千篇一律的,王总,您怎么认定我是那种要把您吹得面目全非的记者呢?王海涛停顿了片刻,推说自己太忙,恐怕没有时间。她说时间像一团



海绵,相信百忙中的他,是能够挤出二个小时来的。

何茹正在采写的《潮汕商人》一书,是国际潮人协会为即将在汕头召开的国际潮团联谊年会而策划出版,由《沿海文萃》杂志社记者何茹和许文杰共同完成采写。

近三个月紧凑的采访,介绍极具经商天分的潮汕人在商海中拼搏的《潮汕商人》的采写已进入了尾声,王海涛是最后一位采访对象。

对于宏达实业公司的老板王海涛,非议颇多。

何茹天生对有争议的人物感兴趣,这与其说和她的职业有关,不如说是和她的好奇心有关;或者说她向来不受任何言语的左右和误导,她更相信自己的直觉。

因此,她提出亲自采访青年企业家王海涛。

记者许文杰曾提出不同的意见说,宏达实业属下的华威玩具厂,每年亏损数百万元,将王海涛写入《潮汕商人》,似乎不太合适。何茹则认为,采写百战百胜的企业家固然好;但有成功,同时也有失败的企业家则更真实、更值得采写。

何茹端起漆黑发亮的椭圆桌上的水杯,喝了一口茶水,等待着她的采访对象。

她的目光被桌上一丛盛开的蝴蝶花所吸引。

注视着眼前的这丛鲜花,她想起了自己的故乡,想起了自己将处女的初夜给了他,如今一切却已烟消云散的那个男人来。他和他的第二一次性爱,就发生在家乡那片满山遍野盛开着蝴蝶花的山坡上。那是她和他偷食禁果一夜销魂后的第二天中午,她陪他到野外写生,他打开画夹画完山岗间如梦如烟的雾岚,当他收起画笔,见身后的她熟睡在开满蝴蝶花的地毯之上。他来到曲线玲珑的她的面前,吻醒了侧卧着的她。阳光下,他情真意切启开了她害



羞的躯体之门，他将身体的画笔深深地插入了她的体内。花冠夹带着清脆的声响，激情澎湃的他，在她千娇百媚的身体之上浓墨重彩挥洒着他的爱……

千回百转爱过之后，在蝴蝶花丛中，他以她做模特儿，画了一副题为《女妖》的油画。神秘的雾岚中，她身披轻纱的裸体，还有那些托着她飞的蝴蝶花，进入了他的画中。

在她的家乡西南的一座小城，盛产着动感很强的这种花儿。在汕头，她还是第一次看见这种五彩缤纷的蝴蝶花。她低下头，轻轻吹起一阵风，那些蝴蝶花瓣在枝头扑棱棱颤动着翅羽，像要飞出窗去。

陈点点推开了小会议室的门。

正全神贯注凝视着花丛的何茹抬起头来，见一位三十多岁，中等身材，目光炯炯有神，嘴唇厚而有型的男人正注视着她，她放下了手中的茶杯。

陈点点介绍说：“这位是《沿海文萃》杂志的记者何茹小姐，这是我们的王总。”

“王总您好！”何茹大方得体地伸出了手。

“何小姐，请坐吧。”

何茹和王海涛握手后，王海涛礼貌地让着坐。

陈点点为他们加了开水，她随手关上会议室的门，退出了房间。

“王总，谢谢您在百忙之中接受我的采访！”

“何小姐也喜欢蝴蝶花？”

她的脸微微一红。刚才自己忘情地嘟着嘴吹拂这些花儿，一定被他看到了。

“我的老家盛产蝴蝶和蝴蝶花。”



真该死！刚才自己脑海里闪回的竟然是那些让人脸红的画面。

“那你的家乡一定是在西南了。”

“在四川边陲的月城，离云南不远。”

何茹拿出笔记本：“王总，言归正传，我们开始吧。”

王海涛掏出香烟，询问地：“何小姐，不介意吧？”

“没关系，王总您请便。”她打开了采访机。

“王总，听陈秘书介绍说，您是中山大学经济管理系毕业的高才生，请您从大学毕业后开始创业谈起吧。”

“其实也没什么好谈的，一转眼，十几年时间过去了……”

王海涛停顿了片刻，熄灭手里的香烟。他向何茹谈起自己大学毕业回到汕头后，筹资叁千五百元，从生产小型玩具的家庭作坊，发展为集工厂和进出口贸易于一体的宏达实业公司的发展历程。

“王总，经过十多年的发展，宏达实业公司的业务现已遍及国内外，且在东南亚许多国家和国内大中城市设立了分支机构，作为一个成功的企业家，能否谈谈在十多年的商战中，您最深切的感受是什么？”

王海涛放下手中的水杯，深有感触地说道：“起步做进出口贸易，对我来说是一个巨大的挑战。当时，虽说正赶上国家对特区进出口贸易政策优惠的大好时机，但进出口贸易做得大，风险也大。从对国外客户的资信调查，价格谈判，合同签订到开出或收审信用证，每一个环节都充满着风险，这且不说，还有一些意料之外的事情，就险些让公司倒闭。有一次，公司从日本进口一批药用原料，货船在海上沉没了，正常情况下，保险公司要给予赔偿，可是公司负责这项业务的员工没有及时办理货物保险手续，此次经济损失



对公司来说,是一个不小的打击;还有一次,是销售进口的南韩铜板卡纸,货物在运输途中被盗……做进出口贸易就是这样,几乎每天都有数千万元在路上,真有些让人夜不能寐。说到在商海中的最大感受,就是它让我有了良好的心理承受力。”

“也就是说,现在无论亏损还是盈利,王总都不会睡不着觉了,是吧?”

王海涛点了点头。

何茹说道:“王总,您刚才谈到,在进口贸易中,由于员工没有即时办理货物保险手续,而造成重大经济损失,这是由于管理方面的原因造成的。就这个问题,我想请王总谈谈,您的企业由最初生产玩具的家庭作坊,发展为今天的规模,在管理上,宏达公司都有些什么样的改进?”

“目前,公司和各分支机构的管理人员,多数是从全国各地和香港招聘的。聘用人才不算太难,而要留住人才、吸引更优秀的人才加盟宏达实业、与宏达共创辉煌,这正是目前我们面临和亟待解决的首要问题。”

王海涛向何茹谈起,宏达实业公司属下的华威玩具厂,由于没有优秀的管理人才,近三年以来一直出现亏损。

“王总目前所面临的人才问题,其实是许多企业共同面临的问题。汕头的澳迪实业、印象集团等企业,发展的历程与宏达实业公司相同的地方,都是由几千元家庭作坊起步发展起来的,所不同的是,这几家企业的老板,并没有王总这样高的学历,但说到引用人才,可以说他们是千方百计,几家公司都有良好的人力资源,目前,这几家企业已成功导入CI,全方位塑造了企业形象。”

他认真地听着,由衷地说道:“是呀,企业发展的速度,主要取决于人才!”



“王总，恕我直言问一个题外话，听说，由裙带关系进入宏达公司中层干部的人数并不少，您认为这些人员在宏达的事业中，是起着恰如其分的作用，还是和许多私营企业一样，留用他们仅仅是由于人情方面的原因？”

“这应该从两个方面来谈，其一是德才兼备的员工并不多，其二我也是人而不是神，因此难免用一些亲戚。这些人的能力，确实比较有限，但相对来说，却比较靠得住，至少，他们不会做背叛宏达的事。”

“如此说来，王总是不得已而为之了！王总，你在商海十来年的打拼中，你的家人对你的支持和帮助一定不小吧？”她提出了最后一个关于他家庭的问题。

不待王海涛回答，陈秘书推门进来：“对不起，打扰一下！王总，这几份申报需要在您上飞机前审定。”

何茹抬起手腕看了看表，哟！两小时的采访时间到了。“王总，有事您先忙吧！到此我得打住了。”

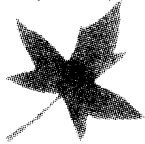
“何小姐，对不起，我下午六点飞香港。如果您还需要什么材料，找陈秘书或是给我打电话都行。”王海涛一面和何茹握手，一面豁达地说。

“好的，谢谢王总的支持！”

两个小时的采访，最后一位采访对象王海涛的材料已基本OK了。

对于采访，作为记者的何茹是自信而得心应手的。

面对高层的领导，她的目光并非仰视，她和他们平等对话，不卑不亢，使原本有些严肃的气氛，转变为轻松而友好的氛围；面对企业家，她用她的诚意和本真，消解了采访与被采访者的主动与被动，因而，她采访到的自然是真实而有价值的东西。



对于情感，她却不敢去想，想起来心里还会隐隐的痛。

戴着头盔，骑着“白鲨”摩托车，何茹风驰电骋地飞奔在绿树成荫的海滨大道上。

何茹的女友林依兰的公司面临倒闭。

何茹按响了“依蓝广告公司”的门铃。

开门的是身材略显单薄的汕头女孩阿芳。阿芳请何茹在沙发上坐下后，告诉她林经理很快回来。

喝着色浓味香的乌龙茶，何茹夸阿芳毕竟是汕头女孩，冲的工夫茶很地道。

“茶对我们潮汕人来说，是日常生活中离不开的东西。我们将茶叫做茶米，就是说，茶像米一样是不能缺少的。”

何茹问起公司最近的业务情况。阿芳回答说，公司开张三个月了，林经理和业务员每天出去跑业务，可到目前为止，公司一笔生意都没有做成，三个月的费用却不少。

何茹包里的手机在响。电话是经营艺术影楼的小辣椒打的。何茹让小辣椒尽快过来，说依兰很快就回公司。

不到半小时，林依兰和小辣椒一前一后进来了。

依兰放下手袋，让何茹和小辣椒先坐一会儿，快下班了，她得安排一下明天的工作。她从茶几下拿出饼干盒，让她们先填填肚子，一会儿有事情要和她们商量。

身着紧身石磨红牛仔服的小辣椒，新染了酒红色的短发，她鼓动何茹改变自己一贯黑发飘飘的形象，换一个棕色的长碎发一定更适合肤色白晰的何茹。

何茹对靓丽的小辣椒说：“我毫不怀疑你的审美眼光，只是，我所处的环境毕竟没有你这样自在。在杂志社，大家看我这个外



省妹已经是异类了，这我并不在意，主要是社长从不忘记提醒我们，身为记者，不要染太出格的头发涂太红的指甲、也不要穿敞胸露背的衣服，总的一句话，他让我们不要吓着了采访对象。”

“哪能吓着谁呢！你们高社长真是教条又老土。我敢肯定，你采访的领导们、企业家们，一定更欣赏外省来的靓女何茹小姐具有个性化的穿戴。你如果穿着吊带装去采访，窈窕的女记者，一定会让整天忙碌的领导们心旷神怡、精神放松。大饱眼福的君子们，在女神何茹光芒的照耀下，再也没兴致去歌舞厅看那些漂亮但不美丽的死灵魂了。何小姐，你无量的功德，且不是胜过观世音菩萨，救君子于水深火热之中……”

何茹打断小辣椒的话说：“好呀，该死的小辣椒，拿我寻开心啊！”何茹追打着小辣椒。

小辣椒逃窜着，咯咯地笑着，她晃着脑袋抑扬顿挫地朗诵道：“关关雎鸠，汕头之洲，窈窕何茹，君子好逑……”

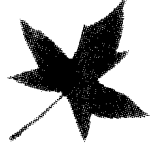
“说什么呢？这么开心。”依兰安排完工作，从外间进来。

“狗嘴里吐不出象牙来。”何茹笑骂着小辣椒。

身穿玉兰色套装、长相和气质有些像电影演员王姬的依兰，最近皮肤晒黑了些。在两个比自己年龄小的女友面前，她毫不掩饰打拼的疲惫和无奈。她今天找何茹和小辣椒来，是和她们商量，她支撑不住了，想尽快关掉广告公司。

小辣椒反对说：“关掉绝对不行！且不说亏损了多少银子，如果关门，你连自己的名字也输掉了。”

何茹也不赞同依兰关掉广告公司。她分析说，广告公司开业不久，没有客户并不奇怪，但也不能再打无把握的仗了。目前这种敲门找业务的方式不是办法，当务之急是通过周围的朋友，介绍一些客户，这样成功的把握性可能大一些。





何茹给依兰打气，让她背水一战，再拼三个月。反正公司装修和礼品的样品前期已经投入十几万了，再坚持三个月，也许会柳暗花明的。无非是再赌一把，千方百计找找业务，往好的方面去努力，同时也做最坏的心理准备。总之，不应该输在最后的坚持上。

公司如果再開三个月还没业务的话，房租、员工的工资、电费电话费等费用要近八万元。依兰叹了口气，说房租需按季度提前交付，目前已经亏损得一塌糊涂，几乎没有财力再坚持下去了。

小辣椒说：“如果需要钱，我来帮你解决。我的艺术影楼生意一直不错，目前我还没有找到合适的投资项目，一时不会用钱的。”

“有小辣椒的经济作支持，依兰你就再搏一搏吧！我很喜欢汕头人爱唱的一首歌——要拼才会赢：三分天注定，七分靠打拼，依兰，我相信你有能力赢的。”

“其实我也不甘心就这样认输，只是感到很无奈。要在汕头开创一片属于自己的天空，真是太难了。汕头成为经济特区以后，有多少男儿来到这里寻求发展，但成功的却似乎寥寥无几，他们竞争不过天时、地利、人和的汕头人，我可能也会是这种结果。但无论成功还是失败，我都再赌一赌！”

“常言说得好：明知山有虎，偏向虎山行。依兰，面包会有的，一切都会好起来的，只要你能挺住，就意味着会拥有一切！”何茹用唱诗般的口吻说道

“依兰，你以前打过工的那几家公司，都是汕头的知名企业，你当时又都在要害的职位上，打打电话联系联系过去那些客户，应该有业务可做。”小辣椒出着点子。

“我不是没想过，但还是觉得不妥当。你们替我想想，三年时间我先后炒了四家老板的鱿鱼，就是为了坚守自己保持自尊，假若

