

道/不/尽/的/凤/姐

学/不/尽/的/领/导/艺/术

是个好领导



- 家族，企业中的一把双刃剑
- 最难领导的是家族企业
- 最难管的是家族人
- 如果能管好家族企业
- 就没有管不好的企业



家族企业的细节管理

麦金著

WANG XI FENG
Shi Ge Hao Ling Dao



九州出版社
JIUZHOU PRESS

F276.3
46

王熙凤

家族企业的
细节管理

麦金著

是个好

领

导

ADA03/01

九州出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

王熙凤是个好领导 / 麦金著 . —北京：九州出版社，2004.11

ISBN 7 - 80195 - 199 - 9

I . 王… II . 麦… III . 家庭企业 - 企业管理 - 通俗读物
IV . F276.3 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2004) 第 114036 号

王熙凤是个好领导——家族企业的细节管理

作 者 / 麦 金 著

出版发行 / 九州出版社

出版人 / 徐尚定

地 址 / 北京市西城区阜外大街甲 35 号

邮政编码 / 100037

发行电话 / (010) 68992192/3/5/6

邮购热线 / (010) 68992190

电子信箱 / jiuzhoupress@vip.sina.com

印 刷 / 九洲财鑫印刷有限公司

开 本 / 787 × 1092 毫米 1/16 开

印 张 / 14

字 数 / 230 千字

版 次 / 2004 年 11 月第 1 版

印 次 / 2004 年 11 月第 1 次印刷

书 号 / ISBN 7 - 80195 - 199 - 9/F·99

定 价 / 28.00 元

序 言：

时代需要凤姐儿这样的好领导

做人难，做个好领导更难！

俗话说：“千军易得，一将难求”，文王得姜尚而兴周，朱元璋用刘基而灭元，刘备任孔明而三分天下有其一。

现代的企业也是如此，如何选好企业的领军人物，如何做好一个企业的领军人物，在很大程度上决定着一个企业的兴衰与否。

目前关于领导者艺术的书籍如汗牛充栋，但或失陷于高深晦涩，让人读后知其然不知其所以然；或流落于肤浅庸俗，下笔千言，实无一物，翻来覆去，做的是陈年旧粮，炒的是残羹冷炙，读来未免乏味。

能否换个角度，换种题材把它加以诠释呢？

由此，我想到了《红楼梦》，更想到了永远也道不尽的王熙凤

.....

一部《红楼梦》影响了多少代人？估计没有人能说得清楚！

不说宝黛钗的感情纠葛，但就其中的那个女强人王熙凤的泼辣果敢、机智圆滑的领导形象又给人留下了多么深刻的印象！我突发奇想，如果王熙凤生活在现代，一定是一个出色的企业领导。于是就借其英名，编写了这么一本快餐式的管理书籍。

本书讲述的是王熙凤作为一位好领导，通过运用自己卓越的领导艺术，使一个积重难返、问题重重的传统家族式企业重焕生机，并成为同行业中的佼佼者、领头羊的故事。

其中成功的原因何在？众望所归的领导魅力何在？

一切尽归于她卓越的领导者的艺术！

王熙凤集泼辣、自信、果敢、威严、圆滑、冷静等优秀的领导素质于一身，受命于危难之间，扶大厦于将倾，凭借其杰出的人格魅力，过人的管理才能，创造了企业管理的奇迹……

对上司，她表现出自己能够管理好企业的坚定信心，并用事实说话，证明自己的管理能力，博得上司的理解与信任，最终才得以除却紧箍咒，在管理中大展拳脚。

对下属，她恩威并重，赏罚分明；一面是海水般的温柔与宽容，一面是火焰样的热烈与激情，如鱼得水般的刚柔并济使她获得了员工们空前的拥戴与支持。

对外界，她接人待物八面玲珑，商务谈判时冷静稳重；拓展市场时，在激烈的竞争环境中运筹帷幄，决胜于千里之外。

对内部，她锐意改革，不惧艰难，一扫家族企业的陈腐气息，重资讯、兴科技、任贤能，把企业的凝聚力发挥到极致，使得企业上下团结一心，攻无不克，战无不胜。

对他人，她晓之以理，待之以诚。如蜡烛，给人以光和热；似清风，赋人以轻松爽快。使自己无时无刻不在成功地影响他人。

对自己，她身心兼修，既注重于思想品德的修养，也注意自身健康的保护，真可谓“秀外慧中”，集道德与强健的体魄于一身，从此叱咤风云，前程无量！

本书书红楼内之人，言红楼外之事。融古今哲理故事于一炉，集中外管理诀窍于一身，言语清新自然，阐释切中实弊。既有暮鼓晨钟般的醒世警语，也有涓涓细流般的低语倾诉，更不乏幽默诙谐中的讽喻。

初读但觉畅快淋漓，细细玩味，深意更是自在其中。

目 录

凤姐儿经典管理之一：

| | |
|------------------------|------|
| 自信，一切才有可能 | (1) |
| 1. 我想，我能！ | (1) |
| 2. 让心先跨越横杆..... | (4) |
| 3. 自信会得到什么样的结果..... | (7) |
| 凤姐儿管理心法 | (11) |

目
录

凤姐儿经典管理之二：

| | |
|-------------------------------|------|
| 家族企业的领导更应靠“说”服天下 | (13) |
| 1. 优秀的领导总会在说话上委婉含蓄 | (13) |
| 2. 气势，语言中最征服人心的魂魄 | (17) |
| 3. 一把稻草比鞭子更能让毛驴跑得快 | (20) |
| 凤姐儿管理心法 | (23) |

目
录

凤姐儿经典管理之三：

| | |
|----------------------------------|------|
| 铺垫——先为自己建立游刃有余的人际关系 | (25) |
| 1. 微笑——为你赢得好感的魔戒 | (25) |
| 2. 沟通——先从尊重对方开始做起 | (28) |
| 3. 评价员工的工作更要讲究技巧 | (32) |
| 凤姐儿管理心法 | (36) |



凤姐儿经典管理之四：

| | |
|-------------------------|------|
| 一切尽在运筹帷幄之中 | (37) |
| 1. 精心规划公司发展蓝图 | (37) |
| 2. 尝试做第二的感觉 | (40) |
| 3. 把握住关键性的决策 | (43) |
| 凤姐儿管理心法 | (46) |

凤姐儿经典管理之五：

| | |
|-----------------------------|------|
| “一辣解三馋” | (47) |
| 1. 成为一个领导，你必须有果断的处事能力 | (47) |
| 2. 要做就做富有魅力的领导者 | (50) |
| 3. 做一名有主见的领导 | (54) |
| 凤姐儿管理心法 | (57) |

凤姐儿经典管理之六：

| | |
|-------------------------|------|
| 绝不因小事偏离目标 | (59) |
| 1. 带领你的团队，不断向目标挺进 | (59) |
| 2. 只有放弃才是真正的失败 | (62) |
| 3. 千万不要分散你的力量 | (65) |
| 凤姐儿管理心法 | (68) |

凤姐儿经典管理之七：

| | |
|-----------------------------|------|
| 别把责任当球踢 | (69) |
| 1. 能出色地解决问题才是领导者的重要职责 | (69) |
| 2. 责任高于一切 | (72) |
| 3. 在其位就要谋其政 | (74) |
| 凤姐儿管理心法 | (77) |

凤姐儿经典管理之八：**人情之水不能漫过原则之桥 (79)**

- 1. 给自己订立必须遵守的原则 (79)
- 2. 立即行动，截断“人情”水源 (83)
- 3. 用似水之柔，来应付家族的“亲情”夹击 (86)
- 凤姐儿管理心法 (88)

凤姐儿经典管理之九：**不想平庸，就先摒弃墨守成规 (89)**

- 1. 创新与质量并举的战略举措 (89)
- 2. 慧眼独具的营销策略 (92)
- 3. 独特的“凤姐儿原理” (94)
- 凤姐儿管理心法 (98)

目
录**凤姐儿经典管理之十：****好领导的三板斧 (99)**

- 1. 把宝押在培养团队强大的凝聚力上 (99)
- 2. 把增强员工积极性放在重中之重 (102)
- 3. 敬重你，是因为你的业绩突出 (106)
- 凤姐儿管理心法 (108)

凤姐儿经典管理之十一：**只看对方的优势——每个人都是出色的 (109)**

- 1. 每棵草都会开花 (109)
- 2. 把握契机，把缺点变成优点 (112)
- 3. 领导者的表扬艺术 (115)
- 凤姐儿管理心法 (117)

凤姐儿经典管理之十二：

| | |
|---|-------|
| 定位自我——对上司，服从与执行是没有任 何借口的 | (119) |
| 1. 先要给自己一个准确的定位 | (119) |
| 2. 执行，是永远不需要任何借口的 | (123) |
| 3. 这是我的工作 | (126) |
| 凤姐儿管理心法 | (128) |

凤姐儿经典管理之十三：

| | |
|-------------------------------|-------|
| 定位自我二——对下属，要恩威并举 | (129) |
| 1. 员工，你根本没有资格越权 | (129) |
| 2. 命令？还是协商更有效 | (133) |
| 3. 用关爱赢得下属的忠诚 | (136) |
| 凤姐儿管理心法 | (139) |

凤姐儿经典管理之十四：

| | |
|-----------------------------------|-------|
| 定位自我三——对客户，诚信但不要失之智慧 | (141) |
| 1. 找准产品的消费群 | (141) |
| 2. 对客户施予小惠往往能赢得更大的市场占有率 | (143) |
| 3. 让良好的售后服务赢得诚信的口碑 | (144) |
| 凤姐儿管理心法 | (148) |

凤姐儿经典管理之十五：

| | |
|-------------------------|-------|
| 冷静——思考——决策 | (149) |
| 1. 用冷静之水浇灭焦躁之火 | (149) |
| 2. 好领导总是谋定而后动 | (154) |
| 3. 静如处子，动如狡兔 | (157) |
| 凤姐儿管理心法 | (161) |

凤姐儿经典管理之十六：

成功地影响所有人 (163)

1. 让自己发光，而不是反光 (163)
 2. 赏罚分明的领导才会有威信 (166)
 3. 水滴石穿，绳锯木断 (169)
- 凤姐儿管理心法 (172)

凤姐儿经典管理之十七：

资讯时代就要先做一个资讯人 (173)

1. 只有处处占先，才能事事占优 (173)
 2. 广开言路，兼听则明 (176)
 3. 知己知彼，百战不殆 (179)
- 凤姐儿管理心法 (181)

目
录

凤姐儿经典管理之十八：

耙子与匣子——开源与节流 (183)

1. 谁动了我的奶酪 (183)
 2. 精兵简政，去除冗余 (186)
 3. 开拓销路的帕累托法则 (189)
- 凤姐儿管理心法 (192)

凤姐儿经典管理之十九：

千万别做没有知识的小孩 (193)

1. 知识就是财富 (193)
 2. 学以致用，才会创造财富 (196)
 3. 活到老，学到老 (198)
- 凤姐儿管理心法 (201)

凤姐儿经典管理之二十：

身心兼修才能胜算在握 (203)

1. 清官难断家族事 (203)
 2. 好领导的两项必修课 (206)
 3. 忠诚到永远 (210)
- 凤姐儿管理心法 (213)

目
录

凤姐儿经典管理之一：

自信，一切才有可能

1. 我想，我能！

一个连自己都不相信的人，又怎么会领导群雄、创造伟业？

“你们不是没见过战场吧？现在的商场比它还惨烈啊！”

贾府集团董事长兼总经理贾母，坐在老板椅上，面色严峻地看着贾政、贾珍、贾琏、王熙凤、贾宝玉（虽然还没毕业，但仗着贾母宠爱，也来列席会议）、林黛玉（新来的负责对外宣传的干事）、平儿、探春和袭人等几员干将，不无沧桑地说：“虽说咱们贾、史王、薛四大集团一荣俱荣，一损俱损，但市场规律毕竟是一只能左右命运的巨手，违背了它照样会被扼住咽喉。因此，就像再好的夫妻也会吵架一样，咱们这有着千丝万缕联系的四大集团，虽然表面上一团和气，实际上背地里勾心斗角、脚下使绊儿的事大家也都心知肚明。关键时刻也少不了爹死娘嫁人——个人顾个人哪。更别说旁边那些虎视眈眈想分一块蛋糕的人有多居心叵测了。唉，我老了，风烛残年的人怎么还能指挥这艘航船呢？说吧，到底是贾政还是王熙凤来坐这把总经理的交椅？”

众人都低头沉默不语。

当官儿又不是上刑场，让谁呼风唤雨谁不没事偷着乐？何况贾府集团是打个喷嚏整个企业界都会患三天感冒的大企业？但谁好意思当面就说你贾政行，或你王熙凤行？

贾母何等精明，她走过的路，比这帮人加在一起走过的桥还要多呢。

看着面面相觑的手下，说：“这样吧，就让两位候选人公平竞争上岗吧。现在请两位先发表一下自己的见解，假如你现在就是总经理了，你会怎么当家作主？贾政，你先说说看。”

“是的。董事长。”贾政站起身来，看了一眼母亲（贾母有明文规定，在公司里，必须用职称，而不要兄弟姐妹、七姑八大姨的、让外人见笑。），“我恐怕不行。这么多年都是靠董事长英明决策，我只是去执行，现在让我说出一二三来，还真心里没谱儿。”

贾母的面色越发沉重，眉头的皱纹越挤越深。

“再说，地球人都知道，贾府集团可不是一家小企业，船大难调头，管理好它，谈何容易？要抵抗多大风险？要承担多大责任？我贾政真的不行。”贾政看了看贾母，又看了看众人，说：“谢谢大家把我推举为候选人，也谢谢董事长的厚爱！还是另请高明吧。”

千万不要会错了意，以为贾政真的不愿意担任总经理。

实际上他是在老谋深算、以退为进！他和夫人密谋了好几个晚上，甚至连就任总经理的行头都买好了。此时的他想把球先踢给王熙凤，让她先在众人面前碰一鼻子灰，然后再坐收渔人之利。

贾母冷哼一声，把脸转向王熙凤，“你说吧……”

“我想，我能！”

这干脆利索、洪亮而有力的话语一下子让所有人都精神为之一振！大家包括贾母和贾政在内的目光都投向了王熙凤！

一身职业装、剪着齐耳短发的王熙凤只要看上一眼，精明干练、英姿飒爽的第一印象就能让人刻在心里一辈子，永远无法磨灭。眼角眉梢挂着的倔强，分明是永不服输的写意！而微微上翘的嘴角，透射出性感的威力和泼辣的强悍！

“我不做任何假设，因为我的心里从来不对总经理的位置做任何假设，而是实实在在地相信自己，就是贾府集团的未来总经理！”王熙凤用力攥了一下拳头，接着说：“竞选不是请客送礼，是有能力者才能居之的。贾府集团是藏龙卧虎、英才辈出之地，比我强百倍的人不知其数。但我要说的是，我比任何人都自信，而自信就是可以创造任何奇迹的最大能力！”

大家你看我，我看你，最后把目光都盯向贾母。

贾母的目光中忽然多了一股阳光般的暖色，声音也不觉柔了许多：“说出你的道理来！”

“第一，我的性格天生就是做管理的料！”

我知道，背地里大家都叫我辣妹子，疯丫头！而这不是我的缺点，恰恰是我的优势！大家都知道，任何一个管理者，都不应该唯唯诺诺，三脚踹不出一个响屁来，而应该敢想敢干，开拓进取，风风火火地带领一个团队勇往直前！非常幸运的是，我正好具备这一特点。

第二，我的潜意识里只有“我能”二字。

正因为我的自信，始终不相信失败，不相信任何形式的不可能，就铸就我从骨髓里迸发出的全是我能！

自信是勇往直前的强大动力，也是激发智慧和创新灵感的金手指，更是指挥一个集体不可替代的魅力所在。

举一个简单的例子。董事长平时最爱看拳击比赛了吧？不管是泰森还是霍利菲尔德，在没进行比赛之前，在他们刚一出场之时，那不可一世、君临天下的霸气，那舍我取谁的如虹气势，无不在向人们展示自己的自信，而不管输赢的结果如何，这已经能让观众热血沸腾了！

董事长，假如他们出场时就一副垂头丧气、无精打采的样子，您设想一下，这样的比赛能有好结果吗？观众会还那么热衷吗？赞助商还会那么踊跃吗？”

贾母笑了，心道：“这丫头，净捡我爱听的说。”

除贾政外，大家也都点头。

王熙凤瞄了一眼贾母，又看了一眼贾政，对大家说：

“国外的一些顶级企业，比如说跻身世界 500 强前列的美国通用电气公司，在选择接班人时，就把自信放在了首位。”



通用公司的故事

1981 年，公司总裁琼斯先生宣布退休，他准备从二十几名候选者中确定一名为自己的继承人。经过层层筛选，最后只剩下两个人，其中之一就是杰克·韦尔奇。

一天琼斯把杰克·韦尔奇叫进自己的办公室，问，假如我在乘坐飞机时遇难了，你说谁当我的继承人最合适？杰克·韦尔奇毫不犹豫地说，当然是我了！

琼斯问，你再好好想想，是不是还有比你更适合的？比如约

翰，比如……不！韦尔奇果断地说，总裁先生，我不用想了，绝对没有比我更合适的了。

又过了十多天，琼斯把韦尔奇又叫进自己的办公室，再一次问了相同的问题。而韦尔奇也作了更为坚定的回答：您的继任者就是我！

董事长，各位同仁，你们知道琼斯做出了什么样的决定？他在第二天就签署了任命书，而韦尔奇就任的第一理由就是他自信！”

王熙凤说：我要补充说明的是，杰克·韦尔奇果然不但没辱使命，而且把350多家大小工厂，40多万员工的企业搞的蒸蒸日上——公司原来的市场价值是120亿美元，而在他的领导下，已增加到今天的4500亿美元，增长了30多倍，一度雄踞世界500强的第二位！”

“真的这么厉害，凤姐儿？”贾宝玉惊问。

“这是千真万确的，宝兄弟！”王熙凤冲贾宝玉一点头，然后对贾母说：“董事长，我王熙凤也许别的不如其他人出色，但自信这方面贾府集团无人能及，而且我相信有自信作基础，我的其他能力也会迅速增长，甚至会超出别人的！我说完了！”

贾母带头为她鼓掌。

“光说不练是假把式，赶明儿我要考考你，让你用自信做件事给大家看看！”贾母对王熙凤说。

2. 让心先跨越横杆

一个人最大的悲哀，就是自己给心戴上枷锁！

董事会后，贾宝玉来到王熙凤的办公室。

王熙凤立即起身笑脸相迎：“不知那阵香风把宝二爷给吹来了？”

“什么香风臭风的，我来问你，自信真的像你说得那么玄乎？董事会上要不是我老爸黑着脸，那儿会我就问你了。”贾宝玉大咧咧地坐下，开门见

山。

“宝二爷，咱凭良心说，凤姐对你咋样？”王熙凤笑着问。

贾宝玉白了她一眼：“我又不是白痴，你对我好还非得挂在嘴边上？”

“那好，你就听姐姐的，自信就像是一把钥匙，任何宝藏的大门都能打开！”王熙凤无比坚定地说。

贾宝玉的眼睛瞪得跟灯泡似的。

“这样吧，我给你举两个例子，你自己就能掂量出来了。”王熙凤说。

“好啊！”贾宝玉说。



苏格拉底的故事

古希腊哲学家苏格拉底，他在风烛残年之际，知道自己已经为时不多了，就准备点化一下他的助手：“我的蜡烛已经不能燃烧多久了，得找另一根蜡烛接着点下去，你明白我的意思吗？”

“明白，”助手赶忙回答，“您的思想光辉是得很好地传承下去……”

‘我需要一个最优秀的传承者，他不但要有相当的智慧，还必须有充分的信心和非凡的勇气，……你能帮我寻找到吗？’

“好的，请您放心，我会竭尽全力去寻找的。”于是，那位忠诚而勤奋的助手，为苏格拉底找来了一位又一位，但苏格拉底都摇头，说：“真是辛苦你了，可我看那些人，其实都不如你……”

助手更加诚惶诚恐，寻找的范围也越来越广阔。

直到半年以后，苏格拉底就要离开人世了，他的助手依然未能如愿。助手非常惭愧地说：“我最尊敬的苏格拉底先生，真是对不起，我没有完成任务，让您失望了。”

“不，”苏格拉底微微睁开眼，语重心长地说：“失望的是我，但对不起的是你。一切的徒劳无功，都是因为你不敢相信自己，结果把自己给耽误、忽略、丢失和遗忘了……”

“一代大哲学家就这样带着满腹遗憾走了。宝二爷，您受到什么触动了吗？”

“凤姐你是说，干什么首先要相信自己？”贾宝玉问。

“聪明！要不董事长就喜欢你呢。一个连自己都不信任的人，宝二爷您想，又怎么指望别人信任？”王熙凤问。

“这话倒很在理。不过，你要不说，我还真想不到这层关系呢。”贾宝玉说。

“对自己怀疑的人，他的内心深处是对自己能力的胆怯！而胆怯的目光虽然也在满世界寻找，但最终得到的却是一片空白，最终的结果只能向邯郸学步一样，把自己是公是母都忘了，宝二爷你说可笑不可笑？”王熙凤问。

贾宝玉打了个响指，“哇噻！还真看不出，凤姐你还挺那个的呢。”

“我？哪个呀？”王熙凤装糊涂。

“挺……内涵的嘛！”贾宝玉沉思了一会，煞是认真地说。

王熙凤也笑了：“瞧宝二爷这张嘴，真会夸人！”

“不是我会夸人，而是你确实有过人之处！”贾宝玉稍作停顿，就问：“那你说的第二个例子呢？快讲给我听听。”

“这第二个例子其实宝二爷可能也听说过，世界撑杆跳名将布勃卡，就是那个每次在世界级的大型比赛中，都能超越自己的世界纪录一厘米的人？”王熙凤问。

贾宝玉点头笑了：“那家伙真是聪明绝顶，每次比赛都不用尽全力，只超过一厘米就算完事大吉，同时也就有75万美元的大奖入了腰包。可你不服不行啊，人家的实力在那摆着呢。不服？你倒是比人家强啊！”

“对，就是他。”王熙凤点头。

“他不就是靠着他的本事自傲吗？你别忽悠我了！”贾宝玉不以为然。

“我说的不是这码事。他的最好成绩是6.25米，而且一直在这一领域称雄多年，但在最早，他连5.9米都跳不过呢。这事你知道吗？”王熙凤问。

“这倒是我孤陋寡闻了。别卖关子，你说。”贾宝玉迫不及待地说。

“在布勃卡平时训练时，不管用什么方法，当标杆升到5.9米的时候，他拼命也跳不过去了。他以为这就是自己的极限了，就对自己失去了信心。

他的教练认为他的这种想法非常糟糕，一个伟大的运动员如果对自己失去了信心，就等于断送了自己的前程，一切也就到此为止了。

为了拯救他，教练想出了一个绝妙的法子，他让布勃卡在起跳之前，先蒙上自己的眼睛。