

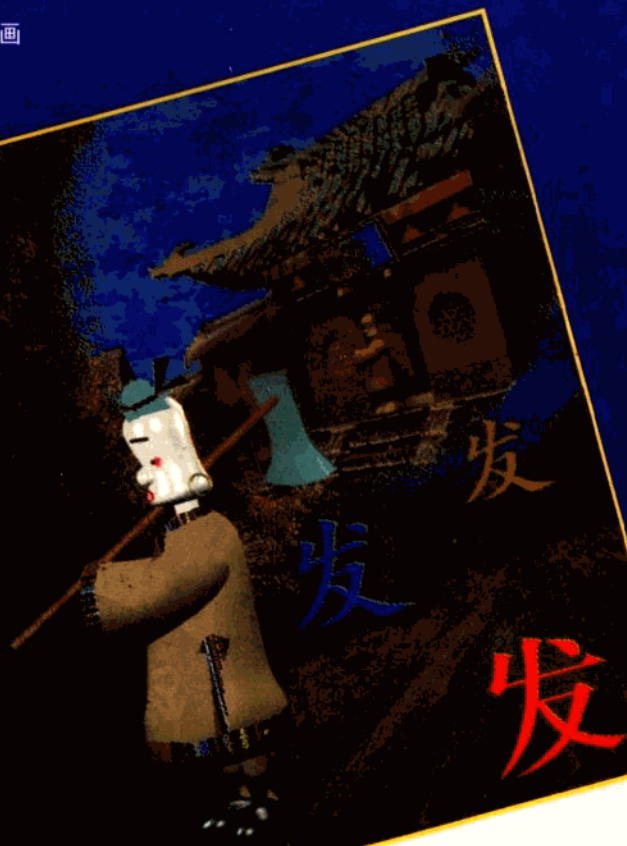
新编36忌丛书
选题策划：杨岗

发家36忌

云生仓武
韶林海晨江
王聂李张白

编著

绘画



中国经济出版社

发家 36 忌

王韶云 聂林生 编著
李海仓 张晨武
白长江 绘画

中国经济出版社

(京) 新登字 079 号

责任编辑：杨 岗 (电话 8319291)

封面设计：叶志刚

电脑制作：张 良

发 家 36 忌

王韶云 聂林生 李海仓 张晨武 编著
白长江 绘画

*

中国经济出版社出版发行
(北京市百万庄北街3号)
各地新华书店经销
北京昌平三工印刷厂印刷

*

787×1092 毫米 1/32 8 印张 120 千字
1995 年 8 月第 1 版 1995 年 8 月第 1 次印刷
印数：01—20 000
ISBN 7-5017-1194-6/G·226
定价：9.80 元

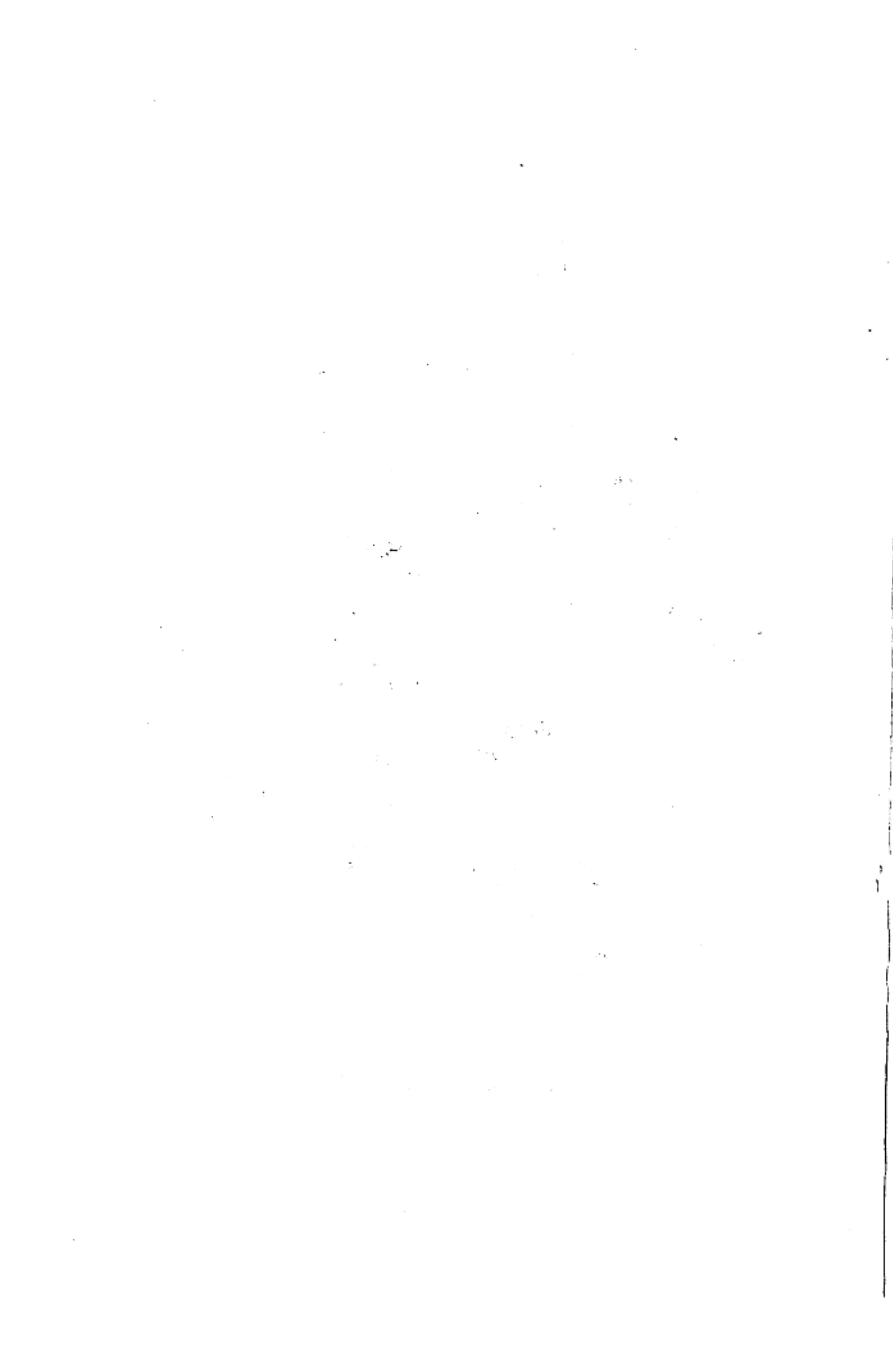
目 录

1. 忌缺乏信念	(3)
2. 忌缺乏毅力	(11)
3. 忌缺致富欲	(17)
4. 忌不了解市场	(25)
5. 忌无的放矢	(33)
6. 忌轻小贪大	(41)
7. 忌依赖别人	(49)
8. 忌借高利贷	(55)
9. 忌怕担风险	(61)
10. 忌不搞合作	(69)
11. 忌不敢借贷	(75)
12. 忌隔行经营	(83)
13. 忌半途而废	(89)
14. 忌怠慢懒惰	(95)
15. 忌跌倒爬不起	(101)
16. 忌不了解同行	(109)
17. 忌不善定价	(115)
18. 忌粗枝大叶	(123)
19. 忌没有戒备心	(129)
20. 忌因小失大	(135)
21. 忌制假贩假	(143)
22. 忌搞“君子协定”	(149)

23. 忌不按计划	(155)
24. 忌不打算盘	(161)
25. 忌闭目塞听	(169)
26. 忌无时间观	(177)
27. 忌逐潮逐尾	(185)
28. 忌当断不断	(193)
29. 忌盲目掉头	(199)
30. 忌固步自封	(207)
31. 忌把钱死存	(213)
32. 忌冷漠无情	(219)
33. 忌服务不精心	(227)
34. 忌忽视质量	(235)
35. 忌蒙骗顾客	(241)
36. 忌不懂打官司	(249)



1. 忌缺乏信念



1. 忌缺乏信念

树木，如果没有根就不能存活，人亦如此。坚定的信念就是人的生命之根。许多商场成功者认为：信念是初涉商场的新的经营者欲赚钱发财、发家致富创立事业之本。难怪乎许多人道出这样诗一般的语言。

信念是生命和力量；

信念是奇迹；

信念是创立事业之本。

人本之初，创业的动机是多样的，不一定都是为了赚取更多的钱，创建一个富丽堂皇的家，但在市场经济体制之下，众多的人还是为了生存而必须拥有的钱，去在市场上进行着艰苦的创业。说来道去说这么多的目的还在于说，到了现在这个年份，无论你抱什么样的动机闯荡市场，唯有不退缩的信念（这信念也许就是赚大钱发家）才是最重要的。信念是创业的原动力，信念往往会在你赚钱发财、艰苦创业的发家路上起到金石为开的效果。

这样过分地强调人首先应具有信念再去赚钱，再去发家，那么，什么是信念呢？

这里需要罗嗦一点书本上的理论东西。学术上讲，信念就是由自我暗示不断刺激潜在意识而形成的提醒、促进行为的精神状态。不过，人的信念会受到积极或消极的自我暗示

的影响。它好比一粒种子埋在人们思想的肥田沃土中，在那里生根、发芽、结果。心理学者告诉我们，一个人欲建立起积极的信念，自己应首先要相信，信念的作用是有限的。

现在，整个中国正处于一个转变时期。社会正由计划经济体制向市场经济体制过渡转变。在这个大背景下，想获得成就，想赚大钱、发大财，进而发家致富，就必须去市场这个大舞台上开拓。只有具备“开拓者精神”，才能在市场经济体制下站住脚，已被越来越多的人所共识。其实，时代也正需要具有这种精神的强者，而能保持这种精神的人，需要的是坚强的信念。

有人说：发家致富的欲望是创造和拥有财富的源泉。在人的大脑世界里，一旦拥有了这一欲望并经由自我暗示和潜意识的激发后形成一种信念，很快就会产生一种“积极的感情”。它能够激发潜意识释放出无穷的热情、精力和智慧，进而帮助其获得巨大的财富与事业上的成就。

有这样一个比喻，“信念”是每一个人心理建设的工程师。在现实生活中，信念与思考一旦结合，就能激发潜意识来激励人们表现出无限的智慧和力量，能将每个人的欲望所求转化为物质、金钱、事业等方面的有形的价值。

事实上，在光怪陆离、五彩斑斓的社会上，在每一个成功者或巨富的背后，都有一股巨大的力量——信念在支持和推动着他不断向自己的目标迈进。显而易见，信念对一个想赚钱发财致富发家的人来讲是很重要的；缺乏信念的人都是穷光蛋或事业上的“小个子”。

被人们称为美国企业巨子的艾科卡就有一种对事业的执着追求和坚定信念。他在自己的事业处于顶峰时期——成为美国三大汽车集团之一的福特集团总经理不久后，便遭到解

雇，尽管遭受了不公平的打击，艾科卡仍没有丧失成就事业和创造财富的信念。而他正靠这种执著的、坚定不移的信念重新站起来走上新的领导岗位，正是这种信念使他能成为一个濒临倒闭的汽车公司的“救世主”，起死回生的“神医”。在艾科卡身上，信念为他事业的成功起了决定性的作用。相反，如果艾科卡在遭到解雇的打击下，失业之后连信念也一并失掉了，那么他不会重放异彩，他也会永远失去本该属于自己的巨大财富。

值得一提的是，信念不仅仅能使一个白手起家初创业者成为巨富，也会使一个失败者跌倒后再爬起来获得成功。信念是社会上任何一个成功者和富翁的护身符，如同人体中的几条重要的筋腱，一旦失去，整个人就会垮下来，永不会再站起来，永不会成就一番事业。

信念对于任何一个意欲发家致富赚钱发财的人都很重要。心理学的研究表明，只有建立在自信基础上的潜意识才会转化为无坚不摧的信念，从而在脑海中形成一个实现自己欲望的明确计划——这是形成坚定信念的最基础条件。也可以这样理解，信念的获得无法由别人代劳，只有凭自己的努力去争得。由此可见，自信心是信念最根本的东西，是信念的灵魂。没有了自信，信念便成了沙滩上的摩天大厦，终有一天会垮掉。

记得拿破仑曾经说过：“我成功，是因为我志在成功”。拿破仑赫赫有名，他的成功，就是来自这句话。如果没有这个目标，拿破仑必定没有毅然的决心与信心。因为很多事情，不撑到最后一口气，且不轻言放弃，是不会成功的。换言之，一开始就没有“志在成功”的毅力与决心，中途往往就会倒下来。

君欲发家致富、赚钱发财，立足市场、站稳脚跟，必须自信。当你一踏入商界，脸上就要永远挂着自信的微笑。只有自信，才能使你面对成功而不自满，你自信有能力取得更大的成就；面对挫折不惊慌失措，你自信有能力拿出办法渡过难关。

当你与顾客、雇员、供货者、合作者、贷款者等各种各式人打交道时，因为你的自信，这些人会对你的生产经营产生一种信赖感。对于忧心忡忡、悲观失望、灰心颓废的人，大家必然远远避开唯恐不及。

自信人生三百年，会当目击九万里。咬住发家的目标，不计辛劳，勇往直前，天大的难关也可闯过，你的生意定会兴旺发达。

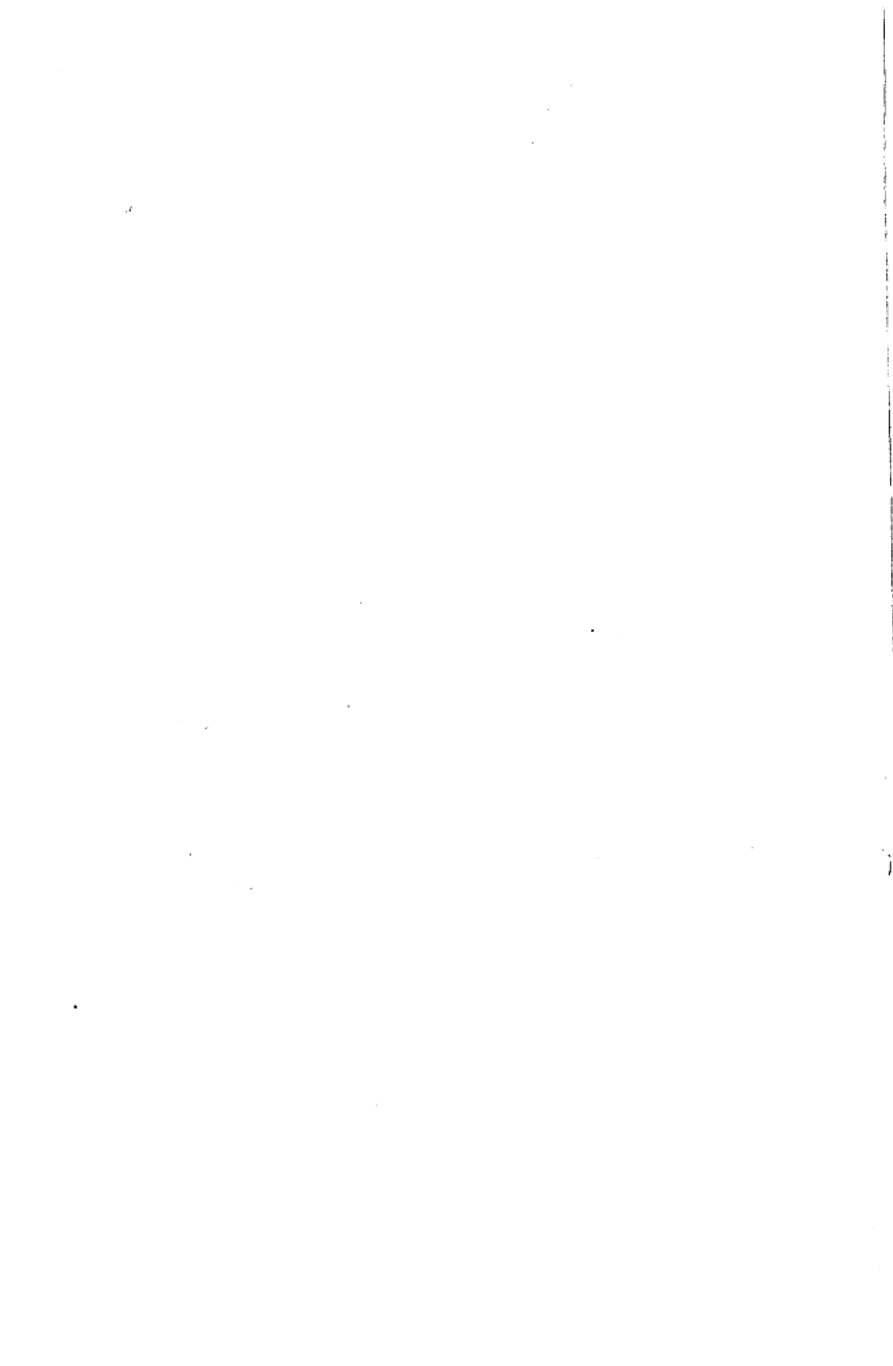
另外，强烈的发家赚钱愿望是事业的开端，有了这个愿望也才能树起这种自信心。在创造财富、成就事业的征途中，并非只有天才才能胜利。具有“我肯定行”、“我一定能够”、“我要”这类观念的人，即使本来是一个平常人也会因此而激发出超常的智慧与力量，获得最终的成功，相反，如果缺乏这种自信心，那么财富和事业会同你断绝一切关系。

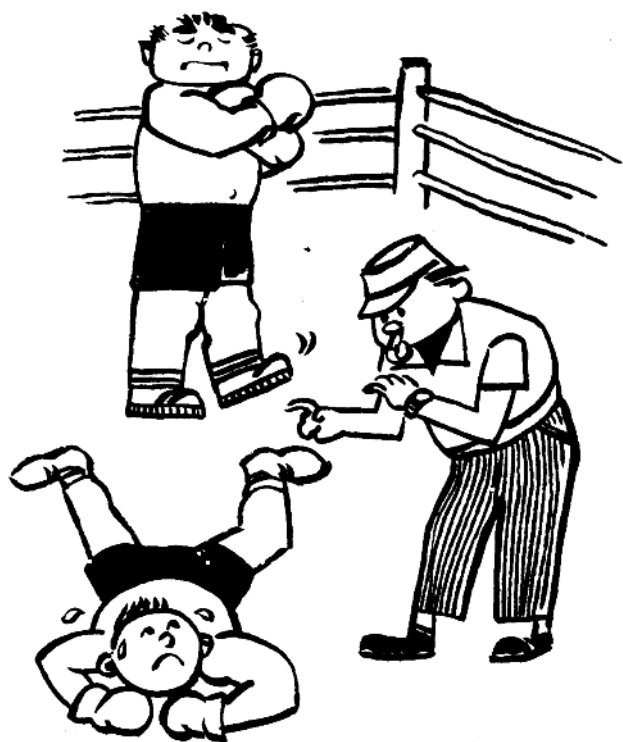
回首看看，在这个世界上，大多数人之所以平常，是因为他们没有发现自己的才能，是因为他们没掌握发掘自己才能的方法；巨富之所以成功，是因为他们打开了自己的思想，发掘了才能，掌握了充分利用潜能的方法。每个人的头脑中一定埋藏着达到目标的种子，如将它唤起，使它重新萌发活力，就会使人们实现自己的欲望。

信念的力量在成功者的足迹中起着决定性的作用，要想发家赚钱，就必须拥有无坚不摧的信念。

当然，信念毕竟只是一种自我激励的精神力量，若离开

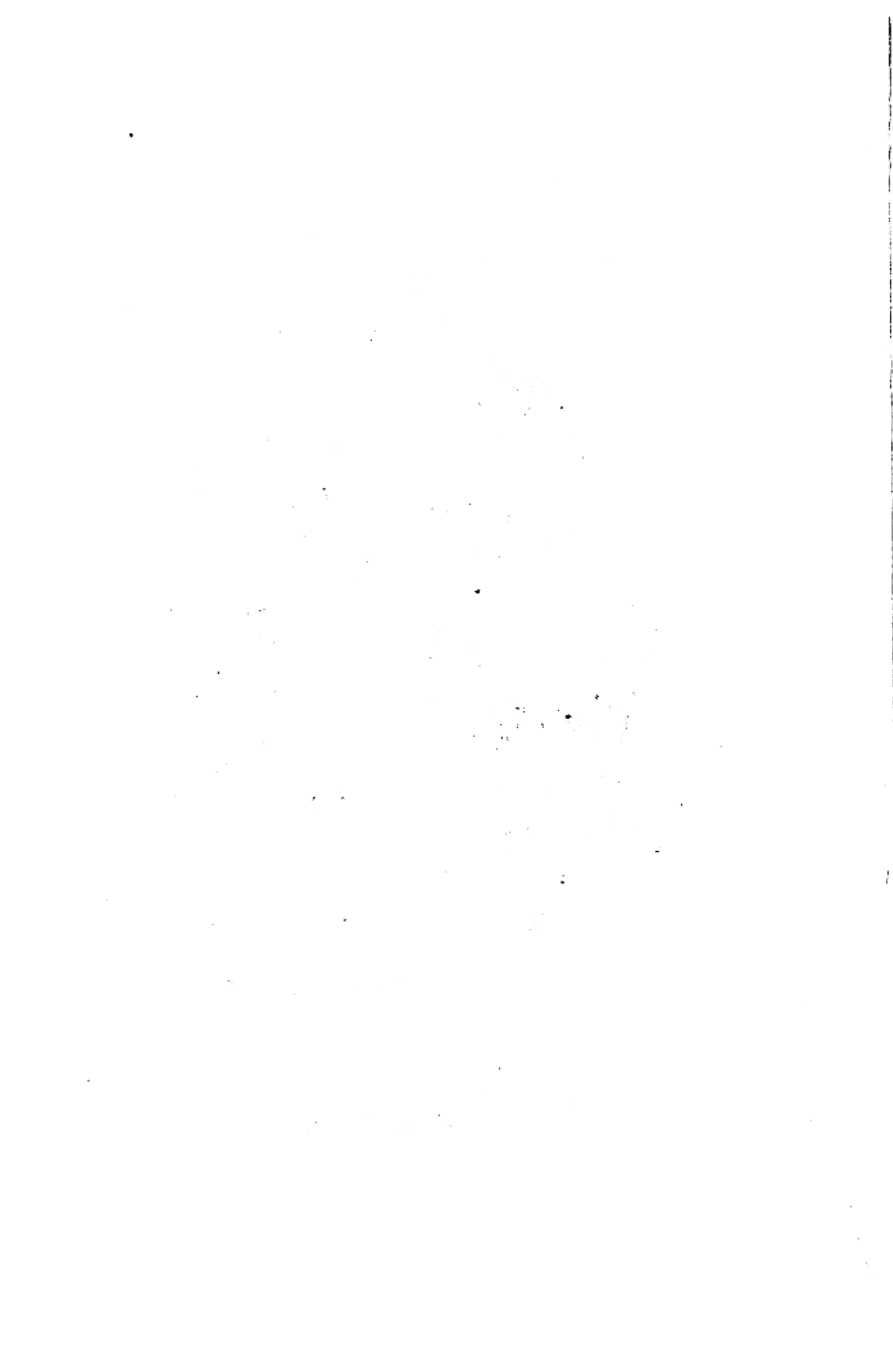
了自己所处的实际，也就失去了信托，难以转化为物质力量。所以，凡欲想在商场上有所作为的人，都须脚踏实地，从自己的脚下踏出一条远行的路来。不过，君欲发家致富赚钱发财，万万不可没有执著的、坚定的信念。





反正这把没戏了
干脆多歇会儿！

2. 忌缺乏毅力



2. 忌缺乏毅力

摆在每个人面前的路都有很多条，何去何从是一个艰难的抉择。如果选择了你认为正确的道路。那怕是布满荆棘的坎坷之路，都应当具备“义无反顾、绝不退缩”的精神素质，坚持走下去。在商场，尤其需要经营者要有“永不退缩”的毅力。缺乏这种毅力，所定的目标，写在纸上的计划即便再完美，也会成为空谈。

商场上成为巨富的成功者，大多数都有一个共同的特点：坚韧执著、意志刚强、不达目标、势不罢休。而那些今天想干这个，明天又想干那个，东一榔头、西一撅，三天打鱼，两天晒网，小事不想干，大事干不了，或遇到一点挫折就退缩徘徊，缺乏坚强意志产生的毅力者，往往一事无成。由此看来，毅力的确是成为巨富的首要条件。没有毅力，做任何事都不会成功，只有毅力才会帮助人们不断地向难关冲击并最终致富。

心理学者的研究表明，毅力是欲望向财产转换过程中不可缺少的条件。毅力在跟欲望结合之后，便形成了百折不挠的巨大力量。大多数人才遭到挫折和失败时，很容易放弃自己的目标，这也正是他们一事无成和贫穷的原因。只有少数人才能达到目的，他们凭借的也不过是由坚强意志产生的毅力和不达目的势不罢休的强烈欲望而已。

现实生活中处处都有强者凭借坚韧的毅力和不屈不挠的创业精神，创造辉煌的例子。在竞技场上，登山运动员要到达峰顶，就必须凭借坚韧的毅力、强烈的征服欲和大无畏精神，缺乏毅力，望山生畏，就会感到高不可攀。同样，对于一个想在商场发家致富的人来讲，缺乏不到长城非好汉的毅力，财富同样也与他无缘。

经营者缺乏毅力的直接表现就是在商场上干什么都是一暴十寒。大多数人经营开业之初，都能做一个优秀的开始者，但让他持之以恆的干下去，圆满地完成自己当初愿望的并不多。有的可以很好的干一会，干一阵子。但就是不能坚持干下去，尤其是受到挫折时，便撒手不干了，想起后再干一阵子，干一阵子后又不干了。正因为这种人缺乏毅力，所以无法把工作作到家，当然也就无法享受成功的快乐。坚韧的毅力是走向成功的前提，人具有这种素质是其它任何东西所不能代替的。在发家致富赚钱发财的道路上，以坚韧为座右铭的人的成功，告诉人们这样一个真理：失败的灵魂也会感到厌倦而一走了之，因为失败无法与坚韧抗争到底。

失败并不可怕，可怕的是因打击而一蹶不振。在商场仅有愿望是无法成为富翁的，必须具有坚韧的毅力和明确而具体的计划才能获得成功。每一个要实现成为富翁的梦想，在为之奋斗的过程中都不是一帆风顺的，有失败、有挫折。但对一个毅力坚韧的人来讲，不算什么，凭着自己的能力、坚韧的毅力不断地超越失败。改革开放以来新涌起的巨富之一，被人们认为从死牢里走出来的亿万富翁——牟其中先生，在他的身上体现出的最可贵的品质是对苦难深重的祖国忠贞不渝的热爱和对真理百折不挠地追求，而这正需要的是他坚韧的毅力。由于历史的原因，牟先生曾两次入狱，身陷囹圄之