

成功是证明自我的最佳方式
如何抢占先机是引领你走向成功的最佳保障

曾水英 著

抢占先机

认清抢占先机不可不知的6大要素
学习领先者的4大超人素质

永远领先一步
一本教你永远领先别人一步的魔法书

SEIZE THE FIRST CHANCE

SEIZE THE FIRST CHANCE

上海文化出版社



曾水英 著

抢上 先机

SEIZE THE FIRST CHANCE

SEIZE THE FIRST CHANCE

上海文化出版社



图书在版编目(CIP)数据

抢占先机/曾水英著. - 上海:上海文化出版社,2005
(BEYOND)
ISBN 7-80646-806-4

I. 抢… II. 曾… III. 成功心理学 IV. B848. 4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2005)第 032872 号

责任编辑 赵光敏

文字润饰 全学芳

封面设计 刘奇慧

版面设计 金 艳

书 名 抢占先机

出版发行 上海文化出版社

地 址 上海市绍兴路 74 号

邮 编 200020

电子信箱 cslcm@public1.sta.net.cn

网 址 www.shwenyi.com

经 销 新华书店

印 刷 凯基印刷(上海)有限公司

开 本 688×889 1/16

印 张 14

字 数 138,000

版 次 2005 年 8 月第 1 版 2005 年 8 月第 1 次印刷

印 数 1—8,000 册

国际书号 ISBN 7-80646-806-4/B·59

定 价 23.00 元

告读者 如发现本书有质量问题请与印刷厂质量科联系
T: 021-64828829

前 言

追求成功成为人类普遍而恒久不变的本性！

每个人都有权利和机会享受生命，但并不是每个人都能够安享成功与幸福。

狭路相逢勇者胜，只有抢占才会赢！

成功不需要太多资本，领先一步就是最大的筹码。走在所有人前面，让别人跟随你前进，你就是胜利者！领先者永远是命运的宠儿，他们拥有超越时代的眼光、无与伦比的胆略、坚忍不拔的耐力。分析周围环境的走势，寻找无人注意的黄金走廊，走在时代前面，全面培养自己的洞察力、决策力、自驱力，将影响力加于众人。同时还要注重持续，经营自己、超越自己，发展自己。阅读本书，便可洞悉成功的捷径，领先潮流，绝不做昙花一现的英雄，保持领先才能保持成功！

成功是稀缺的；成功是诱人的；成功可以带来财富；成功更可以使人获得世人的尊重！

成功天生都具有偏见，她不会给懒惰的人、卑鄙的人、蠢笨的人和冒失的人；成功是高贵的，她考验着人类的所有美德，她宠爱着勤奋之人、冒险之人、智慧之人和欲望强烈之人；成功是高傲的，她拒绝禁欲主义的生活哲

学，她反抗纵欲与无节制的生活态度，她尊重人性中一切高贵的质量；成功是隐晦的，成功也是高深莫测的，她具有古希腊神话中海神普洛透斯的脸谱，而把握这一脸谱则需要勇气、激情、理性与智慧。

读者朋友，徜徉于《抢占先机》充满激情与理性的文字中间，你会发现作者的虔诚、理智与雄心勃勃。我们的愿望是，将对成功的渴望根植于你的行动，将成功所需要的领先素质融入你的生活。

成功需要智慧，成功更需要激情！成功需要勇气，成功更需要占得先机！成功，能够证明自我！成功，更能够使人超越自我！

德国哲学家尼采告诫世人，生命是流动的，生活是丰富的，人类应该面对大地而生活！人类的本性就是自由自在地进行创造！

成功，就在我们眼前……

成功，离我们并不遥远……

目 录

Strategy Of Consumption

第一篇 勇气——领先的基本素质 1

在美丽而贫瘠的斯巴达，一群群少妇赤身裸体，和她们的夫君一道进行体能训练，据说她们是为了战争的胜利；同样也是在这个城邦，常常发生狼吃婴儿的情形，据说是这些婴儿无法忍受战争的考验；最美丽的少女，不仅嫁给最强壮的男人，而且也嫁给最勇敢的男人。勇敢成为解决群体压力最为重要的美德。人生从某种意义来说就像一场精彩的游戏，丛林法则是游戏者普遍信奉的法则。适者生存，不适者淘汰。生存下来的不仅是最具智慧的人，而且也是最勇敢的人！

第一章 拥有超人的胆魄 敢于走在所有人前面 4

第二章 走在所有人前面，你就是胜利者 25

第二篇 方向——找准方向是成功的第一步 35

据说，指南针从古老的中国传播到了西方以后，它改变了整个世界文明的整体形象。没有指南针，我们很难想象哥伦布会发现新大陆，也很难想象有全球性贸易的发展。指南针使近代商业文明的发展具有了明确的“方向”。如果我们每个人都是理性的而不是疯狂的，如果我们每个人理所当然地都希望成功，我们就应该在我们所期待的成功中锁定我们前进的方向。我们也更应该具有发明和使用“指南针”的智慧与技巧，去发现我们奋斗的目标！

第一章 分析环境，寻找无人注意的黄金走廊 38

第二章 确定前进方向，抓住前进先机 54

第三篇 素质——拥有超人的素质才能走在最前面 65

“智慧与金钱，哪一样更重要？”“当然是智慧更重要。”“既然如此，有智慧的人为何要为富人们服务呢？而富人们却不为有智慧的人服务？哲学家和学者为什么老是在讨好富人，而不是相反呢？”“这很简单，有智慧的人知道金钱的价值，而富人们却不知道智慧的重要性。”智慧能够创造金钱，但金钱却无法创造智慧。成功必须借助超人的素质与智慧，方能展翅高飞！如果人类没有联想，世界将变成什么样！没有毅力、洞察力、决策力、自驱力和影响力，人所期盼的成功只能是毫无意义的奢望！

第一章 领先拼的首先是毅力 68

第二章 洞察力决定制胜先机 78

第三章 自驱力推动你不断向前 88

第四章 发挥影响力，让别人跟随你 97

第四篇 资本——资本是占得先机的基础 105

资本启动了商业，也震撼了整个世界。资本和智慧主宰着血腥竞争的经济“战场”。上帝创造了人类，上帝不可能给你一切，人类也不可能拥有一切。人是靠“借”而生存的动物。资本可以借，智慧可以借。“借”需要智慧，更需要虔诚的合作。人是有缺陷的，所以他才靠借来追求成功与完美。人也是有局限的，所以他才需要和他人合作。人可以通过自己创造“资本”，人也可以通过“剥削”同类来获得“资本”，成功依赖资本，这如同人依靠自然一样！



第一章 从现有资本出发，决定前进步伐 108

第二章 利用别人的资源为自己服务 121

第五篇 成功——证明自我的最佳方式 135

法国哲学家笛卡尔的名字常常与他的一句名言——“我思故我在”——相联。其实，成功才是证明自我的最佳方式。“我成功，故我存在。”我们生活于充满竞争的竞技场中，我们无法抵制成功的诱惑，我们都是斤斤计较的算计之徒，同时我们都愿意湮没无闻。只有那些在“决斗”中凯旋之人，社会舆论才会关注他；只有那些“博弈游戏”的赢家，才能得到失败者们的尊重。没有比成功更好的方式来证明自我，也没有比成功更好的方式来维护自我。

第一章 成功的方式有很多种，最直接的就最有效 139

第二章 经营有术 获利无数 150

第三章 保持领先才能保持成功 160

第六篇 发展——占得先机后

不可忽视的危机感 175

体验成功是幸福的，不断体验成功是令人陶醉的。然而，成功是稀缺的，昙花一现的英雄不仅是悲壮的，而且也是痛苦的。人类的普遍欲望并不在于“成功一次就死”，而在于不断享受由成功而来的金钱、尊重与荣耀。人生的幸福并不在于欲望的满足，而在于从一种欲望走向另外一种欲望。欲壑难填是人之本性。成功者的幸福往往并不在于成功本身，而在于他们看到大多数人因为失败而带来的痛苦。生

命是流动的，生命也是自由的，生命不息，战斗不止！

第一章 成功不等于停步不前 178

第二章 领先大势被威胁时，就要加速前进 190

后记

210

抢
占
先
机

Seize
the first
chance

第二篇

勇气——领先的基本素质

在美丽而贫瘠的斯巴达，一群群少妇赤身裸体，和她们的夫君一道进行体能训练，据说她们是为了战争的胜利；同样也是在这个城邦，常常发生狼吃婴儿的情形，据说是因这些婴儿无法忍受战争的考验；最美丽的少女，不仅嫁给最强壮的男人，而且也嫁给最勇敢的男人。勇敢成为解决群体压力最为重要的美德。人生从某种意义来说就像一场精彩的游戏，丛林法则是游戏者普遍信奉的法则。适者生存，不适者淘汰。生存下来的不仅是最具智慧的人，而且也是最勇敢的人！

有勇气在生活中尝试解决人生问题的人，正是那些使社会臻于伟大的人，那些仅仅循规蹈矩过活的人，并不是在使社会进步，只是在使社会得以维持下去。

——泰戈尔

你可曾见过这样的人：他不懂得什么叫“放弃”，每一次挫折，他从不气馁，而是微笑而从容地面对；或者，你又可曾见过这样的人：他不懂得什么叫“失败”，任何不幸与灾难都不会成为他的障碍，在他的生活字典中也早已没有“不可能”与“做不到”的字眼。假如你曾见到过，那么你所见到的，就是一个勇者，就是一个胜利者。新大陆的发现，北极的探险，还有众多文明的伟大奇迹，都不能不说这是这些勇者的杰作。

古今中外，所有成就了一番伟业的那些人，他们或许有着各种各样的缺点与不足，也可能并不具备为世人所瞩目的某些优良品质，但他们却绝不会缺少毅力与勇气。那些胆小怕事的人，那些缺少勇气的人，那些遇到困难就退缩不前的人，他们必定会因某些小小的成就而沾沾自喜，止步不前，当然也就无所谓成功与胜利。俗话说，“狭路相逢勇者胜”。勇气，是那些伟大的成功者成就事业的前提，也是他们所共有的特征。勇气，犹如一把万能钥匙，它可以开启所有困难的锁链。是它，让那些一贫如洗的年轻人能够负担起学业，开创成功之路，实现梦想；是它，赋予社会的伤残志士以无穷的力量，让他们得以自力更生，勇往直前；是它，让无数的贫民百姓发家致富，过理

想中的幸福生活；是它，让软弱无助的妇女可以拯救孤苦无依的单亲家庭；也是它，在紧要关头，在经济低潮与商业危机中，让成千上万的人免遭灾难。在勇气的面前，所有的困难与挫折都显得那样微不足道。它可以逢山开路，遇水搭桥；它可以用电讯沟通大陆，也可以让铁路跨过大洲；它可以让人类发现新大陆，更可以指导人们赢得历史上最伟大的战斗。

随着经济的发展，信息化时代的到来，现代社会日益变为一个充满竞争与挑战的社会。国家与国家之间，地区与地区之间存在竞争，各个领域、各个行业之间乃至行业内部的竞争更是无处不见，无所不在。在这个竞争需求日新月异、网络资讯技术日益升温的时代，一个人如果依然固步自封，安于现状，那么，他就会为这个时代所摒弃，成为这个时代的沦落人。因此，要想在日益激烈的竞争中立于不败之地，要想在夹缝中求得生存与发展，你就必须有高人一筹的勇气与胆识，换句话说，你不仅要有敢为天下先的胆魄与意识，更要将这种胆识付诸行动，走在别人的前面，谋他人所不曾谋，谋他人所不会谋，抢抓机遇，加快发展。唯有这样，你才可能成功，才可能成为所谓的勇者、强者、胜者！

第一章 拥有超人的胆魄敢于走在所有人前面

“敢为天下先”，一个大家并不陌生的语汇，首先要是个“敢”字当头。当我们回首无数成功人士的人生轨迹时，当我们剖析他们的成功案例时，就会发现，正是这个“敢”字，让他们成就了伟业，让他们迎来了辉煌。

下文的这个故事，对这一“敢”字或许作出了最好的诠释：

一位年轻人乘火车去外地，窗外荒无人烟的山野之色并没有缓解车中人的困倦与疲劳，与所有的乘客一样，他也只得百无聊赖地东张西望，仿佛在刻意捕捉一些特别的东西来打发车上的无聊时光。恰逢此时，火车缓缓驶过拐弯处，一座简陋的平房也随之慢慢映入人们的眼帘。乍看上去，房子并无什么特别之处，可它却几乎让所有的乘客同一时间睁大眼睛“欣赏”寂寞旅途中的这道风景线。有的人则开始窃窃私语，正是这座房子打破了车厢内的沉

寂，年轻人的心也突然间为之一亮。

返回时，他在中途下了车，不辞辛劳地寻访那座简陋的房子。随即便花了好几万元买下了这座在大多数人眼中一文不值的破屋，以致房主都为之震惊，甚至有些窃喜，因为此房的门前每天都会有火车驶过，“隆隆”的噪音实在让他们有些不知所措，房主早就想低价转让此屋，只是苦于多年来一直无人问津，如今突然间能以高价出售，顷刻间似乎有一种天上掉馅饼的感觉。

然而，在年轻人的心中，却有自己的盘算。他认为，这座房屋虽破，但它正好处在拐弯处，火车每每经过这里就会缓缓前行，疲惫的乘客途经这里看到这座房子，精神就会为之一振，用来做广告是再合适不过的了。年轻人敢想也敢做，很快，他便开始和一些知名品牌联系，向他们推荐此处做广告是不可多得的好场所。当然，也同样有独具慧眼的企业采纳了这一建议，可口可乐公司看中了这个广告载体，短短三年租期内，它就向年轻人支付了18万元的租金。

年轻人的故事告诉我们，瞬间的一个想法，瞬间的一个举动，都有可能蕴含着巨大的商机，都有可能为你架起通往成功的桥梁。培根也曾说过：“青年长于创造而短于

思考，长于猛干而短于讨论，长于革新而短于守成。”拥有“敢为天下先”的胆魄就要求我们不仅要有打破一切常规的勇气，更要有一切皆有可能的信念。

真正的成功者，从来都不是陈规旧俗的捍卫者，相反，他们往往是率先粉碎陈规旧俗的先行者。他们绝不会仅仅因为“老规矩”的“老”就会对它们有所敬畏，就会盲从于先前的体制，相反，他们所关注的永远是不断创新，不断提高，做行业的领路人，做时代的典范。

每一位成功者所取得的成就，都是对自我特色的表达，都是自我的一种缩影。他所制造和捍卫的品牌，他所经营的商业企业，他所写就的煌煌巨著，他所留下的惊世之作，他所宣扬的箴言警语——所有这一切，都是成功者向世界表达自我的方式。一个胆小怕事的人，一个畏首畏尾的人，一个因循守旧的人，一个墨守成规的人，不论他多么能干，他始终都会觉得自己与成功无缘，始终都无法赢得真正的成功。因为“无所畏惧、标新立异、敢为天下先”是开拓者所必须具备的素质，也是他们所共有的特征。

真正的成功者，他们相信一切皆有可能。他们始终相信自己的看法就是铸就成功的基石。他们可以尽情地独立

思考、独立行事，他们并不需要成群结队的赞成者，他们并不担心会被孤立，他们有勇气踏遍杳无人迹的荒野，涉足别人从未涉足的领域，也敢于成为天下“第一个吃螃蟹的人”。

正因为如此，他们成就了别人所未能成就的伟业，他们在自己所处的时代留下了别人所不曾留下的足迹。他们属于真正的勇者，因为勇敢者不会为了逃避现实而给自己找借口，不会怨天尤人，不会乞求他人的怜悯与帮助，他们所懂得的仅仅是用富于创造力的头脑，用奋斗与努力去编织人生中最美丽的花环。

信息时代的到来，一方面让许多人充满了期待与梦想，希望它能带来无限商机，赋予我们一个成功的未来；但与此同时，它也让更多的人，尤其是没有挑战心理准备的人充满恐惧，唯恐它否定了现有的谋生手段与技能，使多年来累积的职场经验一夜之间化为乌有，成为劳动市场的弱势群体。

在这样一个急剧变化的时代，机遇与挑战并存，“变”更加成了赢取成功惟一不变的真理。综观古往今来的各个领域，那些为世人所公认的富豪，那些让世人瞩目的CEO，那些名垂青史的政治家，那些人类文明的开拓者，几乎无

一不是率先垂范的典范，让我们逐一走入他们所处的世界，进驻他们的生活圈，我们或许才能真正领略何谓“敢为天下先”，也才可能真正悟出怎样才能做到“敢为天下先”。

比尔·盖茨，一个让大家耳熟能详的名字，一个世界级的传奇人物，其个人资产已处于世界之巅，有关他的财富，有关他在《福布斯》的排名，我们都无须重提，只要翻阅报纸杂志，对于有关他的奇闻逸事，有关微软的报道，我们都不可能做到视而不见，避而不谈。正是他，让电脑文化颠倒了白昼与黑夜，正是他，改变了人们惯有的工作与生活模式，也正是他，让人类进入了一个新的电脑时代。那么，而今，年近知天命的他，面对软件业这片处女地，又是如何一步步抢占先机，如何一步步捷足先登，如何成为软件业的领跑者的呢？

1955年，在美国西北部华盛顿州的西雅图，诞生了日后让整个世界都为之震惊的神话人物比尔·盖茨。

儿时的他非常顽皮，稀奇古怪的想法层出不穷，屡见不鲜，而且性情急躁、态度鲁莽，偶尔还会招惹一些是非。因而，在同学们心目中，他是一个游手好闲、假装正经、甚至有些神经质的冒失鬼，而在老师的心目中，充其