

25周年纪念版

SEE YOU
AT THE TOP

(美) 金克拉 (Zig Ziglar) 著

百大企业奉为训练圭臬
英文版已销售逾170万册
被译为20多种文字
长期位居《纽约时报》畅销书榜

新华出版社

与你在
巅峰相会



感谢你的努力工作，教会了那些身居领导职位的人如何在领导工作中保持正直和诚恳。我们的孩子在他们的生活中迫切需要角色典范和正面的影响。再次祝贺你，金克拉！

——芭芭拉·布什，美国前第一夫人

ISBN 7-5011-6867-9



9 787501 168675 >

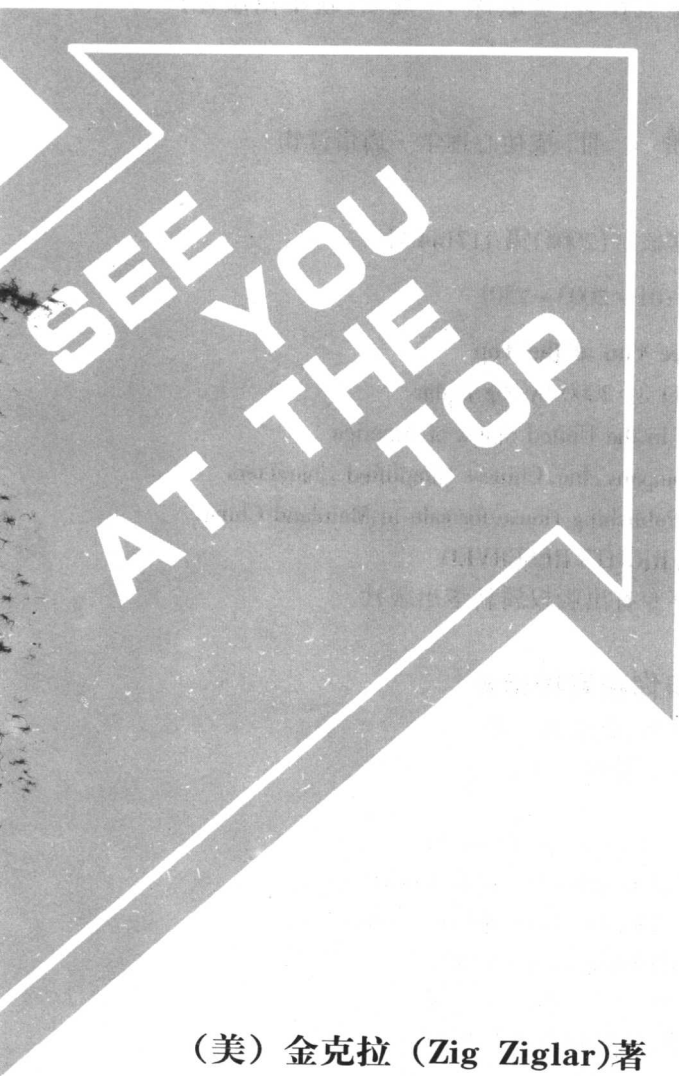
ISBN 7-5011-6867-9/G · 2497

定价：28.00元

与你在

巅峰相会

25周年纪念版



(美) 金克拉 (Zig Ziglar) 著
赞歌 译

新华出版社

图书在版编目(CIP)数据

与你在巅峰相会/(美)金克拉著;赞歌译. —北京:新华出版社,
2005.1

ISBN 7-5011-6867-9

I. 与… II. ①金…②赞… III. 成功心理学—通俗读物
IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)第 117144 号

著作权合同登记号:图字:01-2003-2301

See You at the Top

copyright © 2000 by Zig Ziglar

First published in the United States of America

by Pelican Publishing Company, Inc. Chinese Simplified Characters
edition Licensed to Xinhua Publishing House for sale in Mainland China.

ALL RIGHTS RESERVED

中文简体字专有出版权属新华出版社

与你在巅峰相会

[美]金克拉 著

赞歌 译

*

新华出版社出版发行

(北京石景山区京原路8号 邮编:100043)

新华出版社网址:<http://www.xinhupub.com>

中国新闻书店:(010)63072012

新华书店经销

北京振宏福利印刷厂印刷

*

787毫米×1092毫米 1/16 17.5印张 250千字

2005年1月第一版 2005年1月北京第一次印刷

ISBN 7-5011-6867-9/G·2497 定价:28.00元

我的信念

最深的海洋没有信念，最凶狠的野兽没有信念，最高的高山没有信念。只有人类才有信念。信念越坚定，成就也越高。

我们深信——“种瓜得瓜，种豆得豆”是宇宙间不变的法则。机会伴随着责任降临。经验才是最好的导师。

我们深信——脚踏实地工作时流下的汗水是最值得骄傲的风景。让你的同胞看到，正直与工作创造的价值可以提升他的地位与自我价值。惟有设定理想的目标，全力以赴，才能得到真正的满足。

我们深信——自我接纳、个人成长加上诚实、忠诚，可以使人具备成功、快乐所必需的内在平静及力量。美德、信念、正直，是成功的基石。如果没有稳固的基础，在人生旅途中随时都可能绊倒。

我们深信——耶稣说：“我所做的事，信我的人也要做，并且要做比这更大的事。”是说给你，也是说给我听的。人生而具有成功的种子。基于这些信念，我们无需轻视或高看任何人。

我们深信——惟有无条件的爱——给予与原谅，才是人生意义之所在。活着就要爱人，爱人就要助人，助人就要分清给予与施舍的区别。只要尽力助人，就能如愿以偿。

因为我们有信念——有爱心，因此希望帮助你自助。

金克拉

序 言

每次翻开《与你在巅峰相会》，你的脑海中可能都会浮现出“与众不同”这四个字。它的封皮与众不同，以“尾声”开篇当然也是与众不同。这本书在“感觉”“主题”，还有“技巧”方面都与众不同。例如，我常常改变你阅读的速度。在这本书中我用了800多条类推、举例、俏皮话，或言简意赅的短语，我常常插入其中的一条，使得你停下来，希望你重新再读一次，确保你真正领会了我所要传达的信息。正如我所强调的，我还要着重提出一个在今天的市场上“与众不同”的主题——惟有帮助足够多的人获得需求，才能满足你的人生需求。

身为作者，我深信这本书与众不同、效果惊人，但我的目的不是要写一本“与众不同”的书。本书的与众不同，是因为我以口语化的方式写作。（我就像是一名斜着眼的铁饼运动员。我没有创造任何记录，可是我却使人们保持着警惕。）在这些年中，题为“饼干，跳蚤，水泵把手”的演说，我发表过3000多次，这是该书最早的标题。起初，这本书只包括45分钟的讲稿。经过这些年，原本只有45分钟的演讲稿，已经累积成为这本洋洋巨著，其中有“我能做得到”课程，我曾经在学校、教会对此进行传授；还有“注定要赢”，这是为期三天的课程，我每年都在得克萨斯州的达拉斯讲授这个课程。

《与你在巅峰相会》所涵盖的范围非常广泛，但是，我主要的目的则是为了传达我在信念、爱、乐观与热忱诸方面的所思所感。这一点非常重要，因为在当今的社会上，有许多人对于真爱与真正的信念感到茫然，而且他们还会“老于世故”，不愿表露他们真正的感想，不愿对任何事物表现出真正的热情。

《与你在巅峰相会》是一种哲学，但却不空谈理论。书中的观点、步骤与技巧，都来源于我对实际生活的体验。它包含了我在销售与人际关系方面的经验，另外还有与世界各地、各个领域高级主管相处的心得。将这些观点与技巧在本书中加以应用，也就意味着你正在学习他人的经验——而不是学习他人的理论。这才是最实用的成长方式。因为，如果事事都要亲自尝试，不但费时，而且代价太大，会引起很大的挫败感。

坦率地说，我坚信，我当年展开人生竞赛时，如果能读到这本书，绝对可以进步得更快，我的成就也会更高。显而易见，您若是能善用我以2,000多小时精心研究并撰写出来的哲学，您的生活必定会更加丰富而美好。

《与你在巅峰相会》的很多读者热情地强调，这是一本永远也读不尽的书，我希望你也会有这样的感觉。你可以随手把它拿起来，翻到任何一页，把它作为一份精神快餐，你也可以从头至尾细细研读，就像是生活一样。然后出发。

如果你能善用本书的观念，我必将“与你在巅峰相会”。

目 录

序 言	(1)
尾 声	(1)

第一篇 通往巅峰的阶梯

第一章 人生的“更多”方式	(5)
第二章 就在此刻	(17)

第二篇 自我评价

第三章 贼	(31)
第四章 自我评价恶劣的原因	(41)
第五章 不良自我评价的外在表现	(47)
第六章 建立健康自我评价的十五个步骤	(53)

第三篇 人际关系

第七章 如何看待别人	(77)
第八章 好与坏，都与你相关	(89)
第九章 最重要的“另一半”	(99)

第四篇 目 标

第十章	真的需要设定目标吗?	(111)
第十一章	目标的特性	(119)
第十二章	设定你的目标	(126)
第十三章	达成你的目标	(135)

第五篇 态 度

第十四章	“正确”的态度重要吗?	(157)
第十五章	态度保险	(173)
第十六章	滋养心灵	(191)
第十七章	习惯与态度	(204)
第十八章	改掉坏习惯, 培养好习惯	(214)
第十九章	潜意识	(223)

第六篇 工 作

第二十章	工作着才是赢家	(231)
第二十一章	准备就绪	(237)
第二十二章	启动, 抽水, 出水	(242)

第七篇 渴 望

第二十三章	由平庸到杰出	(249)
第二十四章	聪明的无知	(252)
第二十五章	大卫与“巨人”	(257)
开 始		(267)

尾 声

用这种方式作为一本书的开端，或许非同寻常，不过，这正是一本“非同寻常”的书。书里谈到的是你、你的家庭、你的未来以及你如何通过付出更多而获得更多。我们认为，这是“尾声”，至少，它是消极的思维，消极的行动，以及消极反应的“尾声”，或者至少是它们就要到达尾声；它是失败主义及悲观思想的尾声；是满足于蝇头小利、芝麻小事的尾声；是受庸庸碌碌的小人物影响的尾声。简而言之，对于你来说，这就是世上最严重的沉疴——“态度僵化”的尾声。

你注定要赢！

第一篇

通往巅峰的阶梯

目 的：

1. 打开你的心扉，激发你的想像力，启动你的思维。
唤起你的好奇心，使你对自己的现状产生应有的不满。
2. 确认你的人生目标，并规划出达到目标的步骤。
3. 唤醒你沉睡的潜能。
4. 协助你认知并克服自己失败的原因。



第一章 人生的“更多”方式

2:20 开往波士顿的航班

约翰·琼斯住在纽约市。有一次，他想去波士顿，于是，他到机场买好了机票。这之后还有几分钟的空档，他就走到电脑算命机旁边，踩上去，投入一枚硬币，一张命运笺掉了下来，上面写着：“你的名字约翰·琼斯，体重 188 磅，正要搭 2:20 的航班去波士顿。”约翰大惊失色，因为上面写得完全正确。他又踩上去，重新投入一枚硬币，又掉下来一张命运笺：“你的名字还是约翰·琼斯，体重仍是 188 磅，你还是要搭 2:20 的飞机去波士顿。”这下子他更加诧异。他觉得一定是有人故意捣蛋，于是他决定，不管对方是谁，他都要“捉弄”一下对方。他到厕所换了衣服回来，又踩上算命机，投入一枚硬币，命运笺又掉了下来：“你的名字还是约翰·琼斯，体重还是 188 磅，不过你刚刚错过了 2:20 飞往波士顿的航班。”

这本书就是写给那些错过 2:20 飞往波士顿航班的人，或者因为某种原因决定提前下飞机的人看的。简而言之，本书是为错过生命中许多美好事物的人所写的，我想通过它帮助你得到自己应该得到、有能力得到的东西。