

职场如棋局
竞争大比拼

高手似林立
求职不容易

兵卒车马炮
若想早胜出

将帅携相士
走好三步棋

职场黄金读本



马 炮

ZOUHAOQIUZHITSANBUQI

走好求职三步棋

钱诗金 程继隆 编著

马 相

士

象



企业管理出版社
ENTERPRISE MANAGEMENT PUBLISHING HOUSE

钱诗金 程继隆 编著

走好求职三步棋

招聘指南

职场如棋局
兵卒车马炮
竞争大比拼
若想早胜出

高手似林立

将帅携相士
求职不容易
走好三步棋

——题记



企业管理出版社
ENTERPRISE MANAGEMENT PUBLISHING HOUSE

图书在版编目 (CIP) 数据

走好求职三步棋/钱诗金, 程继隆编著. —北京: 企业管理出版社, 2006.5

ISBN 7 - 80197 - 443 - 3

I. 走… II. ①钱…②程… III. 职业选择—通俗读物 IV. C913. 2 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2006) 第 039468 号

书 名: 走好求职三步棋

作 者: 钱诗金 程继隆 编著

责任编辑: 同书会

书 号: ISBN 7 - 80197 - 443 - 3/F · 444

出版发行: 企业管理出版社

地 址: 北京市海淀区紫竹院南路 17 号 邮编: 100044

网 址: <http://www.emph.cn>

电 话: 出版部 (010) 68414643 发行部 (010) 68414644

编辑部 (010) 68416775

电子信箱: 80147@sina.com zbs@emph.cn

印 刷: 北京智力达印刷有限公司

经 销: 新华书店

规 格: 170mm × 230mm 1/16 开本 12.75 印张 160 千字

版 次: 2006 年 5 月第 1 版 2006 年 5 月第 1 次印刷

印 数: 0001—5000 册

定 价: 28.00 元



前言：求职如下棋

求职如下棋，无定数，多变数。今天的职场，不见硝烟，但见硝烟。说职场是残酷的战场，一点也不过分——几乎在任何形式的招聘会上，都是人头攒动，摩肩接踵，热烈得近乎火拼，让我们共同感受到这样一种生动而严酷的现实：求职不易，竞争激烈。

国家发改委专题报告显示：2006年预计全国劳动力供求缺口1400万，其中大学毕业生413万，比上年增加75%。大多数初涉职场的应聘者，在近乎火拼的求职路上，经过几个回合的较量，饱尝一番酸甜苦辣之后，不禁深深地慨叹：找到一个理想的职位，比找对象还难。

职场就像是一场棋局，竞争对手是与我们身价相当的人。可有的人能预想到几步，早早便做好安排；有的人只能是走一步，算一步。

与高手对招，常常一步失策，满盘皆输；但是高手下棋，处于下风的残局，却可能峰回路转，起死回生。

有的人下棋，落子如飞，但是常忙中有错；有些人下棋，又因起初思考太多，举棋不定，弄得后来捉襟见肘。

有的人下棋，不到最后关头，决不认输；有些人下棋，稍见情势不妙，就弃子投降。

棋子总是愈下愈少，职场空缺也总是愈来愈少，于是早时落错了子，后来都要加倍苦恼地应付。而棋子一个个地去了，愈是剩下的少，便愈是得小心地下。赢，固然漂亮；输，也要撑得久。输得少，才有些面子。

所幸者，求职的棋局，虽也是“起手无回”，观棋的人，却不必“观棋不语”，于是功力差些的人，找几个参谋，常能开创好的局面。但千万记住，观棋的参谋，也有他自己的棋局，可别只顾找人帮忙，而误了盘上的厮杀。

如果你不知道筹划未来，必是个很差的棋手；如果你没有参谋，必是很孤独的棋手；如果你因为输不起，而想翻棋盘，必是最傻的棋手。

请问：你还有多少棋子？你已有多少收获？你是不是应该更小心地，把所剩无几的棋子，放在最佳的位置？



走好求职三步棋

求职就如下棋一样，制胜之道，在于同样的布局及明智的选择。人要成功，首先要选对行业。曾经让人羡慕的金饭碗，如今越来越少。21世纪，如何选择自己的成功之路？选对行业并且不断提高自己的社会竞争力，才是我们应该去努力寻找的永久的金饭碗！你应该选择：

一个充满机会与挑战，前程似锦的朝阳行业。

一个免巨额创业资金，低风险高回报的行业。

一个有系统培训，能快速成长的行业。

一个能自己决定工作时间、收入水平的行业。

一个政策透明、晋升有道、越做越轻松的行业。

华尔街的名言：

机会在怀疑中产生，

机会在半信半疑中发展，

机会在一片看好声中结束。

每个棋子在某种程度上，就像每次职业发展的机会，都很平等，但是棋手如果把每一步棋都下好，连续起来就是一盘赢棋。一个人珍惜每次机会，走好职场每一步棋，那他肯定会有所成就。个人职业发展本身就是博弈的一种，对职业棋手来说，你要想让你的职业现在达到什么程度，下一步再达到什么地步，今后的职业走向在哪里，你就像棋手一样每一步都要先精确地计算出来。求职需要的不仅仅是智商，也不仅仅是情商，还需要培养自己的情商，惟有智商、情商、情商都较高的人，才能在职场上游刃有余，前途无量。对于一个求职者来说，不要怀疑自己环境的好坏，也不要怀疑职业的有无，应该清醒地看到，职场处处有风景，职场处处是平台，从职业生涯规划来看，职场强者需要耐心和毅力，耐心让你获得扎实的创业经验；毅力使你得到行业资源，这些经验和资源是你驰骋职场的不竭动力。

求职是人生中的一个棋局，如何以平和心态开局、如何靠转变观念博弈、如何用行为体现价值，请君走好三步棋。

编 者



catalogue 目录

前言：求职如下棋 (1)

第一步棋：以平和心态开局

职场心态准则：

心态决定事态。有好的职场心态，就会有好的职场发展事态。

降低门槛 调整期望

求职铭一

在职场上，如果你不肯降低门槛，一味盯着很高的期望值不放，就容易错过眼前的就业机会。

| | |
|-------------------|------|
| “跪射俑”的启迪 | (6) |
| 寻找“所罗门遗址” | (7) |
| 适时修正期望值 | (8) |
| 调整期望值误区 | (10) |
| 我的目标就是当总裁 | (10) |
| 能当好下属就能当好主管 | (10) |
| 成功的关键在于运气 | (10) |
| 把期望寄托在人事部门 | (11) |
| 只有得到公司赏识才能实现自己的愿望 | (11) |
| 由老板决定自己的期望 | (11) |
| 只有改正了缺点才能实现期望 | (11) |
| 邻家的绿地总是更绿更好 | (11) |
| 抓住再次的期望 | (12) |
| 提升期望值概率 | (13) |
| 实现期望靠自己 | (14) |

目
录



| | |
|----------|------|
| 降低期望值易成功 | (16) |
| 记住自己的期望 | (18) |
| 时刻不忘期望值 | (19) |



手眼合一 确定优势

求职铭二

在职场上，如果有一份很风光且薪水很高的职位，但自己的能力又达不到，那就最好退掉，去做一份和自己本事合拍的工作。

| | |
|-------------------|------|
| 求职切忌眼高手低 | (25) |
| 作用一：防痒——纠正一个坏习惯 | (26) |
| 作用二：发力——激发一种好行为 | (28) |
| 作用三：提神——拥有一个好心情 | (29) |
| 眼高手低——职场败局 | (30) |
| 败局一：眼高手低导致光说不练坏习气 | (30) |
| 败局二：眼高手低往往会使自折生路 | (31) |
| 克服眼高手低的方法 | (31) |
| 改变眼高手低的三句话 | (33) |
| “不行动，就完了” | (33) |
| “从眼下做起” | (34) |
| “为什么一点儿表示也没有” | (34) |
| 训练自己从低处做起 | (35) |
| 承担全部责任 | (35) |
| 生活有目标 | (36) |
| 制定行动计划 | (36) |
| 愿付出代价 | (36) |
| 不断自我鞭策 | (37) |
| 绝不半途而废 | (37) |
| 办事从不拖延 | (38) |
| 在职场上发挥优势 | (38) |
| 职场优势自我检测 | (40) |
| 词语——语言智力优势 | (40) |
| 数理——逻辑智力优势 | (41) |
| 视觉——空间智力优势 | (41) |



目 录

| | |
|----------|------|
| 动手能力优势 | (41) |
| 音乐智力优势 | (42) |
| 人文智力优势 | (42) |
| 人际交往智力优势 | (43) |
| 自省能力优势 | (43) |

○ 锁定目标 直击要害

求职铭三

一心想拣个大西瓜，到头来却两手空空。在职场上挑肥拣瘦，将会连连失手。记住：即使再不合胃口的职位也自有其味。

| | |
|-----------|------|
| 站在迷宫入口处 | (47) |
| 收敛“飞特”心情 | (48) |
| 最好的职业在哪里 | (50) |
| 挑肥拣瘦的负面后果 | (52) |
| 锁定职场目标 | (54) |

第二步棋：靠转变观念博弈

就业观念准则：

观念引导理念。职场就业的观念新，
职场出路也就会更好。

○ 仰视四野 踏出生路

求职铭四

在职场上，往往是思路决定出路，大思考大出路，
小思考小出路，无思考无出路。

| | |
|-------------|------|
| 职场生存需要大格局思考 | (64) |
| 大格局思考需要自我强化 | (66) |
| 大格局思考与小格局思考 | (68) |
| 大格局思考与惰于思考 | (72) |
| 大格局思考法测试 | (74) |
| 大格局思考训练 | (75) |



不断加油 增强动力

求职铭五

职场上的赢家，永远是岗位上的学者。只有不断学习的员工，才能建立和巩固自己的职业平台。

| | |
|--------------------|------|
| 老板看重爱工作又爱学习的人 | (83) |
| 把进企业看成是又进学校 | (86) |
| 学习在应用时才开始 | (88) |
| 学习是一生的职务——一封发人深省的信 | (92) |
| 学习是就业的另一种投入 | (94) |
| 学习提升职场能力 | (98) |



自当老板 别有洞天

求职铭六

职场上一切招聘公司，都有一个自己的老板，如果你不能够被公司聘用做员工，你可以被自己聘用做老板。

| | |
|--------------|-------|
| 修建好自己的职业码头 | (106) |
| 做老板的职场体验 | (108) |
| 做老板要战胜恐惧心理 | (112) |
| 老板在干中打造 | (114) |
| 挖掘老板潜质养成良好习惯 | (116) |

第三步棋：用行为体现价值

就职行为准则：

行为体现价值。职场行为决定职场前途，体现着人生价值。



保持平静 挑战逆境

求职铭七

职场多逆境。对待逆境，最好的行动是不要闲下，做自己该做的事，即使举步维艰，也要忍辱负重。

| | |
|--------|-------|
| 学会逆来顺受 | (123) |
|--------|-------|



目 录

| | |
|----------------|-------|
| 主动适应环境 | (126) |
| 逆来顺受的自我磨炼 | (128) |
| 让自己加倍胜出 | (131) |
| 逆来顺受的护身法 | (135) |
| 耳聪目明 | (136) |
| 储蓄人脉 | (137) |
| 多听少说 | (137) |
| 勇于承担 | (137) |
| 适时邀功 | (138) |
| 不必恐惧不顺 | (138) |
| 克服逆来顺受的负面心理 | (139) |
| 永远觉得自己不够好 | (140) |
| 非黑即白看世界 | (140) |
| 做太多，要求太严格 | (141) |
| 和平至上 | (141) |
| 强权压制反对者 | (141) |
| 天生叛逆 | (142) |
| 一心击出全垒打 | (142) |
| 恐惧当家 | (142) |
| 情绪障碍 | (143) |
| 职场逆来顺受守则 | (143) |
| 逆来顺受技法 | (146) |
| 一不怕苦，二不怕难，任劳任怨 | (146) |
| 勇于认错 | (147) |
| 把“折旧率”降到最低 | (147) |
| 做事别忘做人 | (148) |
| 少将个人情绪带到公司 | (148) |
| 不妒忌上司的福利 | (148) |
| 多提建议少放冷箭 | (149) |
| 让上司对你另眼相待 | (150) |



燃烧激情 做新背景

求职铭八

英雄不问出身。在职场上，不管你来自何方，
注重的是你本人，你的现在和你的用处。

| | |
|--------------------|-------|
| 职场不问出身 | (153) |
| 把出身当作磨刀石 | (155) |
| 把出身变为动力和资本 | (156) |
| 把出身作为经营人生的背景 | (160) |
| 把出身当作取胜职场的理由 | (161) |



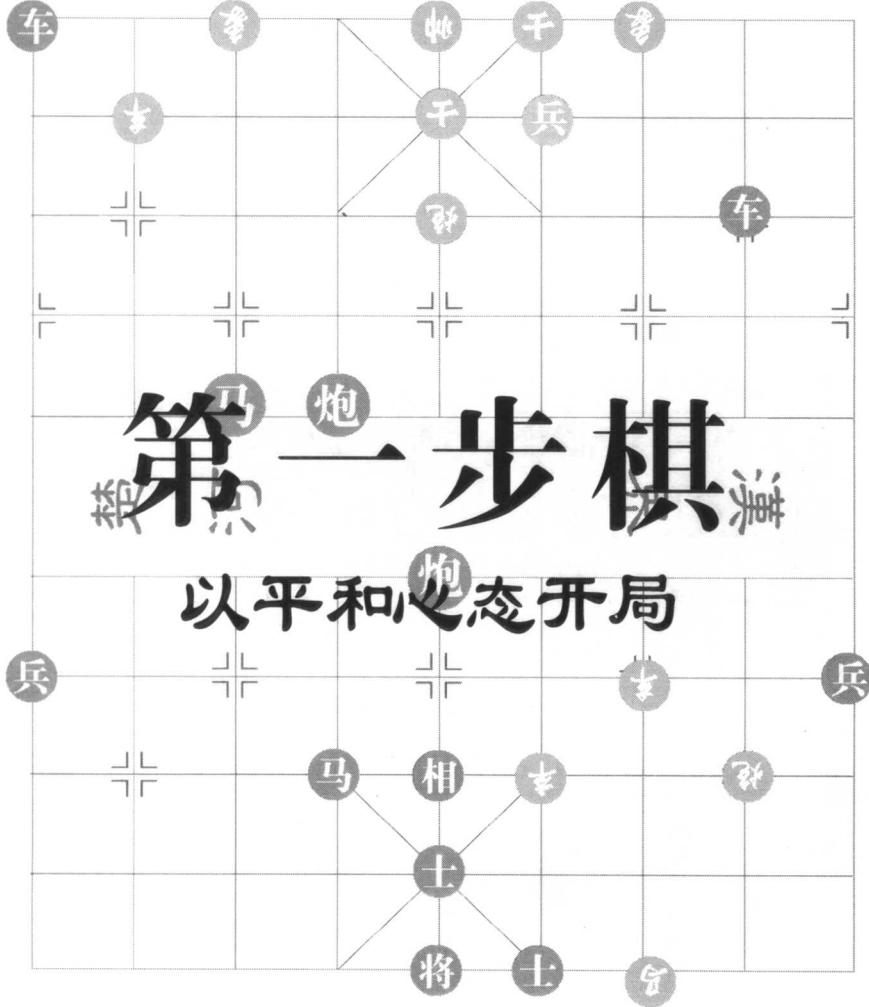
兑现承诺 备战创业

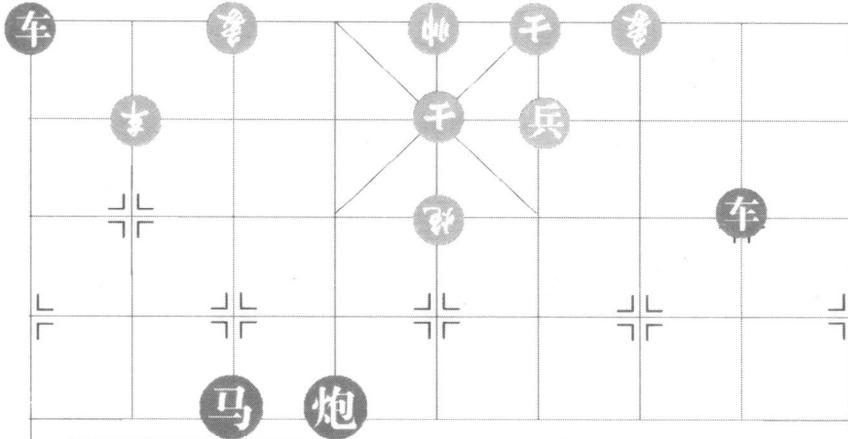
求职铭九

职场上的每一种行为，都是在兑现自己的承诺，
都是为创业而备战，以此成就一种梦想。

| | |
|---------------------|-------|
| 职场赢者属于有坚定承诺的人 | (167) |
| 承诺能使人成为职场强者 | (170) |
| 用付出兑现承诺 | (171) |
| 承诺是职业生涯的动力 | (173) |
| 求职承诺勿忘创业 | (176) |
| 直面应对职场挑战 | (180) |
| 时刻准备着创业 | (183) |

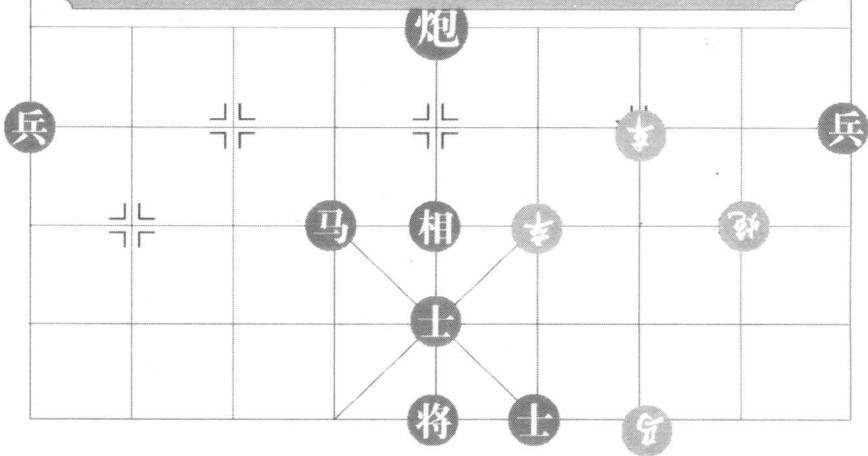
| | |
|------------------------------|-------|
| 附录一：建立 CN 域名——大学生求职新思路 | (187) |
| 附录二：北京市人才市场概览（2006 年） | (189) |
| 参考书目 | (194) |





职场心态准则：

心态决定事态。有好的职场心态，就会有好的职场发展事态。





降低门槛 调整期望

请你向自己问一句：我会为自己定下什么目标，假如我要取得这个目标的可取值的话？

——著名职业导师罗伯特·舒勒



求职铭

在职场上，如果你不肯降低门槛，一味盯着很高的期望值不放，就容易错过眼前的职业机会。

職場
銘



第一步棋 以平和心态开局

求职应聘，每个人都是满怀着自己的期望进入职场。

值得思考的是：你的期望值如何把握？

有一个经典的提问：有一间藏有很多幅画的房子突然着火了，房子最里头放着价值连城的名画，而一般的画堆放在门口，你应该先拿哪一幅画？

这里，抢救门口的画才是最明智的选择。

职场的求职期望，就如抢救画一样——让期望值离自己近一点。

对自己要有一个恰如其分的评估，努力缩小“期望我”和“现实我”的差距。在寻找职业时，既不好高骛远，又不妄自菲薄，要把长远目标与近期目标有机地统一起来，这样才有助于“期望我”的最终实现。

职场上的目标很多，哪一个才是你所期望的，就要以灵性的嗅觉和技巧，用敏锐的发现去锁定自己的目标，用符合自己实际水平的力量和智慧去撞击，这扇命运之门才会为你所开。

歌德年轻时，他怀抱的期望很大，要在30岁前让自己拿出一部大作，但苦苦思索不得而空，他很快意识到自己对自己的期望过高，不切实际，于是从头开始，降低自己的期望值，脚踏实地从基本功做起，一年后，创作出了他的最初的作品——《少年维特之烦恼》。

伦琴在实验室里扎了6年，本来是想找晶体光谱的，结果光谱没找到，却意外地发现了X射线。他的副产品更多，除了X射线，英国政府给他12万英镑，瑞典诺贝尔奖委员会奖励他53万美元，他那张印着左手的感光纸，更是副产品中的大头，1932年被美国的一位收藏家以120万美元的价格买下。

总之，造物主从不让伟大的追求者空手而归，即使你最后没有达到你的预期，它也要给你点副产品，作为对你的奖赏。

世间的任何事物，只要你执著地追求，你就会发现他们的背



兵

走好求职三步棋

6

后都隐藏着你所期望的。

眼前所能实现的价值，有时甚至远远超过梦想中所期望的价值。如果你现在是一位正在为梦想奋斗着的人，千万不要停下脚步，意外的惊喜，也许明天就会降临。

步入职场，并不是一开始就能按照你的期望迈步，期望降低一点，或许步子会走得更好，但期望一旦抬得过高，反而欲速则不达。

“跪射俑”的启迪

在西安兵马俑博物馆，我们都能看到那尊被称为“镇馆之宝”的跪射俑。跪射俑作蹲跪姿，左腿弯曲，右足竖起，双目炯炯，凝视前方。馆中的跪射俑神态各异，具有鲜明的个性特征。跪射俑被称为兵马俑中的精华，中国古代雕塑艺术的杰作。

由跪射俑想到职场求职之道。从进入职场的求职者来看，年轻人往往个性张扬，率意而为，一般不会委曲求全，只会将自己的求职档案装扮得精彩绝伦，将自己的过高期望张扬不已，结果可能是处处碰壁。而务实的求职者，就知道自己的期望应该符合自己的实际情况，学会了内敛，少出风头，不争闲气，专心做事。像跪射俑一样，保持求职的低姿态，避开无谓的纷争，避开意外的伤害，更好地表现自己，发展自己，成就自己。

老子说，当坚硬的牙齿脱落时，柔软的舌头还在。柔软胜过坚硬，无为胜过有为。学会在适当的时候，保持适当的低姿态，绝不是懦弱和畏缩，而是一种聪明的求职之道，是求职的大智慧、大境界。

有一位求职者，以为自己是一所名牌大学毕业的高材生，未出校门时就已经为好几家企业写过文案，也获得某企业老总赞赏