

■ 励志与创富丛书 ■

潜能与财富

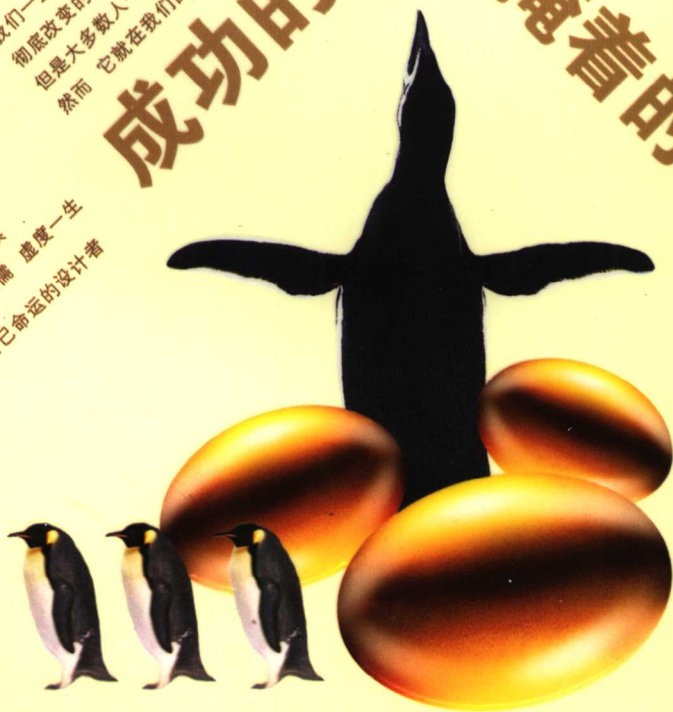
重庆出版社

苟世祥 著

■ 我们一生都在寻找可以使我们的生活
彻底改变的那种能力
但是大多数人一生都没有找到
然而 它就在我们面前

成功的门是虚掩着的

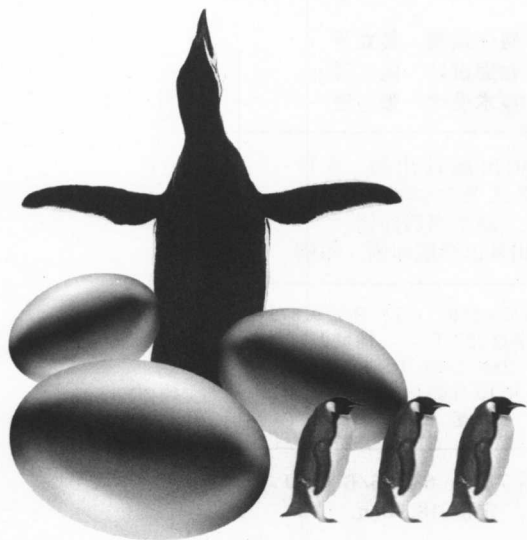
■ 当你自身就有某种潜质
当它不断提醒你
你可以成为巨人的时候
你难道还想做个平庸 虚度一生
■ 每个人都是自己命运的设计者



潜能与财富

■ 励志与创富丛书 ■

苟世祥 著



重庆出版社

图书在版编目(CIP)数据

潜能与财富/苟世祥著. —重庆:重庆出版社,2004.9
(励志与创富丛书)

ISBN 7-5366-6847-3

I. 潜... II. 苟... III. 成功心理学 IV. B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)第 096568 号

· 励志与创富丛书 ·

潜 能 与 财 富

苟世祥 著

责任编辑 吴立平

封面设计 向 洋

技术设计 张 进

重庆出版社出版、发行
(重庆长江二路205号)

新华书店经销

四川外语学院印刷厂印刷

开本 890 × 1240 1/32 印张 9.875

字数 227 千 插页 2

2004 年 10 月第 1 版

2004 年 10 月第 1 版第 1 次印刷

印数 1—5 000

ISBN 7-5366-6847-3/B · 130

定价:18.00 元

《励志与创富》丛书

顾 问 方 桢 云

主 编 苟世祥 吕 屏

副主编 张春新 张成忠

前 言

人类文明的航船划开万顷碧波,驶入了21世纪的远洋。伫立船首,远眺前方,人类在经济全球化的拂面春风中,憧憬着无限美好的未来。

21世纪既是知识经济时代、数字化时代、高技术时代及生物、生命和基因产业革命时代^①,又是人的潜能将得到最大发掘与发挥的、能够创造出高度发达的精神财富与物质财富的成功时代。

2000多年前,古希腊先哲就发出了“认识你自己”的召唤。迄今为止,尽管人类在宏观世界和微观世界中都取得了巨大的成就,但是,人类对自身的认识还十分有限,对自身潜能的开发与运用,似乎仍旧处在起步阶段。显然,如何解开人对自身困惑的绳索,将是21世纪中人类关注未来的焦点。

人的潜能是无限的,人的思想金矿中能够开掘出比地球上还要多的黄金。这原本是一条为中外许多成功者、创富者所证

^① 张其佐博士提出:在21世纪,经济发展的内在冲动会激励着技术创新,突破性技术及其由此带来的人类第六次产业革命即将来临。人类第六次产业革命中,最有可能成为主导产业的将是延长人类生命周期的生物、生命和基因产业。这个观点引起全球经济学家的关注与讨论。参阅张其佐《第六次产业革命是否已曙光初现》,见《光明日报》2003年1月28日。



明了的真理。然而,不少人却完全不了解这一点。

在现实生活中,人们常常看见这种现象:有的家长总爱对在学习上落后的孩子抱怨说:“你不是那块料。”这些家长是否知道,他们的这句话是一种有害的暗示,往往容易极大地摧毁孩子的自信心,从而使孩子形成自卑心理。孩子到底是哪块料,这些家长能肯定吗?一块质地粗糙的金属,在一些人眼中只可能制成大头钉、绣花针或烧菜锅;在另一些人眼中却可能制成名贵轿车、航空母舰甚至宇宙飞船的零部件。正如一块同等质地的金属在不同思维水平的人眼中具有不同的潜质与价值一样,一个人只要像奥里森·马登所说的那样,通过不断“锻造你的生命之铁”,不断提高自己的思维水平,发掘自己的心智潜能,在生活实践中将自己百炼成钢,就一定会干出一番事业,取得成功与财富,实现自己的人生价值。

“人的一生要么是一幅伟大的作品,要么是一团糟。”心理学家认为,缺乏远大的理想和抱负是人类具有的世界性的弱点,而人的一生要想描绘出一幅伟大的作品,就必须要通过自我激励,树立起远大的理想和抱负。富兰克林说:“人应为生存而食,不应为食而生存”,这是千古不易的至理名言。为生存而食,仅以食为生存的手段,把食看得很小,而把食以外的精神追求,如实现理想,完成事业看得很大。为食而生存,则以食作为生存的目的,把食看得很大,完全忽视了食以外的精神追求,根本没有什么理想和抱负,这种人生实际上毫无意义和价值,非常平庸。

发掘人的潜能,树立积极向上的心态,不仅有利于“提高人的综合素质”,引导人们,尤其是青年学生“树立正确的世界观、人生观和价值观”,“建构符合时代发展的道德观念、价值体系和人格特征”,而且也有利于“推动整个社会走上生产发展、生



活富裕、生态良好的文明发展道路”。^①

人生若没有雷鸣电闪,没有狂风暴雨,没有山呼海啸,生命的海洋就会毫无活力,缺乏生趣。本书所揭示的人生真谛和理性与感性拥抱碰撞发出的智慧之光,是人类创富与成功历程的缩影与写照,它将为那些人生的奋斗者送去无限的生趣与活力。

尊敬的读者,笔者坚信:从翻开本书的第一页开始,你就会对自己的人生开始做出全新的解读和领悟。

苟世祥

2004年夏于重庆大学虚室斋

^① 参见党的十六大报告。



目 录

前言	1
第一章 思维是创造财富的统帅	1
一、思维是伸手可取的财富	2
二、思维定式的价值	10
三、大脑磁力效应的内驱作用	16
第二章 欲望对于创造财富的魔力效应	18
一、伟大梦想的神秘力量	18
二、欲望变成黄金的六个步骤	32
三、“精神化学”的魔力效应	39
第三章 想像力是导向财富的法则	45
一、想像力的两种主要形式	45
二、导向财富与成功的法则	56
三、在创富实践中展开想像的双翼	67
第四章 信心是通向财富的必由之路	83
一、信心总与成功和财富结伴而行	84

二、自信心的公式	99
三、自信心是创造财富奇迹的推进器	105
第五章 决心是追求成功与财富的要诀	120
一、下决心的秘诀	121
二、创富决策的心智框架	134
三、写下改变命运的决定	148
第六章 恒心是考核创富者的试金石	156
一、把精神惰性驱逐出境	157
二、列出你自己的坚忍清单	168
三、在逆境中经受恒心的考验	180
第七章 创富者应拥有和运用的专门知识	193
一、你能获得所需要的知识	194
二、通往特殊化知识之路	200
三、学会运用专门知识	216
第八章 潜意识中蕴藏着成功与创富的力量	230
一、旋转潜意识这部机器	231
二、自我暗示、自我激励与第六感	242
附录 1	257
附录 2	266
附录 3	294
主要参考文献	306
后记	307

第一章

思维是创造财富的统帅

思维是地球上最美丽的花朵

——恩格斯

人们总会向着自己理想的方向发展。如果你总想着贫穷、匮乏,那么你就会向着那个方向发展。反之亦然。如果你千方百计地抵御、拒绝有关贫困的想法,那么你就会向着富有前进。

——奥里森·马登

我们每个人都拥有两种心态:一种是“积极的心态”,能够拥有财富、成功、快乐和健康;另一种是“消极的心态”,阻拦所有美好的事物,使人一生庸庸碌碌。

——拿破仑·希尔

著名的成功学大师奥里森·马登博士指出:“人生来是为了富足、幸福与成功。他不是生来受罪的。”在全球经济一体化浪潮席卷世界上每个角落的今天,高度发达的科学技术催生和激发着人类对未来无数美好的憧憬。毫无疑问,追求财富、幸福与成功,是人类普遍认同的价值。

在商业化社会和知识经济时代,人们追求成功和财富的空





思维是地球上最美丽的花朵

——恩格斯

间日益扩展。可以说,机遇时刻都像空气那样弥漫在人们的周围。然而,在每种同样的生存环境和文化生态中,贫富的悬殊与反差,往往表现得如此强烈与分明。对于许多人来说,尽管他们一生非常辛苦、勤奋,然而,财富和成功却犹如满天灿烂的星光,他们可以仰望,却无法将其拥入怀中。

在美国心理学家海德的有关理论上发展起来的归因论,是说明和推论人的活动的因果关系的分析理论。归因论主张通过改变人的自我感觉、自我思想认识来达到改变人的行为的目的。事实上,正如马登博士所说:“我们的行为就像是思想的仆人,我们想什么,它就会反映出什么。”因此,在思想光芒的照耀下,人的潜能将会得到最大程度的释放。思维在人们通往财富与成功的道路上始终占据着统帅的位置,指挥着千千万万行动的大军。

一、思维是伸手可取的财富

恩格斯指出:“思维是地球上最美丽的花朵。”正是由于存在着这朵最美丽的花儿,才使人生的上空鸟鸣莺啼、蜂飞蝶舞,充满欢快与希望。事实上,古今中外运用思维的智慧获取财富的例子比比皆是。

当思维融合在固定的目标、坚强的毅力和炽热的欲望之中,去追求财富或其他物质目标之时,它本身就成为了追求财富的



力量,成为了一笔取之不尽,用之不竭的财富。

既然思想在人的创富活动中如此重要,那么,人应该如何获取与开发这笔人类最重要的财富呢?

(一)为思想建造一个健康的心态模型

著名的黄金定律 PMA (Positive Mental Attitude) 表明:人与人之间只有很小的差异,但这种很小的差异却往往造成巨大的差异!“很小的差异”就是人所具备的是“积极的心态”(PMA)或是“消极的心态”(NMA, Negative Mental Attitude);巨大的差异就是贫困与财富、成功与失败。

一个人如有追求成功与财富的雄心,但思想上却总是想着自己两手空空、一贫如洗,那就恰如南辕北辙的典故所说,明明要求到南方的楚国去,却驾车奔往了北方。马登博士指出:“你头脑中想着一种结果,而你做出了另一种结果的可能性是不存在的,因为你的行为是受思维意识支配的。你做出的成就一定是在思维里成就的。就是说,一件事情你一定是先在头脑里想着:我要做好这件事,之后你才可能付诸行动把这件事做好。”成功和财富首先是从思想的源泉中喷涌而出的,因此,树立和强化积极的心态,为思想建造一个健康的心态模型,是每个人迈向成功和财富的最关键一步。

巴恩斯曾经非常贫穷,但他并没有被贫穷的狰狞面目所吓倒。他思想中早已建构起了一个健康的心态模型,始终保持着一种积极的心态,这使他产生了一个高起点的成就动机:希望寻找机会与发明大王爱迪生一块工作,以便仔细观察他如何把愿望变成事实——他不仅仅是想成为爱迪生的“高丘”(成就动机、价值取向来源于思维的方向和起点),他想对引导财富的原理、原则有更完善的了解。





失败也是我需要的，它和成功一样对我有价值。

——爱迪生

当他的愿望，或者说冲动的思想第一次在他的心灵闪耀时，他既不认识爱迪生，又无钱买车票到新泽西州欧兰基(Orange, New Jersey)去。然而，他终于想方设法来到爱迪生研究所毛遂自荐，表明他来此的目的是要与这位发明家在商场上共同合作。几年后，爱迪生追述他与巴恩斯第一次见面的情况：“他站在我的面前，样子像一个平凡的流浪汉，但是他脸上却显露出他决心要获得他所追求的目标的坚毅表情。许多年来为人处世的经验，我已经知道当一个人坚定而深刻地期望着一件事情时，他会心甘情愿把他的整个未来孤注一掷在单码的轮盘上，以便大获全胜。他深信他会获胜，他所请求的事，我终于给他机会了，因为我看到他已下定决心要坚持到成功才肯罢休。后来的事实证明，我并没有做错。”

巴恩斯开始几个月仅是名办事员，但他心中建立的主要的固定的目标——想成为爱迪生事业的合伙人的愿望在不断增强。他终于抓住了机会（机会总是有从后门溜走的狡猾习惯，而且还时常会以不幸或暂时失败的形态光临，因而许多人无法洞察、把握机会，往往错失千载良机）。

爱迪生刚发明了“爱迪生记录器”——一种新的办公室使用的机器，推销员对这种器材毫无兴趣，认为很难推销。机会就这样躲在一部样子古怪的机器里，悄悄地来到巴恩斯的身边。巴恩斯主动请求推销这部器材，爱迪生跟他订下合同，把全国市场及代理权全让给他。这次合作使



巴恩斯至少获利二三百万美元,然而更重要的是他以智慧踏进了爱迪生的圈子,与他结成了商业和事业上的伙伴。

(二)思想金矿中蕴藏着无数的黄金

每个人的思想都犹如一座尚待开发的金矿,蕴藏着难以计数的黄金。

在美国西部“淘金时期”(gold-rush days)发生的一个例子证明:从人类思想里采掘出来的黄金,要比从地球上采掘出来的还多。

R·U·达麦带着凿子和铲子在西部埋头苦干了一段时间后发现了金矿,他需要机器把矿石移到地面,因而回到马里兰州家园,动员亲戚、邻居凑足了买机器的钱,又回到了金矿。

第一车矿石开采出来,装上船送到熔炼厂,结果证实他已拥有了科罗拉多藏金量最多的金矿,只要不多几车矿石就可以还清债务,然后就可净赚一笔惊人的财产。越往矿床下挖掘,达麦的希望值就越发上升,达麦乐不可支。但是,好景不长,矿脉忽然一下像一片浮云似的飘然而去。达麦叫人继续挖掘,希望能重新找到矿脉,但是一切努力都失败了。

达麦感到自己的发财梦已做到了尽头,藏量最丰富的金矿肯定不在此处,于是决定放弃不干了。他把机器以几百元的价格廉价出售给一个老人,便坐车回家。这位老人对开采金矿并无什么知识和经验可言,但他的高明之处是借用了他人的智慧,并加以合理运用。老人请了一位采矿工程师,对金矿进行了详细的勘测计算。工程师指出达麦





人生来是为了富足、幸福与成功。他不是生来受罪的。

——奥里森·马登

的采矿计划之所以中途而废是因其不熟悉“断层线”的关系，而据工程师的估计，在距达麦停止开采的地下三英尺处就可再找到金矿。果然，老人从达麦放弃的金矿里开采到了大量的黄金。

达麦开采金矿失败的教训表明：任何人在成功之前，往往会遇到许多暂时的挫折和打击，而进入这种失败的前奏时刻，人们最轻易最顺乎逻辑的反应就是停止运用思维这笔人类独有的财富去对出现的复杂问题进行深入思考（例如进行前瞻性、机会性、合理性、有效性和决定性的思考等等），从而运用人类智慧去战胜逆境。而其结果必然就是停止不干，退缩不前，致使功亏一篑。失败是一位具有狡猾和讽刺等敏锐感的骗子，她老是在一个人即将接近功成名就之时，满面春光地漫游其间，却让人的心灵里罩上层层愁云惨雾，插上几把冰刀霜剑。而无数成功者都表明：他们的成功条件，最重要的就是在遭到失败打击时，仍能够运用智慧的思考、坚强的毅力和炽热的欲望作为心灵的支撑点，咬紧牙关，坚持向前跨出一小步就达到了“柳暗花明又一村”的成功的顶点。

达麦先生从“放弃还差三英尺就可以采到金矿”这件事中吸取了教训，后来他办了一个人寿保险公司。当他请别人投保而遭拒绝时，他决不轻易放弃，而是反复思考，分析原因，寻求对策，以智慧和毅力来纠正他在金矿业里表现的退缩行为，终于获得了极大成功，成为了当时每年招揽保险超过百万元的少数人之一。



许多人的体内都潜伏着足以成就大业的能量,但经常只有一小部分能量被激发与释放出来。许多人从来没有认识到自己的思想金矿中蕴藏着无数的黄金,直至他们离开这个世界时,他们思想金矿中的绝大部分财富仍然白白地闲置着,几乎原封未动。

多年以前,在俄克拉荷马州的一片私人土地上发现了石油,这片土地属于一个年老的印第安人。这位印第安人一辈子穷困潦倒,可石油的发现使他一夜之间成为了百万富翁。发财以后他做的第一件事就是给自己买了一辆豪华的“卡迪拉克”牌旅行轿车。当时的旅行轿车在车后配有两个备用轮胎,可是这位印第安人想使它成为乡里最长的车子,于是又给它加上了4个备用轮胎。每天他都要驾车到附近那个熙熙攘攘、又脏又乱的小镇上去。他想去看每一个人,也想让人人都看看他。驾车通过镇上时,他不停地左顾右盼与熟人寒暄,与来自四面八方的熟人打招呼。有趣的是,他的车从来没有撞伤过一个人。原因很简单:在他那气派非凡的汽车前面,有两匹马拉着汽车。

他的机械师说汽车的发动机完全正常,只是印第安人从没学过会用钥匙插进去启动点火。在汽车里面有100匹马力准备就绪、昂首待发,可老印第安人头脑里压根儿就没有想到过用它,他只想用汽车外面那两匹马。

许多人都犯了这样的错误,他们都像那位老印第安人一样只看到外面的两匹马的力量,看不到里面的100匹马的力量。心理学家告诉我们,我们所使用的能力只有我们所具备的能力的2%—5%。

一个人一生最大的悲剧莫过于在临死之前发现他的宅地上





整体的东西等于所有各部分的总和，而大于任何一部分。

——欧几里得

有一座金矿。其实不然，一个人如果永远没有发现蕴藏在他思想中的无穷无尽的财富，那才是最大的不幸。罗西·弗林说过：“1 分钱和 20 块钱如果都被放在海底，它们的价值就毫无区别。”只有当你把它们捞起来按惯有的方式花掉的时候，才会有区别。只有当你发掘自我、充分利用你的巨大潜能时，你的价值才成为真实的和可见的。你要更充分地利用你的潜能，发现和开采藏在你思想里的“金矿”。你的“自然资源”不同于地球的自然资源，只有当你对它漠然置之、原封不用时，它才会被浪费和“耗尽”。你的智力是毋庸置疑的，你应该从现在起就要开始利用它，不要再捧着金碗讨饭了。

皮尔·卡丹是世界上最善于发掘思想金矿中所蕴藏的黄金的创富者之一。

1971 年，皮尔·卡丹因对服装表演界贡献卓著而获意大利奥斯卡奖；

1976 年，他被意大利共和国誉为“特等功勋”；

1977 年至 1979 年，他因设计的服装富有创造力而两次荣获“金顶针奖”。

1981 年，皮尔·卡丹买下了靠近巴黎协和广场、皇家路上的著名高级餐厅“马克西姆”餐厅。

“马克西姆”是巴黎餐饮业的一块金字招牌。皮尔·卡丹把这块金字招牌的专利权买下来，不是仅仅把它当作法国烹调的一个界标而珍藏起来，而是利用它招财进宝，让

