

一把打开财富大门的金钥匙  
一张获得钱途秘招的指路图

# 三十而富



RICH IN THIRTIES

钱诗金◎编著

# 黄金方案

金城出版社  
GOLD WALL PRESS

# 三十而富黄金方案

钱诗金/编著



金城出版社  
GOLD WALL PRESS

**图书在版编目(CIP)数据**

三十而富黄金方案 / 钱诗金编著. - 北京: 金城出版社,  
2006.5

ISBN 7-80084-835-3

I. … II. 钱… III. 商业经营 - 通俗读物 IV.F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2006) 第 010473 号

**金城出版社出版发行**

(北京市朝阳区和平街 11 号楼 37 号楼 100013)

电话:(发行部)8425 4364 (总编室)6422 8516

(编辑部)6421 0080

网址:[www.jccb.com.cn](http://www.jccb.com.cn)

**北京密云红光印刷厂印刷**

640×960 毫米 1/16 17 印张 150 千字

2006 年 5 月第 1 版 2006 年 5 月第 1 次印刷

**ISBN 7-80084-835-3/F·64**

**定价: 26.00 元**

## 前　　言

如今，最诱人的字眼是财富，最火辣的追求是成功。

有一条最为年轻人流传的手机祝福短信说——

“天苍苍，野茫茫，发财的日子太渺茫；水弯弯，路长长，没钱的日子太心慌；楼高高，灯晃晃，日奔夜赶赚钱忙。接头暗号：寻找财富！”

世界上只有三个地方钱最多：一是银行；二是富人口袋；三是生意场上。

对于三个有钱的地方，有两个不能随便眼红：银行的钱不能去抢；富人的钱不能去打劫。剩下最后一个地方——生意场上的钱，你尽管去挣、去赚！

因为这是一个财富的时代。

在这个时代，财富的新理念不断地更新着人们的旧观念，在各种全新理念的倡导中，人们都在凭借时代的机遇努力构筑财富的金字塔，在这一追求财富的洪流中，首当其冲的是年轻人。

因此，本书提出一个全新的观念——三十而富。

越来越多的年轻人懂得，人在年轻的时候，应该尽快地加入新世纪争夺财富的“跨栏”比赛，这种比赛，不仅是一种财富时代的挑战，更是一种成就人生的挑战。

三十而富，就是这个财富时代最为倡导的财智理念。

三十而富，是对我们自身人生经营过程中的一种全新“钱”途规划和价值表达。对于这个新观念的认识、把握和提升，方法可以多样，操作可以由己，但30岁一定致富完全可以成为我们



# 三十而富黄金方案

## 共同的目标

我国的年轻富翁，如丁磊、陈天桥和黄光裕，他们是三十而富的“新富”群体的佼佼者，但更多的新力军正跟随其后。这是一场 110 米跨栏比赛，它不同于传统意义上的马拉松长跑，其意义在于：新财富必须在一个不长的时间段内取得突破——我们永远不会找到一个 80 岁才成为的新富。

跨越式发展达成财富的方法会有区别，但财富的道路基本一致，无非是：经商类（如黄光裕）、投资类（如张海）、专业技术类（如刘翔式明星运动员，如章子怡式演员明星），后一类更是在中国呈现百花齐放的面貌。

新的财富载体正在层出不穷地涌现：电脑、网络、通讯、生化科技、新媒体、服务业等，其中产生中国新富的新生职业越发扩充着三百六十行：职业经纪人、策展人、通讯产业开发运营者、游戏产业人、新媒体行业人，各种文学艺术时尚产业 SOHO 群体、形象设计师、平面设计师、色彩咨询师、职业咨询师等等。

我们应该发现自己，我们是完全有能力掌握打开新财富大门的掘金者。

无疑，对于平常百姓来说，发财的日子仍旧渺茫，没钱的日子仍旧心慌，然而，对于具有“三十而富”新观念的人来说，发财的日子和致富的目标时刻掌握手中！

三十而富，不是一个口号，不是一时冲动，而是一个新概念、一种新时尚，也是作为新世纪任何一位财富追求者最富激情的光彩定位。

作者

# 目 录

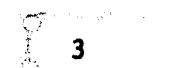
前 言 .....	1
<b>第 1 章 瞄准“三十而富”飙车 .....</b>	<b>1</b>
现在就开始 .....	1
三十而富倒计时 .....	3
烧旺你的创富欲火 .....	4
你的一个理念 .....	6
踩响你的步子 .....	9
学会以一变十的魔法 .....	10
<b>第 2 章 发掘“三十而富”潜质 .....</b>	<b>13</b>
你有这个能力 .....	13
保持你的财富心态 .....	15
三十而富非你莫属 .....	17
拿出你的手腕 .....	19
养成富人习惯 .....	23
开足马力，投入精力 .....	25
<b>第 3 章：用薪金构筑“三十而富”金塔 .....</b>	<b>28</b>
职业生财 .....	28
写好你的致富作业 .....	31

# 三十而富黄金方案

NANSHI ERFU GOLDEN PLAN

让老板更快为你加薪 .....	33
由白领变金领 .....	35
<b>第4章：谋划“三十而富”创业 .....</b>	<b>41</b>
为创富而创业 .....	41
为创富能力加油 .....	43
拿出勇气和谋略 .....	44
做最强的创业手 .....	46
当心“细节” .....	47
让家人动起来 .....	48
下岗更能创富 .....	52
亮出你的特色 .....	58
做个联盟分子 .....	60
1+1模式 .....	66
打捞你的“第一桶金” .....	67
<b>第5章：巧为“三十而富”投资 .....</b>	<b>83</b>
了解你自己 .....	83
投资比试 .....	85
到资本场上去捕鱼 .....	87
你就是投资家 .....	95
<b>第6章：精于“三十而富”理财 .....</b>	<b>98</b>
你必须遵循的财富守则 .....	98
让钱做你的忠实走狗 .....	99
开支不乱来 .....	103
带上重要忠告 .....	106

你的芝麻开门 .....	107
你的积累期 .....	111
别让银行卡漏钱 .....	112
看清你的型号 .....	115
不让债主催你 .....	117
6分钟思路 .....	120
理财能力下单 .....	121
当个守财奴 .....	123
认出你理财的动物属性 .....	124
少犯这些错 .....	126
让钱生钱 .....	128
叫银行做你的帮手 .....	130
<b>第7章：善避“三十而富”风险 .....</b>	<b>135</b>
聪明的创富法 .....	135
摸到财富的脾气 .....	138
规避不足 .....	139
谁在和你叫劲 .....	141
小心地雷 .....	143
<b>第8章：选好“三十而富”强项 .....</b>	<b>150</b>
做个商务中介 .....	150
咨询业的钱途 .....	153
车轮上的商机 .....	156
另类教育好收银 .....	158
去当商铺老板 .....	164
放眼写字楼 .....	167



# 三十而富黄金方案

SANSHI ER FU GOLDEN PLAN

黄金响叮当 .....	170
域名抢注手 .....	172
另类开发 .....	174
房老板的感觉 .....	180
特别的经营 .....	183
 <b>第9章：抢抓“三十而富”机遇 .....</b>	<b>190</b>
致富大机会 .....	190
走向新领域 .....	191
商机是这样创造的 .....	193
把握焦点 .....	196
把注意力放在最小的地方 .....	198
难做的生意越能赚到钱 .....	198
从无理要求中寻求商机 .....	200
小目标练出大商机 .....	202
 <b>第10章：修炼“三十而富”胆识 .....</b>	<b>205</b>
走好你的路 .....	205
驱除对金钱的恐惧 .....	207
会拼才会赚 .....	210
为“钱途”而存在 .....	212
挑战者 .....	213
开启创富思维 .....	215
玩转谈判桌 .....	217
灵活的金钱观点 .....	220

<b>第 11 章：成为“三十而富”高手</b>	221
实现你的财富增值	221
富哥富姐中有你的笑脸	223
创富夫妻	224
改变穷富差异	229
用财智说话	232
致富为什么	234
看富翁花钱	235
成为有钱人的方法	238
向富人看齐	241
<b>第 12 章：学看“三十而富”样板</b>	243
“三十而富”全球典范	243
富翁的白手起家	244
赢家是这样炼成的	250
小船能成航空母舰	254
穷变富的戏法	256
把创富做到第一	259

# 第 1 章

## 瞄准“三十而富”飙车



你想不想“三十而富”？想，你就成功了三分之一！  
你敢不敢“三十而富”？敢，你又成功了三分之一！  
紧接着就是行动，用行动来证明，你就完成了“三十而富”  
最后一个三分之一！

### 现在就开始

有两个穷小子都有发财梦：一个在流着口水回味这个梦；另一个第二天一早就揣着这个梦南下深圳创业，不到3年，就成了百万富翁。他回到家乡，看到那个流口水的穷小子仍然只是在念叨他的发财梦。

如果你要三十而富，那么你就赶紧行动，越早越好！

#### 1. 财富眼的打造

尽早起步：假设你的目标是三十而富，你就要在20岁过后开始立即着手规划。

你开始得越早，你获得的回报就越多，也就越容易达到你的致富目标。

创业从打工开始：世界上大多数 30 岁成为富翁的人，都是从打工开始的，不要小看打工，在打工的过程中，可以学到生存的技巧，更可以学到赚钱的门道。

自己做老板：成功的富翁，都是勇敢地走向自我创业的道路，要想致富，必须自闯富路。

事业上致富：如果你有自己专门的才艺或特长，你可以在事业上成为特殊人才，通过你的特殊能力成为事业上的成功者，在事业的成功中获得财富，成为富人。

## 2. 财富眼光的自我训练

量入为出：致富的钥匙在于量入为出。大多数百万富翁都是吃家常的饭，过平常人普通的生活，尤其是那些早年家境贫寒的人，在 30 岁以前，就已经很有计划地安排衣食开销。

制定储蓄计划：人在年轻时有梦想，但想致富的年轻人相信，他们梦想买彩票赢得 500 万元的机会，远不如自己凭本事去赚钱来得实在。这说明，真心希望自己三十而富的人不是过高估计自己的运气，而是高估自己的能力。

从小有致富理想的人，他们的良好习惯是从存储小零钱开始，并能有计划地用钱。

善于抓住更好的机会投资：不少早富者很有财富眼光，他们懂得投资不只是富了以后才进行，更重要的是没有致富之前就要学会，他们懂得运用自己的能力去赢得市场财富，因此，他们不期望像一般人一样做个股民，就是等着股票上涨。但从长远看，他们懂得抓住更好的时机去进行自己的投资。

要及时支付信用卡欠账：信用卡能带来很大的便利，问题是很多人却因此透支。据统计在信用卡使用过程中，只有约 40% 的人按月付清信用卡欠账，这 40% 的人大多数都是年轻时就懂得如何理财。

**留意节税：**超过半数的创业者在税务上求助于他人。早富者不会这样，他们懂得除非能保持节税的条件，如慈善捐助、事业相关支出或一切可以抵税的凭证，否则会计师也无法为你节税。要知道，税会吃掉辛苦赚来的钱。

**弄清保单：**寿险大致有两种：一是定期险，一是现金价值险。定期险很简单，如亡故，他们付钱。但是，如果你停付保费，保单便毫无用处。现金价值险可以在急需用钱时，提取部分现金使用。如果出现意外取消保单，也可以获得一些现金给付。

**久居一地务必购房：**在房价仍然只高不低的行势下，和很多股票基金动辄三位数的增长幅度相比，还算温和。早富者懂得可以把房屋据为投资。

**深谋远虑：**创富不要随大流，更不要轻易上当。听起来好得难以置信的东西，往往就是信不得。有人吹嘘从股票、商品期货或外汇交易进账数百万，不要眼红。要记住做你最熟悉的事业，降低风险，对你才是最重要的。

### 三十而富倒计时

给自己做一个三十而富的时间表，按照这个时间表去行动，一定会对你实现三十而富起到如下作用——

一是逼迫作用：让时间表来紧逼你不可松懈创富目标的信念和斗志。

二是鼓励作用：时间表是你制定的，自己就是创造三十而富的唯一主宰者，败也由你，胜也由你，在这一过程中，你的时间表就是你的吹捧手，时时用时间表来激励自己：“我一定要实现我的时间表上所列出的进度和目标！”

三是督促作用：时间表可以时时督促你，不要忘记自己的行

动方案。

如果你 20 岁开始有“三十而富”的行动方案，那么 20 岁就有更多的时间在 30 岁到来之前实现目标，你就要在踏上 20 岁门槛时，就应有“二十而立”而不是“三十而立”的新观念，对你来说，因为要三十而富，早立早谋、早求早干，早于别人迈入富人队伍就是你的人生大计。

如果你 25 岁开始有三十而富的奋战计划，那么 5 年的时间里实现目标也是完全可以达到的，这时你应该在 25 岁的门槛上挂上一块牌，上面写着你的 5 年计划，记住：这时你只有这一个 5 年计划，这样，你就会把 5 年中的每一年都安排得很具体，并一年一个台阶向“三十而富”冲刺。

如果你是过了 25 岁，那么，26 岁、27 岁或 28 岁还能不能实现三十而富？回答是肯定的：能！但是，难度也同时是肯定的。关键在自己，有人在 29 岁前还一无所有，一年中成了百万富翁的事实也是有的，因为这是一个创造奇迹的时代，一夜暴富有的是，上海黄埔滩上的杨百万就是在炒股中一夜发了大财，中国第一个卖矿泉壶的孙富贵也是由穷人顷刻成为百万富翁。

所以，有一张三十而富的时间表，对于你来说很很重要，它会伴随你在创富的过程中有这样的警示：为三十而富，时刻准备着。

## 烧旺你的创富欲火

要让自己“三十而富”，只要抱定目标不放，你就已经做到了一半，还有一半，从即时开始，当然，在一边干一边为自己加油的同时，抽空查查自己的创富指数，可以进一步激发自己的创富兴趣——

### 1. 检测内容

- (1) 你在公司工作多少年了?
- (2) 促使你成为经理人的要素是什么?
- (3) 如果你的老板告诉你, 下周你将被炒鱿鱼, 你的反应是什么?
- (4) 如果你能改变工作中的一件事情, 你希望它是什么?
- (5) 你无法认同的公司规则有那些?
- (6) 你觉得其他员工对你的看法是怎样的?
- (7) 与人会面时, 如果人家问你的工作, 你的感觉是什么?
- (8) 如果你离开公司, 后来创业又失败了, 你会考虑到另一家公司去打工吗?
- (9) 你对公司的文化有何看法?
- (10) 你觉得你和公司老板的关系怎样?
- (11) 如果你离开公司, 你最念念不忘的是什么?
- (12) 如果公司行政总监给你一份梦寐以求的工作和薪水福利, 与自己开办公司相比, 你会怎么看?

### 2. 检测计分

- (1) 如果你工作了5年到20年, 给自己加一分。这么长时间已足够为你开创新企业积累了丰富的资产和技能。
- (2) 如是你选择的是“安全感”, 请给自己加一分。
- (3) 如果你的答案是忧喜交加, 给自己加一分。如果只感到担忧, 不能得分。
- (4) 多数从公司退下来的成功经理人会选择改变工作中相对缺乏决策权。如果你的答案是“更多的决策权、更大的影响力、少些禁忌”, 请给自己加一分。
- (5) 如果你的答案是“集体决策、写备忘条、会议不断、严格的上下班时间、不公平的奖金制度”, 请给自己加一分。

(6) 如果人家把你看成局外人，单干分子或不入流的家伙，给自己加一分。

(7) 人家对你的公司或职位大加赞赏，你无动于衷。如果你对公司和自己的职位夸夸其谈，不能得分。

(8) 如果回答不会，加一分。正确的答案是另外开办一家新公司。

(9) 你公司的文化鼓励激烈的竞争，重视团队精神胜过个人明星，执行有条不紊的升迁制度。其中任何一条都可以给你加一分。

(10) 许多很有潜力的企业家认为，他们的老板限制了他们的个人成就。如果这样回答，请给自己加一分。

(11) “钱、福利、名气”等都是可接受的答案。如果你的答案是“与其他员工的合作、实现一个具体项目的奖赏”，不能得分。

(12) 如果不好回答此题，不能得分。你的答案应该是：“这是一个困难的决策。不过，没什么能够比得上自己创业的机会。”

### 3. 测定结果

0-3 分，你非常适合在公司里当经理。

4-8 分，你有潜质成为成功的企业家。如果得分很高，你可能随时准备放弃目前的职位，较低的得分，说明你混杂的感情值得考虑。

9-12 分，你完全应该独立创业。不过，别太过自信。光有积极的创业态度，并不能保证你成功。

没有多少人能得满分。就算那些后来得以成功创业的人都是一样。不过，只要你的得分高于 3 分，你就有潜力。

### 你 的 一 个 理 念

打鱼的盼望好渔汛，卖伞的盼望下雨天。三十而富就要有一个好理念，这就是三十而富的新理念。从现在起树立这个新理

念，财富就在前面等着你。

### 1. 要求富心切

致富首先要从“心”开始，强烈的求富欲使你充满动力，致富目标促使你奋勇向前，可行使计划使你稳步上升。你要真正地重视金钱，认识到没有金钱是万万不能的，立志要成为富豪：不停激励自己，挖掘和开拓自身的致富潜能。

### 2. 更新你的财务观念

时代不同了，许多老的规则都要改变。但有一些人，就是顽固，当他听说：“时代不同了，你要改变你的规则”时，他会抬起头来表示同意，当他再埋起头工作时，他仍在走老路子。我们的社会已进入信息时代，与农业时代和工业时代不同，财富的代表已不再是土地、工厂，而是集中了智慧力量的各种信息，如知识、创意网络等。成功致富的历程也有鲜明的时代特点，创富不一定需要“千层高台，起于垒土”式的积累，创富实力不全看年龄、智商、教育背景和政治、财力基础，致富也不全靠运气。只有更新观念才能进步，比如一个杯子，如果里面满是水，那么油是倒不进去的。

### 3. 集中力量致富

致富需要集中力量，集中力量网络信息，把握并创造机会，只有全力以赴，目标才能达成，理想才会实现，专注于重点工作，防止注意力分散，合理利用自己的时间，是成功的不二法门。

### 4. 不要为金钱而找钱，让金钱为你工作

如果让金钱成为你的主人，它也会毫不客气地把你当成奴隶，挥动皮鞭让你付出健康、快乐，甚至让你去赌博、犯罪，到后来把你榨干，让你两手空空，然后毫不留情地把你推入不见底的深渊。相反，如果你做了金钱的主人，你就可以役使它为你工