

秦
榆
◎
编著

富

人

富

什么

FU REN FU SHEN ME

迄今为止,在各类图书
出版物中,这是一本关于
富人生活的较为全面的读物。

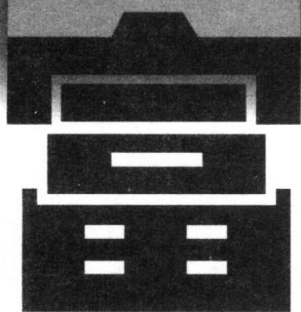
富人的生活,富人的精彩。
让你知道拥有财富的好处。

更加坚定奔向财富殿堂的雄心壮志。
刻画详尽、细致的富人生活细节,
揭露真实、全面的富人生活内容。



中国商业出版社

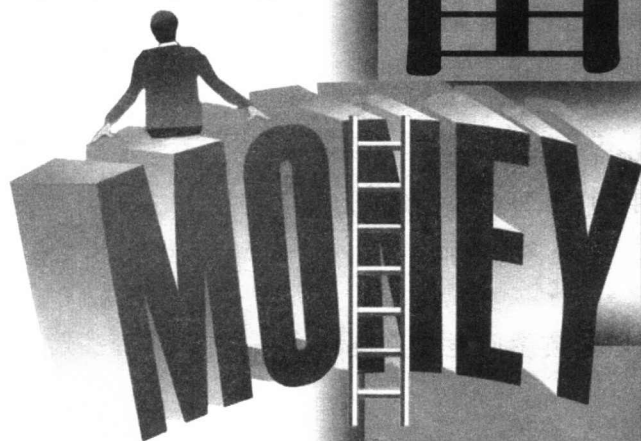
秦
榆
◎
编著



迄今为止,在各类图书
出版物中,这是一本关于
富人生活的最全面的读物。

富人的生活,富人的精彩。
让你知道拥有财富的好处。

更加坚定奔向财富殿堂的雄心壮志。
刻画最详尽、最细致的富人生活细节,
揭露最真实、最全面的富人生活内容。



中国商业出版社

江苏工业学院图书馆
藏书章

FU REN FU SHEN ME

图书在版编目 (CIP) 数据

富人富什么/秦榆编著. —北京: 中国商业出版社, 2006. 8

ISBN 7 - 5044 - 5724 - 8

I. 富... II. 秦... III. 成功心理学—通俗读物 IV. B848.4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2006) 第 099714 号

责任编辑: 唐伟荣

中国商业出版社出版发行
(100053 北京广安门内报国寺 1 号)
新华书店总店北京发行所经销
北京明月印务有限责任公司印刷

*

710 × 1010mm 1/16 16 印张 170 千字
2006 年 9 月第 1 版 2006 年 9 月第 1 次印刷
定价: 25. 00 元

* * * *

(如有印装质量问题可更换)

前言

不可否认的一点是，在现代社会中，最具吸引力的第一是财富，第二是财富，第三还是财富。难以想像，缺乏财富的社会会是怎样的情形！而财富的大部分又是集中在富人手中，因此研究富人便成为当今社会的一个热点。但是，我们发现在诸多的对富人进行解读的书籍中，大多是侧重于富人靠什么富、为什么富，而对于富人的现状，富人的富体现在哪里却很少去触及。事实上，将富人的富全面地呈现给大众，比将其致富的手段、原由揭示出来更有意义，因为这更能体现拥有财富的快乐，更能激发起人们致富的决心。

富人富什么？这正是本书所要竭力探明的问题，它能让你在对富人的富产生羡慕的同时，又绝不至落到仇富、自卑、嫉妒的怪圈之中；能在激发你的致富决心的同时，又能从生活中的各方面教导你向富人看齐，为自己成为一个富人做准备。

研究表明，富人在观念、特性、对事业和教育的态度以及财富观、习惯、品位等方面都有着很多的共同点，正是这些共同点，在真正意义上体现了他们的财富。找到这些共同点，也就等于揭开了富人富什么的谜底。

财富在未来的社会，必定不会再是奢华生活的代名词，它同

富人富什么

富人富什么

时意味着事业的成功和生活品质的改变。因此我们对富人富什么的探源绝不会是富人隐私的大暴露，也绝不是富人奢侈生活的“真人秀”，而是从综合的角度去解读富人的财富，让读者全方位地去了解富人。

当然，话又说回来了，富人的富也不可能全是积极意义上的，也不可能全是优点。对于富人来说，财富的体现在很多时候也会出现某些误区，尤其是在中国社会，因为拥有财富而为自己带来危机的人是越来越多，因此，本书在这一方面也加大了笔墨，力图为某些富人找出一条真正的光明大道，让他们尽情享受创造财富所带来的成就。

总的说来，本书是一本适合穷人、富人以及在致富路上奋勇拼搏的人共同阅读的励志性书籍，相信读者在读完本书之后一定会受益匪浅。

FURENFUSHENME

目 录

第一章 富人没有穷观念——富人的观念 (1)

赚钱始于想法,观念决定财富。

这个世界上,真正的富人都是最会用脑子赚钱的人,你就是把他变成身无分文的穷光蛋,他很快还是会变为富人,因为他会用脑,他的脑子里没有穷观念。

我们应该知道:比你富有一百倍的人并不比你聪明一百倍,也不一定就付出过百倍于你的努力。

富人与穷人的最大不同就在于观念。

1. 富人的与时俱进 (2)
2. 环境是富人取得成功的关键 (5)
3. 富人敢于进行新的自我尝试 (8)
4. 富人视困难为意外的财富 (10)
5. 富人喜欢挑战强者成为更强 (13)
6. 富人保持一颗好奇心 (16)
7. 富人敢于突破常规 (18)
8. 富人随时完善自我 (21)
9. 富人懂得财富并不一定源于学历 (23)
10. 富人先赚小钱,再赚大钱 (26)
11. 富人总比别人快半拍 (29)
12. 富人时刻寻找新观念 (31)

第二章 我就是与众不同——富人的特性 (33)

人与人是相同的,每个人都同样拥有大脑和身体;人与人又是不同的,不同的特性造就了截然不同的两种人——穷人和富

CONTENTS ○

人。

富人之间的特性自然也有不同之处,但却也有很多的相通之处。研究这些相通的特性,对于那些渴望致富的人来说意义重大。

1. 富人赚别人想不到的钱	(34)
2. 别人行,我也行	(36)
3. 坚持自我,就可以创造财富奇迹	(39)
4. 富人允许口袋空,不允许脑袋空	(41)
5. 富人不为薪水而工作	(44)
6. 富人做事坚忍不拔	(47)
7. 富人绝不安于现状	(52)
8. 穷人走大路,富人过木桥	(54)
9. 富人的肩膀能抵千斤	(56)
10. 富人在生意场上能屈能伸	(59)
11. 富人用勇气赢得财富	(62)
12. 富人善于突破定势	(66)
13. 富人的十个特质	(68)
第三章 只有热爱,才能体会乐趣——富人的事业	(71)

很多富人虽然家财万贯,却还是过着简单朴素甚至枯燥无聊的生活,除了工作还是工作,在他们眼中,只有事业没有别的。这在外人看来太傻太苦,可他们却是乐此不疲。这其中的原因就是热爱,对自己事业的强烈热爱。

当你把事业当作一种生活方式时,事业就不仅仅是赚钱的手段,而是人生的一部分,是生命的舞台,是激情的释放点,无论成功还是失败,你都可以称得上是一个富人。

1. 穷人做事情,富人做事业	(72)
2. 富人把工作当成一种生活方式	(74)
3. 富人热忱地工作	(76)
4. 富人对工作的投入源于热爱	(80)

CONTENTS

5. 富人不放过任何一个细节	(83)
6. 热爱工作是人格的一种体现	(85)
7. 富人让金钱为自己工作	(88)
8. 富人更注重理财和节约	(90)
9. 富人都有强烈的野心	(92)
10. 富人多从小事做起,从早年起步	(95)
11. 富人更多的是享受工作的快乐	(97)
第四章 让富过三代——富人的教育	(101)
“富不过三代”是现代富人们正在竭力打破的一个魔咒。而这其中的关键就在于教育——自我的教育、子女的教育以及社会教育。只有这三方面的教育都达到了合格,富人才有可能实现“富过三代”的梦想。 其实教育不仅对富人来说至关重要,对常人来说也是如此,只有在教育上跟进富人,你才可能在财富上向其看齐。	
1. 富过三代,知识为本	(102)
2. 富人重视自我教育的投资	(106)
3. 富人懂得学习的重要性	(108)
4. 靠劳动去赚钱——富人留给孩子最大的遗产	(110)
5. 富人善于利用时间学习	(112)
6. 富人给自己制定学习计划	(115)
7. 富人不断学习,提高自己的竞争力	(118)
8. 富人自动自发的去学习	(120)
9. 饮水思源,富人投资兴学	(122)
10. 最富有的民族是最为重视教育的民族	(124)
第五章 财富并不单纯是金钱——富人的财富观	(127)

拥有真正财富的人,不单纯是拥有金钱。在精神、气质、胸怀、体魄以及人际关系等财富中,“经济充裕”是最后一项,而不是头一项。

真正的富人绝不会以挣得的金钱来衡量成功,也绝不会受金

CONTENTS ○

钱的奴役。

1. 金钱并不是人生的终极目的 (128)
2. 财富的意义只在于一个“赢”字 (130)
3. 富人不受金钱的奴役 (132)
4. 富人懂得把财富与思想相结合 (135)
5. 富人更看重精神上的富有 (137)
6. 富人注重结果,更注重过程 (139)
7. 富人不怕钱多烫手 (141)
8. 幸福离不开财富 (142)
9. 诚实和节俭同样重要 (144)
10. 炫耀心理要不得 (147)
11. 不拿金钱来衡量成功 (150)

第六章 优点多多,“富”有富的道理——富人的优点 (153)

研究表明,富人身上有着许多共同的优点,诸如勤奋、果敢、自信、坚强等等。这些优点是他们最大的财富,富人的富其实就是富在这里。正是这些优点,使他们成为少数的富人,而不是绝大多数的穷人。

当然,这里应该指出的是富人的优点往往是综合起来发挥作用的,只具有一项并不一定就能成为富人。

1. 勤奋是富人的共同特点 (154)
2. 富人重视自我,自信自立 (159)
3. 富人善于把握机会,全面出击 (161)
4. 富人善于行动,决不拖延 (165)
5. 坚强——富人成就大事的根本点 (168)
6. 选择了,就勇敢面对 (172)
7. 富人重视形象,懂得包装自己 (174)
8. 健康第一,身体是革命的本钱 (177)
9. 富人假糊涂,真聪明 (179)
10. 富人不给自己找借口 (181)

○ CONTENTS

11. 富人善于认识自我	(184)
12. 富人专注于自己的梦想	(187)
13. 富人能放下身价	(190)
第七章 活的就是品位——富人的品位	(193)

谈富人的品位是一个吃力不讨好的事情,很可能让人觉得有些恶俗的意味。所以关于富人品位之类的书籍非常之少。但事实上,富人的品位是最能激发人们对财富的渴望的。

那么,富人的品位是什么呢?是挥钱如土?是纸醉金迷?是吃喝玩乐?是颐指气使?是……不是,都不是,这些只是暴发户的品位。真正富人的品位远不是你想像的那么简单。

1. 财富并不与低调冲突	(194)
2 从礼仪上看出真富人与暴发户的区别	(196)
3. 富人的休闲娱乐	(199)
4. 富人的说话技巧	(201)
5. 富人不喜欢与人争执	(203)
6. 富人的气质	(206)
7. 富人的交际规则	(208)
8. 富人与穷人的不同习惯	(211)
9. 富人的品位和穷人的期望	(214)
第八章 富人会不会没落?——富人的出路	(217)

富人会不会没落?决定权在富人的手中。

在这一方面。西方的一些富人给我们树立了良好的榜样,但让人担忧的是国内的一些富人,由于他们中很多人的财富是迅速积累起来的,生存状态在前后也有着巨大的不同,这导致他们的心态也产生了巨大的变化,因而产生了一些畸形的生存观念,这样的富人一定会没落。

那么富人如何避免没落?如何寻找一条合适自己的出路呢?

本章将为他们开出一副良方。

1. 富人不能丢弃诚信	(218)
-------------------	-------

CONTENTS

目 录

2. 富人要能居安思危 (220)
3. 富人要不断超越自己 (222)
4. 富人莫为名利遮住眼 (224)
5. 富人要懂得节制 (227)
6. 富人应该多做一些让人感动的事 (229)
7. 富人要合法赚钱,别沾违法的利益 (233)
8. 富人不能拿金钱赌未来 (235)
9. 富人只有时刻反省,才能不断进步 (238)
10. 富人不一定幸福 (240)
11. 富人要正确面对家庭 (242)
12. 富人要与社会共享财富 (244)

赚钱始于想法,观念决定财富。

这个世界上,真正的富人都是最会用脑子赚钱的人,你就是把他变成身无分文的穷光蛋,他很快还是会变为富人,因为他会用脑,他的脑子里没有穷观念。

我们应该知道:比你富有一百倍的人并不比你聪明一百倍,也不一定就付出过百倍于你的努力。

富人与穷人的最大不同就在于观念。

第一章 富人没有穷观念——富人的观念

1. 富人的与时俱进

现代社会，谁若不能适应环境变化，谁若不能与时俱进，那么必将被淘汰。富人对这一点可以说有着深刻的认识，他们中的大多数总是能紧扣社会发展的脉搏与时代并驱同进，有的富人甚至能预测未来，走在时代的前列。日本的“电子之父”松下幸之助，就是这样一位富有智慧、善于洞察未来的富人。每当人们问及他成功的秘诀时，他总是淡淡一笑，说：“我靠的是稍微走在时代的前面。”

1917年，松下幸之助在确立事业的方向时，靠的就是在自己智慧基础上形成的强烈的超前意识。严格地讲，松下幸之助能同电器结下不解之缘并没有内在的必然联系，他的祖上经营土地，父亲从事米行，而他进入社会首先涉足的是商业，所有这些都与电器制造相去甚远，况且有关电的行业，在当时还是凤毛麟角。然而年轻而精明的松下却能借助于电灯的一闪之光，看出遥远的未来前景。他深信电作为一种新式能源，在给人类带来方便的同时，也会带来更大的欲望，灿烂的电气时代将会照遍人类生活的每个角落。因此，投身电器制造，也一定会前途灿烂！尽管在创业伊始，他就受到了挫折和打击，然而，这种超前意识使他具有了坚强的信念和必胜的信心。正是由于“稍微走在时代前面”才使得“松下电器”从无到有，从小到大。

二次大战结束后，世界又恢复了新的和平。遭受战争创伤的人民，在新



的和平环境里又重新燃起生活和工作的热情。睿智的松下幸之助又“超前”地看到“新文明”将带来世界性的“家电热”。对于“松下电器”，既是一次发展壮大的难得机会，也是一次艰巨而又严峻的挑战。松下幸之助正是凭借着“稍微走在时代前面”的预感，大刀阔斧地进行了机构调整和技术改革，从而使“松下电器”在新的挑战和机遇中得到了前所未有的发展。

上世纪50年代，松下幸之助第一次访问美国和西欧时发现：

欧美强大的生产主要基于先进的管理体制和现代的科技，尽管日本在上述方面还相当落后，然而这一趋势将是历史的必然。松下幸之助正是把握住了这一超前趋势，在日本产业界率先进行了体制改革。政治上他给予职工充分的自主权，建立了合理的劳资体制和劳资关系；经济上他改革了日本的低工资制，使职工工资超过欧洲，接近美国水平，并建立必要的职工退休金，使职工的物质利益得到充分满足；劳动制度上公司实行每周五天工作制，这在当时的日本还是第一家。松下幸之助认为：这一改革并非单纯是增加一天休息日，而是为了进一步促进产品的质量，好的工作成就产生愉快的假日，愉快的假日情绪会导致更出色的工作效率。只有这样，生产才能突飞猛进，效益才能日新月异。

善于见缝插针、生财有道的富人，是最会“投机”政策变化的人，他们常常利用国家或地方的法律规章，制定企业的防御或进攻对策。这是一种短期见效、一鸣惊人的致富方略。在这里，获得财富的钥匙就是时刻注视并最早地获取法规变化的信息，争取在这些法规刚刚发生效力的时候乘市场之需而长驱直入。

德国奔驰汽车公司就十分重视搜集和掌握别国的法规信息，并善于利用这些法规信息进行开发决策。“奔驰”汽车价格很高，比日本汽车高出很多，但是“奔驰”车却能走出国门，在全世界的道路上奔驰。其主要原因除了它的质量过得硬以外，善于利用法规信息也是一个重要原因。前些年，奔驰公司了解到世界上许多发达国家都在制定城市防污染法规，于是立即研究对策，研制出一种可以过滤汽车废气的空气滤净器，把它安装在新出产的“奔驰”车排气管上。这种滤净器的滤气功效达90%以上。过了不久，各国的防污染法规相继生效，污染空气超限的汽车禁止使用。这时，“奔驰”汽车便在国际

富人的生活，富人的精彩。

让你知道拥有财富的好处。

性的“汽车商战”中一枝独秀，受到各国驾车者的青睐。

随着新技术、新科学、新知识、新思路、新机器的不断产生与发展，旧知识、旧技术、旧机器必将不断被淘汰。富人也是如此，他们深深地明白如果自己总是原地不动，不能更新观念，那么也会被淘汰。



2. 环境是富人取得成功的关键

富人取得成功的关键之一是环境。比尔·盖茨如果出生在非洲，连电脑都没有见过，就算他有 230 的智商，也不可能成为电脑王国的领袖，不可能成为世界首富。

俗话说得好，“近朱者赤，近墨者黑”，其实致富也是这个道理，你的收入高低、财富多少往往与你平时所经常接触的朋友有关系。

富人和富人在一起的形式通常也是：盈利的人和盈利的人一起，亏损的人和亏损的人一起，因为他们拥有相同的思维方式。穷人在一起讨论的往往是粗茶淡饭，市井趣闻。亏损的人经常在一起讨论的是市场多么的不好，庄家多么的狡诈，庄家在信息、分析工具上多么有优势，但是他们从来没有在研究对手的投资手法后，想想自己如何去赢钱。

日本首富系山英太郎能够赢得财富，就有一套“利益至上交友法”。在 2001 年秋天和 2002 年春天，他两度在全日本经营者举办的研习会上，开宗明义地表示：“别和穷人交往。”这听起来似乎有歧视穷人的嫌疑，其实重点不在于此。

通常意义上讲，穷人有两种。一种当然是指“没有钱的穷人”，很多情况下，跟这种人交往，只会陷入老是自掏腰包的境地。如果想要存钱，就必须节省这种不必要的花费。想找人一起吃饭、喝酒，找比自己有钱的人作伴当然更为明智。在这个世界上，有些人喜欢身边围绕着没钱的人，享受他们的

阿谀奉承。但是绝大多数穷人只是向钱低头而已，不论你曾经给过他们多少好处，帮了他们多少忙，当你没钱时，这些人就会忘记你曾经施与的恩惠，两脚开溜而去。人际交往本来就包含着施与授两个方面，如果只有施当然也没有了意义，所以从这个角度讲“别和穷人交往”有一定的道理。

另一种穷人不只是没钱，也缺乏有益于人的资讯和娱乐别人的才能，毫无利他的价值。虽然系山英太郎说“别和穷人交往”，但如果哪个没钱的人有值得请客的价值，那么即使他再穷，相信系山英太郎也一定乐于帮忙。尤其是年轻人，他们拥有许多他不知道的资讯，系山英太郎认为花钱在他们身上绝对不会浪费。

1999年，美国NBA芝加哥公牛队的冠军教练杰克逊、天才球员乔丹一起退役。这时老牌劲旅湖人队有两个顶级的球员科比和奥尼尔，但是他们老是想比较谁是第一，结果球队成绩一直不理想。

湖人队的老板认识到了教练的重要性，用NBA的最高年薪600万美元聘请教练杰克逊出山。湖人队在2000年当年就获得了NBA总冠军，2001年、2002年又连续获得了NBA总冠军。教练杰克逊的年薪也递增至800万美元。杰克逊也成为了两次以球员身份、9次以教练身份取得NBA总冠军的第一人。

即便有顶尖的球员，由于没有顶级的教练，也一直都不能成功。但是聘请了高水平的教练——获得过6次NBA总冠军的教练就可以很快带出冠军的队伍。所以除了自己有能力之外，好的教练的作用必不可少。有一个好的教练，有好的方法，就能加快成功的步伐。因此要善于学习别人的成功经验。

世界上99%的成功者都有教练、老师。美国著名短线操盘手马丁·舒华兹在他经过10年的分析师生活后，下决心一定要突破时，他和太太做了一份成功的目标和计划，其中就包括要找一位老师。

在一次交易中，舒华兹头脑发昏，不断地迎头做空了250手SP500指数期货，一直到涨停，浮动亏损100万美元，这是他操盘以来最大的亏损。当晚舒华兹打电话给他的老师鲍伯，请教他如何处理，鲍伯说：“舒华兹，马上止损，只有你回到没有持仓的中立状态，你才会把事情看得清楚。你不可能比市场更精明，接受现实吧。留得青山在，不怕没柴烧。”舒华兹经过一整晚的煎熬，接受了老师的意见，果断止损，重新操作，并在当月弥补了亏损。