

○ 紧缺人才培养工程外贸系列教材

国际商务单证 应试指导

GUIDE TO EXAMINATION
FOR DOCUMENTATION IN
FOREIGN TRADE

上海市对外经济贸易教育培训中心 组编

同济大学出版社

外贸系列教材

- ▶ 外贸综合业务
- ▶ **国际商务单证应试指导**
- ▶ 外贸英语——函电与单证
- ▶ 国际贸易单证
- ▶ 涉外商务谈判
- ▶ 会展实务

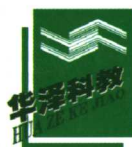
GUIDE TO EXAMINATION FOR DOCUMENTATION IN FOREIGN TRADE

ISBN 7-5608-2983-X



9 787560 829838 >

定价：24.50 元(配光盘)



策 划 / 吴建章
责任编辑 / 郁 峰
封面设计 / 雨 田 张叶希

ISBN 7-5608-2983-X / F · 313

定价：24.50 元（配光盘）



外贸系列教材
紧缺人才培训工程

国际商务单证 应试指导

上海市对外经济贸易教育培训中心 组编

同济大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

国际商务单证应试指导/上海市对外经济贸易教育
培训中心组编. —上海: 同济大学出版社, 2006.4

(外贸系列教材)

紧缺人才培训工程

ISBN 7-5608-2983-X

I. 国... II. 上... III. 国际贸易—票据—习题
IV. F740.44-44

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2006)第 025351 号

国际商务单证应试指导

上海市对外经济贸易教育培训中心 组编

策划 吴建章 责任编辑 郁 峰 责任校对 徐春莲 封面设计 雨 田 张叶希

出 版	同济大学出版社
发 行	(上海四平路 1239 号 邮编 200092 电话 021-65985622)
经 销	全国各地新华书店
印 刷	常熟市华顺印刷有限公司
开 本	787mm×1092mm 1/16
印 张	12
字 数	284 000
印 数	1—4300
版 次	2006 年 4 月第 1 版 2006 年 4 月第 1 次印刷
书 号	ISBN 7-5608-2983-X/F·313
定 价	24.50 元(配光盘)

本书若有印装质量问题, 请拨打电话: (021) 65512439

65510466

外贸系列教材编委会

主 任 赵文山

副主任 魏思通 丁辉君

委 员 (按姓氏笔划排列)

丁婷婷 史顺安 范冬云

朱嘉麒 施 玲 沈 健

秦浩民 裴惠康 冯佩蓉

刘伟奇 金双玉 顾玉伦

孟宪煌

秘书长 丁辉君(兼)

《国际商务单证》考核大纲

一、考核目的和要求

本课程考核不仅要求熟悉、了解和掌握《国际商务单证实务》和其他相关课程的基本概念、基本理论和基本方法,还要求能运用这些知识,按英文信用证要求和条款的规定,正确地制作国际贸易运输和结汇等单证,以此提高考生的制单能力。具体要求如下:

(一)考核学生理解和掌握国际贸易术语与报价,商品的品质、数量和包装,国际贸易运输与保险,国际贸易货款的结算等国际贸易实务的基本理论知识。

(二)考核学生理解和掌握进出口业务、国际贸易结算知识(重点信用证结算)和单证制作方法。

(三)考核学生阅读英文信用证的水平,并要求学生按英文信用证的条款缮制商业发票、装箱单、保险单、提单、原产地证和汇票六种国际贸易运输和结汇单据。

二、考试内容

(一)国际贸易单证基础知识部分

1. 国际货物买卖合同的订立和履行

了解交易磋商的程序、合同履行的环节,掌握单证工作的总体要求。

2. 国际贸易术语与报价

了解有关贸易术语的国际惯例、常用国际贸易术语,掌握外销价格的组成。重点掌握6种主要贸易术语。

3. 商品的品质、数量与包装

掌握商品的品质含义与商品品质的表示方法、商品数量的计算单位及商品重量的计算方法、商品的运输标志及其中性包装的含义。

4. 国际贸易货物的运输与保险

掌握国际贸易货物的运输方式(海运、空运、多式联运)及货物装运条款、国际贸易货物运输保险险别和保险条款、投保金额和保险费的计算。

5. 国际贸易货款的结算

了解国际贸易货款结算工具,掌握汇票的内容及填制,了解结算方式中的汇付、托收,掌握信用证等结算方式。

(二)国际贸易单证操作实务部分

1. 读懂英文信用证。

2. 根据英文信用证,制作相关单证。

(1)商业发票制作

商业发票是买卖双方交接货物和结算货款的原始凭证,是由卖方开立、向买方发货和收款的价目清单。通过商业发票的制作,学生可以全面了解出口货物的品质、数量、价格。

(2)装箱单(包装单、重量单)制作

装箱单是说明一批货物的包装方式、包装材料和包装方法并反映商品的数量、毛重、净重、体积等内容的商品包装单据。通过装箱单的制作,学生可以了解和熟悉外贸出口包装方面的知识。

(3)海运提单(集装箱海运提单)制作

海运提单是外贸运输单据中重要的、具有代表性的一种单据。按信用证对运输的要求和提单条款的规定,制作符合规定的、清洁的、已装船的、指示式的、可转让的、有否背书的、运费已付还是到付的港到港海运提单。通过提单的制作,学生可以了解和熟悉国际海运惯例和海运知识。

(4)海运保险单制作

在 CIF 贸易条件下,信用证项下的海运保险单是一种主要的单据,涉及到买方利益。按信用证的保险单条款的规定,保险单上要反映出保险标的、投保金额、保险种类、保险险别、保险条款、理赔地点和理赔货币。通过保险单的制作,学生可以较全面地了解和熟悉中国保险条款(C. I. C)、伦敦保险协会保险条款(I. C. C)和海运保险知识。

(5)原产地证制作

原产地证是证明出口货物的原产地或制作地的书面证明。通过原产地证的制作,学生可以了解和熟悉中国原产地规则与标准、普惠制原产地规则与标准以及原产地知识。

(6)商业汇票制作

商业汇票是重要的银行结算单据,也是一种金融单据,反映了出票人、银行和受票人三者之间委托与受托的关系。通过商业汇票的制作,学生可以了解和熟悉汇票的出票、提示、承兑、付款、背书、贴现、拒付、追索等票据行为和汇票知识。

三、考试方式

1. 考试分值

(1)国际贸易单证基础知识部分:国际货物买卖合同的订立和履行,国际贸易术语与报价,商品品质、数量与包装,国际贸易运输与保险,国际贸易货款结算。(30%)

(2)国际贸易单证操作实务部分:阅读英文信用证并根据信用证和制单补充材料制作商业发票、装箱单、海运提单、保险单、原产地证和汇票。(70%)

2. 考试形式:闭卷考试。

3. 考试时间:120 分钟。

四、评分标准

(一)评分原则:国际贸易单证基础知识部分根据使用教材评分;国际贸易单证操作实务部分按银行审单惯例,以英文信用证为标准,根据“单/证严格相符”的原则评分,发现单/证“不符点”,按“不符点”扣分。

(二)扣分标准:国际贸易单证基础知识部分按知识点扣分,共 30 分。国际贸易单证操作实务部分的试题,如单/证完全相符(没有“不符点”),即为“全对”,该部分得满分(70 分)。若单证中有“不符点”,按每个“不符点”扣 1 分,扣满 70 分为止。两部分成绩相加达到 60 分为及格,低于 60 分为不及格。

五、关于单证的“不符点”说明

按所示信用证标准,若 6 种单证中不符合信用证中规定的缮制,即算“不符点”:

1. 应写的内容少写、漏写。
2. 显示了不该显示的内容。
3. 英文单词拼错,标点符号错误,大、小写错误。
4. 公司名称、地点、商品品名、规格、价格、数量等的错误,计算错误,内容错误。
5. 出单日期错误。

试卷采用目前外贸常用的“SWIFT”格式的英文信用证。考生只有读懂英文信用证,才能制作“单/证完全相符”的结汇单证。通过制单考试,学生在实践中可以较全面地了解 and 熟悉信用证结汇的特点和审证、修证、装船、制单、审单、议付、结汇等国际货物买卖的全过程。

前 言

上海市对外经济贸易教育培训中心是为实施经上海市人民政府批准的“上海紧缺人才培训工程”而成立的上海十大紧缺人才培训中心之一,是上海市人民政府对外经济贸易委员会主管的外经贸行业唯一的教育培训机构。

从1992年开始,上海市对外经济贸易教育培训中心就与外贸公司一线的业务骨干联手研发开拓了《国际贸易单证》这一岗位培训项目。2001年,《国际贸易单证》又被列入上海市紧缺人才岗位资格考试。考试合格,将获得由中共上海市委组织部、上海市人事局、上海市教育委员会和上海市成人教育委员会联合颁发的资格证书。至今,已有近万人获得这一证书。由于《国际贸易单证》岗位的培训紧贴外贸工作的实际,教学内容注重实践性、操作性,15年来,不论是在岗的单证工作人员,还是刚进入外贸公司的新手,还是有志于从事外贸工作的大中专毕业生,都从中得益匪浅。《国际贸易单证》岗位的培训是本中心的一个品牌项目。

为了更好地配合由刘伟奇、丁辉君主编的《国际商务单证实务》教材的使用,为了使同学们有更多的练习机会,本中心编辑出版了《国际商务单证应试指导》。本书的特点是内容精到,单证的选择不求繁多,力求精要而富有代表性;重视实战,与考试结合,便于学生应考。

本书的成书是中心集体的智慧和结晶。在原有模拟练习册的基础上,经过培训部的多次讨论,确定了本书的总体框架。《国际商务单证应试指导》既吸收保存了原有模拟练习册中的精华,又丰富扩展了不可或缺的外贸基础知识。冯佩蓉和范冬云老师共同整理编辑了选择题、判断题部分;来自外贸工作第一线的行家陈石根、蔡华明、赵晓雯同志共同缮制了国际商务单证操作的范例;刘伟奇、陈石根老师对全书作了审阅;丁婷婷老师与考试办公室为成书做了不少基础性的工作。在此,一并表示感谢。

由于编写的时间较为仓促,书中难免有可商榷之处,恳请广大读者批评指正。

上海市对外经济贸易教育培训中心主任 赵文山

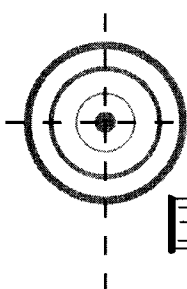
2006年4月

目 录

《国际商务单证》考核大纲

前言

第一部分 国际商务单证理论知识练习	(1)
第一章 国际商务单证概论	(3)
第二章 国际货物买卖合同与结汇单据	(6)
第三章 国际贸易术语与 2000 INCOTERMS	(15)
第四章 国际贸易货物价格	(30)
第五章 国际贸易货款结算方式	(35)
第六章 出口贸易单证——商业单据	(48)
第七章 出口贸易单证——运输单据	(59)
第八章 出口贸易单证——保险单据	(71)
第九章 出口贸易单证——金融票据	(82)
第十章 出口贸易单证——附属单据	(88)
参考答案	(97)
第二部分 国际商务单证操作范本	(107)
第三部分 国际商务单证考试模拟试卷	(121)
模拟试卷(一)	(123)
模拟试卷(二)	(133)
参考答案	(143)
第四部分 国际商务单证操作模拟练习	(145)
模拟练习(一)	(147)
模拟练习(二)	(169)



第一部分

国际商务单证理论知识练习

第一章 国际商务单证概论

一、单项选择题

1. 制单的主要方法是:先核算单据中的计算数据,再备齐信用证或合同要求所出具的全部空白单证,从_____缮制入手,并作为其他单据缮制的参照。 ()
A. 信用证 B. 提单
C. 合同 D. 发票
2. 单证缮制必须做到正确、完整、及时、简明和整洁,其中,_____是单证工作的前提。 ()
A. 正确 B. 完整
C. 及时 D. 简明
3. 在信用证业务中,各有关方面当事人处理的是_____。 ()
A. 单据 B. 货物
C. 服务 D. 其他行为
4. 采用信用证支付方式,受益人向银行收取货款的凭据是_____。 ()
A. 已装运的实际货物
B. 寄单银行要求开证银行付款的书面通知
C. 与信用证条款完全相符的全套单据
D. 与买卖合同内容一致的全套单据
5. 按照《跟单信用证统一惯例》(《UCP500》),银行的审单工作必须在收到单据次日起_____个工作日内完成。 ()
A. 3 B. 5
C. 7 D. 11

二、多项选择题

1. 外贸单证工作主要有_____等方面的内容,它贯穿于进出口合同履行的全过程。 ()
A. 缮制 B. 流转
C. 交换 D. 使用
2. 外贸单证工作具有_____等特点,必须仔细、认真、及时地做好这项工作。 ()
A. 工作量大 B. 涉及面广

C. 时间性强

D. 要求高

3. 所谓单证,是指进出口业务中使用的各种_____,如商业发票和提单等,买卖双方凭借这些单证来处理货物的交付、运输、保险、商检和结汇等。 ()

A. 单据

B. 证书

C. 检验检疫证书

D. 保险单

4. 出口单证工作总的要求是做到_____。 ()

A. 证同一致

B. 单证一致

C. 单单一致

D. 单货一致

5. 单证缮制的具体要求是_____。 ()

A. 正确

B. 完整

C. 及时

D. 简明和整洁

6. 目前,我国出口结汇的做法是_____。 ()

A. 信用证

B. 收妥结汇

C. 押汇

D. 定期结汇

7. 在信用证支付方式下,银行审核单据的标准是_____。 ()

A. 单据与信用证相符

B. 单据与贸易合同相符

C. 单据与单据之间相符

D. 单据与所代表的货物相符

8. 企业审核单据的标准是_____。 ()

A. 单据与信用证相符

B. 单据与贸易合同相符

C. 单据与单据之间相符

D. 单据与所代表的货物相符

9. 以下关于信用证项下及时出单的表述中,正确的是_____。 ()

A. 收到信用证后应立即制作全套单据

B. 单据的制作日期应符合商业习惯的合理日期

C. 单据的出单日期不能超过信用证规定的有效期

D. 向银行交单的日期不能超过信用证规定的交单期限

10. 以下关于单证清晰要求的表述中,正确的是_____。 ()

A. 单证表面清洁、美观、大方

B. 内容记载清楚、简洁、明了

C. 单证格式力求标准化和规范化

D. 更改处加盖校对章或简签

11. 采用 CIF 术语成交,出口人必须提交的单据包括_____。 ()

A. 商业发票

B. 保险单

C. 提单

D. 商检证书

三、判断题

1. 单证工作能及时反映货、船、证等业务的管理现状,为了杜绝差错事故的发生,避免带来不必要的经济损失,因此,必须加强工作责任心。 ()
2. 制单指按信用证、合同和其他有关要求,并根据货物与运输等实际情况缮制有关单据,是单证工作的基础。 ()
3. 审单要做到内容准确、格式完整、单据齐全、份数不缺、单证一致和单单相符,还要保证各种单据的签发日期无逻辑、惯例和条款规定上的矛盾。 ()
4. 外贸单证员是指外贸业务履行中,根据销售合同、信用证条款进行缮制和出具各种单据、证书的工作人员。 ()
5. 单证的不符点只要议付行同意并进行了议付,受益人就可不接受开证行追索货款。 ()
6. 在信用证支付条件下,究竟提供何种结汇单证,包括单据的份数和制作要求,都必须严格地按照合同的规定。 ()
7. 在信用证方式下,货物描述必须与信用证的描述一致,省略或增加货名的任何字或句都会造成单证不符。 ()
8. 国际贸易货物的单据化,是指商品买卖可以通过单据买卖来实现。 ()
9. 信用证项下单据应在信用证有效期和交单期内向银行提交,如果信用证对交单期未作规定,则交单期不得迟于运输单据日期后的 15 天,并且不得迟于信用证的有效期。 ()
10. 信用证项下单证不符,开证行可以拒付货款,托收项下单据不符,买方可以拒付货款。 ()
11. 国外来证规定:“最迟装运期:2004 年 3 月 31 日;议付到期日:2004 年 4 月 15 日”,我出口公司于 3 月 20 日装运货物,于 4 月 14 日向银行交单议付。由于尚未超过信用证议付有效期,银行应予受理。 ()

第二章 国际货物买卖合同与结汇单据

一、单项选择题

1. 《联合国国际货物销售合同公约》确定货物交易“国际性”的标准是_____。()
 - A. 买卖双方当事人营业地处于不同国家
 - B. 买卖双方当事人具有不同国籍
 - C. 订立合同行为完成于不同的国家
 - D. 货物必须由一国运往另一国
2. 在国际贸易中,对当事人的行为无强制性约束的规范是_____。()
 - A. 国内法
 - B. 国际法
 - C. 国际贸易惯例
 - D. 国际条约
3. 国际商会在中国的机构(即中国国际商会)是_____。()
 - A. 商务部
 - B. 中国贸促会
 - C. 检验检疫局
 - D. 中国进出口银行
4. 国际货物买卖合同的标的物是_____。()
 - A. 股票
 - B. 债券
 - C. 票据
 - D. 有形商品
5. 与我国进行进出口贸易关系最大,也是最重要的一项国际条约是_____。()
 - A. 《联合国国际货物销售合同公约》
 - B. 《2000 年国际贸易术语解释通则》
 - C. 《跟单信用证统一惯例》(《UCP500》)
 - D. 《托收统一规则》
6. 除根据我国法律规定外,如果在国际贸易合同中没有明确选择处理合同争议所适用的法律或国际条约,在发生争议时,依照与_____有密切关系的国家法律进行处理。()
 - A. 合同
 - B. 卖方
 - C. 买方
 - D. 国际商会
7. 我国加入《联合国国际货物销售合同公约》时,只承认公约的范围适用于_____的当事人之间所订立的货物买卖合同。()
 - A. 营业地处于不同缔约国
 - B. 营业地处于不同国家

- C. 买卖双方当事人具有不同国籍 D. 联合国成员国
8. 交易磋商的两个基本环节是_____。()
- A. 询盘、接受 B. 发盘、签合同
C. 接受、签合同 D. 发盘、接受
9. 根据《联合国国际货物销售合同公约》规定,合同成立的时间是_____。()
- A. 接受生效的时间 B. 交易双方签订书面合同的时间
C. 在合同获得国家批准时 D. 当发盘送达受盘人时
10. 在下列条件中,_____不是构成发盘的必备条件。()
- A. 发盘的内容必须十分确定 B. 主要交易条件必须齐全
C. 向一个或一个以上特定的人发出 D. 表明发盘人承受约束的意旨
11. 在交易磋商中,非实质性变更的、有条件的接受是_____。()
- A. 还盘的一种形式 B. 接受的一种形式
C. 发盘的一种形式 D. 发盘的邀请
12. 发盘的撤回与撤销的区别在于_____。()
- A. 前者发生在发盘生效后,后者发生在发盘生效前
B. 前者发生在发盘生效前,后者发生在发盘生效后
C. 两者均发生在发盘生效前
D. 两者均发生在发盘生效后
13. 下列发盘中,有效的为_____。()
- A. 请改报装运期 10 日复到有效
B. 你 15 日电每公吨 30 英镑 20 日复到
C. 你 15 日电可供 100 件参考价每件 8 美元
D. 你 15 日电接受,但以 D/P 替代 L/C
14. 我方某公司向国外客户发盘,限 3 月 15 日复到有效,3 月 12 日接到对方复电:
“你 10 日电接受,但以获得进口许可为准。”该接受实际上是_____。()
- A. 还盘 B. 有效接受
C. 逾期接受 D. 只要我方未表态,即为接受
15. 我某公司于 5 月 5 日以电报方式向法国商人发盘,限 5 月 8 日复到有效。对方
于 7 日以电报方式发出接受通知,由于电讯部门延误,我公司 9 日才收到该通知,事后我
公司未表态。根据《联合国国际货物销售合同公约》,_____。()
- A. 该逾期接受无效,合同未成立
B. 因我公司未及时提出异议,该接受有效,合同成立
C. 只有在我公司及时表示确认后,该接受才有效,否则,合同不成立
D. 只有在对方再次发出接受通知时,该接受才有效,否则,合同不成立