

• DUOCAIRENSHENG •

多彩人生

主编 茹建国
张秉森

河南人民出版社

序

改革开放以来，尤其是在邓小平同志南巡讲话和党的十四大会议召开以后，我市各条战线上涌现出大批改革家和优秀党务工作者，他们的光辉业绩有口皆碑，他们的无私奉献对我市的经济建设起到了不可估量的作用，更重要的是，有不少的企业家和党务工作者在极其困难的条件下勇于开拓，大胆改革，使原来落后的经济面貌得以迅速改观，在改革的大潮中，不同的人物在不同的工作环境中由不同的角度折射出他们闪光的多彩人生，在这改革的激流中，有奋进的呐喊，也有痛苦的挣扎，更有对改革进程中失误而带来的深沉的反思。我们可以看到由彷徨、苦闷、奉献和欢乐所编织的人生更加光彩夺目，因此，我们决定编辑出版《多彩人生》这个报告文学、特写集，让我们的改革家的伟大业绩成为我市改革开放的“年鉴”和里程碑，载入史册，以激励后人在今后的改革大潮中更加奋发前进，为振兴开封经济而共同努力。

编 者

目 录

1	璀璨的星光·····	(1)
2	再铸辉煌·····	(9)
3	没有“家”的人·····	(19)
4	风雨晨昏赶路人·····	(26)
5	披肝沥胆为“天平”·····	(29)
6	古城星光点点·····	(42)
7	松柏耐岁寒·····	(50)
8	丹心谱就奉献歌·····	(53)
9	拓荒者·····	(60)
10	青山依旧在 几度夕阳红·····	(68)
11	敢立潮头歌·····	(76)
12	追求·····	(85)
13	小城“青天”·····	(94)
14	坦然无悔的取向·····	(102)
15	躬耕不懈迎金秋·····	(110)
16	寻梦故城辉煌·····	(115)
17	蔚霞尚满天·····	(122)
18	州桥明月·····	(127)
19	双鬓未老写青春·····	(134)
20	钢铁的性格 闪光的业绩·····	(134)
21	古城商海东风劲·····	(143)

22	不坐“慢车”的厂长·····	(152)
23	南海弄潮歌·····	(158)
24	金钢石之梦·····	(169)
25	模范检察官·····	(178)
26	老黄牛的本色 千里马的风采·····	(183)
27	为“血脉”供血的人·····	(191)
28	包公湖畔的奋起·····	(199)
29	在激烈的市场竞争中立于不败之地·····	(209)
30	州桥奋进歌·····	(217)
31	壮哉，五库人·····	(224)
32	雏鹰凌空·····	(235)
33	妙手回春送“瘟神”·····	(240)
34	一个老共产党员的追求·····	(248)
35	致富路上“领头雁”·····	(255)
36	渴望辉煌·····	(261)
37	情洒事业路·····	(268)
38	天国门前敢弄潮·····	(274)
39	爱的奉献·····	(280)
40	闯出一方新天地·····	(285)
41	归来了，循着故乡的泥土芬芳·····	(291)
42	国全，好样的·····	(304)
43	青春才华献硫酸·····	(308)
44	改革者的魄力·····	(313)
45	心有“法术”敢夺刀·····	(321)
46	呕心沥血育英才·····	(325)
47	谱写凝固的乐章·····	(334)

璀璨的星光

——记开封黄河公路大桥管理处

云 鹤 健 平

“一桥飞架南北，天堑变通途。”

在古城开封东北方向三十公里处，一座笔直的黄河公路大桥象一条巨龙横跨大河南北，它沟通了两岸人民的交往，促进了南北经济的发展。

南来北往的车辆，满载着建设四化大业的物资，驶向全国各地。每天有数千辆客货车的司机都为大桥管理处同志们热情服务所感动。然而，又有谁知道，在大桥通车以来的三年多时间里，他们以大桥为家，在管理和服务上狠下功夫，用一颗颗火热的赤子之心，付出了多少艰辛的劳动！

一步一个脚印，一年一个台阶。

1991年被评为开封市顺河区文明单位；

同年还被评为开封市交通局思想政治工作先进集体；

1992年被顺河区文指委评为“创三优”先进集体；

1992年获省公路局G BM工程杯竞赛第三名；

1992年收费站还被评为省公路系统收费先进集体；

1992年被交通局党委授予基层先进党组织。

看着那一幅幅锦旗和奖状，怎能忘记大桥人所倾注的心血！他们所走过的路，记载了大桥人同困难作斗争的历史，记述了大桥人奋发图强，艰苦创业，团结进取的光辉篇章。

—

黄河公路大桥地处开封、新乡两市的交界处。在建桥以前，这地方交通闭塞，土地贫瘠，沙丘起伏、碧天黄土，沙天相接之处便是奔腾滚滚的黄河水。

1989年10月11日，这是大桥人难忘的日子。上级决定组建开封黄河公路大桥管理处，并决定由高永明同志负责。面对调令，高永明同志感到很突然，他迷惘了。桥头工地又穷又乱，尽是沙土窝，小商小贩都不来。他暗自思忖：“这样的工作环境能行吗？”但想到这是领导的信任，人民的期望，这位中年汉子的胸中便燃起腾腾的烈焰。他毅然赴任，并暗自下了决心：“干，就要干出个样子来！”

万事开头难，在这样的条件下管理大桥，困难是可想而知的。大桥管理处的同志们紧紧依靠党的领导，想方设法去解决遇到的困难。组建大桥管理处的各项工作以最快的节奏进行着，领导和干部职工一起义务参加劳动一个多月，把管理处院内及周围近1米高的沙岗挖去，初步改善了办公环境。

没有地方办公，他们租了当地老百姓五间房子，每天吃大锅饭，睡地铺。当地的蚊虫特别多，有一种虫子爬过人身上，会留下一道血水泡，又疼又痒。大多数同志的脸上、脖子上和皮肤上都留下了这样的疤痕。特别是在一次连续几天停电停水的情况下，他们硬是从附近几里远的村庄担水做

饭。同志们都坚持在岗位上，不离开现场一步。大家说：“不管环境再艰苦，也决不能离开岗位。”这就是我们的职工，这就是我们的大桥人，他们用坚强的毅力和辛勤的汗水揭开了开封黄河大桥管理处生存、发展、兴旺的序幕！

二

怎样才能管理好大桥？面对从各单位抽调而来的人员，处领导班子统一了思想，树立了“从严治处、把大桥建成古城对外开放的文明窗口”的指导思想。他们在了解了每个成员的各种情况后，研究确定出五科一室一站的编制，并于1989年11月开始边学习、边收费。为了杜绝乱收费的漏洞，收费站还成立了收费股和检票股。同时，又整理出规章制度方面的小册子，供职工学习和执行。在收费中严格坚持“一售一验”的手续，既为国家早日收回投资，又通过实践锻炼了职工队伍。在1989年12月1日的通车典礼上，受到了省市领导的好评，一个新的，卓有成效的工作秩序形成了。同时，也为以后新的工作目标的实现奠定了坚实的基础。

黄河公路大桥管理的首要任务就是收费。所以，对全处职工，尤其是收费人员进行教育是至关重要的。党支部和处领导在认真组织学习贯彻国务院关于加强廉政建设，纠正行业不正之风文件精神的基础上，还在全处职工中响亮地提出“钱从手中过，不沾半分文，辛苦我一个，方便过桥人”的口号。

很快，各种活动展开了。处机关科室开展了“为基层服务，为基层分忧解难”的活动；工程队开展了“辛苦我一个，确保路桥畅通”活动，连续四年保持好路率100%。收

费站开展为过桥司机“送上一杯水，献上一份情”的优质服务活动。一个争创“三优杯”竞赛活动在全处轰轰烈烈地开展起来了。

为提高收费站人员的技术水平和业务技能，管理处还对全体收费人员进行执收执罚培训，使全部人员领取了执收执罚证。

为严格考勤制度，收费站常年坚持上班签到制度，保证了出勤率在99%以上。

挖掘潜力，堵漏增收，收费站紧紧围绕过桥费的征收，制定出《收费人员百分考核办法》、《收费人员奖惩规定》等，将指标和任务逐月分解落实到班组，提高收费意识，严把人情关，增加了过桥费的收入。为了充分发挥监督作用，收费站始终坚持“一售一验”的收费办法，并采取收费人员挂牌收费，设立监督电话等措施，便于过往人员监督，促进了收费人员思想和业务素质的提高，很大程度上堵塞了收费工作中的漏洞。三年多时间里，共为国家征收过桥费1980万元。

三年多来，收费站未出现一起贪污票款的事，受到省公路局、市交通局的表彰。省内外十多家兄弟单位前来参观学习。

思想政治教育工作是无形的，但往往带来有形的效果。全处上下比贡献，争做好人好事蔚然成风。

1990年11月8日晚，一辆长垣县百货公司的客货车在桥南头“抛锚”。当班的收费人员看在眼里、急在心里，马上钻到车下，打着手电筒，帮助把车子修好。该公司的女经理望着一个个一身泥水的收费人员，非常感动，拿出300元钱定要

酬谢，被我们的大桥人婉言谢绝，并连声说：“没什么，这是应该做的。”在汽车发动的一刻，女经理扔下60元钱，开车走了。收费人员扣除了7元过桥费，其余的53元钱如数寄了回去。后因地址不对，大桥职工又按对方感谢信上的地址第二次将53元钱寄了回去。

1992年3月13日晚，新乡汽车公司的一辆大客车行至桥头突然熄火，几十位旅客滞留在桥头。收费人员听说后，马上赶了过去，帮助拦车牵引起动。第一次启动后又熄火，他们再次拦车再起，两个小时过去了，客车终于上了路，而我们的大桥人身上的衣服也被雪水打湿了。司机和旅客被他们这种助人为乐的精神所感动，交口称赞。事后，分公司的领导专程至大桥面谢，并送上一面锦旗，上书“当代雷锋，学习楷模”。

1993年元月13日凌晨两点左右，一辆封丘县豫雪食品厂的客货车送货归来，途经大桥收费站时，突然发生故障，正当他们束手无策时，收费站检票人员向他们伸出了援助之手。大桥人不顾冬夜的寒冷，借来工具，帮助修车，并送上热茶水、棉大衣御寒，使司乘人员深受感动。在感谢信中，他们写到：“你们使我们感到雷锋精神的再现。”

这样的事例太多了。大桥管理处的80多位同志哪个没有一串动人的故事啊！三年多来，他们为过往司机和行人做好事数千起，收到感谢信70余件，锦旗、题匾六件。这些只是大桥人无私奉献精神风貌的一个缩影。

辛勤的耕耘，必将结出丰硕的果实。

大桥管理处的成绩无须赘言。他们用优质的服务带来了经济上的高效益，过桥费以每年100余万元的速度递增，超

额完成了上级下达的任务，支援了国家的经济建设。

三

榜样的力量是无穷的。

大桥管理处的三位领导深知，团结向上，奋力拼搏的领导班子是搞好各项工作的基础和关键。千头万绪，克己奉公，坚持用共产党员的标准要求自己，为群众作出表率。

他们坚持每天准时坐接送车到大桥，处理日常问题。不管刮风下雨，从不耽搁。虚心听取同志们的意见，寻找克服困难、解决问题的途径。他们为提高职工素质，耗费了不少心血。他们走访职工家庭，对职工进行艰苦创业、以桥为家、以苦为乐、为荣的教育，鼓励职工与大桥同呼吸、共命运。同时，开展学习雷锋、焦裕禄活动，发扬战严寒、斗风沙，不怕苦、不怕累的大无畏精神，为大桥的建设和发展做贡献。

职工素质的提高，促进了科学管理。大桥管理处决定改革用工制度和干部聘用制度，与职工签订聘用合同书，中层干部实行聘任制。同时，对机关科室人员进行压缩、精简，充实基层，加强路桥养护工作。通过一系列的改革，大大调动了职工的积极性，提高了工作效率，收到了较好的效果。

“火车跑的快，全靠车头带”。管理处领导十分重视班子的廉政建设。他们对自身严格要求，自觉抵制不正之风。不吃请、不收礼，不以权谋私，廉洁奉公已成为每个领导干部的自觉行动。

1990年，管理处工程科一名家籍山东的同志，因遭车祸不幸身亡，管理处按有关规定处理了死者后事。该同志家属为表示感谢送了500元钱给高永明同志，被高永明同志婉辞拒绝。

扎实的思想政治工作，使管理处干群关系和睦，职工思想情绪稳定。支部副书记吴惠民同志和职工打成一片，帮助职工排忧解难。1992年底，在实行聘用制中，有两名同志落聘，心中想不开，吴惠民同志就找他们谈心，帮助他们从自身查找落聘的原因，从思想上真正认识到改革的目的与意义，同时重要的是找出了自身存在的不足，解除了他们的思想压力，使他们积极投入到火热的工作中去。

由于大桥地处市区东北30公里外，大桥人经常吃住在桥上。为了解决职工的后顾之忧，吴惠民抽出业余时间，走东家，串西家进行家访。三年多来，被走访的职工达80%以上。职工们都说：“处领导是我们的知心人！”

1990年冬，在全市烤火用煤供应紧张的情况下，党支部把职工的冷暖时刻挂在心上，决定为每个职工购买500块煤球，并用车送到家中。煤球虽小，却温暖了每个职工的心。一些职工激动的说：“我们如果不多做贡献，可真对不起党组织的关怀啊！”

人心都是肉长的，感情在这里得到了升华，还有什么困难不能克服呢？

三年来，不管是刮风下雨，还是酷暑严寒，领导干部总是和职工吃住在一起，李永合副处长已经57岁了，但他以身作则，每天上班都是他第一个来，下班最后走，在桥上坚守岗位的时间比一般职工还长，并经常值夜班，任劳任怨地工作在桥头第一线。

农历除夕之夜，家家团聚，围坐在电视机旁观看春节文艺晚会，而处领导干部却在桥头和收费人员一起吃着团圆饭，度过一年一度的春节。

领导和职工的心融和在一起，彼此尊重和理解，情同手足。一位中层干部说：90年分配我到大桥管理处工作。看到这里的条件很艰苦，很乱。我很心酸，心想无用武之地。这几年的变化和工作实践，使我树立了扎根大桥的决心，越干越有劲了。

是啊，开封黄河公路大桥越来越显示出她特有的魅力，其原因，正在于有大桥人不懈地追求和努力！

“意念沉潜下，何理不可得？志气奋发起，何事不可做？”

大桥管理处高永明副处长满怀信心地说：“我们决心把黄河大桥建成古城开封的文明窗口，造福于开封人民。”

多么朴实，多么诚挚的语言。这是大桥人用思想和汗水总结出来的。在他们前进的路上，有耕耘者辛勤的劳动和开拓，留下了一行行奋斗者坚实而闪光的足迹。他们在为开封的振兴和腾飞开辟一条金光大道！

如今的大桥两岸，再不是旧时模样，再不是清一色的浑黄。你会看到那崭新的办公大楼、假山喷泉、花园似的庭院幽幽，还有停车场、食堂、宿舍……以及大桥上时时映着的大桥人矫健的身影。这一切，点缀和充实着大桥绚丽多采的风姿，使大桥更象一架闪光的彩虹，迸发出璀璨的光芒！

主 人 公 简 介

曹洪亮 男 回族 1956年出生，祖籍河南睢县，中共党员，1987年毕业于武汉大学政教系。政工师、经济师。现任河南省开封东京黄金珠宝饰品总公司总经理。此前曾从事银行人事、政工、党务等工作。为施展个人抱负，于1991年白手创业，矢志开拓，凭借集体的智慧和个人出色的领导才华，仅用一年多的时间把一个小福利企业变成初具规模的黄金珠宝饰品总公司，取得了显著的经济和社会效益，其成功经验受人注目。曹洪亮博学多长、知识丰富、才华横溢，注重在工作实践中大胆探索，曾在省内外报刊上发表学术论文10余篇，是开封市知名的青年企业家。

再 铸 辉 煌

——记开封东京黄金珠宝饰品总公司总经理 曹洪亮

段 光 欣

你用火一样的炽热铸造了黄金，你用奔突的热血熔铸了辉煌，你为人民奉献了一颗金子般的心。

——作者手记

序

我在词汇的花园里采集，构筑心中最美好的诗句，我在音韵的瀚海上游渡，谱写美妙无比的乐曲。曹洪亮，虽然你拒绝再三，我今天决意要写你。

写你，真不容易。一次次，一回回前去“挤”你。但不是屡屡扑空，就是无法近前——一拨拨，一批批谈生意的人把你曹洪亮里三层外三层地“包围”，我们彼此只能老远寒喧几句。今天，我终于如愿了：这不，面目憔悴的你刚从医院拔掉吊针，胳膊上静脉注射的针穴还粘着胶布，就又坐在办公室。“拼命三郎”、“工作狂”，怪不得别人都这样叫你。

曹洪亮，我今天一定要写你。

—

“曹老板到！”那天，当你曹洪亮和几位厂领导刚走进开封市东京大饭店富丽典雅的餐厅的一刻，200多号员工齐刷刷向你投来了注目礼，顿时，铮铮硬汉的你眼窝里盈满了泪花……

不容易啊，记得一年前也是朔寒料峭的早春二月，身为开封市人民银行印刷厂党支部书记的你果敢地又挑上了筹建福利企业——开封东京黄金饰品加工厂的重担。创业之初，企业艰难百战多，你筹资金、跑场地、进设备、招收残疾

人，聘请金匠艺人。昨日武汉大学政教系的高材生啃起《黄金学》、《宝石学》、《国宝大观》、《八闽瑰宝》等专著如痴入迷，把如火的情怀熔铸进了金子般的事业中。

黄金，集装饰、观赏、收藏、保值于一体，世界上所有的国家和民族都把黄金视为珍宝，它以美丽的色彩和光泽而精妙绝伦；以耐腐蚀和极佳的延伸性为其它金属所不及；用黄金制成金箔，最薄可达万分之一点二七毫米，一克黄金可拉成二公里长的金丝！近年来，随着人们生活水平的提高和消费结构的变化，金饰品市场十分活跃。据有关资料显示：1992年东南亚国家和地区黄金饰品销售量达540吨，欧美国家销售量高达560吨；在我国上海、福州等地，年销售黄金饰品分别比上年猛增60%和170%。

曹洪亮，你把战略眼光瞄向金饰品市场不是为追逐利润，更不是为赶时髦。你说，我要用残缺（残疾人）的美去雕琢人间之美，把美的光泽和心灵展现给全社会。

和所有的生产经营者一样，你曹洪亮一开始就迎接了波诡云谲的市场风云：刚毅果敢、精于谋略、激流勇进、顽强竞争。你每天盯着股市、汇率、黄金市场的收盘价，时刻变幻着自己灵巧的“身子”，巧借时间、空间、价格差，着实做了几笔漂亮的“绝活儿”，为迅速拓展业务，你跑深圳、下珠海、进北京、闯黑河，历时14天，行程达数千公里，足迹遍布12个省区，建立批零网点80多个；网络覆盖面占全国三分之一强！

曹洪亮，人们叫你“工作狂”。是的，你工作起来简直是在玩命，家就在咫尺之遥，可你根本没有时间回去，每天都是忙到深更夜阑，才拖着疲惫的身躯“归宿”，一年四

季，千山万水脚下过，在家没有出差多，出差归来又一头扎进了办公室处理业务，饿了，啃口方便面；困了，沙发上一歪打个盹，妻子巴萍难免不愠怒——家不是旅店。

你曹洪亮很会做生意，1992年4月宋都文化节热闹非凡，你头脑冷静思路清。于是，你请来全国各地200多位客人以文会友谈生意。数日的过度劳累你徒然病倒在包公湖畔动弹不得，同志们强行送你到淮河医院，你急了：这时候我咋能离开厂？

后来，你干脆在办公室支个架子输液，客人一来，你伸手拔掉针头就谈生意……

这就是你曹洪亮的性格，这就是共产党人的胸怀！职工们信了服了感动了，他们望着你这位“拼命三郎”还能说些什么呢？这些残疾人，哑巴打着手势，残者抖颤着残肢，颗颗心凝聚成创业大干的长城，他们用当年一举实现产值、销售额达1600万元、创利税20万元的收获，给你曹洪亮一个满意的回报。

二

隶属于开封市中国人民银行的开封东京黄金珠宝饰品总公司（1993年5月28日批准成立）经过一年短暂的起步，在历经波澜壮阔的市场经济大潮的洗礼之后，逐步成长壮大：目前已形成以生产、批发各种黄金饰品、18K金珠宝镶嵌饰品以及其它工艺美术品规模，在开封大相国寺市场、宋都御街、包公湖畔均设有销售窗口，在全国各地建立业务网点80多个。其原材料由中国人民银行计划内指标调拨，以成色足、工艺精、计量准、造型美等特色在省内及全国黄金饰品市场独

领风骚。1993年12月，又引进外资63万美元，同香港太德公司联合成立了中外合资企业——开封金盛达工艺品有限公司。

在开封东京黄金珠宝饰品总公司办公室里，一幅硕大的壁画向人们展示了一个动人心魄的画面：海洋湛蓝、辽阔浩瀚、椰林依依、白云朵朵。这是河南省平顶山市一家黄金饰品公司为感谢曹洪亮他们热心服务、信誉第一的经营作风而专门制做的“心花”。

一位哲人说过：世界上最广阔的是海洋，比海洋更广阔的是天空，比天空更广阔的是人的胸怀！曹洪亮，你把做生意看作交朋友，你把企业当成一个社会大家庭。的确，来的都是客，生意不成情谊在。

黄金饰品以其很高的经济价值，很早就被赋予了货币的职能。到了二十世纪九十年代，社会的发展，政治的稳定和经济的繁荣，使黄金饰品的生产和销售呈现空前兴旺的景象。因而伴随着人们金饰品热的商业经营竞争十分激烈。竞争在市场，市场即战场。

做为黄金饰品的经营者，面对滚滚商海的波谷浪峰，你曹洪亮又是一副怎样的姿态呢？诚实经营！你说，亮闪闪，金灿灿是黄金的本质；情满腔，意真真是“黄金人”（经营者）的内心。的确，你曹洪亮这样做了：对于企业，强化内部管理，优化宏观决策；对于产品，强化质量意识，保证饰品纯真；对于员工，注重素质锤炼，笑迎商海竞争；对于客户，强化上帝意识，倾注满腔热情。

洪亮，你这位就读于武汉大学的求索者，珞珈山麓，东湖湾畔，夕露朝霞，春雨秋风，博学三载，炉火纯青。一位胸怀抱负的志士深情地回望了一眼培养过自己的校园，大步出征。