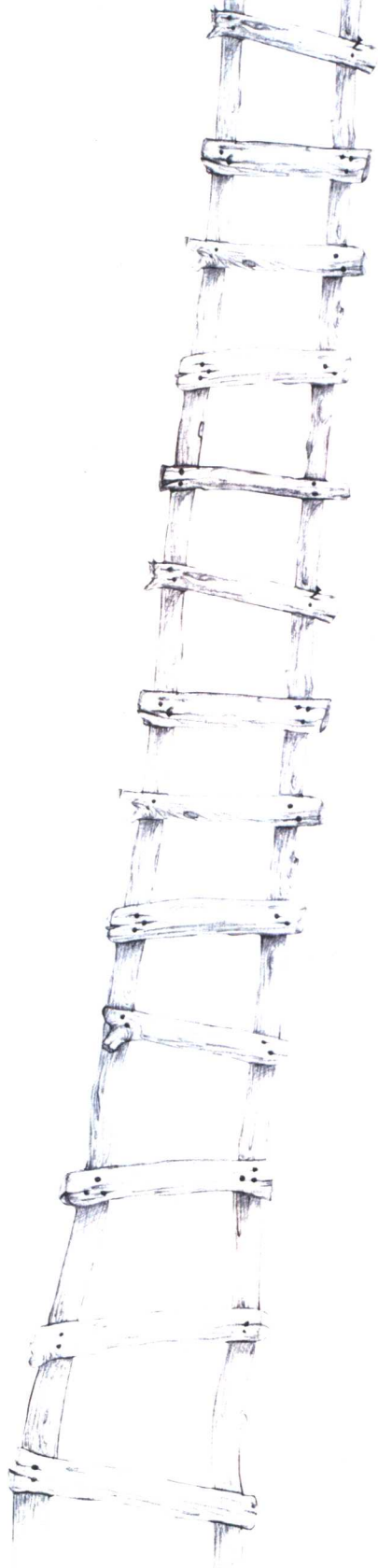


态度 决定 高度

周凡棋 编著

如果一个人总爱坐前排，他比别人更容易成功
有什么样的目标，你就有什么样的成就
不是“很想要”，也不是“非常想要”，而是“一定要”



态度决定高度

周凡棋 编著

航空工业出版社

图书在版编目 (C I P) 数据

态度决定高度/周凡棋编著. —北京: 航空工业出版社, 2006. 9

ISBN 7-80183-795-9

I. 态... II. 周... III. 成功心理学 IV. B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2006) 第 093983 号

态度决定高度
Taidu Jueming Gaodu

航空工业出版社出版发行
(北京市安定门外小关东里 14 号 100029)
发行部电话: 010-64919539 010-64978486

北京地质印刷厂印刷

全国各地新华书店经售

2006 年 9 月第 1 版

2006 年 9 月第 1 次印刷

开本: 787 × 1092 1/16

印张: 16.25

字数: 246 千字

印数: 1—8000

定价: 23.80 元

前 言

2006 世界杯足球赛虽然已经偃旗息鼓，但许多球队和球员激情四射、精彩绝伦的表现已经深深地印在世界球迷的心中。积极进攻、迅速回防的“进攻型”打法已经逐渐成为世界杯的主流，就连一向以打“混凝土式”防守足球著称的意大利队，也在最后关键时刻毫不犹豫地打起了勇猛、有效的进攻足球，不得不让人为之惊叹！

足球场上不断的进攻可以带来胜利，我们普通人的日常生活也是一样。“进攻型人生”必将成为世界主流！虽然并不总是“一分耕耘能换来一分收获”，但是耕耘多的人总能有较多的收获；这就好比守株固然可能碰上一只自己撞上的兔子，但绝不可能比得上主动出击的猎人。

有一次，一位中国家长问美国某大学的校长：“你们学校有多少好学生，有多少差学生？”校长诚恳地说：“我们这里没有差学生，只有个性特点不同的学生。”也就是说，每一个人都有自己的特长和潜质，在多元化成功的模型中，只要主动选择，每个人都有成功的机会。

看一看所有伟大的 CEO，包括沃尔玛公司的萨姆·沃尔顿、通用电气公司的杰克·韦尔奇、花旗集团的桑迪·韦尔、戴姆勒 - 克莱斯勒公司的尤尔根·施耐普，以及英特尔公司的安迪·格鲁夫等人，你会发现，他们都有一个共同的特点，那就是——对追求成功充满激情！他们希望每天甚至每个小时都能取得成功，而且还鼓励他们的员工取得成功；他们诅咒失败，当他们没有取得成功的时候，他们会采取纠正措施。这不是一种冷酷的、漠然的和空洞的东西，它是个人的一种能力；他们还会十分关注自己所做的是什么、代表的是谁以及如何去完成这些任务。

大多数人为什么不成功？为什么他们容易放弃？

一个普遍而深刻的原因在于：他们没有一个崇高的动机，他们始终只是为个人的短期利益打算，而忽略了自己作为社会人的角色，所以他们的动力总是软弱而牵强，常常浅尝辄止，遇到一点小小的挫折就会轻易地放弃。

美国人不是常说吗，“如果你无法逃避它，就面对它！”(If you can not run from him, face him!)。因为只有面对它，才能把问题解决。

有了正确的价值观，还必须努力培养自己，使自己具备正确的、可以适应当代社会的人生态度。这里所说的态度在某种意义上也可以被理解为做事的基本原则 (How You do Anything)。

在这个商品日趋同质化的时代，我们去购买商品时，买的往往不是它的价格，而是一种服务态度。如果谁的态度好，就算她的价格相对要高一些，让她多赚一点大家也心甘情愿。

态度是行动的前提，态度受价值观的指导，态度是为人处世的基本原则。凡事态度积极，就已经成功了一半！难怪当年米卢教练的一句“态度决定一切”成了当年曝光率最高的名言，这个老头入主中国男足之后，第一次把我们的国家队带进了世界杯的舞台，圆了中国几代人的梦想。中国的球员和百姓如梦初醒，第一次深切体会到了“态度”的重要。

“进攻型态度”可以应用在人生的每一个阶段，敦促你、鞭策你去做自己应该做却没有做的事情。不论你现在境况如何，只要你用积极的心态去面对，态度就会成就你的高度。立刻行动，成功就将属于你。

高度决定影响力，《态度决定高度》以一个个醒目、响亮的法则为引导，内容涉及职场、管理、创业、理财、人际交往、自我完善等方面的理念和技巧，语言通俗易懂，行文流畅，尽最大可能刺激人们的眼球和心灵，激发人们追求积极的工作和完美的生活！同时配上一条条最具代表性、最有影响力的成功人士或名牌企业关于积极态度、创造财富的名言典范！

编者

2006年9月1日

目录

第一章

积极是成功的根源

积极法则

- 1 如果一个人总爱坐前排，他比别人更容易成功 /3
- 2 态度决定高度，有了“付出”才能“杰出” /5
- 3 当有人告诉你的梦想不可能成真时，你要变成“聋子” /7
- 4 财富源自决心和毅力，积极心态成就全球首富 /9
- 5 一个人只有在觉得自己成功时他才算是真正的成功 /11
- 6 一切都是最好的安排，永远想着好的一面 /14
- 7 其实成功没有想象中那么难，你只需要“每秒摆一下” /17
- 8 在没有被拒绝 1855 次之前，请你不要放弃 /19
- 9 一个人能飞多高，完全由他的态度决定 /21

第二章

目标是前进的动力

目标法则

- 1 有什么样的目标，你就会有怎样的成就 /27

成功决定系列

如果能改正你的态度，你就能改变一切。

- 1 眼界高的人会把工作看成乐趣，这种人迟早要成功 /30
- 2 不管想在哪一行出人头地，你起码要投入5年的时间来作准备 /32
- 3 动手写下生涯规划，逐步寻找进攻目标 /34
- 4 决定我们人生的关键在于我们要如何去面对 /37
- 5 不是“很想要”，也不是“非常想要”，而是“一定要” /40
- 6 写出你实现目标之后的好处，越清楚越好 /43
- 7 立即行动，坐着不动是永远也赚不到钱的 /46
- 8 坚持到底，决不放弃 /49

第三章

选择是命运的转折点

选择法则

- 1 世上没有绝望的处境，只有对处境绝望的人 /55
- 2 同时坐两把椅子会让你掉到地上，你应该选定一把椅子 /58
- 3 不选“最好”的，只选适合的 /61
- 4 你要做的不是抱怨或等待施舍，而是争取活下来 /63
- 5 如果没有选择正确的方向，你有再多的才华也很难成功 /66
- 6 无论哪一行，只要你成为专家，一切好处都会随之而来 /69
- 7 拿得起，放得下 /72
- 8 做大事的人都知道该放弃什么，以及如何放弃 /75
- 9 当你做出一个坚定不移的决定时，你的人生会从此改变 /78
- 10 只要你有心想做出一番成绩，就必然能从行动中找出怎么去做的方法 /81

第四章

财富是能力的体现

财富法则

- 1 穷人最缺少的不是钱，而是野心 /87
- 2 在野心幻想的激励下，贫穷只是个短暂的过程 /89
- 3 让钱成为你的奴隶，而不再做钱的奴隶 /91
- 4 无论发生什么事，你还是你，永远不会贬值 /94
- 5 每一分、每一秒都做最有生产力的事情 /96
- 6 你必须牺牲家庭和社会上的娱乐，直到你的事业站稳为止 /98
- 7 心中的想法越明确，达成目标的速度就越快 /101
- 8 宝贝放错了地方便是废物，成功的最大诀窍在于经营自己的强项 /106
- 9 穷人不仅是没有资本，更可悲的是没有资本意识 /109

第五章

交际是生活必需

交际法则

- 1 喜欢你自已，你将更受人欢迎 /115
- 2 你要和胜利者在一起，同时远离自暴自弃、没出息的人 /118
- 3 一个能从别人的观点来看事情的人，永远不必为自己的前途担心 /121
- 4 如果你要别人同意你的观点，就得让对方多说话 /123
- 5 简洁的句子最有效果，谈话中要多使用短句 /126
- 6 给人一个台阶，是获得朋友的开始，也是个人成功的开始 /130
- 7 在开始批评之前，先真诚地赞美对方 /133
- 8 仪表堂堂的人要比那些不修边幅的人更容易成功 /136

成功决定系列

如果能改正你的态度，你就能改变一切。

职场法则

职场是奋斗的舞台

职场法则

- 1 员工之间在竞争智慧和能力的同时，也在竞争态度 /143
- 2 一个人成功与否，取决于他的实用技能，而不是受教育程度 /147
- 3 做你所爱，爱你所做 /149
- 4 职业适应性 = 能力 × 性格 /151
- 5 一个人的工作，永远只是为自己的简历 /154
- 6 进入职场的头 10 年你只是卖方身份，你的主要任务是创造职场成熟度 /156
- 7 能力不在于你拥有多少，而在于你能发挥多少 /159

管理法则

管理是野心的舞台

管理法则

- 1 管理的真谛在“理”不在“管”，你要学会把任务交给别人 /165
- 2 让他感受到“萝卜”的重要，还要对他进行“大棒”的威胁 /167
- 3 一个性格极端的人即使很有天分，也不一定适合当管理者 /170
- 4 把每个人都安排到适当的岗位上，让他们充分发挥特长 /172
- 5 表扬下属时必须及时、具体，而惩罚他的同时也要抚慰他 /175
- 6 在相同的时间内做更多的事，就能成为一名出色的管理者 /178
- 7 不要把事情做得很圆满，要留个缺口让你的下属去填满它 /180
- 8 要下属做好一项任务，必须给他一个能够完成的目标 /183
- 9 企业最危险的时候，不在一无所有的创业阶段，而在发展最好却又丧失目标之时 /185

第八卷

快乐是人生的意义

快乐法则

- 1 一个成熟的人不期待别人使他快乐，而会将快乐带给别人 /191
- 2 生命太短暂了，不要再为小事而烦恼 /194
- 3 生气是用别人的过错来惩罚自己的愚蠢行为 /197
- 4 假如我们对自己都没有信心，世界上还有谁会对我们有信心呢 /200
- 5 上天把快乐公平地分给每一个人，你完全有权享受它 /202
- 6 无论多么富有，心胸狭窄的人永远也不会开心 /205
- 7 一次成功引发一连串成功，信心产生更大的信心 /207

第九卷

坚强是最大的真理

坚强法则

- 1 只要不断地激励自己，仍旧可以获得成功 /213
- 2 你的能力不比别人差，不要因为自身的某些弱点而轻易放弃 /216
- 3 影响人生的不是环境也不是遭遇，
而是我们持什么样的信念 /219
- 4 信念一旦被接受，就有如下了一道紧箍咒，
可能成就也可能毁掉你的现在和未来 /222
- 5 改变说话方式，可以改变内心状态 /225
- 6 一个障碍就是一次机会 /227
- 7 钻石越硬，它的光彩越耀眼 /230
- 8 当你知道自己要什么，你就不可能只有3分钟热度 /233

成功决定系列

如果能改正你的态度，你就能改变一切。

附录

- 你有怎样的工作态度 /239
- 你适合什么样的工作 /240
- 你知道自己的野心有多大吗 /241
- 测测你的管理能力 /243
- 2006 年美国福布斯“全球富豪榜” /244

主要参考文献 /247

第一章

积极是成功的根源

世上没有“不好做的事”，
只有“态度不好的人”。
做任何事情，
都要有一个好的态度。

积极法则 1

如果一个人总爱坐前排， 他比别人更容易成功

有一位教育学家王教授做过这样一项试验。10年前，王教授曾要求他的学生毫无顺序地进入了一个宽敞的大礼堂，并独自找个座位坐下。反复几次后，教授发现有的学生总爱坐前排，有的学生则盲目随意，四处都坐，还有一些学生似乎特别钟情于后面的位置。教授分别记下他们的名字。

10年后，教授对他们的调查结果显示：爱坐前排的学生中，成功的比例高出其他两类学生很多。教授还讲到他之所以被很多大型公司视为“人才伯乐”，就是应用了这个结论。教授受托为某公司招聘人才时，总会莫名其妙地让那些应聘者选座位。

教授总结说：“其实，那些应聘者知识实力相差无几，我哪里知道谁是千里马，我不过知道谁爱坐前排罢了。”

最后，教授的结论是：不是说一定要抢坐前排，而是说这种积极向上的心态十分重要。在漫长的人生中，人们一定要有“永争第一”的精神状态，才会不断进步，达到事业的高峰！

成功决定系列

如果能改正你的态度，你就能改变一切。

确实，“永远都要坐前排”是一种积极的人生态度，能激发你一往无前的勇气和争创一流的欲望。

一位哲人说过：无论做什么事情，你的态度决定你的高度！

20世纪30年代，英国一个不出名的小镇里，有一个叫玛格丽特的小姑娘，自小就受到严格的家庭教育。父亲经常向她灌输这样的观点：“无论做什么事情都要力争一流，永远做在别人前面，而不能落后于人。即使是坐公共汽车，你也要永远坐在前排。”

对年幼的孩子来说，他的要求可能太高了，但他的教育在以后的年代里被证明是非常宝贵的。正因为从小就受到父亲的“残酷”教育，才培养了玛格丽特积极向上的决心和信心。在以后的学习、生活或工作中，她时时牢记父亲的教导，总是抱着一往无前的态度和必胜的信念，尽自己最大努力做好每一件事情，事事必争一流，以自己的行动实践着“永远坐前排”的教导。

正因为如此，44年以后，英国乃至整个欧洲政坛出现了一颗耀眼的明星，她就是于1979年成为英国第一位女首相、雄踞政坛长达11年之久、被世界政坛誉为“铁娘子”的玛格丽特·撒切尔夫人。

“永远都要坐前排”是一种积极的人生态度，这种态度能激发一往无前的勇气和争创一流的精神，从而获得成功。



万科集团董事长

王石

每个人心中都有一座高峰，只要活着就要不断攀登。

积极法则 2

态度决定高度， 有了“付出”才能“杰出”

干任何工作，干任何事情，都有一定的态度，而态度又决定着高度，即能否把这件工作、能否将这件事情做得更完善、更完美。同时，也决定着一个人能否走到更高的职位。不相信？让我们先来看一个“两种态度与两种命运”的故事。

某企业老板给一位经理发送了一封电子邀请函，连发几次都被退回。这名经理问秘书为什么会发生这样的情况，秘书说，大概是邮箱满了的原因。可4天过去了，这位经理仍然没有收到电子邀请函，经理再问，秘书的回答仍然是邮箱满了！公司因此失去了与该企业筹备已久的合作项目。经理愤怒之下，辞退了秘书。

另有一本科生应聘到一家外贸公司，她的意向是经理秘书。但公司却安排她做办公室文员，具体的任务就是负责收发、复印文件。她经过了一番思想挣扎之后，还是积极地投入到工作中去了。同事们交待的事情，她都能准确而及时地完成。有一次，经理拿一份合同让她复印，十万火急的样子，细心的她习惯性地快速浏览了一遍合同。当经理有些不

成功决定系列

如果能改正你的态度，你就能改变一切。

耐烦催促她时，她指着一处刚发现的错误给他看。经理看完之后，惊出了一身冷汗。她的更正为公司避免了几百万元的损失，很快她被提升为经理秘书。

听了这样一个故事，大家有何感想？我们不妨先来分析一下：前者被辞退，是不是由于这位秘书忘记了最起码的工作职责呢？她居然连续4天不查看邮箱，如此不负责任的秘书又怎么能不被炒掉呢？后者相反，不管工作是否理想，她都能认真对待，对自己份内的工作是如此，对份外的工作，她也能注意细枝末节，为企业挽回了一大笔的损失。也正是这种责任心，这种对工作的态度，才决定了她能站在一定的高度，走上更高的职位。

通过上面的分析，我们可以得到这样一些启示：

世上没有“不好做的事”，只有“态度不好的人”。

做任何事情，都要有一个好的态度。有了好的态度，对工作、对他人、对自己都会表现出热情、激情和活力；有了好的工作态度，就一定会、一定更容易在事业和生活中取得比别人更骄人的成绩，比别人更容易走向成功。

总之，态度决定高度，有了“付出”才能“杰出”！



成功学大师

陈安之

世界上：成功的人占3%，普通人占97%，3%的成功者和97%的普通人，最大的差别是：他们拥有强烈的动机，强烈的动机就是成功的足够的理由。