



犹太人惊人的财富和超人的赚钱能力让全世界人折服

他们是世界上的少数人，却掌握了世界上庞大的资产；他们遭受打压凌辱四处流浪，却有着惊人的财富。他们特立独行思维诡秘，让世人觉得神秘莫测；他们没有什么资本，却始终站在金钱的顶峰。本书揭示了谜一般的民族——犹太人获取财富的惊人秘密！

犹太人赚钱枕边书



经典珍藏版

周广宇/编著

——犹太人致富的24条商规——



九州出版社
JIUZHOU PRESS

犹太人叫钱 钱边书



（作者姓名）

（出版社名称）

Youtai Renzhuan Qian
Zhenbian Shu

犹太人惊人的财富和超人的赚钱能力让全世界人折服

犹太人赚钱 枕边书



周广宇/编著

经典珍藏版

——犹太人致富的24条商规——

九州出版社
JIUZHOU PRESS

图书在版编目 (CIP) 数据

犹太人赚钱枕边书 / 周广宇著. — 北京: 九州出版社,
2006.6
ISBN 7-80195-482-3

I. 犹... II. 周... III. 犹太人—商业经营—经验
IV. F715

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2006) 第 060115 号

犹太人赚钱枕边书

作 者 周广宇 著
责任编辑 战葆红
责任校对 曹 晓
出版发行 九州出版社
地 址 北京市西城区阜外大街甲 35 号 (100037)
发行电话 (010)68992190/2/3/5/6
网 址 www.jiuzhoupress.com
电子信箱 jiuzhou@jiuzhoupress.com
印 刷 三河东方印刷厂
开 本 720 × 1020 毫米 16 开
印 张 16
字 数 250 千
版 次 2006 年 6 月第 1 版
印 次 2006 年 6 月第 1 次印刷
书 号 ISBN 7-80195-482-3 / B · 165
定 价 28.00 元

★ 版权所有 侵权必究 ★

目 录

信仰第一 让金钱增值、造福

- | | |
|--------------------|-----|
| 001.用金钱驱散贫穷 | /2 |
| 002.金钱是窥视人格的一面镜子 | /4 |
| 003.金钱没有臭味,贪钱是万恶之根 | /7 |
| 004.经营要守法,赚钱无定法 | /9 |
| 005.万物可商,生意无禁区 | /12 |



品德第二 诚信经商以德立世

- | | |
|--------------------|-----|
| 006.契约是神和人的约定,必须遵守 | /16 |
| 007.诚实无欺,公平交易 | /18 |
| 008.绝不跟品德低劣的人做生意 | /21 |

学识第三 知识是抢不走的财富

- | | |
|-------------------|-----|
| 009.学识就像价值最昂贵的怀表 | /24 |
| 010.学识渊博生意才能做大 | /27 |
| 011.每一种语言都是一条生财渠道 | /29 |

健康第四 赚钱不忘休息、享受

- | | |
|----------------|-----|
| 012.健康是人生的最大财富 | /32 |
|----------------|-----|

犹太人



ZHUANQIANZHENBIANSHU

赚钱枕边书

2

- 013.会休息的人更会赚钱 /34
- 014.养生之道也是经营之道 /36
- 015.心态平和,拒绝发怒 /38
- 016.享受金钱,享受生活 /40

欲望第五 成功创富的原始动力

- 017.欲望可以改变一切 /44
- 018.梦想有多大事业就有多大 /47
- 019.人生最重要的事情是知道人生的方向 /49

精明第六 发现利润的独特思维

- 020.精细明察,用智慧赚钱 /52
- 021.注重数字,敏于心算 /54
- 022.女人和嘴巴是两大财源 /56
- 023.灵活运用78:22法则 /58
- 024.厚利适销才能赚钱 /60

理财第七 收支合理,让手中的钱“活”起来

- 025.生活节俭戒奢侈 /64
- 026.一生中养成积蓄的习惯 /66
- 027.生意从不嫌小,脚踏实地赚钱 /68
- 028.做好收支预算,花钱心中有数 /70
- 029.以钱生钱,把手中的钱用活 /72

关系第八 人脉是赚钱的网

- 030.既要懂经营更要善公关 /76

- 031.在朋友身上找财路 /78
- 032.在和和气的氛围中赚钱 /80

情报第九 对信息高度敏感

- 033.信息是敏感人眼中的钻石 /84
- 034.对信息迅速作出反应 /86
- 035.洞察先机,“无”中生“有” /88

时间第十 管理好自己的时间

- 036.珍惜时间就是保护自己的金钱 /92
- 037.马上解决,今日事今日毕 /94
- 038.善于控制对方的截止日期 /96

借势第十一 顺路搭车顺风张帆

- 039.借别人的鞋子比赤脚走得快 /100
- 040.借冕生誉,用人气聚财 /102
- 041.借助天时地利人和的力量 /104
- 042.有势则借势,无势则造势 /106

冒险第十二 勇气喜欢与利益联姻

- 043.只要值得就要去冒险 /110
- 044.冒险不忽略风险,豪赌不倾囊下注 /112

坚忍第十三 忍耐可以撞开一切之门

- 045.黑暗过后必见光明 /116





- 046.痛苦到了极点必能尝到甜美的果实 /118
- 047.总有一扇窗为你打开 /120

反省第十四 智者通过自省获得智慧

- 048.上帝施恩给自我反省的人 /126
- 049.看清自己人性的弱点 /128

分享第十五 慷慨大方,承担公义和社会职责

- 050.有钱大家一块赚 /132
- 051.互惠互利,合作双方都能受益 /134
- 052.与人分享财富,捐款积德行善 /136

侦察第十六 暗中探察,摸清楚对方的情况

- 053.提问是一颗问路的石子 /140
- 054.不明真意的问题不要直接回答 /142
- 055.试探出客户的真正需求 /144
- 056.听出对方的弦外之音 /147
- 057.找出真正的决定者 /149
- 058.谈判时要摸清对方底细 /151

进攻第十七 把主动权牢牢握在自己手中

- 059.利益是最好的进攻武器 /156
- 060.亮出自己的底牌 /158
- 061.重拳出击对方的软肋 /161
- 062.两手准备,软硬兼施 /163

063.后退一步向前猛冲十步

/165

防守第十八 提防他人设下的圈套

064.沉着应战,保持方寸不乱

/168

065.不可轻信对方提供的数字

/170

066.以其人之道还治其人之身

/172

067.除了自己,任何人都要提防

/175

068.小心防范合同中的漏洞

/177

迷惑第十九 善于制造假象促成交易

069.制造假象以虚攻实

/182

070.制造共同立场的错觉效应

/184

071.让对方在陶醉中迷失自我

/187

072.先表赞同后提反对意见

/189

073.给客户进行心灵按摩

/191

074.软推销:淡化顾客的逆反心

/192

诱导第二十 牵引对方的头脑跟着你走

075.真正有效的销售从互动游戏开始

/196

076.一次示范胜过千句说辞

/198

077.先入情境再入主题

/200

078.神秘希奇的东西最能勾人心

/202

079.借用人类的从众心

/204

080.巧妙设置价格悬念

/206

081.步步深入关联诱导

/207



变通第二十一 头脑灵活就不会有死路

- 082. 机智幽默临机应变 /212
- 083. 独辟蹊径开拓新市场 /214
- 084. 东边不亮西边亮 /216
- 085. 不断自我更新获得生机 /218
- 086. 及时撤退好于血本无归 /221

冷战第二十二 恰到好处的沉默力达千钧

- 087. 不知对方底细少开口 /224
- 088. 看谁比谁更沉得住气 /226
- 089. 让道具会说话 /227

迂回第二十三 曲线进攻妙不可言

- 090. 先引出话题再切入主题 /230
- 091. 以合理的干扰实现不合理的目标 /232
- 092. 欲取先予, 让客户欲罢不能 /234
- 093. 偏离主题, 取得缓兵之机 /235
- 094. 用让步换取对方的让步 /237

掌控第二十四 让一切按照自己的意愿发展

- 095. 只给对方两种选择 /240
- 096. 把话语权握在自己手中 /242
- 097. 断绝客户的最后的期待 /247
- 098. 及时捕捉住成交信号 /246
- 099. 控制住自己的情绪 /248

犹太人



ZHUANQIANZHENBIANSHU

赚钱枕边书



信仰第一

让金钱增值、造福

《圣经》放射光明，金钱散发温暖。钱不是罪恶，也不是诅咒，钱会祝福人。

犹太人隽语

犹太人心中有两个上帝：一个是耶和华，另一个是金钱。犹太人的世俗偶像是什么呢？商人。他们的世俗上帝是什么呢？金钱。犹太法典鼓励犹太人不遮不掩、堂堂正正、大大方方地向“钱”进军，这在全世界民族中绝无仅有。



犹太人



ZHUANQIANZHENJIANSHU

赚钱枕边书

2

001.用金钱驱散贫穷

财产越多,担心也就随之增加。但如果没有财产,担心的事情将更多。

犹太人隽语

信仰什么,反对什么,每个人都有自己的价值观标准,犹太商人的
人生目标简单直接、清晰明确。犹太人有许多有关金钱的谚语。如:

钱会给予我们向神购买礼物的机会。

钱不是罪恶,也不是诅咒,钱会祝福人。

人的身体各部分皆依靠心生存,心则依靠钱包为生。

伤害人们的东西有三种:烦恼、争吵、空钱包,其中空钱包最伤人。

贫穷比五十种灾祸还惨。

一旦钱币叮当作响,坏话便立即戛然而止。

财产越多,担心也就随之增加。但如果没有财产,担心的事情将更多。

犹太人的信仰鼓励犹太人不遮不掩、堂堂正正、大大方方地向“钱”进军,这在全世界的民族中当属绝无仅有。如此文化背景下的犹太商人赚钱时思想上无挂无碍,极讲实际,只要形式上不逾矩,他们无所不为。在他们眼里,只要有利可图,钻石和棺材生意绝无二样。因此,往往就在其他民族思想上拘囿不开的地方,犹太人轻易地取得垄断地位,获得高额利润。

犹太人大多不乏幽默和机智,他们满嘴是精明而风趣的笑话,他们调侃上帝,但是从不调侃金钱。有一则故事正好说明了这个道理:

有一次,劳布找格林借钱。

“格林,我目前手头拮据,你能借我一万先令吗?”

“亲爱的劳布,当然可以。”

“那你要百分之几的利息?”

“9。”

“9,”劳布叫起来,“你发疯了吗,怎么向一个教友要9%的利息,你知道上帝从天上看下来时,他对你会有什么想法?”

“上帝从天上看下来时,9像个6。”

劳布无言以对。

犹太人就是这样,几乎用很随意的口气像谈论邻人一样谈论上帝,但他们对金钱却永远是极其认真的。重视现实生活的犹太人把金钱看成是比天国的精神——上帝更为实在的世俗上帝,因为他们必须靠金钱生活。正如犹太人圣经《塔木德》上教诲的,“金钱得以使我们的肉体生存,之后我们才能膜拜上帝”。因此,在犹太人观念中,钱居于生死之间,在他们的生活中处于中心地位。

犹太人认为赚钱是天经地义最自然不过的事,如果能赚到的钱不赚,那简直就是对钱犯了罪,要遭上帝惩罚。犹太人有一段这样的对话:

银行家赖得利希的儿子问他父亲:“什么叫 Kapitalverbrechen?”

老赖得利希说:“如果你的钱不能带给你至少10%的利息,那么你就对资本犯了罪,这就叫‘Kapitalverbrechen’。”

Kapitalverbrechen 是由 Kapital 资本和 verbrechen 犯罪两词构成,两词合起来的意思为重罪。能赚的钱不赚,这样的行为看作是对上帝犯下的重罪。这在世界上只有犹太一个民族会这样看。

人们熟知的犹太富翁——美国石油大王洛克菲勒也是一个典型的实例。洛克菲勒对子女的教育是从小就培养他们善待金钱的意识,他对孩子们的零用钱始终卡得很紧,规定零用钱因年龄而异。七八岁时每周3角,十一二岁时每周1元,12岁以上者每周2元,每周发放一次。还给每人发一个小账本,要他们记清每笔支出的用途,领钱时交他审查。钱账清楚,用途正当的,下周递增5分,反之则递减。同时,允许做家务活可以得到报酬,补贴各自的零用。例如:逮100只苍蝇1角,逮一只耗子5分,背柴、垛柴、拔草各若干,孩子们便抢着去干。二儿子纳尔逊在9岁时,便和比他小2岁的弟弟劳伦斯主动要求合伙承包替全家人擦鞋工



犹太人



ZHUANQIANZHENBIANSHU

赚钱枕边书

4

作,皮鞋每双5分,长筒靴1角。

第一次世界大战期间,洛克菲勒全家老小各自吃配给的粮食,烤蛋糕时,洛克菲勒要儿女们交出等量的食膳。此时男孩子们合办“胜利”菜园,种瓜菜卖给家里和附近的食品杂货店。纳尔逊12岁和劳伦斯11岁时还合伙养兔子卖给医学研究所。正是这种“善待金钱”的做法,使洛克菲勒家族创造出了伟大的奇迹。

美国作家索尔·贝娄说:“对犹太人来说,金钱是唯一的阳光,它照到哪里哪里亮。”犹太民族是一个苦难深重的民族,几千年来,犹太人四处漂泊流浪,遇到了其他民族所未有过的苦难和艰辛、饥饿和折磨、欺侮和杀戮……犹太人隐藏着内心的苦楚和悲凉,精心地侍奉他们的世俗上帝——金钱。于是,犹太人把每一次迫害当作一次挑战,在困苦中,艰难地寻找商机,匆匆奔波,或买或卖,苦苦地把经商赚钱当作生存的手段。在一次又一次的迎接挑战中,犹太人获得了举世瞩目的商业智慧和商业战绩。

犹太人爱钱,但从来不隐瞒自己爱钱的天性。所以世人在指责其嗜钱如命、贪婪成性的同时,又深深折服于犹太人在钱面前的坦荡无邪。只要认为是可行的赚法,犹太人就一定要赚,赚钱天然合理,赚回钱才算真聪明,这就是犹太人经商智慧的高超之处。

002.金钱是窥视人格的一面镜子

锅炼银,炉炼金,上主炼人心。

犹太人格言

犹太人认为事业发达的秘诀,除了有对财富的渴望外,更重要的是有纯正之心。历经2000多年的流散,犹太人和金钱形成了不可分割的关系。尽管犹太人把金钱奉为上帝,但他们并没有完全成为金钱的奴隶。他们把钱当作一柄双刃剑,认识到金钱可以让人生存,

也可以腐蚀掉一个人的灵魂。所以,他们要求自己在金钱面前灵魂要纯正。

犹太人认为:“金钱是窥视人格的一面镜子,既可以看出一个人的卑微,也可以看出一个人的高尚。”书中还记载了这样一则故事:

所罗门时期的某个安息日,有3个人来到耶路撒冷。由于身边带钱过多不方便,大家商议将各自带的钱埋在一块,然后就出发了。结果,其中有个人又偷偷地溜回来将钱挖走了。第二天,大家发现钱被盗了,便猜想一定是自己人所为,但又没有证据是哪个人所为。于是,3个人便一起来到素以断案英明的所罗门王那里请求仲裁。

所罗门王了解事情经过后什么话也没问,只是说:“这里恰好有道题解不开,请你们3位聪明人帮忙解决一下,然后我再为你们裁决。”

所罗门王的问题是這樣的:有个姑娘曾答应嫁给某男,并订了婚约。但不久以后,她又爱上了另一个男子,于是,她便向未婚夫提出解除婚约。为此,她还表示,愿意付给未婚夫一笔赔偿金。但这个男青年无意于赔偿金,痛快地答应了她的要求。由于姑娘很富裕,不久又被一个男人拐骗了。后来,姑娘对那男子说:“我以前的未婚夫不要我的赔偿金就和我解除了婚约,所以,你也应该如此待我。”于是,那男子也同样答应了她的要求。

所罗门王讲完故事后,询问那3个人,姑娘、青年和后来的男子,谁的行为最值得赞扬?

第一个回答:“男青年能够不强人所难,不拿一点赔偿金,其行为可嘉。”

第二个认为:“姑娘有勇气和未婚夫解除婚约和真正喜爱的人结婚,其行为可嘉。”

第三个人说:“这个故事简直莫名其妙,那个男子既然为了钱才诱拐姑娘的,可为什么不拿钱就放她走了呢?”

这时,所罗门王大喝一声:“你就是偷钱的人!”然后,所罗门王解释道:“他们两人关心的是故事中人物的爱情和个性,而你却只想到钱,肯定你是小偷。”

这则故事告诫人们:对于钱的态度是一个人人格高低的体现,品行卑劣的人心中只有钱而没有道义,而高尚的人由于注重道义而往往忽视钱。无论是在处世交往中,还是在商业经营活动中,犹太人往往根据



犹太人



赚钱枕边书

6

一个人对待金钱的态度判断一个人。

犹太人除了提倡在金钱面前要保持纯正的灵魂之外，还一再告诫人们不取不义之财。

有位拉比(犹太教士)以砍柴为生，经常把砍好的木柴从山上运往城里卖。为了缩短往返路程以便节省时间用来研读《托拉》(即《摩西五经》)，拉比决定购买一头驴子帮忙驮货。于是拉比向城里的阿拉伯人买了一头驴子。

弟子为此感到高兴，帮忙用河水来洗刷驴身。就在洗刷之际，突然从驴子的颈项间掉落一颗钻石。弟子们庆幸说：“这下子拉比可以脱离贫苦的砍柴生活，拥有更多的时间来进修和教导我们了。”可是，拉比却令弟子立即返回城里将钻石归还阿拉伯商人。

弟子不解其意，问道：“这不是您所购买的驴子吗？”

拉比回答：“我买了驴子，但是不曾买过钻石。我只取自己应得之物，这才是正当的行为。”然后，拉比带着钻石亲自送到城里归还阿拉伯人。

阿拉伯人反问道：“你买了这头驴子，而钻石就附在驴子身上，你何必送来归还呢？”

拉比答道：“根据犹太人的传统，我们只能获取所买之物。钻石并非我所购买的东西，因此特地送来归还给你。”

阿拉伯人听后，不禁由衷赞赏：“你们的神，一定是位伟大的神啊！”

犹太人相信，即使赚到了不义之财，也会很快地失去。所以，他们认为，成功的经营需有一颗正直的心。重要的是不受私欲诱惑，以纯正之心观察事物，而且经常审视自己，告诫自己。

如何做到心地纯正？犹太人认为，纯正之心需要耐心培养。正如学围棋的人，大约下过一万次棋便可拥有初段的实力，培养纯正之心的情形也是如此。首先，早晚要着意于培养纯正之心，并反省自己的日常行为是否端正，这样持续一年、两年，做一万次，经过10年以后，即可达到纯正初段的程度。到达纯正初段时，才能算是拥有正常人的心态。这时，所有的判断和行动大致不会有什么差错了。

003.金钱没有臭味，贪钱是万恶之根

金钱没有臭味，它是对人类安逸生活的祝福。

犹太人谚语

在犹太人眼中，钱没有善恶之分，它是一种对人类的真诚祝福，能为人们创造舒适安逸的生活。他们认为，主观地区分金钱的性质是件荒唐的事，那样做不但浪费时间还束缚思想。每个人都应该学习和应用各种能够赚钱的方法。

犹太人认为：“利益在后面推动着所有种类的善行与恶行，使一些人近视，使另一些人眼明。”这是在告诉人们：一个人必须安排好他的利益等级，使之井然有序。在我们同时急着做许多事情时，我们的贪婪常常会扰乱这一秩序，结果因为欲望太多，而错过了那些最重要的事情。所以要管住自己不要从事坏名声的行业，更不要做那种只会带来狼藉声名而不会带来声誉的无聊的事。

犹太民族曾经出了不少哲学家，但是，犹太人却把金钱视为重要的哲学命题，认为一个人若能读懂金钱又怎能不成为哲人？在他们的观念中，即使在茫茫荒漠中金钱犹如沙石一样无用，那金钱的哲理仍在狂风中卷着；即使金钱失去了外形变成了一个密码或者一张磁卡，那金钱的精神也在其中储存着。

犹太人认为：“金钱没有臭味，它是对人类安逸生活的祝福。”“贪财是万恶之根。”

“有些人对钱的本质进行了污辱和损害，自身也留下无尽的痛苦和悲哀。”《塔木德》用这些话告诉犹太人：金钱不是万恶之源，贪财才是万恶之根，爱财但不要贪财，要看到金钱的美好面孔：在干渴的时候金钱是甘甜的山泉；在饥饿的时候金钱是香喷喷的美食；在黑暗的时候金钱是指路的明灯！金钱浓缩着人所有的希望，人类之所以不断在创造、不断

