

# 潜 思 维

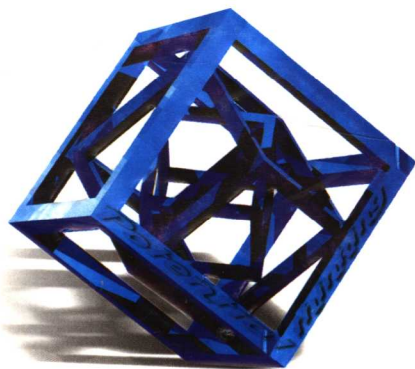
刘明凡 著

中国工人出版社

45 个故事让你看到不一样的世界

常识经常会蒙蔽我们的眼睛  
改变思维逻辑就能够改变我们的人生

怎  
样  
让  
石  
头  
漂  
起  
来



Potential  
Thinking  
潜思维

怎样让石头漂起来

刘明凡 著

中国工人出版社

著作权合同登记图字:01-2006-3447

**图书在版编目(CIP)数据**

潜思维:怎样让石头漂起来/刘明凡著. —北京:中国工人出版社, 2006.6

ISBN 7-5008-3681-3

I. 潜... II. 刘... III. 成功心理学 - 通俗读物  
IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2006)第 061262 号

本书经北京版权代理有限公司代理,北京红蚂蚁文化发展有限责任公司授权独家出版。

---

**出版发行:中国工人出版社**

**地 址:**北京市鼓楼外大街 45 号

**邮 编:**100011

**电 话:**(010)62350006(总编室)  
(010)82075934(编辑室)

**发行热线:**(010)62045450 62005042(传真)

**网 址:**<http://www.wp-china.com>

**经 销:**新华书店

**印 刷:**北京市艺辉印刷有限公司

**版 次:**2006 年 7 月第 1 版 2006 年 7 月第 1 次印刷

**开 本:**700 毫米×1040 毫米 1/16

**字 数:**160 千字

**印 张:**14.25

**定 价:**25.00 元

---

**版权所有 侵权必究**

**印装错误可随时退换**

## 前 言

据说海尔总裁张瑞敏曾经在一次会议上问自己的员工：诸位有谁能告诉我，怎样才能让一块石头在水面上漂起来？下属纷纷献计：

把石头掏空！

放在木板上！

造块假石头！

张瑞敏一边听着，一边笑着摇头，直到最后得到正确答案：速度。

这是个难题吗？

相信所有玩过水漂的小孩子都能轻松地回答这个问题：当石头能够以足够的速度掠过水面的时候，它就会形成水漂，从而自然也就能够在水面之上做短暂的漂浮。



“石头”的故事给了我们一个基本的启示，无论遇到怎样的难题，只要稍微变个角度，就可以找到一个轻松又合理的回答。

这样的故事在本书中还有很多，吹小号的小孩子可以教你如何突破能力局限的误区；麦卡维的力量教你如何突破假象、发现真知；方便面的发明史则能够让你学会如何更好地发现机遇……

本书收集了45个能够帮助读者改变思维方式的问题，在45篇启迪心灵的小故事中阐述了45个醍醐灌顶的大智慧。每篇故事均配有隽永的心灵感悟，再加以巧妙点拨，相信必能为读者打开一个个新的思维视界。

改变思维逻辑就能够改变自己的人生，常识经常会蒙蔽我们的眼睛，而本书却会让你看到一个不一样的人生新世界。

前 言 /1

怎样让石头漂起来 /1

吹小号的小孩子 /4

世界冠军算个什么 /6

麦卡维的力量 /9

飞行测验的最后一个问题 /12

该从哪一头吃香蕉 /14

愚蠢问题的启示 /18

抓住你偶尔翻看日记的感觉 /23

每一种改变都需要付出代价 /27

学会做成功路上的“飞行员” /32

雕刻之道对做人做事的启示 /35

从咖啡与茶看日本的“拿来” /40

读书是怎样决定命运的 /45

学会翻转铜板,让钱为你而舞动 /49

他是怎样发明方便面的 /56

想问题,还是想方法 /60

别说梦想一文不值 /64

幻想,能让生活改版 /71

莫把做事当做戏 /79

放弃做别人,选择做自己 /82

成功从做好自己开始 /86

你努力过了吗 /92

- 一个人最重要的素质是努力进取 /98
- 笨小孩,你能赶上来 /107
- 为什么弱者能打败强者 /116
- 胆识是个“多义词” /119
- 助人未必为乐 /125
- 每天工作深深呼吸 /128
- 小到倒一杯茶的事情 /131
- 今天,你“F”了没有 /135
- 失败的真相 /140
- “小”看伟人有收获 /149
- 别与身边的财富擦肩而过 /160
- 关注细节,就是一种智慧 /164
- 里根夫人的尊严 /169
- 把名声送给别人 /172
- 懂得宽容,利己利人 /178
- 面对绝境,从“心”出发 /185
- 像蜘蛛一样,只对结网感兴趣 /190
- 有毅力的人值得信任 /193
- 小气是为了赚取自己的钱 /199
- 留迹应在别人没踩过的地方 /204
- 不在无力改变的事情上浪费时间 /208
- 必须每天都做的一件事 /213
- 心灵的温度,决定你的高度 /217

# 怎样让石头漂起来

要乘勇追穷寇，

要会虚张声势，

要会借力增势，

要会趁热打铁，

要能知后速行。

没有完美的计划，

只有完美的行动，

不在完美后行动，

要在行动中完美。

成功取决于爆发力和行动的密度，

成功取决于应变力和执行的状况。





海尔集团总裁张瑞敏曾经在一次中层管理会议上提出这么一个问题：石头怎样才能在水上漂起来？

人们的回答真是五花八门，有人说：“把石头掏空。”张瑞敏只是摇了摇头；也有人说：“把它放在木板上。”张瑞敏说：“没有木板。”甚至还有人说：“石头是假的。”张瑞敏微微一笑，强调说：“石头是真的。”终于有人站起来回答道：“速度！”

张瑞敏脸上露出满意的笑容：“正确！《孙子兵法》上说：‘激水之疾，至于漂石者，势也。’速度决定了石头能否漂起来。”

这不由得使人想到了跳远、跳高、飞机、火箭……由牛顿的万有引力可知，石头总是要往下落的，但速度改变了一切，打过水漂的人都知道，石头在水面跳跃，是因为我们给石头一个方向，同时赋予它足够的速度。自行车、摩托车在骑的过程中不会倒掉，也是因为人们掌握了方向，给予了它速度。美丽的黑发飘起来，原因也一样。

生命在于运动，运动就要有速度，而没有足够的速度，成不了“势”，行进中事物就会停下来，这是一个动的世界。没有人为你等待，没有机会为你停留，守株待兔只会两手空空，一个人只有与时间赛跑，才有可能赢。

美国著名的棒球手佩奇说：“永远不要回头看，因为在你看时，有些人可能会超过你。”记得那个可爱的阿甘赢得美人归后，有人问他爱情心得是什么，他说：“我跑得比别人快！”难怪人们说：“吃到天鹅肉的往往是第一只蛤蟆。”有一句名言讲的也是这个道理：“如果你跟得上时间的脚步，你



如果成功也有捷径的话，那就是赋予它足够的速度。

就不会默默无闻。”如今人们常说：“不是大鱼吃小鱼，而是快鱼吃慢鱼。”

因此，不要说“早起的虫儿被鸟吃”，认为自己是虫儿的人，是没出息的，就算你不起来，也难逃鸟儿明亮的双眼。相信自己是鸟儿，相信早起的鸟儿有虫吃，赶在别人前头，不要停下来，这是竞争者的状态，也是胜利者的状态——我们并不缺乏竞争，而是缺乏竞争力，如果成功也有捷径的话，那就是赋予它足够的速度。盛田昭夫说：“如果你每天落后别人半拍，一年后就差一百八十三拍，十年后即差十万八千里了。”



“欲”速则不达的另一种意思是说，光心动，光有欲望，无论思想再如何快，也不能达成良愿。成功是源于心动，成于行动，在最短的时间内采取大量的行动，以快速的行动引领竞争、超越竞争，这是现代社会取得成功的重要原则。从这个角度而言，人的能力与行动是一种能把不太完美的计划执行到最好程度的技能。

# 吹小号的小孩子

有谁能够回答这样一个问题：

“你能做什么？”

“不知道！”

这是大多数人的答案。

我们只知道很多事情都是自己做不了的，  
从来没想到，

“自己到底能做什么！”



20世纪初期的时候,有一天,美国中部的一座小镇上来了一个马戏团。对于小镇上的居民来说,这可是一件了不得的大事!镇上的居民很少能见到马戏表演,所以来到镇上之后,马戏团决定来个游行宣传!

很快,到达小镇的第二天早晨,游行开始了。一路之上,全镇的人们都跑到马路两边围观,马戏团的乐队也吹吹打打,一路热热闹闹地向前走去。

突然,乐队指挥发现乐队里的小号手晕倒在地,于是他赶紧让人把小号手扶下去休息。“有谁会吹小号吗?”指挥问道。“我们需要一个小号手!”问了几遍之后,乐队指挥突然听到人群中传来一声稚嫩的声音:“我会!”

“太好了!”指挥立即让人把孩子抱了上来,信心十足地开始继续指挥。谁知道刚过了两个街区,乐队传来的嘶哑的小号声就吓倒了两位老太太!“怎么回事?”指挥赶忙停下,大声冲着小孩子嚷道:“你不是说你会吹小号吗?”

“现在我知道自己不会了,先生。”小孩子说道,“可是如果不试一试的话,我怎么知道自己不会吹呢?”



或许是因为遵守规则已经成为习惯,所以我们大多数人都有负面思维的习惯。我们总是在不自觉地为自己的发展空间设定范围,这种设定首先是观念上的,然后不知不觉间反映到我们的具体选择上,最终刻进我们的生命轨迹当中。

# 世界冠军算个什么

习惯是朋友，  
习惯是敌人，  
天长日久养成的习惯，  
既可能成为我们上进的动力，  
也可能变做我们突破的障碍。  
真正聪明的人不会被习惯左右，  
他们懂得利用习惯，  
也可以随时彻底改变习惯。



据说有一次在国外的一条高速公路上发生了一起车祸,双方车主为事故责任争执不休,直至最后挥拳相向。殊不知,其中有一位“选手”是位空手道世界冠军,这位当年打遍世界“空坛”无敌手的老兄当然不会把眼前的这位小个子放在心上。就在双方争得面红耳赤的时候,空手道冠军冷不防一拳打了过去……

结果怎样?双方第一回合还没结束,世界冠军就被救护车送进了医院,小个子男人则因“故意伤害人”而被带到了警察局。一时之间,警察局门庭若市,小个子成了新闻人物,记者们纷纷前来采访这位传奇人物。

“请问你是怎样一出手就把这位世界冠军打倒在地的呢?”

“世界冠军?”小个子男人不屑地叫道,“他算什么!他只往150公分以上的高度挥拳,哪里能打得到我,我连腰都不用弯,随便一脚就踹中了他的要害部位。”

类似的故事在中国古代也发生过。

据说古代有位出名的谋士,有一次他的主人想要刺杀自己的对手,可由于对手很强大,所以主人不敢轻易动手。后来这位谋士给这位对手送了本书,几天之后,主人就听到了对手的死亡信息。“你是怎么做的?”“很简单!”谋士接着说道,“因为我听说他有蘸唾沫翻书的毛病,所以就在书上顺便下了毒。”



## Potential Thinking

### 怎样让石头漂起来

一旦我们的习惯成了思维定势,它就很容易局限住我们的思维,最终反而可能成为我们的累赘甚至是敌人。



空手道训练的过程中有一项规定,不能攻击对手头部以下的位置,所以当空手道冠军遭遇小个子男人的时候,他的失败就显而易见了。爱因斯坦说过,这个世界上,没有什么比想像力更加重要了。一旦我们的习惯成了思维定势,它就很容易局限住我们的思维,最终反而可能成为我们的累赘甚至是敌人。

# 麦卡维的力量

每个人都会遇到问题，  
每个人都会试图寻找答案，  
可是真正的答案，  
往往隐藏在不经意的角落之中，  
几乎没有人会想到翻开这样的角落，  
所以也就很少会有人能够得到真正的答案了。





美国芝加哥大学的莱维特教授被公认为是“美国40岁以下最优秀的经济学家”。他在自己的新书《魔鬼经济学》中曾经讲过这样一个故事：

20世纪90年代上半期的时候，美国社会曾经因为犯罪率上升而陷入一片混乱。当时美国的新闻报道当中充斥着各式各样的犯罪报道，有关青少年犯罪的报道更是屡见不鲜，抢劫、杀人、强奸、吸毒……各种形式的犯罪到处都是，一时间，许多犯罪学家惊呼：“新一代的青少年杀手将会把美国带进万劫不复的地狱。”

可是所有人大为吃惊的是，五年以后，美国社会的犯罪率不仅没有上升，反而大大下降了。

犯罪学家们急忙给出了一堆答案：

- (1) 新经济的发展给人们带来了更好的就业机会；
- (2) 美国的枪支管制法律；
- (3) 纽约城的巡管政策大大提高了犯罪的难度。

所有这些解释看起来都很合情合理，只不过“它们都不是真的！”莱维特教授说道。

真正遏制犯罪率的是60年代一位不起眼的女孩子，“她叫麦卡维”，教授进一步解释道，“她曾经为了给自己争取堕胎的权利而奔走，并最终使堕胎合法化，这在很大程度上提高了20年后美国青少年的素质——因为那些没有能力教育好孩子的家庭可以自由选择堕胎！”