

穷则变 · 变则通 · 通则久

穷人想要钱 穷人要有眼光 穷人要有心机



穷人要什么

Hongxing bianzhu
宏 兴 / 编著

Qiongren
yao Shenme

 中国长安出版社

穷则变 · 变则通 · 通则久

穷人要什么

Hongxing bianzhu

宏兴 编著

Qiongren
Yao Shengme

穷人想要钱 穷人要有眼光 穷人要有心机

中国长安出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

穷人要什么 / 宏兴编著. —北京: 中国长安出版社,
2006. 6

ISBN 7-80175-490-5

I. 穷... II. 宏... III. 成功心理学-通俗读物
IV. B848. 4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2006) 第 061983 号

穷人要什么

宏 兴 编著

出版: 中国长安出版社

社址: 北京市东城区北池子大街 14 号 (100006)

网址: <http://www.ccapress.com>

邮箱: ccapress@yahoo.com.cn

发行: 中国长安出版社 全国新华书店经销

电话: 010-65270593

印刷: 北京通达诚信印刷有限公司

开本: 787×1092 1/16

印张: 15.5

印数: 1~10000 册

字数: 185 千字

版本: 2006 年 7 月第 1 版 2006 年 7 月第 1 次印刷

书号: ISBN 7-80175-490-5

定价: 23.80 元

(如有印装错误 本社负责调换)

穷人也能富贵冲天

有人问一位著名艺术家，一位跟他学画的青年将来是否能成为一位著名的画家。那位艺术家回答道：“不，绝不可能！他每年有6000英镑的收入呢！”这位艺术家知道，人的本领是从艰难困苦中奋斗出来的，在富裕的境况下很难产生有作为的青年。

翻开人类历史，我们会发现，大部分成功者都是过去的穷苦孩子。许多成功的卓越人物比如很多发明家、科学家、大商人、企业家、政治家，都是由于小时候受了贫穷的刺激，努力发展自己的才干，才成就他们的伟业的。

贫穷就像健身房里的运动器械，能锻炼人，使人体格强健，所以，贫穷是我们努力奋斗的最有利出发点。安德鲁·卡内基说：“一个年轻人最大的财富莫过于出生于贫贱之家。”贫穷是困厄人生的东西，但经过奋斗而脱离贫穷，便会得到无上快乐。

为脱离贫穷的境地而努力工作，是消除贫穷的惟一方法，而努力的过程最能造就人。很多成功人士的成功经历证明：世界上一切事业、一切工作，只要人们勇敢坚持去做，总会获得成功，贫穷就可以很容易消除。如果普天下的穷人，都能够从沮丧和绝望的心境中走出来，朝着光明和快乐的方向努力，立志脱离贫困，那么，都会在尽可能短的时间内使贫困尽快消失。但现实情况是，极多数人想脱离贫穷，但他们却不肯努力。

事实上，世间的大部分贫困都是懒惰造成的，都是由于奢侈、浪

穷人要什么

费、不肯努力造成的。

但人类具有两种高尚品质，和贫困势不两立，那就是自信和勇敢。许多人虽然处在困难境地，虽然遭受不幸，但他们拥有自信和勇敢的秉性，最终能够制服贫困这个恶魔。如果一个人缺乏勇敢和自信的卓越品质，而只是过一种懒惰、畏缩的生活，那么他就永远不能战胜贫困，奋发有为。

一旦处于贫穷的境地，就认为自己命定贫困，这是绝对错误的。

如果你觉得自己目前前途无望，觉得自己周围的一切都黑暗惨淡，那么你就应当立即转过身去，走向另一面，朝着希望和期待的阳光前进，将黑暗的阴影尽数抛弃。迅速斩除一切贫困、怀疑的思想，忘却脑海中一切暗淡、忧郁的形象，而代之以光明的、有希望的和快乐的形象。

快点行动起来吧！要知道，穷人也能富贵冲天！

宏兴

2006年5月

第一章 穷人想要钱	1
穷人的富有	2
穷人的无奈	4
穷人没钱就要会赚钱	6
穷人为了钱而工作	10
穷人要有野心	13
穷人赚钱的门路	16
穷人要聚财有法	18
穷人怎样正确看待金钱	21
第二章 穷人要有信念	25
穷人的资本	26
穷人也有好运	28
穷人要自强自立	30
穷人要知道“贫穷的真谛”	32
穷人要有置之死地而后生的勇气	34
穷人要有坚韧的意志	37
穷人要依靠自己	40
穷人要有坚持到底的决心	43
穷人要活在希望之中	45
穷人要有积极的思维	48
穷人要控制自卑心理	52
第三章 穷人要有梦想	55
穷人要有目标	56
穷人要眼光长远	58

穷人要什么

穷人要对自己有个正确的认识	61
穷人要有一个好心态	65
穷人要有行动	68
穷人要善于抓住机遇	71
穷人要正确看待自己优缺点	74
穷人要为自己定位	76
穷人要脚踏实地	79
穷人要不断超越自我	82
第四章 穷人要有心机	87
穷人要与人合作	88
穷人要结交有用的朋友	91
穷人要从小事做起	96
穷人要有良好的习惯	98
穷人要对得起自己	102
穷人要有头脑	105
穷人要善用“借”的力量	107
穷人要能屈能伸	111
穷人要敢于放弃	115
穷人要永保一颗热忱的心	117
穷人要有创新能力	123
第五章 穷人要有智慧	129
穷人要学会适应环境	130
穷人要会吃亏	132
穷人要会减压	135
穷人要学会识人	138
穷人要有一颗感恩的心	147

穷人要理性的分析自己	149
穷人要拒绝完美	156
穷人要学会反省自己	160
第六章 穷人要有能力	165
穷人要有冒险精神	166
穷人办事要了解事情性质	170
穷人要挖掘自己的潜能	177
穷人要做事专心	180
穷人要勤奋	182
穷人要会随机应变	183
穷人要了解对手再办事	188
穷人要学会“死缠烂打”	196
第七章 穷人要有手腕	205
穷人要珍惜时间	206
穷人要丢掉嫉妒的心	208
穷人要守诚信	213
穷人要会做人情	217
穷人要会绕弯子	222
穷人要懂得知足	228
穷人要热爱自己的工作	231
穷人要不断地学习	234
后 记 穷人狂想曲	238

第 1 章



穷人想要钱

穷人要什么

穷人为什么想要钱？因为穷人缺钱。有了钱，他们可以买自己想买的东西、做自己想做的事情。如果穷人怀中有足够的钞票，银行里有可观的存款，保险箱里有很多的热门股票，他们就会变得昂首挺胸，充满自信。

穷人的富有

穷人 VS 富人：

穷人总是抱怨自己身无分文，但实际上他的自身资产和富人一样，已达到百万元。

贫穷本身并不可怕，可怕的是贫穷的思想：认为自己命运贫穷、必须老死于贫穷的这种观点。

一位年轻人因埋怨自己时运不济，发不了财，整日愁眉苦脸。这一天，走过来一位老人，看见年轻人这种愁容，就问到：“年轻人，你干嘛不高兴？”

年轻人说：“我不明白我为什么总是这样穷？”

“穷？我看你很富有嘛！”老人由衷地说。

“为什么你会这样说？”年轻人问。

老人没有正面回答，反问道：“假如今天我折断你的一根手指头，给你 1000 元，你愿不愿意？”

“不愿意。”

“假如斩断你的一只手，给你 1 万元，你愿不愿意？”

“不愿意。”

“假如让你马上变成 80 岁的老翁，给你 100 万，你愿不愿意？”

“不愿意。”

“假如让你马上死掉，给你 1000 万，你愿不愿意？”

“不愿意。”

“这就对了，你身上的钱已经超过了 100 万了呀。”老人说完就笑吟吟地走了。

看着老人离去的背影，年轻人恍然大悟，从此不再愁眉苦脸了。

这个故事反映了大多数穷人的心态。穷人总是抱怨自己贫穷，因此而处于焦虑不安中。其实，坦白地说，你的身价至少有几百万元，当然如果你决定出售自己的话。当你有了这项库存，就会完全了解，如果没有你的容许，在这个世界上没有人能使你觉得低下。

一个住在印第安那州的妇女收到了 100 万美元，因为有一种药伤害了她的视力。她曾经服用这种药物消除脸上疙瘩，但药物却进入了她的眼睛，使她丧失了 98% 的视力。你想跟她交换视力吗？

在加州也有一个妇女获得 100 万美元的赔偿，那是因为有一次飞机失事中，她的背部受到伤害。医生说她永远不能再走路。如果你的视力正常而你的背部也坚直的话。你会考虑跟这两位女士交换吗？一旦你向她们提出的话，她们一定很乐意跟你交换，并且衷心地感谢你。

难道不是吗？

贝蒂·格莱柏是第二次世界大战时的选美皇后，据说她的腿也值百万美元。如果你的双腿能使你走动的话，你是不是会把它按照贝蒂·格莱柏百万美元的价格出售呢？肯定不会的。

既然你不愿以百万美元换走你的眼睛，换走你的背，换走你的腿，那么你实际上已经拥有超过三百万美元了，何况我们才刚刚开始为个人的库存计算而已。你已经很富有了吧，难道不是吗？

幸运的是，你不必以一项资产（你的健康）来交换另一项资产

穷人要什么

(金钱),这就是穷人的富贵命,只要利用你在本书中所展现的积极特征,建立人格、信心、能力、与忠诚的基础,你就能摆脱贫穷,拥有所需要的一切。

世间大部分的贫穷,都是不良生活、不良环境、不良思想的结果。贫穷并不可怕,贫穷虽然可以影响我们目前的生存状态,也同样可以激发我们去创造无比的财富。若因贫困而生苦恼,进而自卑,做出傻事或愚蠢之举,就不足取。

贫穷是一种反常的状态,因为它是不适宜于人类生活的,它与人类的最高幸福和愿望相背离。富裕、充足,天下众生都应有份,只要人们坚决地要求与不断地奋斗,就会取得这富裕、充足。总有一天,你会认识到——人人都能成功!

杜尾忠雄曾说过:“我切身体会到,贫穷是父母亲所留下来最大的财产。因为贫穷,使人想到要奋发图强,从身无分文、白手起家到创立事业,最终的目的就是要赶快从贫穷中脱离出来。”

贫穷虽然不能直接带来利益,但它却能够磨炼人的意志,这种以至可以战胜心理上的负担,冲破贫穷的堡垒,到达成功的彼岸,“穷则变,变则通”,这是一条屡试不爽的真理。

穷人的无奈

穷人 VS 富人:

金钱把人分为了两种:穷人和富人。从此,便有了“以钱看人”,钱的价值高于人的价值的说法。

在网络上的各大论坛中,曾经广泛转贴着这样一个帖子:一个农村老汉穿着比较寒酸的有点脏的衣服,应该是刚干完农活,肩上还挑着一副担子,原是想到商场为自己或是家人买件新衣服。可是老汉刚刚才走进商场的大门,还没来得及看清楚衣服的款式和价钱,就被追上来的保安“客客气气”地请了出去。旁边还有几个导购小姐在窃笑。

对此,网友们评论不一,各有褒贬。说白了,就是“以钱看人”、“以貌取人”。这个老汉在繁华的都市里显然是一个“穷人”的形象,而这个都市俨然一个“富人”的地盘。

穷人就不是人,穷人就没有穿新衣逛商场的权利吗?退一步讲,老汉算是穷人,可是商场的保安和导购小姐就算是富人吗?也许他们的衣着比老汉光鲜,面容比老汉白净,也许他们兜里的钱还没有老汉多,你信不信?这便是穷人的无奈。人家“以貌取人”,你又待如何?

其实,这都是金钱惹的祸,是“以钱看人”的表象。这种“以钱看人”的观念,经历了数百上千年的代代相传,在老一辈的思想中已经根深蒂固,甚至已经潜移默化地影响着我们及下一代人。以钱看人,以貌取人,似乎已经成为社会中一种公开的秘密。

不仅如此,穷人的无奈,更多体现在人与人的交往上,交友、婚姻、职场、商战、社交及日常生活中无处不在。谈婚论嫁,要讲究“门当户对”;职场社交,要注意“物以类聚”。

穷人好像很少和有钱人能有共同语言,譬如说,二十年前的老同学聚会,老同学见面分外亲切,相互间嘘寒问暖,聊不到三五句,

穷人要什么

就会涉及在哪高就,是不是发财啦等等之类的话题,等大家彼此慢慢熟悉了对方目前的状况,潜移默化地“以钱看人”又开始作祟,渐渐地有钱人聚成了一个小群体,大聊特聊富人的话题,而穷人除了二十年前的旧话重提,根本就插不上话,只好大眼对小眼。之后的同学聚会就会慢慢变成三五小聚,背景、家事、收入大体相当的老同学才会常聚常聊,才有共同话题。

正因为如此,穷人想要钱。即便穷人没有钱,也要打肿脸充胖子,装作有钱人,免得被人看不起。每月发薪水,先要把自己从里到外的重新包装一下,名牌时装,名牌手袋,隔三差五出入高档酒楼,出门以车代步,夜夜笙歌,不惜成为“月光族”、“百万富翁”。这就是穷人的无奈。

因为没有钱,“穷人”自卑,“穷人”虚荣,“穷人”在贬低自己的同时还在贬低着他人。这种“以钱看人”的思想,似乎已经成为一种不良的社会风气,可又有什么办法呢?都是“金钱”惹的祸!穷人真的很无奈!

穷人没钱就要会赚钱

穷人 VS 富人:

穷人最大的心愿就是有钱,他们想要有钱的心理接近于疯狂。穷人想要钱,富人也想要钱,但他们之间的根本区别就是富人想要钱,找方法;而穷人想要钱,只是想。

《伊索寓言》里的一个小故事：

一个暴风雨的日子，有一个穷人到富人家讨饭。

“滚开！”仆人说，“不要来打搅我们。”

穷人说，“只要让我进去，在你们的火炉上烤干衣服就行了。”

仆人以为这不需要花费什么，就让他进去了。

这个可怜人，这时请求厨娘给他一个小锅，以便他“煮点石头汤喝”。

“石头汤？”厨娘说，“我想看看你怎样能用石头做成汤。”于是他就答应了。穷人于是到路上拣了块石头洗净后放在锅里煮。

“可是，你总得放点盐吧。”厨娘说，她给他一些盐，后来又给了豌豆、薄荷、香菜。最后，又把能够收拾到的碎肉末都放在汤里。

当然，您也许能猜到，这个可怜人后来把石头捞出来扔回路上，美美地喝了一锅肉汤。

如果这个穷人对仆人说：“行行好吧！请给我一锅肉汤。”会得到什么结果呢？

这个故事告诉我们，穷人在既没太多资本又没较强技能的情况下，想要达到目标，想要赚取更多财富，就要学会赚取的技巧，利用潜规则，在合情合理的原则下，找对方法就能够达到目的。

菲勒出生在一个贫民窟里，他和很多出生在贫民窟的孩子一样争强好胜，也喜欢玩，调皮甚至逃学。

但与众不同的是，菲勒从小就有一种善于发现财富的非凡眼光。他把一辆从街上捡来的玩具车修好，让同学们玩，然后向每个人收取每天 0.5 美分。在一个星期之内，他竟然赚回一辆新的玩具车。菲勒的老师深感惋惜地对他说：“如果你出生在一个富人的家

穷人要什么

庭，你会成为一个出色的商人。但是，这对你来说已经是不可能的了，你能成为街头商贩就不错了。”

菲勒中学毕业后，正如他的老师所说，他真的成了一名小商贩。他卖过电池、小五金、柠檬水，每一样都经营的得心应手。与贫民窟的同龄人相比，他已经可以算是出人头地了。但老师的预言也不全对，菲勒靠一批丝绸起家，从小商贩一跃而成为商人。

那批丝绸来自日本，数量足有一吨之多，因为在轮船运输过程中，遇到了风暴，这些丝绸被染料浸染了。如何处理这些被染料浸染的丝绸，成了日本人非常头痛的事情。他们想卖掉，却无人问津；想运出港口扔掉，又怕被环境部门处罚。于是，日本人打算在回程的路上把丝绸抛到大海里。

港口区域里有一个地下酒吧，菲勒经常到那里喝酒。那天，菲勒喝醉了。当他步履不稳地走过几位日本海员身边时，海员们正在与酒吧的服务员说那些令人讨厌的丝绸之事。说者无心，听者有意，他感觉到机会来了。

第二天，菲勒来到轮船上，用手指着停在港口的一辆卡车对船长说：“我可以帮你们把这些没有用的丝绸处理掉。”结果，他没有花任何代价便拥有了这些被染料浸染的丝绸。然后，他用这些丝绸制成迷彩服装、迷彩领带和迷彩帽子。几乎一夜之间，他拥有了10万美元的财富。

有一天，菲勒在郊外看上了一块地皮。他找到这块地皮的主人，说他愿花10万美元买下来。地皮的主人拿到10万美元后，心里还在嘲笑他：“这样偏僻的地段，只有傻子才会出那么高的价钱！”令人想不到的是，一年后，市政府宣布在郊外建环城公路。不

久，菲勒的地皮升值了 150 倍，城里的一位富豪找到他，愿意用 2000 万美元购买他的地皮，富豪想在这里建造别墅群。但是，菲勒没有出卖他的地皮，他笑着告诉富豪：“我还想等等，因为我觉得这块地皮应该增值得更多。”

果然不出菲勒所料，3 年后，那块地皮卖了 2500 万美元。

他的同行们很想知道当初他是如何获得那些信息的，他们甚至怀疑他和市政府的官员有来往。但结果令他们很失望，菲勒没有一位在市政府任职的朋友。

菲勒活了 77 岁，临死前，他让秘书在报纸上发布了一条消息，说他即将去天堂，愿意给失去亲人的人带口信，每人收费 100 美元。这一荒唐的消息，引起了无数人的好奇心，结果他赚了 10 万美元。如果他在病床上多坚持几天，赚得还会更多。

他的遗嘱也十分特别，他让秘书登了一则广告，说他是一位绅士，愿意和一位有教养的女士同卧一个墓穴。结果，一位贵妇人愿意出资 5 万美元和他一起长眠。

菲勒的发迹和致富，在许多人的眼中一直都是个谜。解铃还须系铃人。他那别出心裁的碑文，也许概括了他不断在平凡中发现奇迹的传奇一生，也许能帮助不少人解开他发迹和致富之谜：“我们身边并不缺少财富，而是缺少发现财富的眼光。”

确实如此。其实，只要找对了方法，就能够赚钱。如果没有找对方法，就算是想疯了，也不济于事。赚钱的方法多种多样，只有你想不到，没有你做不到的。别再抱怨自己贫穷了，要赚钱，就要想办法。当然，赚钱也要掌握一些规则：