

真本事是人生最好的名片，最好的通行证。  
本书从全新角度阐明什么是真本事，怎样获得真本事，  
怎样凭真本事闯天下——成就事业，获得幸福……

# 男人的 真本事 全集

NANRENDEZHENBENSHIQUANJI

加成 ◎ 编著



广东省出版集团  
广东经济出版社



男人的真本事  
全集

加成 编著

广东省出版集团  
广东经济出版社

## 图书在版编目(CIP)数据

男人的真本事全集 / 加成编著. —广州: 广东经济出版社, 2006.9

ISBN 7-80728-363-7

I .男… II .加… III .男性—修养—通俗读物  
IV . B825-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2006)第 085143 号

---

出版	广东经济出版社(广州市环市东路水荫路 11 号)
发行	
经销	广东新华发行集团
印刷	北京金瀑印刷有限责任公司 (怀柔县桥梓镇后桥梓村)
开本	960 毫米×640 毫米 1/16
印张	17.5
字数	250 000
版次	2006 年 9 月第 1 版
印次	2006 年 9 月第 1 次
印数	1~10 000 册
书号	ISBN 7-80728-363-7/B·49
定价	29.80 元

---

如发现印装质量问题, 影响阅读, 请与承印厂联系调换。

发行部地址: 广州市合群一马路 111 号省图批 107 号

电话: (020)83780718 83790316 邮编: 510100

邮购地址: 广州市东湖西路永胜中沙 4~5 号 6 楼 邮政编码: 510100

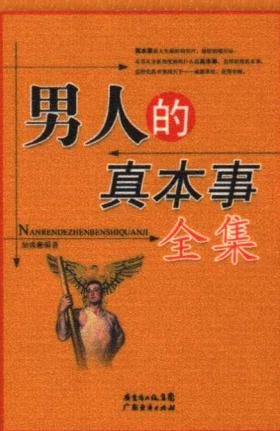
(广东经世图书发行中心) 电话: (020)83781210

营销网址: <http://www.gebook.com>

• 版权所有 翻版必究 •

# 男人的 真本事 全集





责任编辑：谭 莉

封面设计：闫 历

# 前言

**社会赋予了男人太多的含义，男人一出生在这个世界上就意味着被打造，被锤炼。他们在亲人的眼光中成长，被人带领着，指点着，评论着，他们承载太多目光，在褪去自身的青涩与懵懂后，焕发出强大的生命力与创造力，并开始繁衍和培养下一代。**

**社会是个大战场，男人是天生的战斗家。**在这个充满竞争的年代，他们蓄势而发，愈战愈勇，在拼搏中他们很少计较得失，男人们是一群在路上的动物，很多时候，让他们享受的是过程而不是结果。

**女人追求的总是幸福，那么男人追求的就是一种强势的生存，**这种生存往往比男人的幸福来得重要，由于社会赋予男人和女人责任的不同，女人更多的关注自身，关注以自己为圆心的小圈子的和谐，而男人更为大气，他们的追求从未停止过，**他们渴望自己像太阳一样燃烧，光到之处，皆受恩泽。**所以，男人注定要比女人辛劳，梦想有多大，舞台就有多大，男人的心就是一个最大的舞台。

**在社会上行走，总要遵循一定的游戏规则。**男人是规则的制定者，也是实践者。随着时代的变迁，男

人对自己的要求不断翻出新高，这在一定程度上推动了社会的前进，也让男人活得累则累矣，却信念尤坚。

**《男人的真本事全集》就是一本现代社会生存法则**，它从口才、办事能力、事业、性格、屈伸、学习、自强、调适心理和推己及人 9 个方面为男人竖起了一个参照物，这样说话最合理，这样办事最有效，这样做最容易成功……

**书中大量历史名人故事和现代男人成功案例**，用事实讲道理是最通俗的形式，人们也容易接受，在**趣味性与指导性并重**的前提下，作者精心撰写，增删比较数次，终成此书，希望有缘分的读者都能获益良多，以了作者心愿。

编 者

2006 年 8 月



# 目录

## 第一章 知识是底牌,能力是王牌——卓越男人活到老学到老的真本事

科学技术的发展越来越迅速,知识的更新也越来越快,知识成为社会发展的最大力量。掌握知识能够改变人生。身为男人,没有足够的知识是很难做出一番成就的。

### 1. 知识是男人发展的“箭头” ..... 3

孔子言:“三人同行,必有我师。”只要你愿意学习知识,机会永远不会缺少。愿意学习和不愿意学习,获得的结果将大不一样。

### 2. 磨亮你的“勤学”宝剑 ..... 9

“宝剑锋从磨砺出,梅花香自苦寒来。”锋利的宝剑是从磨刀石上细细打磨出来的,梅花的清香是经过了刺骨的寒冷慢慢锻炼出来的。这两句诗的意思就是一切成功的背后都有辛苦的磨练。学习知识时,同样需要通过努力才能获得一番成就。

### 3. 突破“纸上谈兵”读活书 ..... 12

在学习中积累知识,在实践中学习知识,在茫茫的学海中,

怎样才能获得最有效的,最益于自己的知识呢?这就要求有自己的方法与原则,有自己学习知识的良好习惯。

#### 4. 用名著给男人加码 ..... 16

为什么要读经典名著,这是因为每一个民族、每一个时代的精神的精华都凝聚于其中,人类最美好的创造都汇集于其中。人类精神文明的成果,就是通过各类学科(不只是文学,还有社会科学、自然科学)的经典名著的阅读,而代代相传的。从这个意义上说,受教育的基本途径就是读经典名著。

#### 5. 男人必读的 4 大名著 ..... 18

有些男人不喜欢看书,更不喜欢看名著。可无论有多少个理由,作为一个中国男人,一个渴望成功和想有所作为的中国男人,有四本书你一定要看,而且要仔细地看:因为它们会教你如何看待生活,如何做一个成功的男人。

#### 6. 男人必看的 10 部电影 ..... 22

男人的身份决定了男人必须拥有男人的品性,这些品性包括:执著、才华、人生感悟、爱情观、勇气、责任、信念、童心……那么,男人必须看以下的十部电影,从这些艺术精品中感悟人生的哲学。

#### 7. 正确的学习之道 ..... 26

在学习的过程中,人们往往发现在同样的环境下,取得的学习效果却完全不一样。这是因为有些人掌握了正确的学习知识的方法,所以他们学习得更快更好,而有些人却没有好的学习方法,学习起来事倍功半。

#### 8. 华尔街学习理念 ..... 32

“华尔街学习”体现了 21 世纪学习的 4 个最本质的进步,即工作与学习之间界限的消失、成才不必去正规学院、建立学



习型组织和学习新概念。这些都是当代人积累才学资本不可或缺的。

## 第二章 未战先算，多算取胜——成熟男人深谋善断办事周全的真本事

夫未战而庙算胜者，得算多也；未战而庙不算胜者，得算少也。多算胜，少算不胜，而况于无算乎？

——孙子

### 1. 要身边的老虎斗起来 ..... 37

让身边的老虎斗起来，可以煽风点火，乘人之危，让对方内部起讧，从而渔利其间。

### 2. 墙内开花墙外香 ..... 42

时下社会有种令人费解的怪现象：某个人在国内默默无闻，无人知晓，可是偶然有一天被哪位大腹便便的外国老爷夸了一句，或被哪家外国报刊宣传了一下，顿时，此人就像鱼登龙门，身价百倍，世人对他也如仰头望月亮。这就是所谓“墙内开花墙外香”的效应。

### 3. 占别人窝，插自己旗 ..... 44

在楚汉相争之时，当时韩信率军正准备攻击井陉与赵国。

### 4. 豆腐贩子与阔老板 ..... 46

战争的决策者一定要在战前作周密的谋划，对战争中可能出现的种种情况做出不同的估计和安排，也就是说，要打有准备之战。

5. 用尽计策,另辟蹊径 ..... 48

任何一个有意义的构想和计划都是出于思考,而且思考得越深入,收益就会越大。一个不善于思考难题的人,会遇到许多取舍不定的问题;相反,正确的思考变化能产生巨大作用,可以决定一个人应该采取什么样的行动。

6. 让别人替你“添砖加瓦” ..... 51

朋友在竞争激烈的现代社会里显得日益重要,善于利用朋友往往使你的生活自在快乐,而且会有很多机遇。因此,培养一种利用朋友的习惯,实际就等于你的成功有了希望。

7. 《三国演义》之谋略篇 ..... 54

《三国演义》中诸葛亮说服周瑜蜀吴结盟的故事脍炙人口,家喻户晓,人们一直津津乐道。那么诸葛亮到底是怎样说服周瑜结盟抗曹的呢?这值得我们不断玩味、仔细咀嚼。

### 第三章 仰天大笑出门去,我辈岂是蓬蒿人? ——成功男人精进事业的真本事

所有的男人都忘不了一个梦:在一个美妙的场合里,精美的领带、考究的服装、迷人的微笑,男人风度翩翩地出现在众人面前。就像一个天生的外交家,运用着得体的外交辞令,头脑清晰地描述着行业所处的大气候及整个市场背景,操纵着事业脉搏的跳动,尽职尽责地展示才华,尽显成功男人的魅力。

**1. 男人一定要了解的 8 种财富新观念 ..... 63**

最有钱的人,不一定是那些智力天才,创富理念加上勤奋努力,才是创富成功的根本。致富的根本在于掌握创富理念,学习致富要从学习理念入手。

**2. 照亮“钱”程的 4 盏明灯 ..... 67**

多少人在追问,商人成功的秘诀在哪里?阿拉伯有一则神话故事讲到拥有神灯者即可拥有财富,可以心想事成。其实,现代商人企盼的神灯并非遥不可及,它就在商人自己手中、这就是信息之灯、勇气之灯、形象之灯、创新之灯。

**3. 寻找钱生钱的良机 ..... 72**

如果你有余钱而一时找不到实业投资机会时,或者已不愿再投资于实业时,不妨把你的钱投向金融地产等市场。在那里,钱生钱,增值快。

**4. 立在潮头,先吃螃蟹 ..... 77**

有目标的生活,凭借你的自身力量,跟随你的愿望去追求你的梦想,你就能够几乎毫不费力地产生不可阻挡的热情,你就敢第一个吃螃蟹。

**5. 巧借外人大发展 ..... 83**

天下没有不怕吃亏的人,惟独懂得亏与不亏关系的人才敢于说不怕吃亏,只有敢于舍弃小利才能获得丰厚的回报。

**6. 三角形的思考方式 ..... 85**

“三角形的思考方式”使坪内寿夫把“来岛船坞”变成了一个最能赚钱的船坞。

**7. 小老鼠为老板赚大钱 ..... 87**

一般地说,顾客在购物时的心理都是想占点便宜。

## 第四章 知人者智,自知者明——积极男人立足小我成就大我的真本事

了解敌人,了解自己,百战都不会失败;不了解敌人而了解自己,胜败的可能性各半;不了解敌人,也不了解自己,那就会每战必败。

### 1. 我是谁? ..... 91

在希腊帕尔纳索斯山南坡上,有一个驰名整个古希腊的戴尔波伊神被托起,据文献记载,在它的入口处人们可以看到刻在石头上的字——“认识你自己”。

### 2. 了解你的天敌 ..... 95

动物世界里,某种动物会是某种其它动物的天敌,有些动物看到天敌出现,会赶快逃跑,有的则瘫软在地上,只等天敌来捕食。

### 3. 通过敌人来了解自己 ..... 97

怎样发现自己的优点和缺点,从中寻找机会?可假设你的对手向你展开攻击,你如何防卫,进而把他打倒?敌我攻防战,讲究发挥己方的长处,掩藏己方的短处,并对准对方的短处迎头痛击。模拟这样一场攻防战,帮助自己对敌我双方的形式了解更多更深入。

### 4. 撕掉你的假面具 ..... 99

一个人多多少少是有点分裂的,在分裂的各个自我之间进行平等、理性的对话,正是一个人的内省过程,正是一个人的悟性从晦暗到敞亮的过程。正如真理愈辩愈明,在各个自我之间的诉说、解释、劝慰乃至激烈的辩论中,人心深处的仁爱、智慧



和正义感就可能浮出海面。

## 5. 旁观者清 ..... 102

世上大多是“当局者迷，旁观者清”，由于受“当局者迷”的局限，因而对自己的缺点和过失不容易发现。

## 6. 把对方操控在手掌里 ..... 104

日常生活中，做一个有心人，留意身边琐事，在一定的时候就会起很大作用。

## 7. 两智相争勇者胜 ..... 107

一般说来，较量的双方，如果实力相当，智慧不相上下，那么，勇敢、勇气就成了克敌制胜的决定条件。这在军事上表现得最为突出。所以，春秋战国时鲁国的谋士曹刿直截了当地说：“夫战，勇气也。”俗话也说，气可鼓而不可泄，都强调“勇”在一定时候的决定性作用。

## 8. 鸡蛋不能碰石头 ..... 109

有时候忍耐住刚强直率的性格与对手周旋，是斗争中的良策，相反以硬碰硬，会让自己吃大亏的，这样做无论从哪方面来讲都是不明智的。

## 9. 从楚汉相争的成败中看性格决定命运 ..... 112

真正了解自己的个性特点，这不仅仅能让男人在选择异性伴侣时少走弯路，从而建立一个美满、温馨的家庭，过上幸福的生活；而且，在选择职业时也能称心如意，达到事半功倍的效果。

## 10. 豪霸天下的曹操 ..... 119

曹操的性格构成，是由高能核心人才素质与封建政治家权谋品行对应组成的，具有互补性，前者可以概括为“雄”，后者可

以概括为“奸”。奸雄在一起，即雄中有奸，奸中有雄。

## 第五章 刚柔之道，屈伸之谋——韧性男人审时度势知进退的真本事

“能屈能伸”是大丈夫立志成业的精髓要义，是博大精深、包罗万千的大哲理、大智慧。成大业者，必定能大屈大伸。

### 1. 明装熊种暗使劲 ..... 125

非常手段要用在非常时刻，必要时，豁出老脸，“舍生取义”，也无不可。

### 2. 绕过弯儿再做事 ..... 129

做任何事须三思而后行。如果一味地依照自己的思路去行事，不根据客观环境，到头来也只能是吃个闷心亏，打掉牙齿往肚里咽了。

### 3. 方中屈，圆中伸 ..... 131

孔子说：“舜伟大的方面就在于知道不能夺取，爱好学问并能运用到实践，隐去他人的错误，宣扬他人的好处，抓住两端把中间的用于百姓，这就是他的伟大之处。”也就是说能把最好、最高尚的道用于百姓。这就是方圆哲学。

### 4. 狄青智得昆仑关 ..... 135

宋仁宗皇佑四年，南方的侬智高叛乱，派狄青率兵征讨。

### 5. 大智若愚，并不委屈人 ..... 137

“大智若愚”被普遍认为是做人智慧中最高的最玄妙的境



界,如果有谁能得到“大智若愚”的评价,那表明他可以在人生舞台上立于不败之地了。

## 6. 审时度势定天下 ..... 140

非凡的政治家往往诞生在动荡不安的年代。这是与他独具慧眼,审时度势分不开的。其思考问题的导向在人之先,操纵社会的手段在人之前。

## 7. 以迂为直,以退为进 ..... 142

《孙子兵法》曾云:“先知迂直之计者胜。”曲中有直,直中有曲,这是辩证法的真谛。山谷前面是峰顶,困难过后是胜利,退一步才能进两步,沿着螺旋式轨迹才能稳步上升。

# 第六章 男人一定要会说——睿智男人 凭一副舌头闯天下的真本事

一个人在社会上生活得如何,与其说话的水平有着莫大的关系。会说话的人,往往左右逢源;不会说话的人,难免有些磕碰。良好的人际关系能为男人消除前进道路上的困难,而一副好口才更是男人表现自己,妥善处理人际关系的有力工具。

## 1. 因人施术,得意哪口喂哪口 ..... 147

说话办事,常常会遇到各种类型的人:性子急的、性子缓的;喜欢吃甜食的、喜欢吃酸的等等。对待这些人,怎样让他们与你携手合作,或者为你服务效力?其中最基本的一条就是:因人施术,得意哪口喂哪口。

## 2. “花言巧语”行天下 ..... 151

会说话就是揣摩着对方的心理说,顺着对方的感情说,摸

着对方的好恶说；世有“顺情好说话，耿直讨人嫌”之说，对方爱什么、恨什么，喜欢什么、反对什么，都弄清了，说话也就有了方向，有了目标，有了依据。

### 3. 不卑不亢知进退、善擒纵 ..... 156

以退为进法，就是用貌似与本意相悖的言论：即欲前进，先后退，从而最终取得更大进展的方法。

### 4. 让“借”顺理成章 ..... 161

借题发挥，要借得合理、巧妙，构成顺水推舟之势，不能牵强附会。要想让借题发挥能做到不牵强、无痕迹，就要顺其自然，以达到顺理成章的效果。

### 5. 脚正不怕鞋歪 ..... 166

在工作中，领导因一事糊涂或偏听偏信而怀疑误解下属的事情也会时有发生，这不但会给本人带来委屈和伤害，而且会严重危害正常进行的工作程序，使事业遭受不必要的损失。这时候，你最好的解决办法有两种：一是用事实说话，据理力争；二是用自己的成绩说服领导，千万不能与领导硬抗。那样领导骑虎难下，纵然错了也可能将错就错。

### 6. 用反问“封”住对方的嘴 ..... 168

我们回答是因为有人提问，而受到提问时，我们也会作答，这是常理。但有时直接答话显得机械、呆板；或不便直接作答。这时若以问制问，更利于有力地揭批、讽刺、劝谏等。

### 7. 醉翁之意不在酒 ..... 176

为了达到某种目的，不直接正面去说，而从相反的方面入手，这样可以使对手放松警惕，从而轻松地达到自己的目的，这就是醉翁之意不在酒的方法。