

薛暮橋著

# 工商管理工作的方針和政策

晉察冀邊區貿易公司印

一九四六年八月

薛暮橋著

# 工商管理工作的方針和政策

晉察冀邊區貿易公司選

明德印刷局印行  
張家口明德南大街  
電話三〇九七號

民國三十五年八月出版

這是薛暮橋同志在去年日寇未投降前所作關於山東工商管理工作的總結報告。其中論述的許多經驗對於冀晉察冀邊區的經濟工作仍有極新鮮現實的意義。故特為翻印藉供研讀參考之用。

## 目 次

### 工商管理工作的方針和政策

#### 一、工作方針檢討

#### 二、貨幣政策

#### 三、貿易政策

#### 四、稅收工作

#### 五、公營工礦事業

# 工商管理工作的方針和政策

## 第一部份 工作方針檢討

### 一、過去所得成績

山東各地區的工商管理局於一九四三年秋至一九四四年春相繼成立，從它開始工作算起，到現在平均還只有一年半的歷史。在這一年半中，由於軍事政治上的巨大勝利，由於客觀經濟條件的優越，以及主觀的努力，我們的工作已經獲得許多顯著的成績。同時由於我們缺乏經驗，因此也造成了許多可笑的錯誤，喪失了許多有利的時機。現在來檢討一年半的經驗教訓，首先應從我們對工商管理工作

的認識和工作方針上來觀察，然後再去檢查各項的工作。

在以往一年半中，特別是在去年一年中間，我們獲得下列幾項主要成績。

第一，貨幣鬥爭普遍勝利，完成停法禁偽工作，平抑和穩定了物價，各地幣值已經達到相當一致。濱海魯中魯南三地本幣已經統一發行。偽鈔（聯幣）對本幣的比值，從前七八月的七元八元跌到現在的一角上下，法幣亦從一元跌到五分上下。去年偽鈔（聯幣儲幣）物價上漲了七八倍，而我本幣物價在濱海反稍跌落。在開始停法禁偽的魯中魯南渤海則跌落了百分之三十至四十。因為貨幣鬥爭勝利，我們已經完全消滅了由於物價飛漲所造成的經濟危機。

第二，貿易管理開始收到效果，有些地區對外貿易已經取得主動地位，開始做到高價輸出，低價輸入。同時由於掌握重要輸出物資，而支持了貨幣鬥爭，增加了財政收入，便利了物資採購工作。內地物資調劑也已開始注意，但是重視不够，因此所收效果不大。

第三，扶助羣衆生產有些成績，去年各地紡織生產工具增加一倍至三倍（因為原料供給困難產量未能同比例地增加）。今年除魯南外布匹大致已能自給，渤海且能大量輸出。造紙工業開始建立起來，今年可以作到半自給，有些地區化學工業也已開始建立。膠東魯中濱海建設公營工業亦有相當成績，工廠管理開始創造經驗。合作社已改變過去錯誤方針（包辦強迫），開始掌握羣衆路線，培養典型，創造經驗，魯中且已廣泛發展。

第四，保障供給也有成績，去年全省稅收比前年增加了一倍半（主要由於地區擴大），並開始從出口專賣獲取巨大利潤，成為新的財政收入，今年雖然財政開支大大增加，並未加重人民負擔，此外採購工作多數地區已經開始統一，有些地區不但完成採購任務，且能儲存若干重要物資。

第五，建立機構，培養幹部，各地均有成績，濱海且已分出若干重要幹部幫助其他地區。各地機構大體的已建立起來，幹部在數量上已相當龐大。但有些機構還不充實，多數幹部質量差，經驗少，需要好好培養。各地幹部違犯政策，脫離羣衆現象相當嚴重，需要迅速糾正。

## 二、工作方針檢討

### 1. 總的方針

工商管理局是對敵經濟鬥爭的統一領導機關，從對敵經濟鬥爭中來發展經濟，保障供給，獎勵工

服務，爲羣衆服務。它的具體工作是：貨幣鬥爭，貿易管理，扶助生產，保障供給。也可以說：對外爭取對敵經濟鬥爭（包括貨幣鬥爭貿易鬥爭）的勝利，對內扶助生產建設。通過這樣工作以達發展經濟，保障供給的目的。生產建設是基本的，如不發展生產，便無豐富的物資來爭取貿易出超（增加輸出，減少輸入），來支持貨幣鬥爭，但對敵經濟鬥爭是我主要任務，如果對敵經濟鬥爭失敗，物資被敵搶奪（如敵傾銷法幣僞鈔換我寶貴物資，或以一塊錢的東西換我三塊五塊錢的東西），生產受敵摧殘（如用傾銷洋布來打擊我紡織業壓低油價來打擊我打油業），則我發展經濟，保障供給便將十分困難。所以生產物資固然需要，保護物資也不應當忽視。如我忽視對敵經濟鬥爭，則我所生產的物資將爲敵人所有，我們是爲敵人生產而不是爲自己生產，當然這是大家所萬萬不願意的。

根據這個方針來檢討過去一年半的工作，檢討省工商管理處的領導方針大體上可看到下列幾點：

第一，一九四三年秋省工商管理處初成立時，貨幣鬥爭只在部份地區取得初步勝利，而且極不鞏固。多數地區仍是物價飛漲，法幣內流，物資外流，經濟危機相當嚴重。我們提出貨幣鬥爭，貿易管理，生產建設擴大任務，並從貨幣鬥爭入手，要求管理貿易支持貨幣鬥爭。只有首先爭取貨幣鬥爭勝利，完成停法禁僞工作，保護物資，穩定物價，克服經濟危機，才能進而談到發展經濟，保障供給。這方針基本上是對的。加上機構的統一（成立工商管理局來統一領導對敵經濟鬥爭），幹部的調整，和一套新的鬥爭方法（貨幣，貿易，生產三位一體的鬥爭方法），一九四四年上半年貨幣鬥爭在各基本根據地普遍獲得初步勝利。奠定了今後工作順利開展的基礎。

第二，一九四四年六月濱海魯中魯南三地會議，除解決三地區間幾個具體問題外，我們看到當時

貨幣鬥爭已經得到初步勝利，開始強調發展生產，鞏固對敵經濟鬥爭的物質基礎，這亦是對的。但對貿易管理沒有充分強調，且未提出具體辦法，來糾正當時某些幹部（魯中）對於貿易工作缺乏信心的偏向。財政任務亦未着重提出，以致有些地區對此未予充份注意。我們雖然預見了下半年偽鈔的跌落，警告各地，但是具體佈置不够。對於下半年收存物資這一有利時機事前認識不足，臨時佈置又無統整計劃，以致收效不大。

第三，一九四四年秋研究了膠東和渤海的工作報告，並對兩地發出指示，對渤海強調掌握重要輸出物資，爭取對敵經濟鬥爭勝利，對膠東亦強調對敵經濟鬥爭，同時注意發展生產，這兩個指示基本上是對的，但有缺點，我們還是根據過去一般的情況，而未根據下半年的特殊情況（如偽鈔的狂跌，敵我物資爭奪的激烈）來作一切合時機的更具體佈置，結果渤海吸收偽鈔吃了大虧，對於貯存物資，爭取高價出口，準備來年鬥爭，兩地均未注意。

## 2. 各項工作檢討

第一，對敵經濟鬥爭濱海區有成績，其他地區僅在貨幣鬥爭方面有收獲，貿易鬥爭還很軟弱，不是注意不够，便是辦法太少，有些地區以爲貨幣鬥爭勝利以後即可放鬆對敵經濟鬥爭，全力進行生產建設，不了解對敵經濟鬥爭是一經常工作，且爲我們工商管理局的主要任務。有些地區把鬥爭方向弄錯了，不是面向敵區，而是面向根據地和鄰區，甚至自相鬥爭，結果政府和人民均受損失。經濟鬥爭與軍事政治鬥爭的配合各地均不够注意，邊沿區的經濟鬥爭工作往往違反政策，損害政治影響，致被敵人利用，來爭取落後羣衆反對我們，這些錯誤必須迅速檢討糾正。

第二，在扶助生產方面，各地對於扶助羣衆生產還是注意不够，或不全面。多數地區沒有認識供給原料。推銷成品，調劑物價，保障生產利潤，是扶助羣衆生產之一主要工作，去年多數地區對於調劑棉價布價工作沒有作好，以致組織生產受到損失。調劑糧食價格，扶助農業生產，多數地區根本沒有注意，更談不到有何效果，對於羣衆生產的組織領導工作，多數地區幫助不够，合作社大多還不鞏固，甚至還在重複過去的錯誤，沒有真正掌握羣衆路線。公營工業有些地區尚未認真建立，有些地區建立時候鋪張形式，缺乏實事求是精神，公營工廠的經營管理方針沒有認識上的錯誤，官僚主義和工廠與工人間的對立現象還嚴重的存在着。

第三，掌握物資，進行貿易鬥爭，爭取高價輸出低價輸入，和貿易上的主動地位，濱海區作得比較好，魯中魯南開始注意，獲得部份成績。渤海區未能充份利用自己有利條件，來發展對敵貿易鬥爭的勝利。對於掌握物資供求規律（農產品產銷的季節性），進行有計劃的吸收，存積調劑，各地均無充分經驗，就是摸到一些規律也未充份利用。去冬濟海魯中魯南開始利用季節規律存積物資，但因多數幹部思想認識不够，工作未能貫徹，掌握輸出物資完成採購任務，多數地區已有初步經驗，有些地區採購尚未統一，仍然自流放任，以致吃虧很大。

第四，貨幣鬥爭是最有成績的，在這方面缺點也還不少。有些地區把貨幣鬥爭孤立起來，不與貿易鬥爭結合，有些地區結合方式機械，情況變化以後仍然墨守成規，不知改變。各地本幣供給不及時，發行數量太少，以致延遲鬥爭時機，或者沒有本幣光有法偽流通，強令人民「以貨易貨」，弄得市場蕭條，人民怨恨。邊沿區的貨幣鬥爭往往不照顧人民的困難，亂檢查，亂沒收，甚至撕毀鈔

徒然便宜敵人。有些地區管理外匯不能掌握情況，臨機應變，以致在偽鈔跌價中我們損失很大。

第五，保障財政供給方面，各地稅收均有增加，但違反政策相當嚴重。有些地區（膠東）稅率太高，禁出禁入太多。亂沒收，亂處罰的現象各地都很嚴重，未能及時糾正，引起人民怨恨，貿易收入除濱海膠東以外都不够大，大多不善經營，不能掌握公私兼顧原則。有些地區因為照顧羣衆而抱虧本主義，不了解這裏虧了本，便必須在另一地方去加重人民的負擔，如果貿易能多賺錢，便可減免困難，對於羣衆和農業生產利益更大，有些地區只顧自己賺錢，而不照顧人民利益，不從對敵經濟鬥爭中去賺錢（高價輸出，低價輸入）而是與民爭利，甚至壟斷一切有利事業，妨礙人民營業和贏利的自由。後一現象更加普遍，更應注意糾正。

### 3、思想認識檢討

第一，主觀主義，不調查敵我情況，不研究供求規律，經驗幼稚，方式簡單，缺乏遠見，不能照顧全面，遇到情況變動往往手忙腳亂，顧此失彼。調查研究工作尚未引起各地領導者的充份注意，我們對於敵區經濟情況和敵人的經濟政策還是茫無所知，甚至對於自己的物資產銷狀況也少結確統計。

工商管理是一新的工作，我們在這方面沒有多少經驗，大家都在暗中摸索。因此更須加緊調查研究，創造經驗，掌握規律。尤其需要全面照顧，從這一工作的勝利去保證那一工作的勝利。從前一鬥爭的勝利去保證後一鬥爭的勝利。因此工作要有統盤計劃，要能隨時掌握工作重點，並按情況變化隨時變更鬥爭方式。不能墨守成規，更不應當重複過去錯誤經驗，不從實際出發的主觀空想，投機冒險，也應堅決反對。

第二、統制包辦思想相當嚴重，往往濫用行政權力，一切都想統制，不統制就完全放任。只會逐

用行政權力，不會運用經濟力量進行鬥爭。一切都想公營包辦，不注意於扶助民營和公私合營企業。對商人逼去放任，現又排擠打擊。應當認識經濟鬥爭主要應當運用經濟力量，只有必不得已時候方才運用行政力量實行統制。如果濫用行政力量，便會增加人民困難，引起人民反對，最後弄得市場蕭條，公私交困。今天發展經濟主要依靠人民，我們應當扶助人民生產而非包辦生產。公營經濟，應當扶助私營經濟而不應當排擠私營經濟，阻礙私營經濟發展。

第三、宗派主義官僚主義，與政府脫節與羣衆脫節，造成自己孤立，甚至竟與羣衆對立起來。大多數工商工作幹部羣衆觀念模糊，不照顧羣衆的利益，不體諒羣衆的困難。他們更不懂得掌握羣衆路線，即從幫助羣衆中去獲得羣衆的帮助，領導羣衆共同對敵鬥爭，因此許多地區羣衆不承認我挑戰（個別政府和羣衆工作幹部也有這種糊塗思想）。這一方面固然由於我們宣傳解釋不够，以致羣衆對我誤解。另一方面，我們政策掌握上的種種偏差損害羣衆利益，生活脫離羣衆乃是更主要的原因，應先檢討自己，方能說服羣衆，單靠政府下個命令是提高不了自己在羣衆中的政治威信的。

### 三、各地工作的概略檢討

1、省工商管理處的領導 省工商管理處所決定的工作方針，如給各地區指示在原則上尚無錯誤（有些不够明確地方已在前面指出），但是工作中的缺點很多，如：

A、方針和計劃不具體，尤其在最初時期，只有簡單方針而無具體辦法。這是由于我們同鄉缺乏工作經驗，沒有方法提出更具體的意見，六月會議時間很短，僅僅解決幾個具體問題，並未檢討全面工作，只是黎主任委員的簡單總結，可以作為各地佈置工作時的參考。去秋給膠東渤海的指示信雖然比較具體，但我們對這兩地區的工作狀況和幹部思想狀況所知道的實在太少，預見性還不够，有些具

問題不可能作更明確的解決。

B、交換各地工作經驗作得很差，各地很少有系統的經驗介紹，我們又未有計劃地下去收集。所以許多寶貴經驗不能及時傳達，不能幫助各地互相學習。這主要由於工商管理處的機構太不充實，沒有專人負擔調查研究工作，我們自己去年一年又被會議束縛，無法離開機關到實際工作中去收集材料，總結經驗。另一方面，各地區的統調工作和總結經驗也是做得很差，這點也使經驗交換非常困難。

C、解決問題不迅速，如本幣發行始終趕不上客觀形勢的發展，我們未能早下決心充實銀行印刷機構。以致工作開展受到困難。如去年秋冬的物資採購未能及早計劃、具體佈置，坐失有利時機。各地要求工商管理處作具體工作指導。並在業務上作統一計劃，我們應當儘可能的接受大家的意見，但在今年條件之下要想完全做到還是相當困難。因為各地情況變化不能及時反映，我們所作決定不一定與具體情況符合，就是符合，傳達下去時候情況可能又已發生新的變化。如去冬渤海外匯損失，便是一個明顯例子。

D、各地區間糾紛我們沒有及時解決。去年六月會議解決濱海魯中魯南三地區間糾紛是有相當效果的，但還不够澈底，以致三地區間仍有一個時期互相封鎖：互相檢查沒收，引起許多糾紛，膠東與渤海間的糾紛去年幾經商談，到今仍未澈底解決。這一方面證明我們領導的薄弱，另一方面各地負責幹部自己也應好好檢討，克服本位思想樹立整體觀念。

E、濱海區的工作，濱海區的工商管理局首先成立，並在山東分局和省政委會的直接幫助下配備幹部，創造經驗，所以工作開展先於其它地區。過去集中力量進行對敵經濟鬥爭，爭取貿易上的主動地位，扶助生產，保障供給，效果均頗顯著。工作方針基本上是正確的，並能分別輕重緩急，掌握鬥

爭中的中心環節，鬥爭方式也較機動靈活。但對羣衆生產的組織領導注意不够，這是比較欠缺的地方，在具體工作中有下列幾個缺點值得檢討：

A、有些工作還存在着主觀片面性，不能全面照顧，缺乏長期打算，如前年冬季的緊縮政策雖然造成貨幣鬥爭表面上的巨大勝利，但對貿易和生產的發展，利少害多，且無充分物資準備，造成去年春季對敵經濟鬥爭的困難。

B、統制思想相當嚴重，有時濫用行政力量壟斷各種有利事業，不必要地限制貿易自由，引起人民（尤其是商人）的反感。如海口管理過去統制輸出輸入是必要的，但是我們經濟上的優勢建立起來以後，可以利用巨大出超和貿易上的主動地位，來掌握對外貿易，不必再作過分限制。去年秋天嚴格管理輸出輸入，對於公私雙方都是利少害多，今春改變政策立刻發生良好的效果。

C、照顧羣衆生產和羣衆生活還有不够地方，不注意於內地調劑。如去年糧賤布貴特別嚴重。是部份由於政策上的錯誤（去夏決定禁止洋布土布輸入），部份由於主觀上對調劑工作不够重視，未下決心收存內地糧食提高糧價，大量向外吸收棉花布疋調劑市場需要，結果人民冬衣感到困難，紡織生產亦因棉價波動未能得到充分保護。

D、各方面聯系差，不能虛心接受和考慮大家的意見，主動照顧鄰區不够（有時只顧自己賺錢，不顧人家困難），往往自己陷於孤立。

E、沒有及時總結經驗來教育幹部，幫助鄰區，延遲工作上的進步。

3、魯中區的工作，魯中去年上半年以貨幣鬥爭為中心，獲得顯著成績。下半年以生產為中心，

放鬆對敵經濟鬥爭，在工作方針上有偏差，具體佈置上有錯誤，如把大多數的幹部放在中心地區，邊沿地區機構薄弱，對敵經濟鬥爭軟弱無力，具體工作中有幾個缺點值得檢討。

A、重視生產工作是對的，扶助羣衆生產有成績，合作社辦得好，發展快，但思想上把生產孤立起來，只注意於組織工作，不注意從對敵經濟鬥爭和調劑物價中來扶助羣衆生產的發展。工礦建設有些鋪張，工作佈置不能穩重。

B、貿易工作重視不够，許多幹部由於上半年的專賣失利，對於貿易管理喪失信心。調劑物資不能掌握供求規律，如在七八月間收買存積生油，而在九十月間反而停止生油統制；有些地區統治思想嚴重，損害人民利益，造成政治上的損失，去年冬季沒有利用機會完成棉花貯存工作，以致今春紡織原料供不應求，這點亦應檢討。

C、財政任務不够重視，稅收雖有增加，貿易盈利太少。過去會把一大部份財政任務放在中心地區，結果不得不向政府、根據地人民，和抗日隣區賺錢，而不是從對敵經濟鬥爭中去賺錢。

4、魯南區的工作，魯南去年上半年以貨幣鬥爭為中心，下半年以貿易工作為中心（原計劃以生產工作為中心），基本上是對的，因此工作亦有成績，但工作方針不够明確，生產工作未按原定計劃特別重視，魯南紡織生產尚淺幼稚，如不發展紡織生產恐難保證貿易出超，這樣對敵經濟鬥爭將感困難，工作中的缺點主要的是：

A、生產建設工作沒有貫徹，在布價問題上有左右偏差。去年上半年過份提高布價，對於紡織生產雖然有利，但使政府所受損失太大。下半年又把布價壓的太低，特別是在年底年初，由於布價跌落，紡織生產大受打擊，建設公營工業尚無顯著成績。

B、調劑物資較有成績，但對糧食調劑還是注意不够。財政任務上半年不注意，幹部均抱虧本主義，下半年較進步，仍未特別重視，稅收太少，尚未達到可能限度，應當好好整理。

C、魯南吸收工商幹部特別困難，現在幹部數量還少，而且成份複雜，能力薄弱，必須好好教育，應下決心抽調訓練，作為今年之一重要工作。

5、膠東區的工作，膠東向來是貨幣鬥爭和生產建設最有成績的地方；但近一年來工作上無顯著進展，尤在對敵經濟鬥爭方面表現軟弱無力。這主要是由於膠東對這工作領導上的薄弱，和政策方針上有錯誤，根據我們所得印象，主要的有下列幾點意見：

A、對敵經濟鬥爭缺乏明確認識，缺少具體辦法，表現軟弱無力。各海區間沒有統一鬥爭計劃，而是各自作戰，甚至自相鬥爭。

B、過去貨幣鬥爭未與掌握物資結合，未從掌握輸出物資中去掌握外匯，結果外匯市場常被少數大商人所操縱（現已開始糾正）。各海區間外匯沒有統一調劑，便利錢商投機。

C、貿易工作缺少靈活辦法，不能掌握對外管理對內自由的原則，如棉花不注意大量吸收調劑而在內地壓價。生油不是爭取高價出口，而在高價時候禁止輸出，結果自己吃虧（現已改正）。

D、稅收政策不能掌握原則，稅率苛重，禁出禁入物品種類繁多，以致正常貿易困難。商人競相走私，緝私工作混亂，亂沒入，亂處罰的現象相當嚴重。

E、生產建設工作是有成績的，尤其是化學工業上的幾種重要發明，對於軍工生產幫助很大。缺點是公營工業建設有些好大喜功，不注意於解決實際問題，忽視羣衆性的生產。合作社的改造還無顯

著成績，還沒有真正掌握羣衆路線。

## 二

F、負責幹部不團結，各海區間不合作，上下脫節，各自爲政，總局各科領導上也不統一，缺乏統整計劃。工商管理局與政府脫節，並與羣衆對立，形成孤立狀態。

G、渤海區的工作，渤海區輸出大量棉花、糧食、食鹽、土硝、紡織生產自給有餘，貿易上是巨大出超，客觀經濟條件非常有利，可惜這樣好的經濟條件過去未能充份利用，沒有掌握這些重要輸出物資，作爲經濟鬥爭的中心環節，這是過去工作薄弱，對敵經濟鬥爭軟弱無力的最主要的原因，具體工作中的缺點如下：

A、貨幣鬥爭未與掌握物資結合，對於偽鈔變動的規律認識模糊。上半年在貨幣鬥爭勝利之中壓價過急；下半年又要求吸收僞幣，不知情況已經變化，結果外匯受了巨大損失。

B、貿易政策認識模糊，沒有掌握「對外管理，對內自由」的原則，而在內地實行統制，妨礙物資調劑，對外亦不懂得掌握物資，爭取高價輸出，而是機械封鎖，增加自己的困難。採購尚未統一，常受商人欺騙，我們吃虧很大。

C、生產建設過去由於環境動盪成績不大，今後應下決心建設公營工業，爭取各種工業品的自給。合作社發展太少，且未掌握羣衆路線，規模太大脫離羣衆，仍多官辦而非真正民辦。

## 第二部份 貨幣政策

### 一、貨幣鬥爭簡略經過

山東各根據地的貨幣鬥爭開始於一九四二年夏秋之交。第一年只膠東獲得初步勝利，其他地區幾乎完全失敗。一九四三年七八月間濱海第二次的貨幣鬥爭獲得初步勝利。接着由於形勢好轉和各地工商管理局的成立，這個勝利局面便在全省範圍順利開展。過去兩三年的鬥爭歷史，大致可以分為兩個階段：

第一階段，從一九四二年到一九四三年，即在工商管理局成立以前，當時客觀情況計有下列幾個特點：A、根據地被分割封鎖，情況特別困難，到一九四三年夏方才開始好轉。B、敵區全被偽鈔佔領，根據地是法幣市場，本幣發行很少，對外貿易全用法幣來作橋樑。C、法幣幣值狂跌，本幣跟着跌落，物價飛漲，每年漲價五六倍，一九四三年的物價平均比戰前高五十倍至一百倍。D、敵人傾銷法幣向我根據地掠奪物資，通貨膨脹，經濟危機非常嚴重。E、經濟工作開始建立，許多生產、貿易機關，各自為政，沒有統一領導。

當時貨幣鬥爭的方針和方法是：A、通過政府法令宣佈法幣貶值（法幣二元折合本幣一元），漸使本幣脫離法幣。B、限制法幣流通（驅逐假票破票，禁止法幣大量進口）。逐漸做到停用法幣。結果除膠東成功，沂蒙中心地區部份成功外，其它地區是幾乎完全失敗了。失敗原因很多，現在檢討起來，主要的有下列幾點：

- A、沒有統一領導，認識不一致，步調不一致，往往自己就不遵守自己所公佈的法令。
- B、沒有決心停用法幣，而用不徹底的法幣貶值和限制流通辦法，不能消除通貨膨脹。
- C、沒有掌握物資和管理貿易來支持貨幣鬥爭，沒有動員一切經濟力量來作貨幣鬥爭後盾。
- D、對外貿易機械執行以貨易貨政策，而不調劑外匯；以致對外貿易缺乏橋樑，均須通過黑市。