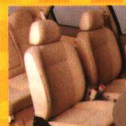


THE PAMPHLET FOR
MAKING PURCHASE
黄云芳 编著 THE SECONDHAND CAR

二手车 选购宝典



指点迷津 “零接触”轻松上手
按文索骥 选对超值二手车



农村读物出版社

THE PAMPHLET FOR
MAKING PURCHASE

黄去芳 编著

THE SECONDHAND

二手车



选购宝典



农村读物出版社



图书在版编目 (CIP) 数据

二手车选购宝典/黄云芳编著. —北京: 农村读物出版社, 2005.11

ISBN 7-5048-4771-2

I .二... II .黄... III .汽车—选购—指南
IV.F766-62

中国版本图书馆CIP数据核字 (2005) 第124890号

编 著	黄云芳	摄 影	小 米
文字润饰	刘 婧	美术总监	王 婧
封面设计	李 倩	内页设计	李 倩

出 版 人 傅玉祥

责任编辑 育向荣

出 版 农村读物出版社 (北京市朝阳区农展馆北路2号 100026)

发 行 新华书店北京发行所

印 刷 中国农业出版社印刷厂

开 本 889mm×1194mm 1/24

印 张 $7\frac{1}{3}$

字 数 80千

版 次 2006年1月第1版 2006年1月北京第1次印刷

印 数 1~8 000册

定 价 12.00元

(凡本版图书出现印刷、装订错误, 请向出版社发行部调换)

黄云芳

二手车交易中心销售经理

关注国内二手车市的发展及动向

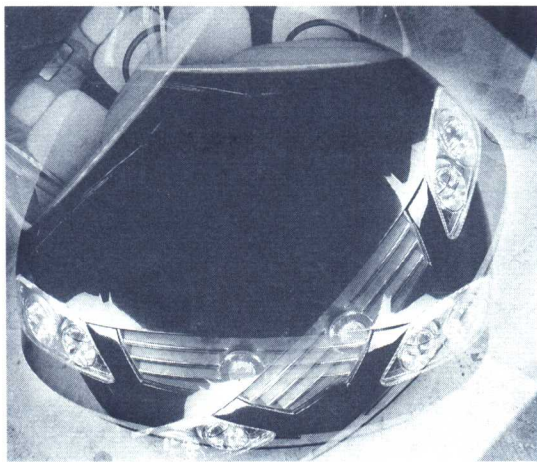
将多年经验及观点编辑成书

供买车者参考

万无一失的购车方案

早已厌烦了大都市车水马龙的生活节奏，尤其是上班高峰时间，似乎全世界的人都在往外赶，堵车的情况更是比比皆是，往往十几分钟就能到达的路程，却要花上半个小时甚至更多的时间。等我一觉醒来后，公交车居然还在原地徘徊不前。

今年年初，我终于下定决心去学驾驶，并且决定尽早为自己添置一部车，以解燃眉之急。然而，跑遍了各大汽车交易市场和车展之后，我发现，买车并不是想象中那么简单的事情，不仅是单纯的把车买回家，还要考虑保养、保险等一大串复杂的事情，怪不得别人都说“买车容易养车难”。有一位熟悉车的朋友在得知我的情况后向我建议，新车价钱太贵，并且保养不易，对于刚会开车的人来说实在不是很合



算，不如先添置一部二手车，价格便宜不说，还适合刚学车不久的新手锻炼驾车技术。

可是选购二手车也并不容易，对于像我这样的“门外汉”而言，尤其要慎重反复地考虑，于是朋友向我推荐了《二手车选购宝典》，还说多亏了它，朋友买车时才

拣了个大便宜。翻开后，我仔仔细细地从买车的价格评估、交易中容易出现的各类陷阱、购车预算、二手车保险、装备等等一系列过程，一直看到买车全过程、给车办保险直至买回家以后的保养、维修问题，让我领悟不少。尤其是验车过程这一细节，《二手车选购宝典》让我明白了如何看清楚值得购买的好车。

经过《二手车选购宝典》的点拨，我选中了一部价格适中、有质量保证的二手车，在之后的汽车保养中也多亏了《二手车选购宝典》，让我免掉了求人的烦恼。现在同事看到我每天舒服服地上班，轻轻松松地回家，都羡慕得不行，要购车时，还来向我讨教经验呢。我俨然成为他们眼中的黑马专家了。

点莱广告公司 创意总监 Alex

目录

CONTENTS

第一章 为什么选择二手车

喜欢二手车的理由·····	2
二手车适合哪些人·····	4
二手车的价格评估·····	6
二手车交易陷阱见招拆招·····	10
我国二手车市场存在的问题和前景·····	16

第二章 购车评估

分析你的购车动机·····	22
拟定你的购车预算·····	24
视财力选车型·····	27
选择适合自己的车款·····	38
品牌选择需考虑什么·····	60
排挡方式决定驾驶乐趣·····	69
选择什么年份的车·····	71
你需要哪些配备·····	73

第三章 选购准备

收集二手车交易咨询·····	80
选择二手车交易方式·····	81

第四章 看车技巧

检查车况·····	86
检查车体外观·····	88
检查车厢内部·····	95
发动机检查·····	98
底盘检查·····	101
行驶感受·····	103

第五章 买车技巧

谈价钱·····	108
核对证件·····	110
签订买卖合同·····	110
办理贷款·····	111
办理过户手续·····	122
交车·····	129

第六章 购车以后

保养和维修·····	132
办理保险·····	136
办理索赔·····	148
年检·····	152
缴税·····	154

附 录

喜欢二手车的理由

如今二手车交易越来越火热，低廉的价格是二手车最具吸引力的卖点。加上许多新车型进入二手车市，旧车变得越来越“新”，买主有了更多的车型选择空间，而且交易手续一次到位，附加费用也较低，这也是很多消费者青睐二手车的主要原因。

价格便宜

就我国目前的城市人均收入水平，汽车仍属于奢侈品。虽然汽车的价格不菲，但与不动产等资产不同的是，汽车是消耗品，它的价值会随着使用时间和磨损情况而下降甚至报废。因此，通常同一品牌、型号的二手车要比新车便宜许多，从经济实惠的角度来说，二手车消费是汽车进入广大消费者生活的先导。

更多选择

对预算有限的买主来说，购买二手车要比购买新车有更多的选择空间。例如，你有15万元的购车预算，如果用来购买新车，你只能选择排量在1600ml以下的经济型国产车（如一汽大众高尔夫、通用凯越、一汽丰田威驰等）；而同样的预算，你可以在二手车交易市场选购到排量在3000ml以下的各种品牌的高档轿车和排量在1600ml左右的进口轿车。

手续简便、费用较低

购买一辆新车，买主需要办理一大堆既繁琐又费时的手续，例如一个牌照从申请到办理、发放，就要耗去数月的时间。买二手车的手续就简单方便得多了，买主只要带上自己的身份证，签约交车钱，再办理车的过户手续、缴纳保险金和税金后（现金不足还可办理贷款），就可以把车直接开走了；而且，按照我国现行的新车消费政策，买主购置新车需要缴纳新车购置税等多项昂贵的费用，尤其是在一些城市，上牌费用相当高，而购买二手车不必再办理牌照，只需缴纳车价的2.5%的过户费，4%的增值税等，保险费用也比较低，对经济不很宽裕或讲求实惠的人来说，购买二手车无疑是省钱省事的选择。

新车、旧车保险费用大比拼		
	大众捷达舒适型新车	大众捷达舒适型 两年份二手车
车辆损失险	1498元	1000元
第三者责任险	10万元：1100元	10万元：1100元
全车盗抢险	1298元	800元
车上责任险	50元/人	50元/人
玻璃单独破损险	10万：1100元	10万：1100元
自燃损失险	1298元	800元
总计	6344元	4850元

另外，对驾车新手的“本本族”来说，二手车是锻炼驾驶技术的最佳工具。因为新手上路，难免会因技术不精而磕磕碰碰，如果开的是二手车，即使不小心发生轻度碰撞、擦挂等事故，也不至于像新车受伤般心痛得要命。久而久之，你会发现上路时不再战战兢兢、小心翼翼，而是轻车熟路，驾驶游刃有余。

喜欢二手车的理由

二手车适合哪些人

任何人都可以选择二手车，在国外，从手头拮据的学生到中产阶级都不乏二手车的购买者。国内很多人之所以对旧车有所顾忌，主要是价值取向的问题，认为二手车是别人用过的，就低人一等；或者不懂车，害怕买到问题车。其实，看完本书，你会发现选购一辆适合自己的性价比良好的二手车并不是很难的事，尤其是以下几种人买二手车，更为实惠。

推荐人群一：

经济不太宽裕人士

工薪阶层、年轻家庭等，由于收入不是很高或者有房贷、养育子女、赡养老人等压力，手头可能都不会太宽裕。如果要一次性拿出几十万元买车或每月承担高额的贷款，无疑会造成较大的经济负担，这也是很多人买了新车后因负担不起而转手卖掉的原因。而二手车的价格优势应该成为此类人的首选考虑因素。此外，买二手车不必缴纳车辆购置税、不必支付上牌费，即使贷款每月的还款金额也不会很高。如果你精于此道，慧眼识良驹，说不定还能以较低的价格“淘”到一辆物超所值的好车呢。

推荐人群二：

不太会开车的本本族

“本本族”是指那些拥有机动车驾驶证，而驾车时间不到两年的新手。据北京、上海两地交通部门统计，每月有一半以上的交通事故是由本本族造成的。试想要是驾车新手开着新车上路，万一出了点剐蹭、轻微碰撞等小事故，岂不万分心疼？为了怕损伤车子而放着不开，不但仍要缴纳各种税费及停车费，而且还使自己的车技越来越生疏。而开二手车就能减轻新手们的心理负担，更适合锻炼驾驶技术，直到自己驾轻就熟后，如果经济上允许的话，大可以把旧车做一次产权流动，再购置新车。

推荐人群三：

时尚前卫的爱车族

如果你是换车如同换手机的时尚人士，经济条件又十分有限，那么二手车会是最佳的选择。因为目前二手车交易市场上不乏像宝莱、本田新雅阁、威驰等畅销车型出售，能让你花不多的钱买新型的车，即使你开一段时间后想更换，也不会有太大的负担。

推荐人群四：

私营老板

车对于私营企业的作用可不小，是业务往来的必要交通工具，大大提高了工作效率。但一般公司的用车因驾驶者不固定、使用频繁，损伤的几率较高，折旧也较快。公司买了辆新车，往往苦于无人使用及维修保养，最后的结果总是造成经营成本上升或损失不小。而对善于理财的私营老板来说，买辆性价比高的二手车用于商务公事，是降低这种顾虑并且节省成本的好办法。

二手车的价格评估

价格是消费者最关心的问题，但买车经验不足的消费者对二手车的价格评估不了解，心里没底，到买车时很容易受卖主、商家蒙蔽，以高价买到次车。如果你有心注意过各大旧车市场或车行对某款车型的报价，会发现它们存在着一定规律，本节就帮助你解答二手车的价格是如何评估出来的。

二手车的折旧率

在选购二手车时，买主应留意车的使用年份所处的时段，因为在不同的使用时段，其折旧率也是不同的。通常根据汽车的报废时间可将旧车的折旧时段分为三段：前3年以内、从第4年起、接近报废时间的最后3年。通常折旧率为：第一阶段每年的折旧率为11%，三年的总折旧率为33%；第二阶段即从第四年起，每年的折旧率为10%，总折旧率为40%；最后三年每年的折旧率为9%，总折旧率为27%。也就是说，车辆在使用最初三年内，其折旧率最高，以后依次减少。

买主可根据车子的使用年限，通过折旧时段的折旧率来评估旧车的价值。

使用了一定年限的旧车，其具体价格评估的计算方法为：

评估价 = 市场现行的新车售价 × [15%为不动产值 + 85%为浮动值 × (1 - 分阶段折旧率)] + 评估值。

以上的计算方法基本上能评估所有现行市场上有新车二手车价格，但市面上已没有新车的二手车价格该如何评估呢？例如现在购买一辆1997年的切诺基7250，或者其他老型的车，市场上都已没有新车生产销售。那么，你可以到车行去询问经销商的标价，而不要看卖方直接的报价，因为那个没有什么参考依据。在经销商的价格基础上确定大约5~10个不同的价格，去掉一个最高价和一个最低价，求剩下的几个价格的平均数，再减去10%，所得的数值差不多就是没有新车的二手车的平均价格；然后你可以根据得出某年份的车的平均价格推算出其他年份的价格，前一年的减10%，后一年的加10%。

1 年份
使用年份是影响二手车价格的一个重要因素，一般来说车龄越长，其价格越低。

2 车况
原车主的使用保养状况直接影响车价，一般同一年的二手车，外观或车内较新、无机械故障的车出价较高。

3 配置
配置越齐全越豪华的二手车，价格也会越高。例如，配有防锁死刹车系统、天窗、高级音响、真皮沙发、电动椅等的二手车，价格会比同款车型但没有上述配置的二手车贵出万元左右。

4 车型
通常排气量越大的车型价格越高，同一排气量的车型，自排档的车型售价又高于手排档的车型售价。此外，所买的车型是否是畅销车或是冷门车，对二手车价格也有一定影响，一般市场上销售良好的热门车比较保值，例如，捷达、POLO两厢等车款属于热门车，其二手车价格比同年同排量的车型较高。

汽车品牌有国产、合资和进口之分，通常国产品牌车会比同年份的进口车便宜，其中，合资和进口品牌又分欧、美、日三类，欧洲和日产的二手车比美国车贵。例如，同样是使用两年、排气量为2.0的车子，国产的价格在15万人民币左右，而进口的则要20万人民币以上。

除二手车的直接报价外，在交易过程中还需要考虑到一些其他费用，这些费用有可能使一辆中档二手车的最终成交价格上下浮动近万元。

① 过户费与增值税：

国家有关二手车交易的法律条例明文规定，二手车在进行过户时会收取一定的过户费，一般金额标准为车价的2.5%；同时还要收取二手车交易增值税，金额为车价的4%。以购买一辆20.5万元的二手奥迪A4为例，成交后，买主除支付车价外，还要缴纳5125元的过户费以及增值税8200元，合计13325元。

② 保险：

保险金是直接影响最终成交的另一个重要因素。如果原车的保险快到期了，你购买该车后，就需要准备几千元的车险费用支出，无形中，你的购车预算就增加了。

③ 地方差价：

同样的车型在不同的地区交易，出售价格也可能存在差异，原因主要来自两个方面：一是当地的政策影响，例如当北京市禁止为使用化油器的车型发放牌证后，就对此类车型在二

手车市场上的交易价格造成很大的影响；二是销售力度与服务质量，越是市场火爆、竞争激烈的地区，其销售力度及服务水平也越好，因此车价也会较低。

以同样是2000年份的东风标致307系列1600ml在京、沪、深三地的价格差异为例：

东风标致307系列1600ml的报价（万元）		
深圳	上海	北京
10.2	9.7	9.4

④ 维修保养费用：

二手车毕竟是使用过一段时间的旧车，车况的差异取决于原车主的保养情况。原车主保养较好，离上一次的保养时间较近的车，买回去后只需做一些简单的整修就好了；而旧车疏于保养或距上次的保养时间较长，车的磨损情况会较严重，使用寿命也会缩短，买到这样的车后，应立即送去修理厂或汽车保养店做保养检查，若需要更换零配件或做整车维修，无疑会增加一项较大的保养花费，因此，在选购二手车时，不要只盯着便宜的车价。察看车况，尽量减少维修费用十分重要。另外，车买回来后，有的车主还要将它翻新打扮一番，做一些打蜡、抛光、清洁等基本保养程序，再加装自己喜欢的装饰、中控锁和防盗系统等配置，根据保养程度和配置的档次，费用通常为500-3000元不等。

通常新车销售情况比较好、技术水准过硬、配件比较便宜、售后服务比较好的车，折旧比较少，也就是说比较保值。拿目前在北京二手车市场上成交量最大的捷达来说，同款车型在新车市场的成交量也是最大，正因为它的新车销售情况良好，其旧车保有量也大，价格相对比较稳定。从它的性价比、使用情况、还有消费者口碑来看确实都不错，所以同类车型中，捷达应该是折旧率最小的车。

交易问答：

什么样的二手车保值率比较高？

二手车的价格评估