



创业 法

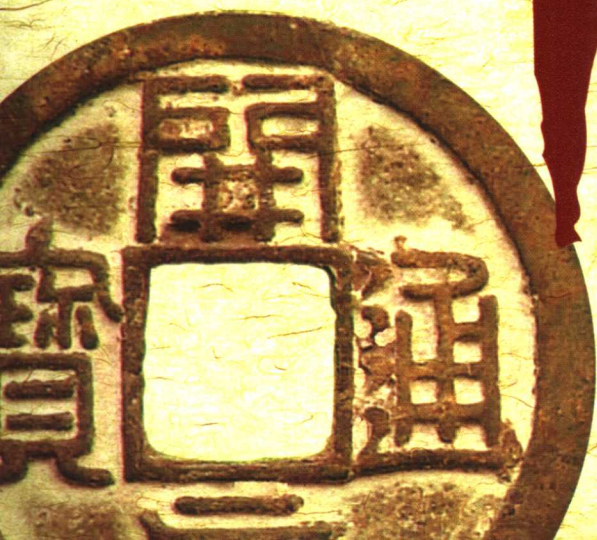
创业致富实战大课堂

何君◎著

用最真实的成功创业故事·揭秘创业做老板的制胜宝典
壹百多个故事就是壹百多个能够借鉴的商机
壹百多个故事就是壹百多种生意的经营秘诀



奇
智
活
借
独
快
新
情
小
变



地震出版社

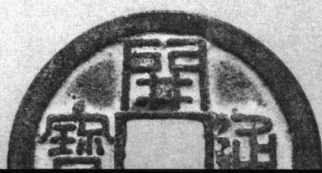
奇 智 活 借 独 快 新 情 小 变

创业 十法

创业致富实战大课堂

何君◎著

地震出版社



图书在版编目 (CIP) 数据

创业十法：创业致富实战大课堂/何君著．—北京：

地震出版社，2006.9

ISBN 7-5028-2896-6

I. 创… II. 何… III. 商业经营—通俗读物

IV. F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2006) 第 057019 号

地震版 XT200600091

创业十法——创业致富实战大课堂

何 君 著

责任编辑：薛广盈

责任校对：宋 玉

出版发行：地震出版社

北京民族学院南路 9 号

邮编：100081

发行部：68423031 68467993

传真：88421706

门市部：68467991

传真：68467991

总编室：68462709 68423029

传真：68467972

E-mail: seis@ht.rol.cn.net

经销：全国各地新华书店

印刷：华北石油廊坊华星印务有限公司

版 (印) 次：2006 年 9 月第一版 2006 年 9 月第一次印刷

开本：787/1092 1/16

字数：265 千字

印张：15

印数：0001 ~ 13000

书号：ISBN 7-5028-2896-6/Z·437 (3534)

定价：25.80 元

版权所有 翻印必究

(图书出现印装问题，本社负责调换)



财富故事会 赚钱生意经

01 异想天开，以“奇”制胜

02 审时度势，以“智”制胜

03 见风使舵，以“活”制胜

04 呼风唤雨，以“借”制胜

05 人无我有，以“独”制胜

06 兵贵神速，以“快”制胜

07 推陈出新，以“新”制胜

08 广结人缘，以“情”制胜

09 聚沙成塔，以“小”制胜

10 背道而驰，以“变”制胜





温州人赚钱秘诀全集

何君命著

温州人，被誉为“中国的犹太人”，无分国度与地域，在全中国和世界各地，温州人以其独特的商业头脑，不
管在哪个行业，总能脱颖而出，成为佼佼者。《温州人赚钱秘诀全集》是作者多年经商经验的总结，也是温州人
成功创业的一把钥匙。温州人靠天吃饭，靠诚信，靠勤劳致富。《温州人赚钱秘诀全集》是温州人创业致富的良伴，人
人都应该备一本。

温州 商规



北京出版社

责任编辑/薛广盈



封面设计/李栋设计工作室一徐波

010-68250059



走向老板 赢得财富

(代前言)



改革开放以来，我们有三次暴富的机会：

第一次是个体户暴富机会，下海经商的个体户许多人成了万元户，当初盯着铁饭碗的，铁饭碗成了泥饭碗；

第二次是炒股暴富机会，很多聪明人认为这是“傻子”的游戏，结果造就了一大批富翁，害得很多人满世界找后悔药；

第三次是房地产暴富机会，又有一大批人迅速成为百万富翁、千万富翁，甚至是亿万富翁。

中国的改革仍在深入，赚钱的机会仍然很多，创业做老板已经成为赢得财富最有效的途径。有了这三次大的经验和教训，就千万不要再犹豫了，出名要趁早，赚钱更要趁早！

一提到“创业做老板”，面对竞争激烈的市场，很多人都感慨“做生意赚点钱真不容易啊！”其实，赚钱真的没有想象中的那么难。大多数人做的是小生意，一个精明的想法，一个偶然发现的小项目，小生意往往就这么做起来了。不管创业之初的规模多么小，只要凭借着自己的精明和独特的创业方法，往往能把小生意做得生机盎然。找到了创业的方法，便找到了成功之门的钥匙。

阅读《创业十法》，你会轻松地找到适合自己做生意的门径，学习书中的方法，你会快速地练就创业经商的本领，《创业十法》将帮助你



在变幻莫测的商战中击败众多的竞争对手，成功地书写自己的财智人生。

要想赚钱，最简单也最有效的办法就是：谁最会赚钱就学谁！《创业十法》精心收集了一百多则经典的“小生意赚大钱”的财富故事，作者用生动的语言，为你讲述了普通人白手起家的经商历程，为创业者指点迷津，起到醍醐灌顶的功效。本书根据众多创业者的成功经验，总结出“奇、智、活、借、独、快、新、情、小、变”十种最有效的创业方法，创业者可以从中感悟到聚集人气、把握商机、协调人际关系、解决难题的方法，从而在创业的道路上获得成功。书中对创业过程中的最有效的方法进行了全面深刻的分析与探讨，形象、生动地阐述了各种能力的重要性，还从一些名人的成功典例中找出了创业成功的秘诀，细化成处理各种难题的方法与步骤，为你做出实用性的指导。

一个故事就是一个赚钱的项目，一个故事就讲述了一个生意的经营秘诀。在阅读中，你既可以学到赚钱的品质，也可以学到赚钱的思维；既可以从中发现天大的商机，也可以学习到经商创业的独特方法。这些赚钱的大智慧，大都是已经发生的真人真事，都经过了故事主人公的亲身验证。总之，想赚钱的人一定可以从中发现所需要的内容，你需要做的只是去大胆行动。

无论你处于人生的哪一阶段，只要你真的能从本书中择一试之，并且能够持之以恒地去实施、融会贯通，你的人生和事业必将翻开崭新的一页，从此步入辉煌的成功者之列。



目 录

第一章
异想天开，
以“奇”制胜

《孙子兵法》云：“凡战者，以正合，以奇胜。”小生意要做出自己的特色，就要大胆打破常规思维，敢于创新，有时候一个看似荒唐的点子会给你带来意想不到的成功。

- | | |
|-----------------------|----|
| 1 现代版的“卖炭女” | 3 |
| 2 “妙手”推开财富门 | 4 |
| 3 催泪催出生意经 | 5 |
| 4 制作蜡手像挣大钱 | 7 |
| 5 卡通雕像小店生意好 | 8 |
| 6 不辣的辣椒价钱好 | 9 |
| 7 美丽女孩“与苍蝇共舞” | 11 |
| 8 靠空气年赚百万! | 12 |
| 9 泥土中淘黄金的故事 | 13 |
| 10 老公也可以寄存 | 15 |
| 11 野花比家花还值钱 | 16 |
| 12 “吻”出来的财路 | 17 |
| 13 神秘购物公司 | 18 |
| 14 1个月，10万元轻松入账 | 20 |
| 15 在过期期刊中淘金 | 21 |



第二章

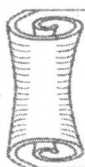
审时度势，

以“智”制胜

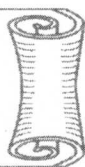
“机遇是上帝的别名”，能够发现并把握住商机，是做生意必备的前提。机遇不是总会出现，而是突然间出现而又转瞬间消失，就看你能不能准确判断并牢牢抓住。

1 茶农摇身变茶王	25
2 一个大坑卖了一个亿	26
3 在淘金者身上淘金	27
4 走俏的迷你农具	29
5 睡梦中也有收入	30
6 敢于舍弃才能获得	32
7 新中国的第一个亿万富翁	33
8 顺应潮流的五趾袜子	35
9 返朴归真的鞋垫	36
10 做0岁到100岁人的生意	38
11 猪倌也能开宝马	39
12 葬礼时买下公司，婚礼时卖出产权	40
13 追着潮流走，钱如潮流来	41
14 喝彩声中开张的老舍茶馆	42
15 既做了广告又赚了钱	43

目 录



第三章 见风使舵， 以“活”制胜



做生意要活泛，见风使舵。见风使舵是说生意要跟着市场的潮流走。经商的人要善于“讨好”自己的顾客，只有顾客满意生意才能兴旺。

- 1 帮人寄信月进3万元 47
- 2 一名出租司机的赚钱经 48
- 3 盘活“死楼”有高招 50
- 4 头脑急转弯，招金过百万 51
- 5 让全国的花店老板为自己打工 52
- 6 卖芝麻糖的经营智慧 54
- 7 小丫头失败后成了女老板 55
- 8 从穷光蛋到时装航母的掌舵人 56
- 9 一个天鹅般美丽的中国女人 58
- 10 验车师年薪百万 59
- 11 创业明星的忠告 61
- 12 给筷子穿上漂亮的衣服 63
- 13 “嫁接”出来的亿万富豪 64
- 14 小生意也需巧经营 65
- 15 牙科诊所巧变为洗牙店 67



第四章

呼风唤雨，
以“借”制胜

孙子说：故善战者，求之于势。如果能把“借势”这一招运用得恰到好处，不仅能迅速提高自己的知名度，自身的市场风险也会小很多。

1 让银行无偿为自己服务	71
2 她把餐具卖到美国肯德基	72
3 小水果摊月营业额17万元	74
4 贵人从天降，伙计变富翁	74
5 像做IT一样做服装	76
6 如何借钱有大学问	77
7 草船借箭渡难关	79
8 写写字就年赚6万元	80
9 虚拟经营出来的真实财富	80
10 高中生办起了考研培训班	82
11 总理一句话让他赚了一个亿	84
12 锦上添花也能致富	85
13 野菜圆了财富梦	86
14 借力打力的广告创意	88
15 录制吆喝声也能挣钱	88



目 录

第五章
人无我有，
以“独”制胜

古人曾经总结过做生意的十二字诀，“人无我有，人有我优，人优我特”，如果你的产品或服务称得上“蝎子拉屎——独一份”，那么你的生意就没有不成功的道理！

- 1 人见人爱的“美四季”汤包 93
- 2 汤圆“滚”出了几十亿 94
- 3 眼光独到赢得商机 95
- 4 宠物殡葬业大有可为 97
- 5 服装店开进商务楼 98
- 6 “大灰狼”新传 99
- 7 边看电视边挣钱 101
- 8 迷你南瓜比EMBA证书更有价值 102
- 9 一不小心就成了有钱人 103
- 10 将VCD碟放映搬上火车 105
- 11 风情万种的东南亚家居小店 106
- 12 电影海报也能造就百万富翁 107
- 13 赚钱需要眼光独特 109
- 14 盯住“高妹”做旺服装生意 110
- 15 头顶麻将牌，怪招赚大钱 112



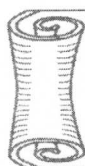
第六章
兵贵神速，
以“快”制胜

商机大家找，信息人人有，同行处处在，生意上的竞争主要取决于谁能更快一步。你如果总能比别人先一步行动，生意就会做得很从容。

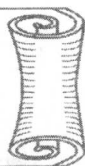
- 1 左撇子的钱很好赚 117
- 2 鸡蛋里烤出“黄金” 118
- 3 就是6000万元我也不卖 120
- 4 “新郎”西服一炮打响 121
- 5 “快人半拍”铸就百亿万达 122
- 6 小公司抢占先机得到大发展 124
- 7 赚钱要快，行动第一 125
- 8 半球老总是如何发家的 126
- 9 中国最会赚钱的农民 127
- 10 信息指路，3年赚500万元 128
- 11 让过桥米线再续辉煌 130
- 12 一句话催生出了“藏饰女王” 131
- 13 下岗女工先“干”后“悟” 132
- 14 “天下第一庄”抢注刘老根 133
- 15 名副其实的“娃哈哈” 135



目 录



第七章
推陈出新，
以“新”制胜



“观念一新，万两黄金”，只要肯动脑筋，创新思维，垃圾也能变成黄金。观念上的领先者，能在看似狭小而普通的市场里，看到无限的商机，创造出无限的财富！

- 1 快快乐乐的收租婆 139
- 2 螃蟹也有“安居工程” 140
- 3 电脑指路指来财路 142
- 4 她破解了厨房赚钱密码 143
- 5 面条也有七彩色 144
- 6 一个创意值一百万 145
- 7 当伴娘也是职业 146
- 8 金属名片带来的百万财富 147
- 9 打工妹将黄泥巴变成精美花泥画 149
- 10 将孔雀送上餐桌的孔雀皇后 150
- 11 把餐馆开到顾客家里 151
- 12 美味烤鸭让他轻松致富 153
- 13 衣服上作画赚来80万元 154
- 14 香水熏出财富来 156
- 15 洗电话洗出个百万富翁 157



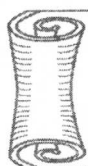
第八章 广结人缘， 以“情”制胜

会做人，事情就好办；会做人，生意就兴隆。要想赚大钱，你就必须学会做人，必须要有宽广而牢固的关系网。人缘就是财源，拥有广泛人缘的人，就有了一种巨大的资源。

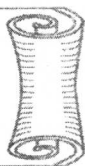
- 1 牧心者牧天下 161
- 2 不“黑心”的黄光裕 162
- 3 快乐的东巴布艺 163
- 4 广结老外缘的“绝代茄人” 165
- 5 团队精神战胜了困难 166
- 6 下岗女工也能年赚千万 167
- 7 人缘好就敢做冷门生意 169
- 8 在烟熏火燎中赚钱 170
- 9 大学生为报恩带领乡亲致富 171
- 10 大碗小碗不一样 173
- 11 送早餐挣得百万家产 174
- 12 “午睡吧”用体恤之心赚钱 175
- 13 一头羊也能率领一群老虎 177
- 14 人扎堆的地方钱扎堆 178
- 15 小老板开书店年赚百万 179



目 录



第九章 聚沙成塔， 以“小”制胜



有位百万富翁说：“小钱是大钱的祖宗”。无论大利小利，有利就图；不管大钱小钱，是钱就赚！这才是生财之道、赚钱之术。

- | | |
|--------------------------|-----|
| 1 “阔太太”小本创大业 | 185 |
| 2 兔乖乖变摇钱树 | 186 |
| 3 8毫钱利润成就世界之最 | 186 |
| 4 广告传单好比聚宝盆 | 188 |
| 5 筷子也有专卖店 | 189 |
| 6 勿以利小而不为 | 190 |
| 7 小凉皮中天地宽 | 191 |
| 8 全凭馒头“蒸”出百万资产 | 192 |
| 9 “千层底”也是好买卖 | 193 |
| 10 从1元钱起步到亿万富豪 | 194 |
| 11 小公司开源节流创奇迹 | 196 |
| 12 2元钱糖葫芦带来2000万家产 | 197 |
| 13 鼠标垫带来的巨额财富 | 199 |
| 14 袜子店以小取胜 | 200 |
| 15 小粽子闯进大世界 | 201 |



第十章
背道而驰，
以“变”制胜

市场无定势，经营无模式。做生意既要坚持自己的原则，以不变应万变，更要以变应变，才能永葆生意长盛不衰。只有主动求变，才能做出特色，战胜对手。

- 1 开业涨价酬宾 205
- 2 贫困大学生3年挣回50万元 206
- 3 大学校园的“垃圾王” 207
- 4 化腐朽为神奇的胡同游 208
- 5 她让织布焕发出了青春 210
- 6 成功始于6枚野鸡蛋 211
- 7 捧场也能赚钱 212
- 8 川妹子用60元踏上百万财富路 213
- 9 退休工人想他人之不想 215
- 10 帅小伙在婴儿身上找到了财源 216
- 11 主动求变的“门王” 218
- 12 一个创意改变了一个人的命运 219
- 13 为婴儿服务，赚父母的钱 220
- 14 小女子不爱红装爱“武装” 221

