



杨述奎 主编

# 小智慧赚大钱

个人的成败靠大脑  
财富的获取靠智慧

经典赚钱智慧藏书  
JINGDIANZHUANQIANZHUIHUICANGSHU

中国市场出版社

# 小智慧 赚大钱

杨述奎 主编

中国市场出版社

## 图书在版编目(CIP)数据

小智慧 赚大钱 / 杨述奎主编. —北京: 中国市场出版社, 2005. 9

ISBN 7-80155-912-6

I. 小… II. 杨… III. 商业经营 - 通俗读物  
IV. F715-49

中国版图书馆 CIP 数据核字 (2005) 第 079975 号

---

书 名: 小智慧 赚大钱

主 编: 杨述奎

责任编辑: 宋 涛

出版发行: 中国市场出版社

地 址: 北京市西城区月坛北小街 2 号院 3 号楼 (100837)

电 话: 编辑部 (010) 68034118 读者服务部 (010) 68022950

发行部 (010) 68021338 68020340

68024335 68033577

经 销: 全国各地新华书店

印 刷: 北京高岭印刷有限公司

规 格: 787×1092 毫米 1/16 17.5 印张 240 千字

版 本: 2005 年 9 月第 1 版

印 次: 2005 年 9 月第 1 次印刷

书 号: ISBN 7-80155-912-6/F·607

定 价: 28.00 元

---

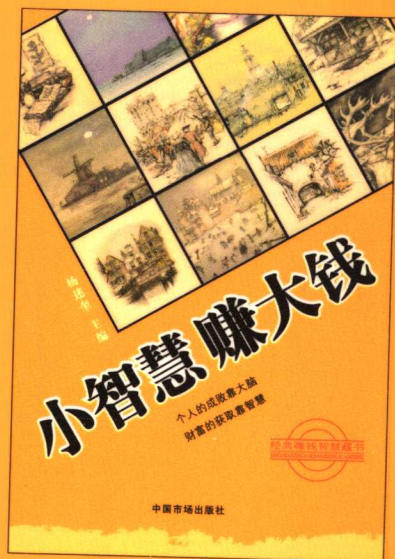



责任编辑 宋 涛

策 划 立盈文化

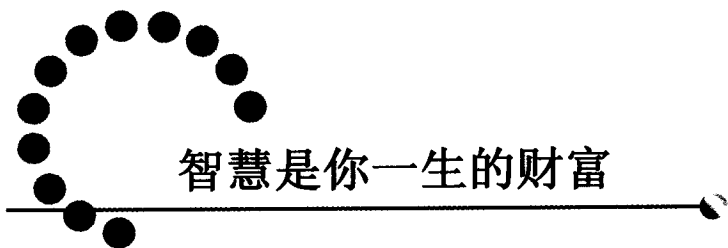
dali15188@sohu.com





封面设计  东方人设计  
TEL: 010-63402022

# 前言



人人都向往财富，人人都在不断地追求财富。为什么财富总是青睐极少数人，而与自己无缘呢？要说聪明才智，穷人不见得缺乏，高智商有才能的人也大有人在，却为何没能使自己富有？一位富甲一方的企业家，经过考察得出了结论。

这位企业家幼年也很贫穷，后来白手起家创建了国际大型企业集团，拥有上亿美元的资产。一次他到西南某省的贫穷地区考察，希望帮助那里的人脱贫致富。然而考察中遇到了发人深省的三件事，改变了他的想法。

当他目睹当地一户贫困人家吃饭的情景时，禁不住为之落泪。原来，这户人家全家老小吃饭用的碗，竟是几只破得不能再破的陶罐，更让他吃惊的是全家连一双筷子也没有，吃饭全是直接用手抓。菩萨心肠的企业家无比同情，便许诺给这家人物质上的帮助。可当他走出这户人家的门后，马上又改变了主意，因为他看到这户人家房前屋后都长着极适合做筷子的竹子。

在这个村子里，企业家又看见一个乞丐端着破碗正挨家讨饭，他要求不高，无论是稀饭还是馒头，只要能吃他都要。企业家看他只有三十几岁，就跟乞丐说，想让他到自己的建筑工地上打零工，并许之若干工钱。岂料此等好事，那乞丐却一口回绝说：“给人打工挣钱多苦，远不如讨饭来得省力省心。”

企业家摇摇头，继续往前走。这时一个年轻的园艺师傅听说

企业家来考察，就过来对企业家说：“先生，我看您的事业做得很大，而我却像树上的蝉，注定一生都坐在树干上，太没出息了。您能否教给我一点创业的秘诀呢？”

企业家略感欣慰，十分赞同地点点头说：“行啊！既然你非常擅长园艺工作，这样吧，在我工厂旁有两万平方米空地，我们合作来种树苗吧！树苗1棵多少钱能买到呢？”“40元。”

企业家说：“好！以一平方米种两棵计算，扣除走道，1万平方米大约种1.2万棵，树苗的成本是50万元。3年后，1棵可卖多少钱呢？”“大约3000元。”“那么我投资50万元用于购买树苗与肥料，你负责除草和施肥工作。3年后，这些树就可以收入300多万元的利润。到时候我们每人一半，怎么样？”年轻的园艺师却吓得连连拒绝说：“哇，我怎么敢做那么大的生意！”最后，他决定帮企业家栽种树苗，按月领取稍高于过去的工资。

考察结束后，企业家没有给这个贫困的地方投放救济金。陪同人员感到意外，顺便问了一下原因，企业家讲述了一个故事：

从前，有一位穷人家十分贫困，经常吃了上顿没有下顿，一家人衣不遮体。穷人的邻居是一位富人。有一天，富人动了仁慈，想帮助穷人摆脱贫困，走向致富的道路，于是就送穷人一头牛。富人还一再地叮嘱穷人要好好地开荒，来年春天在地里撒上种子，秋天就能够有一些收获。富人说，如此连续辛勤地耕耘几年，土地一定不会辜负他的付出，他一定会逐渐地脱离贫困，摘下那顶穷帽子。

于是，穷人充满信心地开始了摆脱穷困命运的奋斗。然而，不久穷人就发现，自己以前只要混口饭吃就可以了，而现在比以前还累还穷，因为他还要给牛打草吃。因此穷人想，干脆卖掉这头牛，再买几只羊，先杀一只，然后让剩下的羊生小羊，等小羊长大了之后再卖掉，这样也可以赚许多钱。

穷人卖掉那头牛买了几只羊，先吃掉了一只大饱了一次口福。然后穷人就开始等待大羊生小羊。可是，等待的日子并不好

过,而且更加艰难,穷人既要自己吃饭,还要为几只羊的生活忙碌。于是没有几天穷人就再也忍不住了,又吃掉了一只羊。不久,穷人喂的羊很快就只剩下了一只。穷人想,这样下去还要受穷的,不如卖掉羊买几只鸡,因为鸡生蛋的速度总是比羊生小羊的速度要快,并且鸡还可以孵小鸡,好日子很快就会降临。

把羊换成了鸡之后,穷人发现日子依然如旧,并没有获得改善。于是他又开始杀鸡吃,这样又过了几天较为舒适的日子。终于在杀得只剩下一只鸡时,穷人感到自己致富的理想已经像那美丽的肥皂泡一样破灭了。穷人灰心地想,致富已经没有任何的希望了,还不如干脆一些,卖掉这一只鸡,打一壶酒,买一盘花生米,然后一醉方休,就什么愁都没有了。

穷人喝酒的这一天恰恰是惊蛰,他的邻居富人兴致勃勃地为他送种子来了,却发现穷人的院子里空空的,那只牛早就没有了。富人走进穷人那座已经透风的旧房子,发现穷人正在守着半盘花生、一壶酒喝酒。富人望了望穷人那副醉相,无奈地摇了摇头扭身走了。后来,富人变得越来越富,而穷人依然穷得丁当响。

企业家于是总结出:

1. 一个健康的人之所以还会贫困潦倒,是因为不思进取的懒惰。有人是行为的懒惰,有人是思想的懒惰。懒惰的人是不会产生智慧的,更不会去实现梦想。物质上的贫穷并不可怕,可怕的是精神上的贫穷、智慧的匮乏。

2. 穷人与富人的区别不是能力,不是机遇,而是思想上的区别。富人之所以能够致富,是因为他们具有发家致富的思想,并且能运用智慧,想方设法地付诸行动,做到了别人想不到或做不到的,因而他们实现了自己的财富梦想。穷人之所以穷,是因为他们的眼光看得很近,没有一个长远的打算,也不能为实现自己的财富梦想而付出更多的努力,尽管他已经很穷,但是他更多的还是安于现状,没有改变自己贫穷的思想和决心。

3. 一个人的财富和他的智慧成正比。要成就一个非同寻常的



亿万富翁,就要有非同寻常的智慧和胆识。否则,再多再好的机会到来,他也不敢去掌握与尝试。智慧的人不但能够发现机会,还能够创造机会。

有着健全体魄的人就已经拥有了致富的本钱。生活中有许多人都是抱怨命运的不公,或者抱怨找不到出路。其实要想富有,就要用好自己的大脑。能够成功的人都懂得为自己开辟一条道路,用独到的眼光去发现、创造商机。有智慧的人才能够在激烈的竞争中立于不败之地。

不要忽视每一个小小智慧,拥有了这些小智慧,就会慢慢积累更多的经验和阅历,这些小智慧会给你带来大财富。很多成功的商人,就是由一个小智慧发家致富。在精明能干的商人眼中,智慧是任何东西都不能替代的,只有智慧,才是每个人的无价之宝,也是我们一生的财富源泉。

在困境中,智慧可以为你开辟一条通往光明的大道;在失败时,智慧可以为你架起一座通往成功的桥梁。

本书追寻商人们的足迹,展现了他们用小智慧赚大钱的历程。前人的历程告诉我们:智慧是创造财富的源泉。谁拥有了智慧,谁就会拥有财富。

赚钱的智慧是一种思考,如果缺乏的只是金钱,并不等于一无所有。

编者  
2005年6月

# Contents

## 目 录

前 言：智慧是你一生的财富

### 第一章 寻找商机的智慧

- 一、自创商机来赚钱 / 2
- 二、发现新的行业和机遇 / 3
- 三、有市场需求就有生意可做 / 5
- 四、激发大家的好奇心 / 6
- 五、与人方便轻松赚钱 / 8
- 六、留心发现身边的生意 / 10
- 七、机会无处不在 / 11
- 八、深入考察果断决定 / 12
- 九、找准你的客户群 / 14
- 十、市场定位要准确 / 15
- 十一、抢先一步占领市场 / 16
- 十二、赚别人不能赚的钱 / 18
- 十三、小灵感成就大商机 / 19
- 十四、小书摊做成大生意 / 21
- 十五、冰糖葫芦卖出三百万 / 24

# Contents

- 十六、给人捧场财源滚滚 / 25
- 十七、做民工的生意也发财 / 27
- 十八、帮人寄信也赚钱 / 29
- 十九、一条短讯发了横财 / 32
- 二十、致富新招数亟待发现 / 33

## 第二章 白手起家的智慧

- 一、赚钱只需一点点智慧 / 40
- 二、巧借他人资金 / 41
- 三、巧借银行的钱来赚钱 / 43
- 四、巧妙融资扩大发展 / 44
- 五、用好“点子”赚钱 / 45
- 六、泥里淘金挣千万 / 47
- 七、利用差价生财 / 49
- 八、种植香草致富 / 50
- 九、先承包后买断 / 52
- 十、小生意走向加盟 / 53
- 十一、从看电视开始赚钱 / 54
- 十二、三年积累百万资产 / 58
- 十三、从最简单的事情做起 / 61
- 十四、做小玩意儿的生意 / 63
- 十五、小小发明创大富 / 64

## 第三章 特色经营的智慧

- 一、想方设法开拓“钱”景 / 70
- 二、牵着财神的鼻子走 / 71

# C o n t e n t s

- 三、在衣服上画出的财富 / 73
- 四、“引狼入室”之奥秘 / 76
- 五、空气和水也能卖钱 / 77
- 六、会赔才会赚 / 79
- 七、善于经营财源广 / 80
- 八、用爱包装情侣饰品店 / 81
- 九、“美四季”汤包的来历 / 83
- 十、出奇招办保险 / 84
- 十一、慎选加盟的行业 / 86
- 十二、开“宝宝洗澡堂”也生财 / 89
- 十三、价值两亿元的小土豆 / 91
- 十四、囤积居奇押大宝 / 93
- 十五、福寿螺“炒”出大市场 / 96
- 十六、卖胖哥服饰发大财 / 98
- 十七、“眼镜影院”赚酷钱 / 99
- 十八、小花农养出致富花 / 101
- 十九、筷子店赚足“筷”乐钱 / 104
- 二十、鲜花茶吧创大业 / 106
- 二十一、只有两人的西餐厅 / 108
- 二十二、奇特的药膳酒家 / 109
- 二十三、火锅店的生意经 / 110
- 二十四、“天堂制造”的财富路 / 112
- 二十五、淘宝女孩儿的杂货店 / 113
- 二十六、五元钱的“的哥”之家 / 115
- 二十七、稀饭也能卖出百万 / 116
- 二十八、解人之难巧赚钱 / 119
- 二十九、另类主题餐馆赚大钱 / 121

# Contents

## 第四章 市场竞争的智慧

- 一、声东击西暗地发财 / 128
- 二、东方饭店的经营高招 / 129
- 三、用带不走的“礼物”促销 / 131
- 四、让市场带点“饥饿感” / 132
- 五、比别人多工作一点 / 133
- 六、一个苹果救活了水果店 / 134
- 七、不醉的“美而奇” / 135
- 八、家丑外扬 / 136
- 九、经济利益与社会效益并重 / 137
- 十、拒绝假货确保质量 / 139
- 十一、收拾残局扭亏为盈 / 142
- 十二、避免不正当的竞争 / 145
- 十三、诚信换来了大合作 / 147
- 十四、一家店两家开 / 149
- 十五、送奶工的营销思路 / 150
- 十六、卖报大妈的竞争策略 / 152
- 十七、只赚一分钱 / 154
- 十八、馒头中的金戒指 / 156
- 十九、巧用广告夺市场 / 158
- 二十、种瓜得瓜也致富 / 159
- 二十一、用一分钱打天下 / 162
- 二十二、聪明的经营低价≠微利 / 164

## 第五章 奇思妙想创富的智慧

- 一、致富需要想像力 / 168

# Contents

- 二、成功只在一念间 / 169
- 三、靠卖星球发了财 / 170
- 四、小商标“玩”出惊人财富 / 173
- 五、做一回“傻子”打开市场 / 177
- 六、“填书架”填出车和房 / 179
- 七、一个念头带来成功 / 180
- 八、替人看管货物也创富 / 181
- 九、从电话机上洗出财富 / 184
- 十、用小钱赚大钱 / 187

## 第六章 变废为宝的智慧

- 一、用智慧让粪土变成金 / 190
- 二、废石渣变成了“汉白玉” / 191
- 三、“转包”小区垃圾 / 193
- 四、人生没有绝境 / 194
- 五、做别人做不到的 / 196
- 六、废物利用引财路 / 197
- 七、烂鱼塘里发财 / 199
- 八、一堆垃圾变成百万美金 / 200
- 九、从旧报纸中赚大钱 / 201
- 十、靠废液淘金发了财 / 204

## 第七章 特长致富的智慧

- 一、做春卷也能赚大钱 / 208
- 二、黄泥里捏出个“昆虫大王” / 209
- 三、兴趣创造财富 / 211



# Contents

- 四、竹编品挂进了联合国 / 213
- 五、将野心进行到底 / 215
- 六、“人体克隆”走红上海 / 219
- 七、用技术打拼出致富路 / 221
- 八、祝福中蕴藏商机 / 223
- 九、织补毛衣靠手艺赚钱 / 226
- 十、一叶千金销四海 / 229
- 十一、“复活”宠物来发财 / 231
- 十二、老手艺创造新时尚 / 233
- 十三、纸上富贵不是梦 / 236
- 十四、“商业情报处”成功创业 / 238

## 第八章 逆境中生存的智慧

- 一、反败为胜 / 241
- 二、“破财”变“生财” / 243
- 三、赔款赔出了名气和利润 / 245
- 四、两害相衡去其轻 / 246
- 五、天无绝人之路 / 248
- 六、包装菜肴名创富 / 251
- 七、烤鸡蛋开创新市场 / 254
- 八、一元钱打造一条街 / 256
- 九、随机应变捕捉商机 / 258
- 十、亏本买卖赚大钱 / 260
- 十一、“店中店”救活“动手泥巴” / 262
- 十二、吃亏经营赢在最后 / 264

## 寻找商机的智慧

赚钱的机会时时刻刻都在我们的面前。但是大多数人看不到这种机会，那是因为他们总是忙着每天固定不变的生活和工作，为已赚到的钱而自满，为安定的生活而庆幸，所以他们得到的总是有限的。

当你看到一个机会时，你就已经学会了并且会在一生中不断地发现机会。当你找到机会时，就能避开生活中最大的陷阱，就不会感到恐惧了。

一位非常著名的美国企业家说：“生活是最好的老师。大多数的时候，生活并不对你说些什么，它是推着你转。假如你弄懂了生活这门大课，做任何事情你都会游刃有余。但就算你学不会，生活照样会推着你转。所以，生活中人们通常会做两件事，一些人在生活推着他转的同时，抓住了生活赐予他的每一个机会；而另外一些人则听任生活的摆布，不去与生活抗争。他们埋怨生活不公平，因此就去讨厌老板，讨厌工作，讨厌家人，他们不知道生活也赐予了他们机会。”

要赚钱，我们既要抓住生活赋予我们的机会，同时，在没有机会的情况下，要想办法去创造机会。一味地等待机会，而不主动地创造机会，也许会错过赚钱的大好机会。

善于抓住和创造机会的人，是睿智的人，必定是一个能够创造财富的人。



其实我们身边并不缺少财富，而是缺少发现。只要你能够发现机会，就成功了一半。另一半取决于你是否能及时把握。

## 一、自创商机来赚钱

要想有好的点子，就要勤于思考。赚钱的门路很多，关键就在于你善于发挥你智慧的大脑，去想出一些好的创意。

1957年，在美国芝加哥一个全国博览会上，赫赫有名的大老板、57岁的罐头食品公司经理汉斯也把生产的罐头食品送去展览，但博览会却分给他一个最偏僻的阁楼作为会场。

汉斯没有怨天尤人，而是沉着冷静地张罗着，并以他那灵活的头脑和强烈的自信心影响着事态的发展。

博览会开幕后，前来参观的人络绎不绝，而到汉斯阁楼上去的却是寥寥无几。汉斯突发奇想，于是他去制作了很多小铜牌，并在铜牌上刻着一行字：谁拾到这些铜牌，就可以到博览会的阁楼上汉斯食品陈列处去换一件纪念品。制作好这样的铜牌后，他就在博览会的每一个角落撒下这些铜牌，人们捡到铜牌后，在好奇心的驱使下，纷纷前往参观。

这一招果然厉害。不久，那间小小的阁楼便被挤得水泄不通，汉斯的陈列处几乎成了大会的“名胜”，参观者无不争相前往，即使后来铜牌绝迹，盛况仍一如当初，汉斯所得到的利润共计50万美元。聪明的汉斯化不利为有利，出奇致富的故事由此传开了。

无独有偶，商家自创“蜜月钥匙”，也带来财源滚滚。

每年世界上都有数以千万计的青年男女走进新婚夫妇的幸福行列，而其中又有很大一部分是在旅行中度过人生中最美妙的时光的。美国的一些大饭店深谙此道，他们为新婚夫妇的房间配备了一种特别的“蜜月钥匙”，这种钥匙一式两把。度蜜月的夫妇各执一把，夫妇俩必须同时将各自的钥匙插入锁孔，才能将大门打开。这寓意着新人已经是一个合二为一的整体，只有永结同心、相亲相爱才能共同步入“幸福之门”。这种