

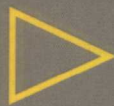
21 世纪高职高专通用规划教材

总主编 张炳达

G uoji Maoyi
Shiwu Yu Anli

国际贸易

实务与案例



张炳达 王晓静 编著

*Guoji Maoyi
Shiwu Yu Anli*



立信会计出版社

LIXIN KUAJI CHUBANSHE

21 世纪 高 职 高 专 通 用 规 划 教 材

总主编 张炳达

G uoji Maoyi
Shiwu Yu Anli

国际贸易

实务与案例 ▷

张炳达 王晓静 编著

Guoji Maoyi
Shiwu Yu Anli



立信会计出版社

LIXIN KUIJI CHUBANSHE

图书在版编目(CIP)数据

国际贸易实务与案例/张炳达,王晓静编著. —上海:
立信会计出版社,2006.8
(21世纪高职高专国际商务系列教材)
ISBN 7-5429-1697-1

I. 国… II. ① 张… ② 王… III. 国际贸易-贸易实
务-高等学校:技术学校-教材 IV. F740.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2006)第 096738 号

出版发行	立信会计出版社
经 销	各地新华书店
电 话	(021)64388409 (021)64391885(传真) (021)64695050
网上书店	www.Lixinbook.com (021)64388132
地 址	上海市中山西路 2230 号
邮 编	200235
网 址	www.lixinaph.com
E-mail	lxaph@sh163.net
E-mail	lxzbs@sh163.net (总编室)

印 刷	立信会计常熟市印刷联营厂
开 本	787×960 毫米 1/16
印 张	22
字 数	430 千字
版 次	2006 年 9 月第 1 版
印 次	2006 年 9 月第 1 次
印 数	3 000
书 号	ISBN 7-5429-1697-1/F·1516
定 价	32.00 元

如有印订差错 请与本社联系

Preface

前 言

世界范围的社会化大生产必然会引起国际分工,任何国家都不能够包揽一切生产活动,而需要国际间的合作。改革开放以后的中国,对外经济贸易取得了举世瞩目的成就,中国经济在与世界经济的接轨与融合的过程中正发生着质的飞跃,对外贸易在我国国民经济中发挥着前所未有的重要作用。

在全球经济一体化与知识经济条件下,国际贸易学已涉及包括经济、法律、管理、市场营销、贸易、金融、信息与物流等各领域,它是各种专业知识的有机综合。科学技术的发展和新兴产业的涌现,使对外经济贸易突破了传统的国际经贸领域,与此相适应,新的国际规则和国际惯例正在不断创建,旧的国际规则和国际惯例正在不断更新。中国经济与世界经济的迅速接轨,使我们的对外经济贸易直面一个机会与挑战并存、财富与风险同在的世界市场。

为促进我国对外贸易事业的持续健康发展,迫切需要更多的人才投身于国际贸易的第一线,也迫切要求对外经贸从业人员与时俱进,在各方面不断提高自己的能力和水平。

为了给广大有志于从事对外经贸工作的人员提供一本融实用性、系统性、科学性于一体的国际贸易实务学习用书,长期以来,本书作者做了大量调查研究,听取了不少专家学者的指导建议,也参阅了诸多同行的著作文献,尤其是在翻阅了不少国外的教材以后,不由得深受触动。深奥的理论化为平实浅显的语言,复杂的理论框架通过活泼的形式展现,一本教材就像一本科普读物,专家和学生可以从不同的层次进行阅读,国外的不少教材在这方面做得十分成功。正是受到上述启发,本书作者认为,对于国际贸易实务这样一门研究国际商品贸易操作技能的综合性应用课程来说,教材的编写应该把理论的阐述和案例的分析结合起来。基于这样的认识,本教程取名为《国际贸易实务与案例》,并且在阐述国



际贸易实务各部分内容的时候,始终做到理论与实际紧密结合,做到每个章节都有链接和案例,链接部分主要是拓展知识面,案例部分是为了帮助读者深化理解,并且做到对每个案例都有评析。全书共有案例 100 余个,大大便利了读者的学习。

“博采众长,切合实际,通俗易懂,服务考证”是编著本书的宗旨,在写作过程中,作者力求使本书写得通俗易懂,并且能反映当今国际贸易领域的最新变化与动态。本书凝聚了作者的一些思考,希望使用本书的读者和同行们能够喜欢。但限于作者的水平,本书疏漏和不足之处仍在所难免,真诚地希望专家、读者提出宝贵意见,以便充实和完善。(作者的 E-mail:128zhang@126.com)

编 著 者

2006 年 8 日

CONTENTS

目 录

第一篇 导 论

第一章 国际贸易实务概述.....	3
第一节 国际贸易实务的研究对象、范围和内容	3
一、国际贸易实务的研究对象	3
二、国际贸易实务的研究范围和内容	3
第二节 国际贸易与国内贸易的区别.....	4
一、国际贸易的主要特点	4
二、国际贸易涉及的有关机构	4
三、国际贸易实务的基本程序	5
思考题.....	7
案例与思考.....	7
第二章 国际货物销售合同概述.....	9
第一节 国际货物销售合同的概念、形式和内容	9
一、国际货物销售合同的概念	9
二、国际货物销售合同的形式	9
三、国际货物销售合同的内容	11
第二节 国际货物销售合同适用的法律规范	11
一、国内法	11
二、国际贸易惯例	12



三、国际公约	12
思考题	13
案例与思考	14

第二篇 国际贸易术语

第三章 国际贸易术语概述	17
第一节 国际贸易术语的含义与作用	17
一、贸易术语的起源	17
二、贸易术语的含义	18
三、贸易术语的作用	19
第二节 有关贸易术语的国际贸易惯例	20
一、国际贸易惯例的含义与性质	20
二、有关贸易术语的国际贸易惯例	20
思考题	23
案例与思考	23
第四章 《2000 年国际贸易术语解释通则》中的国际贸易术语	25
第一节 适合于水上运输方式的三种常用贸易术语	25
一、FOB	25
二、CIF	28
三、CFR	31
第二节 适合于各种运输方式的三种常用贸易术语	35
一、FCA	35
二、CIP	36
三、CPT	38
第三节 其他七种贸易术语	40
一、EXW	40
二、FAS	41
三、DAF	43
四、DES	44
五、DEQ	45
六、DDU	46
七、DDP	47

思考题	49
案例与思考	50

第三篇 国际贸易货物销售合同主要条款

第五章 商品的名称	53
第一节 品名条款的意义	53
一、品名的含义	53
二、约定品名的重要意义	53
三、品名条款的基本内容	54
第二节 规定品名条款的注意事项	54
一、内容必须明确具体	55
二、内容必须实事求是	55
三、品名应尽可能使用国际上通行的名称	55
四、品名的选择应考虑有利于减低关税或方便进出口	55
思考题	57
案例与思考	57
第六章 商品的品质	58
第一节 品质条款的意义	58
一、品质的含义	58
二、约定品质的重要意义	58
第二节 表示品质的方法	59
一、用文字说明表示商品的品质	59
二、用实物表示商品的品质	63
第三节 合同中的品质条款	66
一、品质条款的基本内容	66
二、品质机动幅度和品质公差	66
三、订立品质条款时应注意的问题	67
思考题	69
案例与思考	69
第七章 商品的数量	71
第一节 数量条款的意义	71



一、数量条款的含义	71
二、约定数量条款的意义	71
三、计量单位	73
第二节 重量的计算	75
一、按毛重计算	75
二、按净重计算	75
三、按公量计算	76
四、按理论重量计算	76
五、按法定重量和实物净重计算	77
第三节 合同中的数量条款	77
一、正确掌握成交数量	77
二、注意总数量与包装内含量的关系	78
三、数量条款应当用词明确具体	78
四、合理规定数量机动幅度	79
思考题	80
案例与思考	81
 第八章 商品的包装	 82
第一节 商品包装概述	82
一、包装的含义与作用	82
二、包装的分类	83
三、包装的选用	84
第二节 运输包装和销售包装	84
一、运输包装	84
二、销售包装	88
第三节 定牌、无牌生产和中性包装	90
一、定牌生产	90
二、无牌生产	91
三、中性包装	91
第四节 合同中的包装条款	92
一、包装条款的基本内容	92
二、订立包装条款的注意事项	92
思考题	95
案例与思考	95

第九章 商品的价格	96
第一节 价格制定的原则和方法	96
一、价格制定的原则	96
二、价格制定的方法	97
第二节 国际贸易报价	99
一、国际贸易报价的形式	99
二、贸易术语的选用	99
三、不同贸易术语之间的单位价格金额的改报及其换算	101
第三节 佣金与折扣	103
一、佣金	103
二、折扣	106
第四节 计价货币的选择及风险防范	107
一、计价货币的选择	107
二、货币风险的防范	108
思考题	109
案例与思考	109
第十章 国际货物运输	110
第一节 海洋运输方式	110
一、海洋运输概述	110
二、班轮运输	111
三、租船运输	116
第二节 海洋运输单据	119
一、海运提单	119
二、海运单	125
第三节 国际现代运输方式	126
一、集装箱运输方式	126
二、航空运输方式	128
三、国际多式联运	130
四、其他运输方式	132
第四节 买卖合同中的装运条款	134
一、交货时间	134
二、装运港(发货地)和目的港(目的地)	137
三、分批装运和转运	139



四、其他条款	140
思考题	145
案例与思考	145
第十一章 国际货物运输保险	147
第一节 海上货物运输保险的内容	147
一、保险的基本原则	147
二、海运保险的承保范围	150
第二节 我国海洋货物运输保险险别与条款	155
一、承保责任范围	156
二、承保责任的起讫期限	159
第三节 英国伦敦保险协会海运货物保险条款	162
一、协会货物条款(A)的承保风险与除外责任	162
二、协会货物条款(B)的承保风险和除外责任	163
三、协会货物条款(C)的承保风险和除外责任	163
四、协会战争险、罢工险和恶意损害险条款	164
第四节 其他运输方式下的货物运输保险	165
一、陆上货物运输保险	165
二、我国航空运输货物保险险别与条款	166
三、我国邮包运输货物保险险别与条款	167
第五节 进出口货物运输保险实务	168
一、确定投保险别及保险金额	168
二、办理投保和交付保险费	169
三、取得保险单据	173
四、保险索赔	174
第六节 合同中的保险条款	177
一、合同中的保险条款举例	177
二、订立保险条款应注意的问题	177
思考题	178
案例与思考	178
第十二章 商品检验	179
第一节 商品检验概述	179
一、商品检验的概念与内容	179

二、检验标准与检验方法	180
三、商品检验的作用	181
四、进出口商品检验范围	181
五、进出口商品检验工作程序	182
第二节 商品检验机构和商检证书	183
一、商品检验机构	183
二、商检证书	185
第三节 检验条款的主要内容	187
一、检验时间和地点的规定	187
二、检验条款的内容	189
三、订立进出口商品检验条款的注意事项	189
思考题	191
案例与思考	192
 第十三章 不可抗力	 193
第一节 不可抗力概述	193
一、不可抗力的含义	193
二、不可抗力的原因及认定条件	193
三、不可抗力的法律后果	194
第二节 不可抗力的处理及其条款	195
一、不可抗力条款的内容及其订立	195
二、不可抗力事件的处理	195
三、援引不可抗力条款处理事故应注意的事项	196
思考题	197
案例与思考	197
 第十四章 索赔	 199
第一节 索赔概述	199
一、争议及索赔的含义	199
二、违约及其法律后果	200
第二节 合同中的索赔条款	200
一、异议与索赔条款	200
二、罚金条款	201
三、索赔应注意的问题	202

思考题.....	203
案例与思考.....	204
第十五章 仲裁	205
第一节 仲裁概述	205
一、仲裁的含义.....	205
二、仲裁机构.....	205
三、仲裁协议的形式和作用.....	206
第二节 仲裁程序及执行	207
一、仲裁程序.....	207
二、仲裁裁决的效力.....	208
三、仲裁裁决的执行.....	209
思考题.....	209
案例与思考.....	210

第四篇 货款的结算

第十六章 结算工具	213
第一节 汇票	213
一、汇票的定义.....	213
二、汇票的基本内容.....	214
三、汇票的种类.....	215
四、汇票的使用.....	215
第二节 本票	218
一、本票的定义.....	218
二、本票的基本内容.....	218
三、本票的种类.....	219
四、本票的特点.....	219
第三节 支票	220
一、支票的定义.....	220
二、支票的基本内容.....	220
三、支票的种类.....	221
四、支票的特点.....	222
思考题.....	223

案例与思考	223
第十七章 汇付与托收	224
第一节 汇付	224
一、汇付的定义	224
二、汇付方式的当事人	224
三、汇付方式的种类	225
四、汇付的性质	227
五、汇付在国际贸易中的使用	227
第二节 托收	229
一、托收的定义	229
二、托收方式的当事人	229
三、托收的种类	230
四、托收的性质和特点	232
五、使用托收时应注意的问题	233
思考题	234
案例与思考	234
第十八章 信用证	235
第一节 信用证的基本概念	235
一、信用证的定义	235
二、信用证的当事人	236
三、信用证的主要内容	237
第二节 信用证的一般收付程序	238
一、跟单信用证的基本流程	238
二、跟单信用证的收付程序与说明	238
第三节 信用证的特点	240
一、信用证的主要特点	240
二、信用证的性质和作用	242
第四节 信用证的种类	242
一、跟单信用证和光票信用证	243
二、保兑信用证与非保兑信用证	243
三、可撤销信用证与不可撤销信用证	243
四、即期信用证与远期信用证	244



五、可转让信用证与背对背信用证	244
六、对开信用证	246
七、循环信用证	246
八、议付信用证	246
第五节 信用证的有关条款	248
一、对开证行的规定	248
二、对信用证金额的规定	248
三、信用证有效期和到期地点的规定	248
四、对买方开证义务的规定	249
五、关于自动延期的规定	249
六、其他规定	249
思考题	249
案例与思考	250
 第十九章 其他结算方式	 251
第一节 银行保证书	251
一、银行保证书的定义	251
二、银行保证书的当事人	251
三、银行保证书的基本内容	252
四、银行保证书的种类	252
五、银行保证书与信用证的异同	252
第二节 备用信用证	253
一、备用信用证的定义	253
二、备用信用证与一般信用证的异同	253
三、备用信用证与银行保证书的异同	254
第三节 国际保理	255
一、国际保理的定義	255
二、国际出口保理的当事人	256
三、国际保理业务的程序	256
思考题	257
案例与思考	257
 第二十章 不同结算方式的选择使用	 258
第一节 选择结算方式应予考虑的因素	258

一、客户信用	259
二、经营意图	259
三、贸易术语	259
四、运输单据	259
第二节 不同结算方式的结合使用	259
一、信用证与汇付相结合	260
二、信用证与托收相结合	260
三、托收与汇付相结合	260
四、汇付、托收、信用证三者相结合	260
五、备用信用证与跟单托收相结合	261
六、汇付与银行保函或备用信用证相结合	261
七、跟单托收与预付押金相结合	261
思考题	263
案例与思考	263
 第二十一章 国际贸易结算的风险与防范	 264
第一节 汇付结算方式下的风险与防范	264
一、汇付结算方式下的风险类型	264
二、汇付结算方式下的防范措施	265
第二节 托收结算方式下的风险与防范	266
一、托收结算方式下的风险类型	266
二、托收结算方式下的风险防范措施	266
第三节 信用证结算方式下的风险与防范	267
一、出口商可能遇到的信用证欺诈风险	268
二、信用证结算方式下出口商的风险防范措施	269
三、进口商可能遇到的信用证欺诈风险	269
四、信用证结算方式下进口商的风险防范措施	270
思考题	271
案例与思考	271

第五篇 国际贸易交易的程序

第二十二章 交易前的准备	275
第一节 出口交易前的准备工作	275



一、国际市场的调研	275
二、选择交易对象	277
三、做好出口商品的广告宣传	277
四、制定出口商品的经营方案	278
第二节 进口交易前的准备工作	279
一、选择采购市场与供货商	279
二、进行进口商品的审批	279
三、审查进口订货卡片	279
四、制定进口商品的经营方案	279
思考题	280
案例与思考	280
第二十三章 合同的磋商和签订	281
第一节 交易磋商的一般程序	281
一、询盘	282
二、发盘	282
三、还盘	288
四、接受	289
第二节 买卖合同的订立	292
一、签订合同的意义	292
二、合同有效成立的条件	293
三、合同的效力	294
思考题	294
案例与思考	294
第二十四章 出口合同的履行	296
第一节 准备货物	297
一、备货	297
二、报检	298
第二节 落实信用证	299
一、催证	299
二、审证	299
三、改证	301
第三节 安排装运	302