



银领工程

高等职业教育技能型人才培养培训工程系列教材

国际贸易 实务与案例教程

张亚芬 陈 明 编著



高等教育出版社

银领工程

高等职业教育技能型人才培养培训工程系列教材

国际贸易实务与案例教程

张亚芬 陈明 编著

高等教育出版社

内容提要

本书是高等职业教育技能型人才培养培训工程系列教材(“银领工程”)之一。

本书主要内容包括:绪言;商品的名称、品质、数量与包装;贸易术语与商品价格;进出口货物运输;进出口货物运输保险;进出口货物报关;进出口货款结算;国际结算单据;检验、索赔、不可抗力与仲裁;进出口合同的商订与履行;国际贸易方式等。

本书融知识性和实用性于一体,内容新颖,简明扼要,重点突出;图表多样;案例丰富,分析详细。本书还提供了多样化的配套教学素材:①教材本身引入多栏目的安排。每章开头列出知识点和能力点、重点内容、关键词等,以明确教学目标;每章结束附有本章知识结构图以整理和归纳主要内容;每章中间穿插有图表分析、相关链接、案例分析、例题解答等,以补充信息、拓宽知识面;每章后面列出思考与练习、同步测试等,以巩固并应用所学专业知识和自测题的参考答案附在电子教案中。②教材与电子教案和模拟操作课件等电子出版物相配套,便于教学与实践。

本书既可作为高等职业院校、高等专科院校、成人高校、民办高校及本科院校举办的二级职业技术学院国际贸易专业及相关专业的教学用书,也可作为五年制高职、中职相关专业教学用书,并可作为社会从业人士的业务参考书及培训用书。

图书在版编目(CIP)数据

国际贸易实务与案例教程/张亚芬,陈明编著. —北京:高等教育出版社,2006.4

ISBN 7-04-018741-8

I. ①国... II. ①张...②陈... III. 国际贸易-贸易实务-高等学校:技术学校-教材 IV. F740.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2006)第 016405 号

出版发行 高等教育出版社
社 址 北京市西城区德外大街 4 号
邮政编码 100011
总 机 010-58581000

经 销 蓝色畅想图书发行有限公司
印 刷 北京七色印务有限公司

开 本 787×1092 1/16
印 张 23.25
字 数 560 000

购书热线 010-58581118

免费咨询 800-810-0598

网 址 <http://www.hep.edu.cn>

<http://www.hep.com.cn>

网上订购 <http://www.landraco.com>

<http://www.landraco.com.cn>

畅想教育 <http://www.widedu.com>

版 次 2006 年 4 月第 1 版

印 次 2006 年 4 月第 1 次印刷

定 价 37.00 元(含光盘)

本书如有缺页、倒页、脱页等质量问题,请到所购图书销售部门联系调换。

版权所有 侵权必究

物料号 18741-00

出版说明

为了认真贯彻《国务院关于大力推进职业教育改革与发展的决定》，落实《2003—2007 年教育振兴行动计划》，缓解国内劳动力市场技能型人才紧缺现状，为我国走新型工业化道路服务，自 2001 年 10 月以来，教育部在永州、武汉和无锡连续三次召开全国高等职业教育产学研经验交流会，明确了高等职业教育要“以服务为宗旨，以就业为导向，走产学研结合的发展道路”，同时明确了高等职业教育的主要任务是培养高技能人才。这类人才，既要能动脑，更要能动手，他们既不是白领，也不是蓝领，而是应用型白领，是“银领”。从而为我国高等职业教育的进一步发展指明了方向。

培养目标的变化直接带来了高等职业教育办学宗旨、教学内容与课程体系、教学方法与手段、教学管理等诸多方面的改变。与之相应，也产生了若干值得关注与研究的新课题。对此，我们组织有关高等职业院校进行了多次探讨，并从中遴选出一些较为成熟的成果，组织编写了“银领工程”丛书。本丛书围绕培养符合社会主义市场经济和全面建设小康社会发展要求的“银领”人才这一宗旨，结合最新的教改成果，反映了最新的职业教育工作思路和发展方向，有益于固化并更好地推广这些经验和成果，很值得广大高等职业院校借鉴。我们的这一想法和做法也得到了教育部领导的肯定，教育部副部长吴启迪专门为首批“银领工程”丛书提笔作序。

我社出版的高等职业教育各专业领域技能型紧缺人才培养培训工程系列教材也将陆续纳入“银领工程”丛书系列。

“银领工程”丛书适于高等职业学校、高等专科学校、成人高校及本科院校举办的二级职业技术学院、继续教育学院和民办高校使用。

高等教育出版社

2004 年 9 月

郑 重 声 明

高等教育出版社依法对本书享有专有出版权。任何未经许可的复制、销售行为均违反《中华人民共和国著作权法》，其行为人将承担相应的民事责任和行政责任，构成犯罪的，将被依法追究刑事责任。为了维护市场秩序，保护读者的合法权益，避免读者误用盗版书造成不良后果，我社将配合行政执法部门和司法机关对违法犯罪的单位和个人给予严厉打击。社会各界人士如发现上述侵权行为，希望及时举报，本社将奖励举报有功人员。

反盗版举报电话：(010) 58581897/58581896/58581879

传 真：(010) 82086060

E - mail: dd@hep.com.cn

通信地址：北京市西城区德外大街4号

高等教育出版社打击盗版办公室

邮 编：100011

购书请拨打电话：(010)58581118

策划编辑	赵 洁
责任编辑	顾 瑶
封面设计	张 楠
责任绘图	朱 静
版式设计	范晓红
责任校对	俞声佳
责任印制	韩 刚

前 言

中国加入世界贸易组织,将在更大范围和更深程度上融入经济全球化之中,全方位同国际接轨,参与国际竞争。入世后,大量外国企业在华投资和从事贸易活动,国内从事国际贸易的企业及就业人员越来越多,进出口贸易额越来越大,新的贸易方式、结算方式、融资方式及国际经济合作方式不断涌现,这些都对外经贸人才提出了新的更高要求。为了适应我国对外贸易快速发展和国际市场竞争的客观要求,迫切需要培养大批熟悉国际贸易规则、掌握国际贸易专业知识及专业技能的高素质的实用型人才。针对高等职业教育国际贸易专业的教学特点和教学要求,在多年教学、科研和实践的基础上,我们编写了《国际贸易实务与案例教程》一书,以满足各高职院校国际贸易专业的学生和外贸工作者的需求。

在本书的编写过程中,我们本着科学性、系统性和实用性的原则,突出专业知识和基本技能,加强针对性和实用性。本书注重内容的新颖性、实践的可操作性和应用的综合性,使本书内容更适合现代国际商务活动的需要,对教研结合、教学结合、学用结合起到积极的推动、促进作用。

本书具有以下几个特点:

1. 完整性和系统性。本书教学内容和实践内容完整,从商品的数量、质量、包装、运输、保险、报验、报关到货款的结算直至贸易索赔,既关注理论的系统性和前瞻性,更关注理论对实践的指导性,简明扼要,详略得当,使学生能全面熟悉和掌握专业知识,并能应用专业知识解决实际问题,提高专业技能。

2. 新颖性和丰富性。书中采用多样化的模块设计,突出内容的丰富性;采用多种项目符号进行编排,版面活跃醒目;每章列出需要学生掌握的“知识点”、“能力点”、“重点内容”和“关键词”;在专业知识的讲述中辅以实例分析来加强对其应用;采用“相关链接”的形式补充信息,拓宽知识面;采用提要归纳和表格图文对比分析等方式加深学生对教材内容的理解;每章结束时都附有本章的“知识结构图”,以整理归纳主要内容;每章后面附有“思考与练习”和“同步测试”,有利于学生能更加系统完整地掌握并运用专业知识。

3. 创新性和实用性。与本书(纸质教材)相配套的还有多媒体课件等电子出版物。其中,用 PowerPoint 编制国际贸易实务电子教案;用 Frontpage 编制国际贸易实务模拟操作课件,模拟操作课件提供了适当的操作训练资料,并附加参考答案,并提供大量的单证样例,更体现出本书现代化、多元化、系统性和实用性的特征,方便教学与实践。现代化教学手段的应用,增强了教学内容的针对性和实用性,提高了学生的学习兴趣。

4. 针对性和可操作性。高职教育的培养目标是以能力培养和技术应用为本位。本书内容尽量采用图表、案例及例题等形式进行阐述和解答,对比分析,突出重点,更加符合高职学生、社会从业者和爱好者的认知特点和阅读习惯。

本书共十一章,其中第一、二、五、六、七、八、九章由张亚芬(常州工学院工商管理学院)编写,

第三、四、十、十一章由陈明(北京化工大学)编写。教学课件由陈明具体负责,实践课件由张亚芬具体负责。张亚芬任主编,并负责多媒体课件的整体编制、修订及定稿工作。本书由李红教授主审,提出了许多宝贵的建议,特此表示深切谢意。

在本书的编写过程中,我们参考了许多同类教材、论著和论文,特向这些作者表示由衷的感谢,本书同时得到常州大华进出口(集团)有限公司和香港顺发行有限公司的大力支持,在此一并表示真诚的谢意。

由于水平有限,书中错误、遗漏之处在所难免,敬请读者及各位同行批评指正。

编 者

2005年10月

目 录

绪论	1	同步测试	53
第一章 商品的名称、质量、数量与包装	6	第三章 进出口货物运输	57
教学目标	6	教学目标	57
重点内容	6	重点内容	57
关键词	6	关键词	57
开章案例	6	开章案例	58
第一节 商品的名称和质量	7	第一节 交货时间和交货地点	60
第二节 商品的数量	11	第二节 海洋运输	65
第三节 商品的包装	16	第三节 铁路运输和航空运输	78
本章知识结构图	21	第四节 邮政、公路、内河和管道运输	82
思考与练习	21	第五节 集装箱运输	83
同步测试	22	第六节 国际多式联运和陆桥运输	87
第二章 贸易术语与商品价格	24	本章知识结构图	91
教学目标	24	思考与练习	91
重点内容	24	同步测试	92
关键词	24	第四章 进出口货物运输保险	95
开章案例	24	教学目标	95
第一节 贸易术语及有关国际贸易惯例	25	重点内容	95
第二节 六种主要贸易术语及其应用	31	关键词	95
第三节 其他七种贸易术语及其应用	39	开章案例	95
第四节 主要贸易术语的价格构成与价格换算	41	第一节 海上货物运输保险保障的范围	97
第五节 出口换汇成本核算	45	第二节 我国海运货物保险条款与保险险别	99
第六节 佣金与折扣	47	第三节 我国陆空邮运货物保险条款与保险险别	103
第七节 买卖合同中的价格条款	48	第四节 伦敦保险协会海运货物保险条款	107
本章知识结构图	50	第五节 进出口货物运输保险实务	108
思考与练习	52		

第六节 保险单据	112	思考与练习	223
本章知识结构图	115	实践操作	224
思考与练习	115	同步测试	228
同步测试	116	第八章 国际结算单据	232
第五章 进出口货物报关	119	教学目标	232
教学目标	119	重点内容	232
重点内容	119	关键词	232
关键词	119	开章案例	232
开章案例	119	第一节 单据概述	234
第一节 进出口货物的通关程序	120	第二节 主要结汇单据	246
第二节 海关货运监管制度	132	第三节 无纸贸易与单据简化	255
第三节 进出口货物报关单	144	本章知识结构图	257
本章知识结构图	157	思考与练习	258
思考与练习	158	同步测试	258
同步测试	158	第九章 商品检验、索赔、不可抗力 与仲裁	260
第六章 进出口货款结算(上) ——商业信用结算方式	161	教学目标	260
教学目标	161	重点内容	260
重点内容	161	关键词	260
关键词	161	开章案例	260
开章案例	161	第一节 商品检验与索赔	262
第一节 结算票据	162	第二节 不可抗力	267
第二节 汇付与托收	169	第三节 仲裁	269
第三节 国际保理与出口信用保险	176	本章知识结构图	272
本章知识结构图	183	思考与练习	273
思考与练习	183	同步测试	273
同步测试	184	第十章 进出口合同的商订与履行	275
第七章 进出口货款结算(下) ——银行信用结算方式	186	教学目标	275
教学目标	186	重点内容	275
重点内容	186	关键词	275
关键词	186	开章案例	275
开章案例	187	第一节 交易磋商	277
第一节 跟单信用证	188	第二节 国际贸易谈判	280
第二节 银行保函与备用信用证	205	第三节 书面合同的订立	283
第三节 各种结算方式的结合使用	213	第四节 电子商务	286
第四节 进出口贸易融资	215	第五节 进出口合同的履行	290
本章知识结构图	223	本章知识结构图	300
		思考与练习	301

同步测试.....	301	第四节 商品期货交易.....	324
第十一章 国际贸易方式.....	303	本章知识结构图	326
教学目标.....	303	思考与练习	328
重点内容.....	303	同步测试.....	329
关键词	303	综合测试	331
开章案例	303	附录	335
第一节 经销、寄售与代理	306	一、《跟单信用证统一惯例》	
第二节 招标、投标与拍卖	313	(1993 年修订本)	335
第三节 加工贸易、对销贸易与补偿		二、国际贸易实务课程标准	349
贸易	316	主要参考文献	360

绪 论

国际贸易实务是一门主要研究国际货物买卖的具体过程、相关活动内容及商务运作的学科,是国际经贸类专业学生必修的一门专业基础课程。通过本课程的学习,学生应该系统地了解并掌握进出口贸易的交易条件、交易过程、交易方式及所涉及的法律法规和国际贸易惯例等外经贸工作者必备的专业知识和专业技能。为了学好这门课程,首先要了解这门课程的性质、特点、主要内容,进出口贸易的一般程序及业务做法,并掌握正确的学习方法。

一、国际贸易实务课程的性质

国际贸易实务是一门具有涉外商务活动特点、实践性很强的综合性应用课程。它涉及的范围较广,包括国际贸易理论与政策、国际贸易法律法规与国际惯例、国际金融与保险、国际商法、国际市场营销等学科的基本原理与基本知识。

二、国际货物贸易的特点

国际贸易包括货物贸易、技术贸易和服务贸易三部分内容,其中货物贸易是国际贸易中最基本、最主要的组成部分。国际货物贸易属商品交换范畴,虽与国内贸易并无实质性差别,但由于它是在国与国之间进行的,所以具有国际性,与国内贸易相比具有以下特点:

(一) 国际货物贸易具有涉外性质

在对外贸易中,企业不仅要考虑经济利益,还应配合外交活动,认真贯彻执行对外贸易方针政策,按国际惯例、国际规范行事;遵循“重合同、守信用”的原则,建立国际公信力,树立良好的企业形象和声誉。

(二) 国际货物贸易的情况比较复杂

国际货物买卖中的交易双方处在不同的国家或地区,各国的经济发展水平、社会制度、法律体系、民族宗教、风俗习惯、文化背景、价值观念等方面均有很大差异,对商品种类、品质、花色、品种、规格等方面的要求千差万别,所涉及的政策措施、法律制度、贸易做法等也错综复杂,贸易纠纷时有发生。

(三) 国际货物贸易所适用的法律比较广泛

在国际贸易中,根据交易双方当事人的意愿,所适用的法律可以是某一方当事人所在国的法律,也可以是其他国家的法律,还包括国际条约、国际公约、国际贸易惯例等。

（四）国际货物贸易面临的风险较大

在国际货物贸易中,成交量相对较大,而且交易的商品往往需要通过长途运输。在远距离的运输过程中,可能会遇到各种自然灾害、意外事故和外来风险,加之国际市场情况复杂、千变万化,从而更加大了国际货物贸易的风险程度。

（五）国际货物贸易的方式多种多样

随着经济全球化进程的不断加速以及国际分工、国际合作的深入发展,新的国际贸易方式不断涌现,除传统的逐笔售定贸易之外,还有经销、代理、寄售、展卖、招标、投标、拍卖、对销贸易、加工贸易、补偿贸易等许多灵活的贸易方式。

（六）国际货物贸易中影响商品价格的因素和价格构成不同

国际市场上的商品价格受商品质量和档次、运输距离、交货条件、季节性变化、成交数量、支付条件和汇率变动、供求变化、价格走势、汇率变化等诸多因素的影响。同时,进出口商品价格构成远比国内商品价格构成要复杂得多。使用不同的贸易术语其价格构成也就不同,如 FOB 价不包含装运港至目的港的运费和保费;CFR 价包含装运港至目的港的运费但不包含保险费;CIF 价包含从装运港至目的港的正常运费和保险费;DDP 价则包含了成本、运输、保险、关税等费用,有时还包括佣金或折扣。这些都给进出口企业的成本核算带来了很大困难。

（七）国际货物贸易使用多种世界货币

在国际贸易中使用可以兑换的世界货币,主要包括美元、欧元、英镑、日元、港币等。这些国际货币时常会发生升值或贬值,对进出口货物价格的掌握必须考虑汇率变动的因素,货币价格的折算也显得较为复杂。

（八）国际货物贸易涉及众多的经营管理机构

在国际贸易中,交易双方相距遥远,交易过程中间环节多,除进出口双方当事人之外,还涉及各种中间商、代理商以及为国际贸易服务的部门,如运输公司、保险公司、商检局、银行、外汇管理局、国税局、海关、领事馆等。任何一个环节出了问题,就会影响整笔交易的正常进行。

三、国际贸易实务课程的主要内容

国际贸易实务这门课程涉及的内容十分广泛,涵盖了每笔进出口业务活动的各个环节。本教材主要以国际货物买卖合同为中心,结合有关的国际惯例和法律,详细介绍国际货物买卖合同的条款、合同的商订和履行等基本环节及有关的知识,并介绍各种传统的、新型的贸易方式。

（一）国际货物贸易的有关法律与惯例

国际贸易法律法规和国际贸易惯例是顺利开展国际贸易的基本条件。在交易洽商、合同订立、履行合同和处理贸易纠纷时,都离不开国际货物买卖的相关法律和惯例。如《联合国国际货物销售合同公约》、《国际贸易术语解释通则》、《托收统一规则》、《跟单信用证统一惯例》、《国际保

用证惯例》等。这些相关的法律和惯例,分别在有关章节中加以介绍、说明和应用,它们是构成本课程的一项主要内容。

(二) 合同条款

合同条款,也称商品的交易条件,国际贸易是围绕这些交易条件进行的。贸易商之间的谈判主要针对这些交易条件,因此,交易条件是国际贸易实务活动的基本内容。主要包括:进出口商品的价格、品质、数量、包装、货物的运输及保险、货款的支付、国际结算单据、商检、索赔、不可抗力以及仲裁等条款。这些合同条款关系到买卖双方交接货物、收付货款以及解决争议等方面的权利和义务,也是交易双方履行合同的依据和调整双方经济关系的法律文件,因而买卖双方在交易磋商中需要反复洽谈。并且,各交易条件相互交叉,密不可分,共同体现在合同的各项条款中,这必然导致合同内容的多样性。因此,研究各种交易条件及其权利与义务的关系,乃是本课程最基本的内容。

本教材主要讲述以下内容:

1. 商品是进出口贸易的核心。任何一种有形的商品都有其具体的名称,并表现为一定的品质,离不开一定的数量,大多数商品都需要适当的包装。本书第一章将主要介绍商品的品质、数量、包装等条款。

2. 价格条件是合同的核心条款。价格条件往往与国际贸易术语及使用的货币联系在一起加以确定,因为价格构成与贸易术语是密不可分的。本书第二章主要介绍了贸易术语以及主要贸易术语(FOB、FCA、CFR、CPT、CIF、CIP)的价格构成与换算、出口换汇成本核算、佣金与折扣等内容。

3. 进出口货物运输是国际贸易的一个重要组成部分。本书第三章介绍了货物的装运时间与装运地点、分批与转运的规定,运输方式的合理选用,运输单据的性质特点及填制规范,装运条款的具体规定等内容。

4. 在国际贸易中,买卖双方远隔重洋,商品从卖方转到买方手中,通常需要长时间、远距离的运输,难免会遇到各种风险而遭受损失。为了保证货物受损后能得到一定的经济补偿,双方一般都在货物装运前向保险公司投保货物运输险,从而将运输风险转嫁给保险公司。本书第四章介绍了海上货物运输中的风险和损失、海运货物保险条款与险别、伦敦保险协会海运货物保险条款、其他运输方式下的货物保险、合同中的保险条款及保险实务等。

5. 在国际贸易中,货款的收付是买卖双方所面临的一个繁杂而重要的问题。货款的收付直接影响双方资金的周转和融通,以及各种金融风险 and 费用的负担,关系到买卖双方的利益。本书第六、七章介绍了支付工具、各种商业信用和银行信用的付款方式;第八章介绍了国际结算单据的种类、单据的缮制、审核及处理等内容。

(三) 进出口货物通关

进出境运输工具、货物及物品,必须通过设立海关的地点进境或出境。办理通关手续是货运当事人的法定义务,逾期申报、违法走私、擅自闯关等行为都是法律所不允许的。我国进出口货物通关程序主要包括报关、验关、纳税和放行四个过程。本书第五章介绍了进出境货物的通关程序,进出境税费的计征方式,海关货运监管制度以及进出口报关单的填制规范等。

（四）进出口贸易程序

在国际贸易中,一笔货物买卖的完整交易程序由交易的洽商、合同的签订和履行这三部分组成。整个交易程序都是围绕合同这个中心进行的。交易洽谈是签订和履行合同的基础,签订合同是交易洽商的归宿,履行合同则是一笔进出口货物买卖的终结。

买卖双方为了买卖某种商品,通过往来函电或当面谈判就各项交易条件进行洽商,包括发盘、还盘和接受等各环节。合同订立后,买卖双方必须各自承担约定的义务并享受合同规定的权利。在履约过程中,环节多、程序复杂、情况多变,如稍有不慎,或某些环节出问题,或一方违约,都会影响合同的履行,甚至可能引起争议或法律纠纷。本书第十章介绍了交易磋商的过程、国际谈判的技巧、合同成立的时间、电子商务及进出口合同履行各个环节的操作等内容。

（五）国际贸易方式

随着国际经济关系的日益密切和国际贸易的深入发展,国际贸易的方式和渠道日益多样化和综合化。除传统的贸易方式外,还出现了融货物、技术、劳务和资本移动为一体的新型的国际贸易方式。在国际贸易方式中,除单边进口和单边出口外,还包括经销、代理、寄售、展卖、招标、投标、拍卖、对销贸易、加工贸易、补偿贸易和电子商务等。这些灵活多样的交易做法,不仅是当代贸易方式的特点,也是当代贸易方式发展的基本趋势。本书第十一章将介绍上述各种贸易方式。

四、《国际贸易实务与案例教程》的主要特点介绍

《国际贸易实务案例与教程》一书采用许多提要归纳、图表对比分析的方式,便于学生加深对教材内容的理解。如贸易术语与商品价格这一章,详细列出《INCOTERMS2000》中的 E、F、C、D 四组 13 种贸易术语的名称、含义、风险转移地点、适用运输方式、交货地点与交货性质、运输保险的办理、进出境手续的办理、所有权转移,买卖双方所要承担的常规责任、共同责任和主要责任,贸易术语的变形与装卸费规定,FOB、CFR、CIF 术语与 FCA、CPT、CIP 术语的区别,DES 术语与 CIF 术语的区别,进出口商品的价格构成,等等,对贸易术语进行纵向及横向比较,简明扼要,思路清晰,便于理解,易于掌握,利于应用,符合高职学生和社会从业者和爱好者的认知特点和阅读习惯。

五、国际贸易实务课程的学习建议

国际贸易实务是专门研究国际间货物交换具体过程的学科,是一门具有涉外商务活动特点、实践性很强的综合性应用课程。在学习过程中,必须掌握正确的学习方法并注意下列事项:

（一）理论联系实际

在学习本课程的过程中,应结合我国的对外贸易政策以及 WTO 的规则,广泛阅读外经贸报纸杂志,及时了解国际经贸信息,同时深入外贸企业获取第一手资料,以便理论联系实际、使政策与业务有机地结合起来,不断提高分析问题解决问题的能力。

（二）业务联系法律

国际贸易实务活动必须依据法律法规才能有序地进行。国际货物买卖合同的成立必须经过一定的法律步骤。国际货物买卖合同是约束双方当事人的法律文件,履行合同是一种法律行为,争议的处理实际上是解决法律纠纷问题。因此,在学习本课程时,应与有关法律课程的内容紧密联系起来,从法律和实践两方面来研究本课程的内容。

（三）传统做法结合国际惯例

为了适应国际贸易发展的需要,国际商会等国际组织相继制定了有关国际贸易的各种惯例和规则,如《国际贸易术语解释通则》、《跟单信用证统一惯例》、《托收统一规则》、《国际备用证惯例》等。这些规则已成为当前国际贸易中公认的一般国际贸易惯例,被人们普遍接受和使用,是国际贸易界从业人员共同遵守的行为准则。因此,在学习过程中,应结合我国国情认真研究国际上一些同行的惯例和普遍实行的原则,并学会灵活运用国际上行之有效的贸易方式和习惯做法,加速同国际市场接轨。

（四）专业学习结合技能训练

由于本课程的实践性很强,在学习过程中,应重视案例、实例分析和实际操作,开展模拟教学、现场教学活动,并结合到校外参观、实习,增强感性认识,加强基本技能的训练,提高业务素质和商务运作的能力,真正做到学以致用。

（五）学习内容结合职业资格考试要求

学习应与国家劳动行政部门的职业技能鉴定的要求紧密衔接,与职业资格考试的内容相融合,与岗位要求相接轨。

第一章 商品的名称、质量、数量与包装

【教学目标】

A. 知识目标

- 了解一些商品的品名及其货号规定
- 掌握各种度量衡制度及各种计量单位
- 掌握商品质量的规定方法
- 了解商品包装的方式及具体要求
- 了解条形码

B. 能力目标

- 能应用溢短装条款
- 能写出计量单位并能实际应用
- 能写出质量条款、数量条款和包装条款

【重点内容】

- 商品质量的规定
- 计量单位的掌握和应用
- 商品包装的规定

【关键词】

溢短装条款 (More or Less) 唛头 (Shipping Mark) 计量单位 条形码 中性包装

开章案例

按约定数量交货却遭拒付

【案情简介】

1998年6月,我国某出口企业与美国某公司签订了一份出口合同,数量为600公吨,允许溢短装5%,单价为CIF纽约520美元/公吨,总值为312 000美元,结算方式为不可撤销即期信用证,装运期为1998年8月。

7月12日,对方按期开来信用证。经审核,信用证中货物的数量、单价、总值均按合同规定开立,但未注明溢短装5%。

8月10日,该企业装运了630公吨货物,并制作全套单据于8月16日向开证行收款。

8月20日,该企业接到由议付行转来的拒付书,理由是:发票金额为327 600美元,超出信用证最高金额312 000美元。

该企业只得重新开出金额为312 000美元的发票,向开证行收回了600公吨的货款。其余30

公吨的货款,进口商拒绝付款。但此时 630 公吨货物的所有权凭证(提单)掌握在进口方手里。由于金额不大,通过诉讼程序解决此事较麻烦,该企业只得放弃收款的权利,最终造成 15 600 美元的损失。

【案情分析】

本案例中我国出口商没有完全掌握数量机动幅度在实际业务中的正确运用,特别是没有正确领会合同与信用证中数量与金额的关系。

合同及信用证中数量均为 600 公吨,应该说,卖方按此数量交货、并备妥全套符合信用证规定的单据就能安全收汇。国际商会第 500 号出版物《跟单信用证统一惯例》(以下简称《UCP500》)第 39 条 b 款规定:“除非信用证规定货物数量不得增减,只要支取的金额不超过信用证金额,则可有 5% 的增减幅度,但当规定数量以包装件数或个体计时,则此幅度不能适用。”在本案例中,尽管合同规定有 5% 的机动幅度,意味着买方可多交或少交 5% 的货物数量,但信用证未明确规定有 5% 溢短装条款,按 600 公吨计算的货款即 312 000 美元为最高限额,卖方多交了 30 公吨,发票金额超出了信用证限额。而按《UCP500》第 37 条 b 款的规定:“除非信用证另有规定,银行可拒绝接受金额超过信用证允许金额的商业发票。”因此,此案中的卖方只能按信用证规定数量交货 600 公吨,货源不充足时可在 5% 幅度内予以少交,但不能多交。

本案中卖方的失误在于审证时仅注意到信用证与合同的数量和总值表面上的一致性,而忽视了审核溢短装条款,或没有正确理解《UCP500》第 39 条的含义。因此,在实际业务中应注意以下两个方面:

- (1) 在信用证中应列明数量和金额的机动幅度。
- (2) 当合同条款与信用证规定有出入时,应以信用证规定为准,或要求改证。

第一节 商品的名称和质量

一、商品的名称

(一) 商品名称的含义

商品名称(Name of Commodity),是指能使某种商品区别于其他商品的一种称呼或概念。在国际贸易中,买卖双方一般通过电传、传真、电子邮件、电子数据交换、互联网等现代通信手段或信息网络来进行联系、洽商交易、签订和履行合同,因而,必须列明商品名称及货号(Article No.)。若卖方交付的货物不符合约定的品名,买方有权提出损害赔偿,甚至拒收货物或撤销合同。

(二) 商品的命名方式

商品名称在一定程度上体现了商品的自然属性、用途以及主要的性能特征。商品命名方法有以下几种:

1. 以用途命名——便于消费者按其需要购买。如:旅游鞋。
2. 以主要成分或原料命名——反映商品的质量、内涵。如:洋参丸。
3. 以自身外观造型命名——利于消费者从字义了解商品特征。如:平底锅。