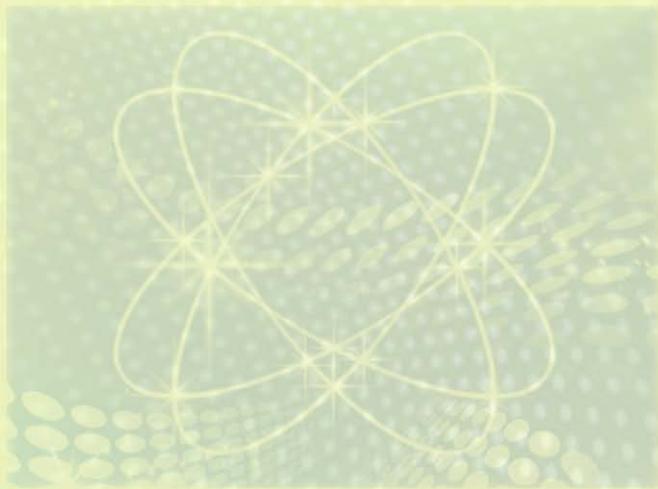


心言随笔

余心言 著



辽宁人民出版社

© 余心言 2005

图书在版编目(CIP)数据

心言随笔 / 余心言著. — 沈阳: 辽宁人民出版社,
2005. 7

ISBN 7 - 205 - 05873 - 2

I. 心… II. 余… III. 随笔—作品集—中国—当代 IV. I267. 1

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2005) 第 029048 号

出版发行: 辽宁人民出版社

(地址: 沈阳市和平区十一纬路 25 号 邮编: 110003)

印 刷: 沈阳市新友印刷有限公司

幅面尺寸: 140mm × 203mm

印 张: $13\frac{3}{8}$

字 数: 240 千字

印 数: 1 ~ 2000

印刷时间: 2005 年 7 月第 1 次印刷

出版时间: 2005 年 7 月第 1 版

责任编辑: 董 喃

封面设计: 杨 勇

版式设计: 王珏菲

责任校对: 吴艳杰

定 价: 25.00 元

目 录

序	(1)
1995 年	(1)
从卖棉花看农民的信息需求	(2)
挂历市场的变化	(6)
黄经理发奖金	(10)
孩子们看见了什么	(13)
学会问问题	(17)
关于“跳槽”的新消息	(20)
说富	(24)
再就业的心理障碍	(28)
关于夏令营的思考	(33)
婚礼	(37)
于己无损 于人有利	(41)
1996 年	(45)
卖得掉才是商品	(46)

也许，可以有另一种更好的做法	(50)
读一点雅柯卡	(54)
提倡一下法人道德	(57)
聪明反被聪明误	(60)
为“一二三”工程叫好	(63)
韩村河的公共汽车站	(67)
外资企业招聘共产党员	(71)
认识你的邻居	(75)
温馨的语言	(79)
生命的价值	(83)
德国回来的“乡下人”	(87)
1997年	(91)
不卖假货承诺的取消	(92)
雪后的思索	(96)
叠被子的机会	(100)
书店创造自己的读者	(104)
捡废品中看到的希望	(107)
劳动神圣	(111)
以奉献作为经营之道	(115)
老虎打盹	(118)
买空调机的思考	(123)
阿尔泰山的红旗	(128)
智利沙漠里的花朵	(132)

1998 年	(137)
铁锤声中的希望	(138)
给算命先生算个命	(142)
全年候服务	(146)
创造就业机会	(150)
一对退休夫妇做的事	(154)
喜看下岗成劳模	(158)
没有游成武夷九曲溪	(162)
装空调机的经历	(166)
战胜自己	(172)
党旗上的新光彩	(176)
说话算数	(179)
拒绝骗子	(183)
1999 年	(189)
冲不掉的是技术	(190)
老人心中的安慰	(194)
两个八十年	(198)
谁不回家过年	(203)
无情与有情	(207)
美国在上课	(212)
常回家看看	(215)
“九九归一”之类	(219)
快乐小巴	(223)

只要肯做	(227)
孩子建学校的启示	(232)
让孩子分担一份责任	(236)
2000 年	(241)
多学几手本领	(242)
柳传志的五次危机	(246)
赞皇县的核桃	(250)
再炼“钢铁”	(254)
看病?看医生?	(258)
与人方便	(262)
“孔融让梨”的别样选择	(266)
劳动也要市场承认	(270)
骑“大灰狼”的孩子	(275)
学会拒绝	(280)
祖国富强才有我们的幸福	(284)
2001 年	(289)
迎新	(290)
毛泽东出门带雨伞	(294)
重要的是看见自己的优势	(298)
远洋船上和船员家中的台历	(302)
比学得知识更重要	(305)
农民网上竞自由	(309)

建设信用	(313)
变动就是商机	(317)
排队的银行和关闭的窗口	(321)
再谈建设诚信	(325)
2002 年	(329)
银行败诉的启示	(330)
向前走，总会有机会	(334)
“谁动了我的奶酪”	(338)
让失去信用者失去信任	(342)
小生意 大前途	(346)
老年人的“忙”	(350)
环保意识的觉醒	(354)
树立正确的世界观、人生观、价值观	(358)
命运掌握在自己手里	(361)
造假账的机制引出的话题	(364)
对贪官的警告	(368)
2003 年	(373)
小小的体温计	(374)
迷信的“非典型”流行	(378)
当洗手成为公德	(382)
准备上前线的护士长	(386)
中考的选择	(390)

个人信用报告的建设 (394)

追求你的妻子 (399)

2004年 (403)

学生应当有本字典 (404)

春节前进京的“川妹子” (408)

提高学习力 (412)

“这个，你别买” (415)

顺风车的风 (419)

同进城农民工子女手拉手 (423)

“手拉手”的收获 (427)

我们现在怎样做爷爷 (431)

假冒艾滋病 (435)

把打工妹送上蓝天 (439)

让生活提高一个档次 (443)

卖电也有了品牌 (447)

序

本书收集的文章都曾发表在辽宁《共产党员》杂志上，时间是1995年至2004年，前后历时10年，共计110篇。其间除了2003年上半年因病住院，基本上每月一篇。

我和《共产党员》杂志是老朋友，从上个世纪80年代初期开始在杂志上发表专栏文章，至今已经20多年了。专栏的名称有过几次变化，前几年开始叫《天下事、身边事》，写的内容可大可小，后来索性改称《心言随笔》，更自由了。看见什么，想到什么，就写出来，以便互相交流，互相启发，使认识在碰撞中得到完善，得到发展，得到前进。这也正是我20多年一直坚持写下来的原因。

这20多年是我们国家社会变化最多最快的历史时期。许多事情真可以说是旷古未有，而且是举世皆无的；但是当然不能说没有类似之事，相同之理。只是在似中又有不似，同中又有不同。在这似与不似、同与不同之间，就很费人思量了。

不思量是不可能的。各种变化纷至沓来，包括期望已久的，做梦也想不到的，使人心旷神怡的，带来痛苦矛盾的，新的机遇，新的挑战，渗透在一切领域，无论你愿意或者不愿意，习惯不习惯，都无计回避，只能直

面这些变化，思考这些变化，以适应新的形势，求得正确应对，争取更好的结果。可以说，亿万人民都在思考，这些年也是思想最活跃的年代。

在思考的过程中，人们自然地发现，事物都不是那么简单的，不是直线式发展的。许多复杂的层面，换了不同的角度去观察，总会有新的发现。迂回曲折的道路，不断呈现出不同的柳暗花明和山重水复的情景。前进的喜悦中夹杂着泛起的沉渣，恶雾迷漫里却孕育着开辟新路的曙光。人们感叹着看不懂的事情太多，同时人们也在感叹中一天天更聪明起来。

我所以写这些短文，也就是参加到这思考的洪流之中。虽然能抓住的只是浪花中的一滴一滴，浮光掠影，但这些浪花是生活旋涡中的浪花，是随着时代旋涡前进的浪花。我希望自己在思考中能跟上时代的步伐。

感谢《共产党员》编辑部给我这样的机会，使我能够同广大读者作这样长期的交流。更感谢《共产党员》的广大读者的支持。你们的喜欢，你们提出的要求，你们的感受和疑问，都是我最宝贵的动力。世界已经进入新的世纪，中国已经进入新的世纪，前面的路还长，需要我们思考和实践的事情更多。我相信，会有更多难办的事情；我更相信，会有更加辉煌的前景。愿我们继续携手前行。

余心言

2005年元旦

心言随笔 / 变动中的人生

1995

从卖棉花看农民的信息需求

1994年棉花丰收，这是真的。

但是棉花的收购，在相当一段时间中却进展不快，呈现一种僵持的局面。

问题在价格。国家的收购价比上年大幅度调高了，加上各种补贴，可以到6元多钱一斤。农民却期望卖8元钱一斤，差一元多钱，农民就不卖，等着国家进一步调价，或者放开市场，让能出高价的人敞开收购。

农民这样想是有理由的。上年就是这样，开始的时候市场管得很紧，后来却放松了，于是先卖棉花的老实人吃了亏。

政府定的收购价也是有理由的。按照这个价格，棉粮比价比较合理，棉农有利可盈。棉纺厂承受能力已到极限，如果再提价，棉纺厂受不了，棉纺工业垮了，棉花销路就成问题，最后受损失的还

是棉农。所以，1994年棉花收购价不可能再提，也不能放开棉花市场。

但是，一部分棉农对这种情况不是很了解，或者说不是很相信。一部分基层干部也还有点将信将疑，因此做起说服工作来不那么理直气壮。报纸上报道，各级政府不断为棉花收购开会，党团员带头售棉，一部分农民却以为这是政府着急了，提价更有希望；而对于带头吃亏，他们是不会仿效的。

看来，农民真正需要的是充分而可靠的信息。这些信息至少可以包括：

1994年全世界棉花丰收，国际棉价下降。

人民币对美元的比价升值，同样多的人民币可以换更多的美元，也就可以买更多的棉花。

我国棉花丰收，比上年提高多少。

我国最大的也是棉花质量最好的产棉区新疆不但棉花丰收而且收购任务完成得最快。

政府已下决心关闭一批小棉纺厂、小乳花厂，减少纱锭。本地区有哪些厂关闭，对棉花的需求减少多少。

新的化纤厂开工，产量规模，可以代替多少亩棉田生产的棉花。

政府不会放开棉花市场的决策和决心。

对不遵守规定私自抬价收购棉花者的打击力度

有多大，处罚有多严。

在储存过程中棉花降等的因素。一斤棉花降一等要降价多少，100斤、1000斤要损失多少钱。

1994年收购棉花不打白条，售棉款存入银行3个月可得多少利息，如果投入其他事业，减少贷款，可少付利息多少钱。

棉花储存过程中为防火、防盗需要支付多少投入。

如此等等，可能还有一些。

如果棉农知道了、理解了这些信息，能够作出正确的、对自己有利的决策的人，一定会大大增加。

一家一户的农民，真要进入市场，最大的困难是掌握不住市场的趋势。现代市场是全国规模的，甚至是全球规模的。这样的市场，对一家一户的农民实在显得太大，影响市场变化的因素又那么多，是那么不可捉摸。于是一些人只能凭狭隘的经验作判断，一些人把主观的想像当成事实，还有些人只能随大流，甚至听天由命(迷信因此上升)。重要的是及时向农民提供准确的信息服务，才能帮助他们不至于坐失良机或者作出错误的抉择。

有人说，农民不看报。这话至少有一部分是事实。但是，还有一部分人看，许多干部是看报的。

他们可以把自己得知的信息传播给他人。而且，只要我们认真地把农民需要的信息服务工作做好，真能使农民从而避免损失，增加收入，也就一定会有越来越多的农民喜欢看我们的报纸，并且离不开报纸。

这些问题是值得办报者认真思考的。

挂历市场的变化

1994年年末，挂历市场发生了一个可喜的变化。许多人都说收不到馈赠的挂历了。挂历贩子生意萧条。越穿越少、恶形怪状的美女挂历在街头很难看到了。老百姓都为此感到高兴。

挂历市场的畸形发展，已经有好几年了。本来，随着人们生活的改善，审美要求的提高，大型挂历日益畅销是很正常的。可是，逐渐产生了一些很不正常的现象。首先是挂历越卖越贵，开始是四五元一本，后来卖到10多元、20多元、40多元，一直有卖到每本100多元的。其次是内容重复、陈旧、单调，甚至庸俗、格调低下。一到冬天，城市里的大街上往往挂满了身穿三点式的美女图像，在西风中阵阵发抖。而且，这类低劣的产品居然还能越销越旺。岁尾年头，许多人都可以收到大批没用的挂历，然后又为转送别人而奔忙。人们对这种现象很不满意，每年都有许多呼吁、议论、批评，有

关部门也采取过一些措施，但见效并不显著。到了第二年，不但依然故态，而且变本加厉。

难道挂历市场真得了不治之症？世界上有问题就总可以找到解决问题的方法，办法应当比问题多，挂历市场的毛病也应当是可治的。

治病需要对症下药，解决问题需要从调查研究入手。

按照市场经济的规律，总是质优价廉的商品战胜质次价贵的商品。挂历市场的畸形发展，明显违反这个规律，其中当然别有原因。

其中最重要的就是“回扣”。采取的形式是高定价、低折扣，通行的折扣是“倒二八”，就是说标价 100 元的挂历，付款时只要 20 元，当然发票还得开 100 元，那 80 元就作为经办人员的回扣。还有“倒一九”折扣的。于是标价越高的越有人买，和挂历本身的质量无关。新华书店实行不了这种折扣，也开不出虚假货额的发票，自然竞争不过书贩子，只好纷纷退出挂历市场。正规的出版社要讲究艺术质量、印刷质量，成本不可能压得很低，也无法生产这种挂历。于是市场越发混乱，盗版、买书号、一号多用、盗印、粗制滥造的产品充斥于市，格调日益低下。挂历又是一种时间性极强的商品，一阵风就过去了。主管部门还来不及检查，已