



上卷

一线传真

岁月留痕

覃彬新闻作品集

重灾面前思良策 信心百倍搞自救

白河县振奋精神积极开展救灾工作

白河县在再次遭受风雹袭击的情况下，毫不气馁，信心百倍地搞好自救工作。现在，受灾地区的农民，人心安定，已全力投入到灾后恢复生产中去。

7月25日下午，猛烈的大风包裹着鸡蛋大小的冰雹，席卷白河县西营区，横扫了西营区的双河、朱良、阎家、西营、小双、仓上6个乡，使40个村的4795户农户受灾，受灾面积约27655亩，粮食减产约75万公斤，损失桐籽约90担，损坏树木约128000株，倒塌房屋113间，约100人受伤。灾情发生后，县委、县政府召开紧急会议，商研救灾措施，抽调粮食局、农牧局、交通局、民政局等单位的同志，分组到受灾区进行实地察看，县委、县政府的主要领导同志，立即深入灾区，慰问受灾农民，指挥救灾工作。在乡村干部的紧密配合下，他们每乡每村每组每户地进行灾情检查，摸清底子，并召开村、组长会议，首先对那些受灾严重的农户，进行精神安慰，稳定情绪。灾后，有的农民因着急秋后生活无着落，竟离家出走了，有的农民看到被风雹肆虐过后的一片惨象，蹲在地头号啕大哭，情绪低落。面对这些情况，乡、村干部坚持包村、包组、包户核实灾情，帮灾民卸掉思想包袱。同时采取安置措施，动员受灾群众加强田间管理，尤其是对回茬作物进行锄草、追肥，引导灾民多种蔬菜和萝卜，做到“以秋补秋”。县供销社还调拨库存仅有的150吨化肥，帮助灾区搞好晚秋作物的追肥工作。交通局表示要抓紧时间修复塌方地段，保证化肥、粮食和其它物资畅通无阻地运往灾区。县农牧

局、县粮食局也将根据受灾实情调拨一定数量的种子、粮食，民政局也将发出一部分救济款，使灾区人民有饭吃，帮助他们度过难关。一些乡还将拿出扶贫资金中的一部分，发放给重灾村民，解决粮食、化肥的资金问题。

（原载1987年8月11日《安康日报》）

纸坊村稻田养鱼的实践表明 种田兼养鱼 稻鱼两丰收

稻田养鱼，在白河县还是第一次，作为试点的纸坊乡纸坊村，今年获得了稻鱼双丰收。6月中旬向10亩试验稻田投放3000尾鱼苗，成活率达95%，收稻时节，大鱼重达一斤半，养了鱼的稻田稻谷增产20%。

去年，县上把稻田养鱼当作科技扶贫的短平快项目，把纸坊村作为稻田养鱼的试点，面积先定10亩。10月份，县水保局在纸坊村和25户村民签订了合同。但是，合同签订后的很长一段时间，挖鱼坑的事还只停留在口头上，签合同的25户村民无一户肯先动手。虽经多方说服动员，但一直到今年的栽秧前，挖鱼坑的事仍没有落实。经县委蹲点工作组和水保局的同志反复做工作，才了解到这些村民思想上有三怕：一怕不会管理，怕搞砸了；二怕修了鱼沟，挖了鱼坑没有鱼苗；三怕鱼苗被偷被毒。针对村民们的顾虑，县委工作组和水保局在乡领导的紧密配合下，采取了相应的措施及办法。首先，请地区鱼种站长在纸坊乡办了为期3天的学习班，讲稻田养鱼的管理知识，并让水保局派一名技术员长驻纸坊乡，指导养鱼户养鱼；其次，是加紧打山洞的通水工程，以保证养鱼的水源，为控制水源，修了牢固的闸门，同时派人到安康拉来3000尾鲤鱼幼苗，免费送给签合同的25户村民，再次，是水保局和茅坪区派出所联系，制订炸鱼、毒鱼处罚条例，晓谕大家，禁止毒鱼。村民们见有了具体得力的管理措施，纷纷开始抽沟，挖鱼坑。鱼苗投放后，由于村民们有了稻田养鱼的基本知识，又有水保局技术员的经常指导，投放的3000尾

鱼苗成长顺利。养的鱼没有被偷、被毒，稻田也未出现水涸的现象，而且，养了鱼的稻田泥土疏松，鱼吃杂草，同时有利水稻的成长。

看到稻田养鱼的好处，远近有藕田和稻田的村民，主动找上门来，和工作组、水保局的同志挂钩联系稻田养鱼事宜，已搞了稻田养鱼的村户，也要求明年扩大面积，继续养鱼。

（原载1987年9月24日《安康日报》）

桑园一片绿油油

——记鱼儿村村主任吴显君带头兴桑养蚕的事迹

白河县茅坪乡鱼儿村，形同马鞍，地薄人多，且山陡坡大，早三天缺粮，涝三天粮缺，当地农民道的逼真：山陡坡大土层浅，地挂山边粮靠天，十年九灾收成少，生活无着靠外援。当然，这种现象已不复存在，今日的鱼儿村，绿油油片片桑园，桑叶茂盛粮丰产，不愁用钱不愁穿。为何鱼儿村变化这么大？富得这么快？原来是共产党员吴显君，带领全村村民，兴桑养蚕，找到了一条脱贫致富的捷径。

今年 56 岁的吴显君，当鱼儿村领导多年，实行土地承包责任制后，粮食够吃了，养猪卖点钱是当时他的主要经济收入，但一家 8 口，卖猪最多能得 300 元左右，经济依旧十分拮据。他思忖：这不行，得想想其它的挣钱路子。一个偶然的机会，他在一个朋友那里，看到《陕西科技报》有篇题目是“怎样用铁筒孵化小鸡”的文章，他受到了启发，心里不觉一动，向朋友要了这张报纸揣回家，与村里的几个村民反复研究、揣摩，设想是否可以学学用铁筒孵化小鸡，他首先作了试验，结果，100 个鸡蛋成功了 77 个，于是他开始大规模孵化小鸡。在他的带动下，全村 19 户村民也跟着干了起来。不久，全村就孵化成功 10000 只小鸡。吴显君孵化 3000 只，卖掉 2800 只，收入 1400 元，吴显君和村里人孵化小鸡的成功，吸引了不少的村民，很多其它区、乡想养鸡的人，蜂拥而至，来他家取经学艺。1983 年，他被县上评为养鸡重点户，带了红花并领取了县兽医站颁发的奖金。

但是，养鸡需要大量的粮食，往往是收入可观，但投入也多，不太划算，不是鱼儿村脱贫致富的根本路子。吴显君和他的村民又在思索着新的法子。

1983 年秋，县上号召养蚕，针对具体情况，发展多种经营，利用坎边、地边、扒边、沟边、路边大力栽桑，地中间种粮，两手抓丰收，吃粮靠中间，用钱靠边边，做到寸土必争，寸边必用，发挥边际效益。当时，许多群众一时想不通，怕栽了桑苗占了地。身为村主任的他，耐心地说服大家，并率先把自己承包的土地都栽了桑苗，经他的努力，全村共栽桑苗 7 万株，而他一家就栽了 5 千株，且是一次性成活。1984 年，他开始试验养蚕，开始，由于没经验，无技术资料，所以，他第一次喂了半张蚕，只卖了几十块钱。有人在打退堂鼓，可执拗的吴显君偏不信邪，非要把养蚕搞成功不可。为此，他订了《蚕桑通讯》和《陕西农业》等有关杂志，学习、借鉴、摸索。1985 年春，他花钱盖了两间蚕室，当年喂蚕两张，收入 280 元。以他为榜样全村兴起了养蚕热，鱼儿村成了全县养蚕最多的村。去年全村共养蚕 16 张，吴显君家就占了 6 张，收入 750 元。他被安康行署评为养蚕先进生产者，被茅坪乡评为模范党员。今年，全茅坪乡养蚕 30 张，鱼儿村就有 22 张，吴显君 8.5 张，收入 1200 元。4 月份，他出席了地区蚕桑先进代表会。现在，他计划带领全村的村民在今后 3 年内发展百亩桑园百张蚕，达到户均收入两百元。

（原载 1987 年 10 月 2 日《安康日报》）

变“两张皮”为“一条龙” 改革使白河县畜禽产品公司出现生机

白河县畜禽产品公司狠抓畜牧生产、加工、销售一条龙服务，一改过去产、销脱节的两张皮的局面。

去年4月底，这个县为了适应改革的要求，使农民早日脱贫致富，根据县上的具体情况，将原来条块分割畜牧业生产的县兽医站和为畜牧业服务的食品公司合并成畜禽产品公司，把生产、流通紧密地结合在一起，也就是实行产、供、销一条龙服务，其宗旨是发展生产，搞活流通，保护生产者和消费者的利益。公司成立之前，兽医站负责畜禽的防疫、治病，食品公司负责经营畜禽产品，往往是生产不顾流通，流通不管生产，产品多了收购跟不上去，形成了卖猪、蛋难的局面，农民的生产积极性不高，产品少了价格就上涨，同时增加了消费者的负担，旧的体制人为地割裂了生产、加工、销售和流通各个环节。鉴于这种情况，县上决定成立畜禽产品公司，拟定改革的核心是调整部门关系，改变产、销脱节的两张皮为产、销合一，统一管理的一条龙。对畜牧业的生产和流通统一领导、统一计划，对人、财、物统一管理、对购、销、调统一安排，形成产销结合的整体优势，实行产前、产中、产后的综合服务，逐步实现技术全程服务，发展生产，保价收购，扩大经营，经费由拨款到半自给，直到全自给。

公司成立后，抓猪、鸡、牛、羊、蜂、兔的生产，培育养鸡、养猪的重点户和专业户，建设畜禽基地乡，并和农民挂钩，进行批量生产，对猪、鸡、牛、羊、蜂、兔及鲜蛋实行保价收购，统一销

售，做到防疫和收购同步进行，使农民和公司双得益。为发展生产，公司抓了肉用鸡、养猪的培训，到目前为止，共办培训班 11 期，培训人员达 779 人次。干旱的去年，在各地生猪生产普遍呈下降趋势的情况下，除存栏的 79054 头，上缴生猪 5188 头，今年截止 6 月底，生猪存栏 103372 头，较 1986 年的 89621 头，增加了 15.3%，去年推广养成肉用鸡 12992 只，饲养量为 350046 只，和 1985 年的 325020 只相比，增加 7.7%。鸡的出栏为 95106 只，和 1985 年的 62528 只相比，上升了 52.1%，今年截止目前，鸡的饲养量和出栏又大大多于去年，其中今年的鸡的饲养量较 1986 年的同期相比，又增加了 1.99%，另外，公司进行了种猪的引进，良种的改良，饲料的加工。并对下属的各乡镇站的门诊药房实行保本增值。

在一条龙生产的供应上，公司注意抓经济效益和信息。比如，去年的一度时间，公司发现全县都无猪油，于是当机立断到湖北组织拉回 17500 公斤猪油，回来很快销售一空，解决了吃油的燃眉之急。此外，公司把 5 个区站，1 个养鸡场、县食品公司 and 公司本身共 8 个单位实行独立核算和自负盈亏，搞经营承包责任制。并改革人事、管理、分配制度、落实责、权、利，做到责任人人负，任务人人包，担子人人挑。分配上多劳多得，奖勤罚懒，把工资和奖金捆在一起和工作任务挂钩。

从去年公司成立到现在，经过一条龙的改革实践来看，流通促进了生产，生产稳中有升，生产反过来加快了流通，流通方面的调、销一次性完成，去年下半年就一举甩掉了长期亏损的帽子。今年到 11 月底，减亏和盈利额已达到 11 万元。高效益的“一条龙”的改革，使畜禽产品公司充满了生机和活力，走了一条适合白河县县情的企业改革的路子。

（原载 1987 年 12 月 24 日《安康日报》）

海阔凭鱼跃 ——记白河县三位科技副区长

金晓林、朱和平、艾明甫三人被白河县任命为科技副区长。三同志接到任命后立即到基层，一头扎在工作中。时隔半年，三位科技副区长便以精湛的业务和极强的素质赢得了群众的赞扬，并以有目睹的工作成为人们谈论的话题。

过家门而不入

今年 27 岁的金晓林，走马上任后，他的科技致富项目选定在养鸡上，结合构扒区的实际，中山和公路沿线有养鸡的先天条件，他认为养鸡这个项目符合民意。

瞅准这个项目，金晓林宣传着他的养鸡，亲自到县种鸡场订购小鸡。

第一次未买成，由于他要亲自办养鸡培训班、筹备建养鸡厂，等等，需做的事情实在太多了。

他没有在县城逗留，甚至也没顾得回一趟家，就风风火火地赶回构扒区。以后又多次到县城购买苗鸡，直到第五次总算如了愿，买回了久盼的苗鸡。五进县城，他都未回家一次，虽然家近在咫尺。在这期间，出生才 9 个月的孩子病了，妻子一连打了几次电话。后来在同志们的催促下，他才匆匆回家看了看孩子。

孩子病得最厉害，但危险期已过。他十二分感激自己的妻子。

他不能在家多停留，很多工作在等着他。是的，上任几个月来，

全区已建了几个饲料加工厂，发展了 100 多个养鸡专业大户，而且第一批 1.2 万只良种肉用鸡马上就要上市出售。为了和十堰二汽劳动服务公司签订肉用鸡销售合同，他不顾劳苦，又风尘仆仆地骑着嘉陵，向车城方向急驰而去。

闲不住的人

艾明甫到西营当科技副区长以来，经过调查，认为西营植被较好，资源丰富，有着发展食用菌的天然优势。

他给县上立下军令状，在任期的三年内，发展袋料香菇 350 万袋，木耳 2 万架，产值达到 300 万元，使西营成为县上的食用菌基地乡。

能完成吗？有人在怀疑。

短短几个月时间，他已落实了 40 多万架袋料香菇和 15000 架坑道木耳，并已开始付诸实施。

最近，他又整天价泡到下面，指导农户给大田的袋料香菇紧水、摘菇、烘干加工，跑外联系销路。区公所很少能见到他的面孔。“真是个闲不住的人！”群众一致这么评价他，说这是他们艾区长的最大的特点。

艾明甫回答得好，“因为我的事业在这里！”

“猪仔区长”

初夏，阳光毕竟有些灼人，一辆东风车，满载着从四川荣昌县托运回来的“约克”“长白”“荣昌”良种猪仔，车厢里还坐着一个皮肤黧黑、蓬头垢面的人。

一条小猪被猛然震得老高，只见车上那人一把将它抱紧，情形真似在抱着一个可爱的胖娃娃。

车上何人？莫不是个猪贩子？

他就是中厂区新任科技副区长朱和平。为了到前坡火车站接这批良种猪仔，他已经来去跑了许多趟。这不，他连早点都没吃，怕猪受热出问题，硬指挥着一鼓作气把猪拉到中厂，然后马不停蹄地分送到养猪专业户手里。见着小猪们开始吃食，平安无事，他才长长地嘘了一口气。

待到把拉回的小猪安置完毕，朱和平也累得站立不住了。

他和猪结下了不解之缘，一到任上，便大刀阔斧地筹划着搞良种猪厂和配合饲料加工厂。有人善意地开玩笑称他为“猪仔区长”。

“猪仔区长”龙年恰好三十岁，而立之年。今年确实是他立事业的时候。早在去年五六月份，他就去广州军区后勤部考察学习饲养良种猪的快速育养法，回到县上，他就积极建议引进良种猪、推广“饲料复合添加剂”。

他的建议很快被县领导采纳了。

一个月，他就正式耸起一个规模较大的良种猪饲料加工厂，并已投产，专供全区良种猪食用。他还建议尽快办起良种猪场，为使中厂成为商品猪基地区打下雄厚的基础。

每年增加500头商品猪和50个专业养猪大户，每年出栏1000头，这就是“猪仔区长”的计划。

（原载《安康日报》1988年7月16日）

一曲清唱乐陶陶

——记白河县戏曲清唱业余自乐班活动

九九重阳节后，每星期五，白河县文化馆活动大厅内，灯火通明，热闹非凡，一批年逾古稀的老人们相聚一堂，欢声笑语不断。他们品茗话茶、闲谈、说笑，脸上都洋溢着欢快的神色。

蓦地，有人说开始，大厅内顷刻静了下来。片刻，一把二胡开始了汉调二簧的西皮摇板，几阵悠扬，一老人早已蓄足气于丹田，双目炯炯，唱道：“恨曹贼把我银牙咬坏，棒打我张永连该是不该，叫书童你与爷把马来带，荆州堂见刘举细说开怀。”

这是汉剧《献图》一戏里的几句唱词。

唱者李明富，69岁，60年代前白河“新生剧团”的团长。昔日曾率一队人马，走州过县，搭台演戏。后来，剧团解散，老人仍苦练不辍，现在虽年近古稀，但宝刀未老；他字正腔圆，时急时缓，换气变声都做到恰到好处。一曲终了，好——，大厅内一片喝彩声。

间歇的当儿，大厅里的人们似乎仍沉浸在刚才的艺术氛围中，去体会，去玩味其中的好处。

这时，另一老人唱道：“白氏女站中途，自思自叹，思想起，修行事，好不惨然……悔不该与许仙配为良缘。”这老人唱的是河南曲子，功底也见深厚，唱、念、做、打，很是娴熟。

这是戏曲清唱业余自乐。

馆里的柯大荣老师告诉我，这个班大多数是离、退休老干部，当然，青年人也有，他们中许多都是本县戏剧界佼佼者，特别是那些老人们，免不了有些寂寞，凑到一块儿唱唱曲儿，聊聊天儿，再说，

独乐怎比大家乐？剧目的品种真叫繁多，《捉放曹》《借东风》《打雁、营门》《空城计》……短短的几个周，自乐班的活动有声有色。

“老人们的生活也是需要歌声的！”柯老师这句话，说得真是耐人寻味……

（原载 1988 年 11 月 19 日《安康日报》）

“这里有这么多的好书” ——白河县新华书店夜市一瞥

时间：深秋某夜 19 点 30 分。

地点：白河县新华书店城内门市部。

人流不断地拥进营业大厅，其中，似乎机关干部和离、退休老干部居多。他们认为读书不是无用而是有用，总觉得以前书读得太少。在当今改革风云年代，需要的是知识，否则，何以适应这生活的快节奏呢。

柜台内的营业员忙得不亦乐乎，介绍新书，收钱、盖章、道声走好。偌大的厅内站满了前来购书者，他们能在这里买到自己盼望已久的紧俏书，掂着散发油墨清香的新书，自言自语地说，真没想到，这里有这么多的好书。

说话者是一位举止潇洒，身着灰色风衣的青年男子，知情者晓得他现就读于北京某学院。对于来自京都人的评价，在场的白河人都感高兴，旋即和这位远方客攀谈起来，一群年轻人和他聊得特别投机，向他了解外面的变化，这位京都人很健谈，走南闯北，见识丰富，又兼刚买到几十本他在各地都未能买到的书，自然是心里乐悠悠。他认为，夜市给白河山城更添特色。他和营业员也谈得开怀，称这项工作是在为人们输送一种必不可少的营养。

人们是不可少了这种营养的，而输送者们又千方百计地寻找多方位、多渠道，今年以来，这个店迈出了很大的改革步子，他们摸行情、搞征订，了解信息，在全县乃至周围数十个邻县建立服务和销售网点，利用发达的交通和信息的传递，把销售工作做上了门。有一职工母

亲在安康，她利用探亲的机会，深入到地建司、二轻局、物资局等各大单位，把一摞摞业务书送上了门，感动得人家不知说什么好！结果是加强了联系，开展了工作，增加了收入。书店经理乐福生，搞出了一整套改革的措施，一个“包”字调动了大家的积极性。措施得力，大伙儿们拧成一股绳。仅从年初到9月底，销售额已达40万元，超出了全年任务的15万元，比去年同期增长了280%。

开展夜市服务，方便更多的读者，这个大胆的想法，在乐经理的脑子里翻腾了许久。终于，今年国庆后，新华书店城内门市部店门大开，夜以继日；一时间，门庭若市，顾客交口称赞。

那位北京人，反复浏览了书架内的六大类书籍后，由衷地说：“白河书店的书品种多，好书不少”。

提着一大提包书，他步出厅外，消失在茫茫的夜色中。

恰在这时，老的、小的、男的、女的，拥进了书店的夜市……

（原载1988年12月3日《安康日报》）

秦尾楚头一条街

一条汉江在这里把秦和楚折山劈开；一条船撑过来的尽是操楚音的郢西人；一条街和水旱码头的交汇处在这里形成了商业流通的聚焦点。即便是蒙蒙小雨的深秋时节，人流，仍沿着上河街到下河街汇成一条涌动的长蛇，熙熙攘攘。这就是白河县城的河街。

这条街长约半公里，宽过5米。像一张报纸的中缝，却挤出了照相馆，美容理发，电器经销，小吃铺，火烧饼子等鳞次栉比的铺面，卖布的却最有特色，各式各样的料子挂在几十来米长的尼龙绳上，任人挑选。商品大到电视、录音机；小到纽扣、打火石，应有尽有。工商局的同志介绍：全县城400多户个体摊贩，河街就占了200多，还不算从湖北、四川、河南、浙江等省来的生意人，全年的营业额在120万元以上。

白河县河街的个体经营，除得天独厚的地利条件外，与历史的沿革有很大关系。这里上达旬阳、安康；顺流襄阳、汉口。跑江湖落码头的生意，大都在此歇脚打尖，购食补物。现在许多个体的祖上就是这样定居于此。1983年遭一场水毁，国家想把河街住户上迁县城，这里的人硬是不愿挪窝，他们看中的就是这块“风水宝地”。随着商品经济的发展，家家户户又恢复了祖上的传统，把门面修缮一新，拉开架子，搞起个体经营。

白河河街的个体经济形式不仅促进了地域性的商业繁荣，也把竞争机制引进了商业渠道。有人说：现在资金在万二八千的都不稀奇了，八万十万的藏龙卧虎之辈，大有人在。他们的进货渠道很方便，到十堰、下武汉，一天一夜就打个来回，有的还建立了反馈很快的