



我的致富经

我的养蛋鸡 致富经



WODEYANGDANJIZHIFUJING

梁玉山 主编



河北科学技术出版社



前 言

经历了二十多年的快速发展，我国的蛋鸡饲养已经发生了重大变化，即生产中心由城市郊区向农村转移，从主要追求数量的扩大转向重点提高生产效率和产品质量。规模化、集约化蛋鸡生产已经成为一些农村主要的经济增长点和脱贫致富的重要途径，从而对技术的要求越来越高。由于受到各方面条件的限制，许多养鸡户对系统的专业技术、经营管理知识了解甚少，导致养鸡生产水平低，经济效益差，有的甚至赔本破产。

本书针对当前农村养鸡户对饲养管理技术的迫切需要，以我——一个普通农民的养鸡创业之路为主线，根据我的亲身体会讲述了养蛋鸡从失败到成功的致富经历，重点介绍了场址选择，建标准化鸡舍、配合饲料的使用，不同发育阶段的饲养管理方法，疫病防治措施，如何经营管理等内容。该书虽以我的创业为主线，但所讲的并不仅仅是一个养鸡场的成功经验，而是多个养鸡场的总结，读者可根据自身的实际情况，灵活地借鉴、参考。

该书语言通俗易懂，内容尽量贴近农村生产实际，突出实用性和可操作性。希望通过本书的出版，能为普及蛋



鸡养殖技术，促进广大农民朋友尽快脱贫致富贡献微薄之力。

在本书编写过程中，参阅了许多相关书刊，在此向编著者表示感谢。由于时间仓促，知识水平有限，书中不妥乃至不足之处在所难免，敬请广大读者批评指正。

编 者

2006 年 8 月



目 录

一、创业之初	(1)
(一) 致富路在何方	(1)
(二) 创业之路艰难	(5)
(三) 失败是成功之母	(7)
二、走向致富之路	(12)
(一) 进行了建场的可行性论证	(13)
(二) 确定场址, 建成标准化鸡舍	(13)
(三) 选用先进的养鸡设备	(16)
(四) 选择优良的鸡种	(20)
(五) 选用全价配合饲料	(22)
(六) 重视卫生防疫工作	(26)
三、蛋用鸡的饲养管理	(29)
(一) 鸡的生物学特性	(29)
(二) 鸡生理阶段划分	(30)
(三) 雏鸡培育技术	(30)
(四) 育成期的饲养管理	(48)
(五) 产蛋期的饲养管理	(52)



四、疾病防治	(68)
(一) 疾病防治基础	(68)
(二) 常见鸡的病毒性传染病	(77)
(三) 常见鸡的细菌性传染病	(90)
(四) 其他类型传染病	(97)
(五) 鸡常见原虫病、蠕虫病	(100)
(六) 鸡常见营养代谢病	(103)
(七) 鸡常见中毒病	(109)
(八) 其他常见病	(113)
五、巧经营 增效益	(117)
(一) 经营管理的具体内容	(118)
(二) 产前决策	(120)
(三) 鸡场经营计划的编制	(122)
(四) 鸡场管理	(128)
(五) 提高养鸡场经济效益的措施	(134)
附录	(142)



一、创业之初

（一）致富路在何方

我的家乡坐落在离县城不远的小村子里，大多数人从来没有离开过这块土地，出门最远的地方也就是去县城。县城里商品还算丰富，对于乡下人来讲，也就是心目中的大城市了。

从20世纪80年代起，随着“经商热”、“民工潮”的兴起，一部分农民摆脱了束缚他们的土地，开始到外面闯世界，相对于土里刨食的农民来讲，这些人仿佛一夜之间就登上了天堂。三四十岁的老光棍西装革履返乡，从外地领回了俊俏的新娘，家里盖起了新房，购置了新式家具，买了时髦的家用电器，这一切变化让人眼花缭乱。

此时，我刚刚初中毕业，家中有兄弟姐妹四人；父亲是个老实厚道的典型中国农民，长年累月的劳作使他的脊背过早地被压弯了；母亲是个心直口快的农村妇女，每天不停地忙里忙外操持家务，但微薄的收入也很难达到温饱，有时还吃了上顿儿没下顿儿。作为长子，上学能上到初中毕业，已是天赐的福分了。看到同学们有的考上高中，有的上了中专，我真是羡慕死了，但家庭的重担又确



实需要我来分担，上学对我来说已是非分之想。在随后的几年里，我也过起了每天日出而作日落而息的生活。

当看到一拨一拨从外地回来的人发生的翻天覆地的变化，也有一种走出去闯荡世界的冲动。在 20 世纪 90 年代初的一个春天，我随本村的几个同伴去了北京一家建筑工地，自此开始了打工的生涯。虽然工作很辛苦，但我能吃苦耐劳，累活脏活抢着干，逐渐得到老板和工友们的认可，总算也有了一些收入。每月的工资除了维持简单的生活开支外，其余的全部寄回家中。日复一日，年复一年，干的工作也换了很多次。在工地上，从小工干起，到后来作了瓦工师傅，再后来也成为工地上的小头目，管理着几十个工人，在建筑这一行里，也应该算是行家里手了。

一个偶然的机会，我们这个施工队去北京一家鸡场施工，也许命运注定我与养鸡有不解之缘。这个鸡场的规模很大，原有产蛋鸡舍 6 栋，饲养商品蛋鸡 3 万只左右。由于连续几年鸡蛋市场行情较好，鸡场决定扩建，我们的任务就是帮助鸡场盖新鸡舍和孵化车间。在鸡场工作期间，逐渐与场里的领导、工人建立了良好的关系，对养鸡这一行也有了一些了解。据鸡场里的人讲，每只蛋鸡每年能产蛋近 300 个，养一只母鸡一年的纯收入最高时可达 30 多元，鸡场一年纯收入近百万元，养鸡能赚那么多钱是想也想不到的事情，当时听起来有些不可思议。我们家乡当时饲养的主要是本地柴鸡，一只母鸡一年也就下几十个蛋，养十只八只鸡，也就赚个油盐酱醋钱。养鸡如果真能这么赚钱，可比给人家打工强多了。



带着这种好奇心，我在上班之余，想方设法了解养鸡的知识，如下那么多蛋的鸡是什么样的？鸡舍是怎么建造的？都需要什么设备？鸡吃什么饲料？后来干脆就从鸡场里借了一本关于蛋鸡饲养的书，在没事时随手翻上几页，有时对看不懂的问题，也请教鸡场的工作人员，对养鸡知识逐渐有了一些认识。

那年春节工地放假，我在回家后顺便了解了一下养鸡的行情。我们县当时有人口四十多万，县城常住人口大约五六万人，县城周围已建起了几个规模不太大的养鸡场。饲养蛋鸡最多的一户也就 2000 多只，另外几户只饲养几百只，和北京的大鸡场相比，饲养管理方法落后，大多数还是散养。但鸡蛋的价格很高，也许是过春节的缘故，价格比平时高出一倍以上，比北京市场的蛋价还高三分之一，而且供不应求，需要找熟人找关系才能把鸡蛋买出来。在家乡养鸡比在北京利润还高，这些了解到的情况令我兴奋不已。我就合计着明年不去打工了，自己在家养鸡，应该能致富。

春节刚过，我不顾父母和亲朋好友的反对，谢绝了建筑公司老板的盛情挽留，来到北京这家鸡场寻求帮助。这家鸡场的场长姓陈，陈场长听了我讲的情况后，说这几年规模养鸡刚刚起步，市场行情好，鼓励我只要好好干，养鸡一定能赚大钱，但养鸡技术性很强，风险也很大，也要有失败的心理准备。他向我介绍了养鸡需要掌握的关键技术，包括选择什么样的鸡种，去哪儿进雏鸡，鸡舍怎么建造，需要什么设备，怎样育雏，怎样防病，产蛋鸡怎样饲



养管理等等。大多数内容我都似懂非懂，我把听到的内容都做了详细的记录。最后场长还破例让我参观了他的鸡舍。随后我就蛮有把握地返回家乡，把打工几年积攒下来的几万元钱，购买了建筑材料。由于当时找不到合适的建场地点，自家的院子又比较大，约有两亩多地，就按着书中介绍的样式和鸡场看到的情况，凭着几年搞建筑的经验，在自己家的院子盖起了一栋鸡舍，在这一年的5月份，一栋崭新的鸡舍建造完成了。鸡舍看起来比附近养鸡户的鸡舍漂亮多了，包括一间育雏舍和一间产蛋鸡舍，大约有800多平方米，应该算是当地最好的鸡舍了。当然在建造时为了节省有限的资金，很多地方都尽量利用自有的条件，与大鸡场的鸡舍相比就简陋多了。

接下来又按着广告上的介绍到北京购买了笼具，一共购入22组产蛋鸡笼。等到笼具安装好后，所有的资金都已用完了。既然鸡舍已盖好了，就得把鸡养起来，不能让乡亲们看笑话。我又动员父母从亲戚朋友那里借了一部分钱，按着陈场长提供的地址，到种鸡场引雏鸡，他们养的是当时饲养较多的鸡种海兰W-36。到种鸡场一打听，才知道雏鸡货源紧张，价格较高，还得提前预订，鸡场的雏鸡已预订到半年以后。也就是说即使马上交上订金，也得半年后才能来取鸡，况且鸡场还嫌需要量小，不愿意卖。经过多方打听，有一家小型种鸡场在近期可购到雏鸡，鸡种是一样的，价格相对较便宜，最后只得从这家种鸡场（其实只是一个大的养鸡专业户）购入2000只雏鸡。



(二) 创业之路艰难

当时想通过养鸡尽快致富的想法应该讲是正确的，所以凭着一时热情就干起来了。但是自从引进雏鸡以后却历经磨难。原以为按当时的行情每只母鸡一年赚 30 元钱，2000 只鸡一年就能赚 6 万元，当时对一个普通农民来讲这可是一个天文数字。真正干起来后，才知道想像与现实差距太大，原因就在于我没有任何经验，算是摸着石头过河，一边摸索一边干。

运输雏鸡时租了一辆面包车，鸡场没有专用的雏鸡盒，只好从附近的商店找了一些包装箱来代替。从鸡场到家的距离约 300 多千米，早上从鸡场出发，到傍晚才把鸡运回家。到家之后，打开纸箱一看傻了眼，由于通风不好，每个箱子装鸡太多，加上 5 月份天气已经很热，原来活泼可爱的雏鸡宝宝一个个都打了蔫，还有一些雏鸡已经死亡。清点后发现已经死亡 300 多只，算上与鸡场好说歹说多给的 100 多只，最后剩下 1800 只左右。

当时育雏采用的方法是地面垫草平养，把地面垫上 10cm 厚的垫草，屋里生上煤炉，把鸡放入鸡舍后，几个小时后雏鸡才缓过神来。按着书中的介绍，育雏刚开始时舍内的温度为 34℃，以后每周降低 2~3℃。吃的饲料是从种鸡场购买的配合饲料。当时家里人不让给鸡喝水，说给鸡喝水后保准死，我是等到晚上他们都去睡觉后才给鸡喝上水的。鸡见了水后马上疯抢，有的鸡喝到水马上就呛死了，查找原因才知道鸡经过长途运输后经过短暂休息，



应该先饮水，刚开始最好饮凉开水，里面加入 5% ~ 8% 的葡萄糖，或饮千分之一的高锰酸钾水，也可饮用加入抗生素的水，使它们尽快恢复体力，防止发生腹泻。2 ~ 3 小时后再喂饲料，也就是先初饮后开食。初饮后无论如何都不能再断水，否则一旦再喂水会相互争抢，弄湿羽毛诱发感冒，也会暴饮，引起死亡。

从鸡场购买的配合饲料没过几天就喂完了，当地卖饲料的很少，价格也较贵，每千克雏鸡饲料得 3 元，最后决定按着书中所说的配方自己配饲料。那一年玉米的价格特别高，每千克涨到 1.7 元，书中说的原料有些根本买不到，配出的饲料营养并不全面，即使这样每千克鸡料的价格也得 2.4 元。别看雏鸡个体小，但食量很大，10 日龄左右的雏鸡，1800 只鸡每天得吃饲料三四十千克，一天光饲料费就得近百元。为了解决鸡的生活费，该借的地方都借了，该想的办法都想了。

眼看着雏鸡一天天长大，总算看到了希望，但事情总是不随人愿，接连几次突如其来的灾难，使这群可爱的雏鸡宝宝几乎遭受到灭顶之灾。一个星期左右，鸡突然拉稀，粪便糊住屁股，经过连续投药才挺过去，又死了一些鸡。当鸡长到四十多日龄时，一天早晨打开鸡舍门往里一看，简直不敢相信自己的眼睛，前一天晚上还很正常的雏鸡，在地面上横七竖八地躺着一大片，一清点死了 100 多只，由于不明原因，赶紧给鸡投喂药物。但“灾难”似乎没有离开的意思，所有鸡的采食量饮水量急剧下降，羽毛蓬乱，扎堆挤在一起，没有精神，不愿走动，拉白色水



样的稀便，连续几天每天死亡数量都在 50 只以上，使用了各种药物都无济于事，一直到第五天死亡数量才大幅度减少，一共死了 400 多只鸡。经兽医诊断初步定为传染性法氏囊病，当时在我们那儿没有防治这种病的疫苗出售，没有及时免疫预防是造成发病的主要原因。想通过养鸡发家致富的希望马上就要破灭了，对鸡的饲养管理也失去了往日的热情。

到鸡开产时，引入的 2000 只鸡只剩下 1200 多只，此时已负债累累，欠外债 4 万多元。勉强等到鸡下了蛋，由于喂得不好产蛋率上不去，高峰时产蛋率始终没有达到 90%，幸运的是赶上那年鸡蛋价格高，每千克能卖到 8 元多，总算又看到了点儿希望。到第二年秋天这批鸡淘汰时，只剩下 1000 多只，出售完淘汰鸡后，大致一算账，在不到一年半的时间里，共赔进去 2 万多元，靠养鸡致富的梦彻底破灭了，家里外面一片责怪声。

（三）失败是成功之母

养鸡失败后，为了躲避债主，也为了能及早还上债，迫不得已又回到原来的建筑工地去上班。公司老板知道了非常欢迎，让我回到原来的工作岗位，并且提高了工资待遇，但想通过养鸡致富的念头一直没断。在工作之余，又把已经快翻烂的养鸡书拿出来反复阅读，还抽空到原来那个鸡场去求教，原来的鸡场经过近 2 年多的发展规模不断扩大，原来只饲养商品蛋鸡，现在主要养种鸡，搞孵化出售雏鸡，饲养种鸡 5 万套，年出售商品母雏 500 万只以



上。场长听说我还想东山再起，就诚恳地邀请我到他的鸡场去上班，一是可以学习养鸡技术，另外他确实需要像我这样喜欢养鸡的人。我毅然辞掉了建筑公司的工作，来鸡场上班的条件就是只要能学到技术就行，挣钱多少无所谓。场长被我这种永不言败的精神所感动，先让我协助场里的技术员工作，过一段时间后又让我作了他的助手。

顺便介绍一下陈场长，他年龄在 30 岁左右，原在某农业大学畜牧专业学习，毕业后留校任教，所教的课程就是《养禽学》。在授课之余，也到一些养鸡场（户）做技术指导，帮助场户解决生产中出现的问题，许多经过他指导过的场（户）都通过养鸡致了富。小的养鸡户一年赚几万元，大的养鸡户一年纯利润几十万元。相比较而言，他自己每月几百元的工资收入，只够维持最简单的生活，总觉得没有实现自己真正的价值。正在此时，北京鸡场的一个老板主动找上门来，邀请他共同发展，并聘请他当鸡场的场长，陈老师欣然接受。陈老师不但具有渊博的理论知识，而且实践经验丰富，为人热情，性格开朗，交际面广，有很强的管理能力。他刚到鸡场时年存栏蛋鸡 1 万多只，只有 2 栋鸡舍，内部管理混乱，工人劳动积极性不高。陈场长上任后在老板的支持下进行了大胆改革，引进了人才，更新了设备，扩大了规模，用了不到 3 年的时间把鸡场单纯饲养蛋鸡发展成为有一定规模的种鸡场。我到鸡场上班后工作不怕脏不怕累，不会就学，不懂就问，而且不计报酬，陈场长对我相当信任，使我逐渐熟悉了鸡场各个技术环节，包括饲料配合，育雏、育成、成年鸡的饲



养管理，疫病防治，病死鸡的剖检诊断，简单的实验室化验等等。

在2年多的时间里，我学到了许多从书上所学不到的实践经验，有时场长不在时，鸡场里出现的问题，我也能独立解决。经过不断反思，我也总结出了自己过去失败的原因，具体有以下几个方面：

1. 计划不周，急于上马

凭借几年的经验我深深地体会到，养鸡本身是一项技术性相当强的工作，光凭热情一时冲动是养不好鸡的，必须从理论到实践反复学习，特别是在实践中学习。据陈场长讲，他刚大学毕业时已有了一定的理论水平，但怎么养好鸡他也心里没底儿，为了全面掌握育雏的整个生产过程，他曾在学校实习牧场的封闭育雏室里一住就是40多天，从育雏舍清扫消毒进鸡开始一直到育雏结束，与工人同吃同住同劳动，经过几个轮回的学习锻炼，掌握了育雏的技术要领，雏鸡什么时间易出问题，容易出现什么问题，怎样解决问题都了如指掌。因此，在养鸡之前，首先应该先进行知识经验的积累，可以到相关的专业院校去短期培训，或到鸡场学习锻炼，等技术条件成熟后，再自己建鸡场。

2. 鸡舍建造不科学

蛋鸡抗病能力差，容易受外界不良影响的影响，选好场址是养好鸡的先决条件，我建鸡场场地选在自家的庭院里，养十只八只还可以，搞规模饲养就不合适。一是人员出入频繁，又没有任何消毒防疫措施，很容易感染疾病；



二是周围环境差，噪声太大，不利于鸡休息和产蛋。有时声音过大会使鸡炸群，产软皮蛋，严重时造成鸡只死亡，也威胁周围居住人群的健康，夏季臭气熏天，蚊蝇肆虐，邻居怨声载道；三是不利于通风，气流不畅，污浊空气难以扩散，冬季潮湿寒冷，也容易使鸡发病，影响鸡的生产性能；四是水源不好解决，排泄物不好处理。用水量不能满足养鸡的需要，排泄物还会使水源受污染，排泄物运到村外劳动量大，污染环境。因此，要想养好鸡，应选择好适宜的场址。

3. 鸡种品质差

现在蛋鸡生产使用的都是专门鸡种，生产性能高且稳定一致，抗病能力强，适合大规模商品生产，生产鸡种需要经过严格的制种过程。商品生产只能用商品鸡，不能用纯种鸡或商品代的下一代，它们的生产性能都较低。购买鸡种时不能图便宜，应到规模大、信誉好、鸡种生产性能高的种鸡场去购买雏鸡。我当时引入的雏鸡虽然价格便宜，但鸡种质量差，产蛋量始终上不去。

4. 饲料配合不科学

鸡的代谢旺盛，体温高，鸡的体温为 $40.5 \sim 42.5^{\circ}\text{C}$ ，每分钟心跳 $300 \sim 400$ 次，对粗饲料利用能力差，因此，必须给鸡提供易消化、营养高的配合饲料，才能生产出更多的鸡蛋。如果给鸡吃的饲料营养不全面，就会降低鸡的生产性能。

5. 病死率高，药费投入大

鸡的个体小，加上特殊的身体结构，抗病能力明显低



于其他畜禽，鸡群一旦发病，治愈相当困难，死亡率高。必须针对鸡群情况制订严格免疫程序和预防性投药程序，也就是说，鸡多大日龄接种什么疫苗，多大日龄预防什么病都有特定的规律，提前做好预防工作，就可降低鸡的病死亡率。另外，要切忌滥用药，有病滥投医，不是用药越多死亡率就越低，要有针对性地用药，才能达到事半功倍的效果。

6. 管理方法不科学

蛋鸡从育雏开始到整个产蛋期结束，需要一整套科学的管理方法，包括环境条件、日常管理、季节管理等，环境条件如温度、湿度、通风、光照、密度等都会影响生产性能。



二、走向致富之路

日子过得真快，转眼我已在鸡场工作2年了，不但熟悉了蛋鸡生产各个环节的技术要求，还学到了许多经营管理方面的知识，也清了所欠的外债，还有了一些积蓄，又萌发了重新办鸡场的想法。我向陈场长提出辞职申请后，他想方设法挽留我，此时，我去意已决。陈场长在我临走时表示，只要我愿意回来，他随时欢迎，在养鸡过程中遇到什么困难他也会尽全力帮助解决。

回到家乡后，原想另外择地建场，但由于资金有限，再加上其他条件的限制，只好暂时利用原有的鸡舍。我严格按消毒程序对鸡舍进行了彻底的清扫消毒。雏鸡是陈场长派专车运来的，吸取上次失败的教训，这次饲养管理时，制定了严格的免疫程序和预防性投药程序，采用全价配合饲料，再加上特别精心，育雏相当成功，育雏期成活率达到97%。鸡开产后产蛋率快速上升，高峰时产蛋率达到96%，一个产蛋期结束后，2000只鸡纯收入达到5万多元。当我把这个消息告诉给陈场长后，他鼓励我应扩大鸡场规模。我特地邀请陈场长到我的家乡实地考察，据他讲我们这儿已经具备发展大规模养鸡的条件。陈场长计划要在我们村合资建设分场，采用股份制管理形式，陈场